

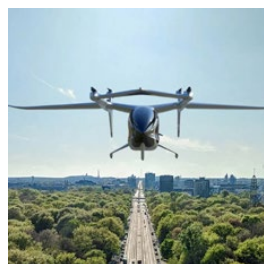
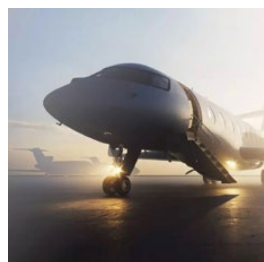
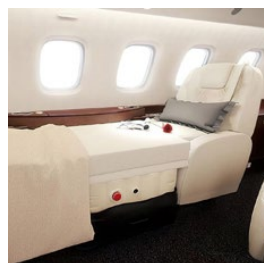
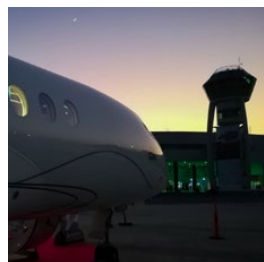


С начала месяца активность бизнес-авиации (включая турбовинтовые самолеты) снизилась на 5% по сравнению с маем прошлого года, но все еще на 13% выше относительно мая 2019 года. Для сравнения, трафик регулярных авиакомпаний на 10% превышает прошлый год, но все еще на 14% ниже по сравнению с 2019 годом.

Спустя почти шесть месяцев после исследования вторичного рынка бизнес-джетов, консалтинговая компания ALTEA проанализировала свой прогноз. По словам представителей компании, в целом наблюдается небольшой сдвиг, в результате чего рыночные условия немного меньше благоприятствуют продавцам. В этой «новой норме» все больше покупателей уделяют повышенное внимание состоянию самолетов и таким вопросам, как история повреждений, полнота записей, осмотр перед покупкой и условия поставки. Подробный отчет читайте в этом выпуске.

Vista Global Holding (Vista), ведущая глобальная группа по частным авиаперевозкам, представляет обновленную информацию о деятельности в первом квартале 2023 года, в котором зафиксированы высокий двузначный рост, и сообщает, что высокие темпы продаж 2022 года сохранятся и 2023 году. В первом квартале группа добилась рекордных результатов, продемонстрировав двузначный рост выручки, продолжающийся рост рентабельности по EBITDA и сохраняющийся сильный импульс роста решений и услуг Vista по подписке.

Компания Honeywell сообщает о первом полете PC-12 с платформой авионики нового поколения Anthem. Хотя Honeywell Anthem находится в летных испытаниях более года и суммарный налет на стендах составил более 120 часов, этот полет стал первым в качестве базовой авионики для конкретного типа воздушного судна. Это первый разработанный комплекс с «подключением к облаку», предназначенный для работы во всех сегментах авиации, от городской воздушной мобильности до легких самолетов, бизнес-джетов и тяжелых транспортных самолетов.



Рынок чартеров остается нестабильным

WINGX: Что касается совокупной активности, рынок бизнес-джетов значительно отошел от пиков, которые мы наблюдали в начале прошлого года, при этом чартерный сегмент особенно нестабилен. Разрыв между этим годом и прошлым, неделя за неделей, уменьшается с марта

стр. 22

DreamJet: летать стало комфортнее

Российская компания DreamJet одной из первых на отечественном рынке стала предлагать инновационное решение «JetBed», которое превращает два кресла в комфортабельное спальное место. Сейчас JetBed доступно на флагманском Embraer Legacy 600 и Bombardier Challenger 850

стр. 25

Вторичный рынок бизнес-джетов: ALTEA анализирует свой предыдущий прогноз

Спустя почти шесть месяцев после исследования вторичного рынка бизнес-джетов, консалтинговая компания ALTEA проанализировала свой прогноз

стр. 26

Honeywell разрабатывает справочное руководство по сертификации воздушных судов ААМ

Honeywell выпустила справочное руководство по сертификации Advanced Air Mobility (ААМ). Разрабатываются сложные правила, позволяющие сертифицировать и эксплуатировать воздушные суда ААМ с экипажем и без экипажа, и до сих пор не было места, где эти правила отслеживались

стр. 28

Neste прогнозирует рост производства SAF в 2023 году

Согласно последнему финансовому отчету компании Neste, крупнейший в мире производитель возобновляемого топлива ожидает «год роста». Президент и главный исполнительный директор компании Матти Лехмус отметил, что прибыль Neste за квартал составила 830 млн евро, что примерно на 44% больше, чем в прошлом году, в то время как сопоставимая маржа продаж ее продуктов из возобновляемых источников была на очень высоком уровне в расчете на тонну.

По словам Лехмуса, объем продаж возобновляемого дизельного топлива и экологичного авиационного топлива (SAF) в размере 660 000 тонн был явно ниже, чем в первом квартале прошлого года, из-за пожара на нефтеперерабатывающем заводе в

Роттердаме в конце 2022 года. Однако в прошлом месяце началось расширение производственных мощностей в Сингапуре и, поскольку ремонт на объекте в Роттердаме завершен, «мы увеличиваем наши мощности SAF как в Сингапуре, так и в Роттердаме, ориентируясь на возможность ежегодного производства до 1,5 мегатонн SAF в 2024 году», — сказал Лехмус.

Кроме того, компания заявила, что в феврале началось совместное производство с Marathon в Мартинесе, Калифорния. В результате Neste ожидает, что объем продаж возобновляемого дизельного топлива и SAF во втором квартале будет на 30–50 процентов выше по сравнению с предыдущим кварталом.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

NetJets купил 250 Embraer Praetor 500 за \$5млрд

Долевой оператор NetJets подписал крупный контракт на поставку 250 Embraer Praetor 500. Сумма сделки оценена в \$5 млрд, а поставки начнутся в 2025 году. В сделку включена и техническая поддержка со стороны производителя.

Последний заказ продолжает многолетнее партнерство Embraer и NetJets, которое началось в 2010 году, когда долевой оператор подписал соглашение на 50 самолетов Phenom 300 и опцион еще на 75 самолетов. В 2021 году компании финализировали сделку на поставку до 100 дополнительных Phenom 300E на сумму более \$1,2 млрд. На сегодняшний день NetJets получил более 120 легких самолетов Embraer.

«Мы очень хотим добавить Embraer Praetor 500, один из самых современных на сегодняшний день бизнес-джетов, в наш парк самолетов среднего раз-

мера», — сказал Дуг Хеннеберри, исполнительный вице-президент NetJets Aircraft Asset Management. «Это историческое соглашение — еще один способ, которым мы расширяем флот в интересах наших постоянных клиентов. Добавив к нашему флоту до 250 самолетов, мы продолжим предоставлять владельцам NetJets исключительный сервис и беспрепятственный доступ во все уголки земного шара».

Praetor 500 представляет собой беспрецедентное сочетание технологий, комфорта и производительности. Этот бизнес-джет первым в отрасли оборудован системой Embraer Enhanced Vision System (E2VS) и проекционным дисплеем (head-up display – HUD). Praetor 500 единственный бизнес-джет среднего размера, который имеет салон с плоским полом высотой шесть футов, каменный пол, камбуз и вакуумный туалет – и все это с лучшим в своем классе багажным отделением.



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Хорватский Jung Sky увеличивает парк


Хорватский оператор бизнес-авиации Jung Sky сообщил об увеличении флота. Компания добавила в парк третий Cessna CJ2. Самолет с регистрационным номером 9A-JSE внесен в АОС оператора. До конца года Jung Sky рассчитывает получить еще один аналогичный джет.

В конце марта Jung Sky получил сертификат Part145. Теперь в компетенции компании техническое обслуживание бизнес-джетов Cessna 525, 525A и 525B. Все работы будут выполняться в собственном техцентре в Международном аэропорту Загреб.

«С момента основания Jung Sky в 2009 году компания была «обременена» необходимостью аутсорсинга технического обслуживания самолетов, поэтому одной из

наших целей на будущее является максимально возможное внутреннее обслуживание собственного флота», - комментирует член правления, соучредитель и один из капитанов Кресимир Юнг. «Это окажет значительное влияние на доступность парка компании, общие расходы и планы на 2023 и 2024 годы. Следующие шаги включают предоставление линейного технического обслуживания для третьих сторон и создание базы технического обслуживания в LDVA Вараждин, Хорватия».


Что касается основного бизнеса, то Jung Sky добилась больших успехов в прошлом году. Компания выполнила почти 600 пассажирских рейсов, что на 11% больше, чем в 2021 году, и охватила 196 направлений.

КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

welltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@welltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

Pilatus поставил 2000-й PC-12

Швейцарский производитель Pilatus Aircraft отметил очередную веху в своей истории, поставив 2000-й самолет PC-12. Обладателем юбилейного турбопропа стала американская компания PlaneSense, которая сотрудничает с Pilatus с 1995 года и сейчас эксплуатирует 43 PC-12 и одиннадцать PC-24.

Игнац Гретенер, вице-президент подразделения бизнес-авиации Pilatus, прокомментировал: «Когда был запущен PC-12, казалось, что эта веха находится в далеком будущем. Вы должны отдать должное инженерам, которые разработали этот невероятно прочный планер, производственной команде, которая делает каждый самолет с выда-

ющим качеством, команде продаж, которая нашла так много рынков, стремящихся принять этот универсальный самолет, и команде поддержки, так преданное тому, чтобы держать их в воздухе. Мы особенно благодарны нашим владельцам за доверие к Pilatus и помощь, которая помогает нам постоянно улучшать PC-12, чтобы он лидировал на рынке год за годом. Секрет успеха PC-12 на самом деле вовсе не секрет. Мы постоянно прислушиваемся к нашим клиентам и стремимся предоставить им функции, возможности, а также технологии для поддержки критически важных для них задач. С каждым самолетом и каждым отдельным владельцем и оператором самолета Pilatus наша цель — постепенно становиться лучше».



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

«Вертолеты России» поставили Ми-8АМТ российской стекольной компании

Улан-Удэнский авиационный завод холдинга «Вертолеты России» Госкорпорации Ростех передал стекольной компании АО «РСК» многоцелевой вертолет Ми-8АМТ. Машина оснащена современным пилотажно-навигационным оборудованием, которое позволило улучшить ее управляемость и сделать возможными полеты даже в сложных метеоусловиях.

Многоцелевой Ми-8АМТ может перевозить до 4 тонн грузов или 27 пассажиров, работать при температурах от -50 до $+50^{\circ}\text{C}$, базироваться на необорудованных площадках. Дальность полета переданного РСК вертолета увеличена за счет дополнительных внешних топливных баков.

«Вертолеты серии Ми-8, благодаря своей универсальности, востребованы в самых различных отрас-

лях. Новый вертолет Ми-8АМТ, переданный одной из ведущих стекольных компаний страны, будет задействован для выполнения пассажирских перевозок и транспортных работ в Северо-западном округе Российской Федерации. В парке воздушных судов компании АО «РСК» он станет первой винтокрылой машиной данной модификации», — отметил генеральный директор Улан-Удэнского авиационного завода Алексей Козлов.

Вертолеты семейства Ми-8/17 — самые массовые винтокрылые машины российского производства. Они обладают высокими летно-техническими характеристиками, многофункциональностью, простотой в эксплуатации и обслуживании. «Восьмерки» постоянно модернизируются и оснащаются новым оборудованием для выполнения различных задач.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

Dream Jet

Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

TAG расширяет свой европейский флот и готовится к дальнейшему росту

В этом году TAG Aviation пополнила свой европейский флот четырьмя новыми самолетами. Среди них Bombardier Global 7500, Gulfstream G550 и два Embraer Phenom 300E. Global 7500 и G550 будут базироваться в Великобритании и эксплуатироваться в интересах частных лиц, Phenom 300E будут доступны для чартера один в Женеве и один в Цюрихе, сообщает пресс-служба компании.

В компании уточнили, что TAG недавно поручила Leon Software обновить свои операционные системы. Инновационное программное обеспечение Leon представляет собой гибкое решение для составления графиков, ценообразования и управления рабочими процессами, позволяя эффективно отслеживать смену экипажей и графиков, а также выступать в качестве центрального источника оперативной информации на всех объектах. Программное обеспечение особенно ценно для корпоративных летных отделов и управляющих компаний при планировании полетов самолетов. Это

партнерство позволит TAG Aviation использовать возможности программного обеспечения Leon для дальнейшего повышения операционной эффективности, улучшения услуг и повышения качества обслуживания клиентов во всем мире.

«Сотрудничество между TAG Aviation и Leon Software представляет собой захватывающую новую главу для TAG, и мы с нетерпением ожидаем увидеть положительное влияние, которое оно окажет на качество обслуживания наших клиентов. Миссия TAG по предоставлению непревзойденных услуг в небе и на земле идеально согласуется с целью Leon предоставлять компаниям наилучшее операционное программное обеспечение, поэтому это партнерство является естественным. EBACE 23 станет для нас идеальным местом для демонстрации этих важных разработок и демонстрации влиятельного присутствия TAG не только в Европе, но и во всем мире». – отметил Джоанн Гудолл, генеральный директор TAG Aviation Europe.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Milano Prime получил современный ангар

Sirio S.p.A. и SEA Prime, которая под брендом Milano Prime управляет аэропортами бизнес-авиации в Италии, представили новый ультрасовременный ангар в аэропорту Milano Linate.

Объект под названием Hangar X представляет собой важную веху в развитии инфраструктуры для SEA Prime и Sirio, компании по управлению и техническому обслуживанию, которая предоставляет услуги по техническому обслуживанию для дочерней компании Flexjet в Европе.

Новый Hangar X площадью 4700 м² является 11-м ангаром миланского аэропорта Linate, увеличивая выделенное ангарное пространство в аэропорту до 30 000 м² и дополняя существующую арендованную инфраструктуру Sirio, что дает общую площадь 10 625 м². Специальный ангар для технического

обслуживания позволит Sirio расширить свои возможности и предложить весь процесс технического обслуживания в рамках единой инфраструктуры. Он был построен как современный базовый и линейный сервисный центр. Hangar X оснащен подогревом пола, краном и конструкцией, которая обеспечивает естественное освещение со всех четырех сторон на ангарном этаже и может вместить деловые самолеты следующего поколения.

С тех пор как в 1993 году Sirio стала организацией по техническому обслуживанию самолетов, она расширилась и теперь оказывает поддержку 11 типам бизнес-джетов, предоставляя широкий спектр услуг по инспекциям и техническому обслуживанию. Помимо Flexjet, компания предлагает услуги по техобслуживанию парка управляемых самолетов и некоторых сторонних операторов.



WORLDJET

- ПРОДАЖА / ПОКУПКА БИЗНЕС-ДЖЕТОВ
- ПЕРЕЛЁТЫ НА БИЗНЕС-ДЖЕТАХ ПО ВСЕМУ МИРУ
- МЕНЕДЖМЕНТ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

worldjet.ru
 + 7 (495) 968 50 47 +386 (0) 30 731 909
gbworldjet@gmail.com

В ЦАГИ изучили поведение легкого самолета «Байкал» на режиме штопора

Достижение технологического суверенитета страны невозможно без связанности ее территорий. Ответом на этот большой вызов является развитие региональной авиации, способной обеспечить транспортную доступность отдаленных муниципальных образований.

Для осуществления местных авиаперевозок предназначен легкий многоцелевой самолет ЛМС-901 «Байкал», разрабатываемый Уральским заводом гражданской авиации (АО «УЗГА»). Ученые Центрального аэрогидродинамического института имени профессора Н.Е. Жуковского (ЦАГИ, входит в НИЦ «Институт имени Н.Е. Жуковского») исследовали поведение самолета на закритических режимах полета.

Ранее специалисты ЦАГИ провели цикл испытаний модели ЛМС-901 в аэродинамических тру-

бах малых скоростей Т-102 и Т-103. Были изучены летно-технические характеристики «Байкала» и особенности его обтекания воздушным потоком. Помимо этого, состоялся трубный эксперимент с экраном, в ходе которого удалось оценить влияние близости поверхности земли на взлетно-посадочные аэродинамические характеристики. Также сотрудники института проверили эффективность органов управления ЛМС-901 на всех режимах полета.

В настоящее время основной задачей ЦАГИ стали расчетно-экспериментальные исследования поведения самолета при выходе на большие углы атаки. В аэродинамической трубе Т-103 изучались нестационарные аэродинамические характеристики «Байкала» на закритических режимах полета – при углах атаки до 30 градусов и скольжения до 25 градусов. В вертикальной аэродинамической трубе Т-105 ученые института провели испытания модели воздушного судна на режиме штопора – при углах атаки до 90 градусов.

«В 2023 году самолет планируется сертифицировать. Для прохождения данной процедуры необходимо подтвердить предельно допустимый в полете угол атаки. Чтобы это можно было осуществить в ходе летных испытаний, сначала выход на критические режимы моделируется в аэродинамической установке на земле. Благодаря рекомендациям, подготовленным в ЦАГИ, пилот будет готов к нетипичному поведению машины в определенных ситуациях и сможет достичь углов атаки, которые станут зачетными», – сказал начальник отдела отделения аэродинамики самолетов ФАУ «ЦАГИ» Александр Корнушенко.



ВСЕГДА НА ВЫСОТЕ

МИНПРОМТОРГ
РОССИИ

Ростех

АВИАСАЛОН
30 ЛЕТ С ВАМИ

Наш телеграм-канал

МАКС
2023
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
АВИАЦИОННО-КОСМИЧЕСКИЙ
САЛОН

25-30 ИЮЛЯ • ЖУКОВСКИЙ • МОСКВА • РОССИЯ

Ростех приступил к изготовлению демонстратора гибридной силовой установки мощностью 500 кВт

Объединенная двигателестроительная корпорация Ростеха приступила к изготовлению демонстратора гибридной силовой установки мощностью 500 кВт, который в перспективе сможет применяться в беспилотных летательных аппаратах, многоцелевых вертолетах и самолетах. Он будет в пять раз мощнее предшественника, изготовленного в прошлом году на петербургском предприятии «ОДК-Климов».

В состав гибридной силовой установки войдут энергоузел, включающий авиационный газотурбинный двигатель ВК-650 и электрогенератор, два электродвигателя, уникальная система автоматического управления (САУ) и др.

Демонстратор – это экспериментальный образец, который содержит основные функциональные элементы будущего изделия. Он создается с целью

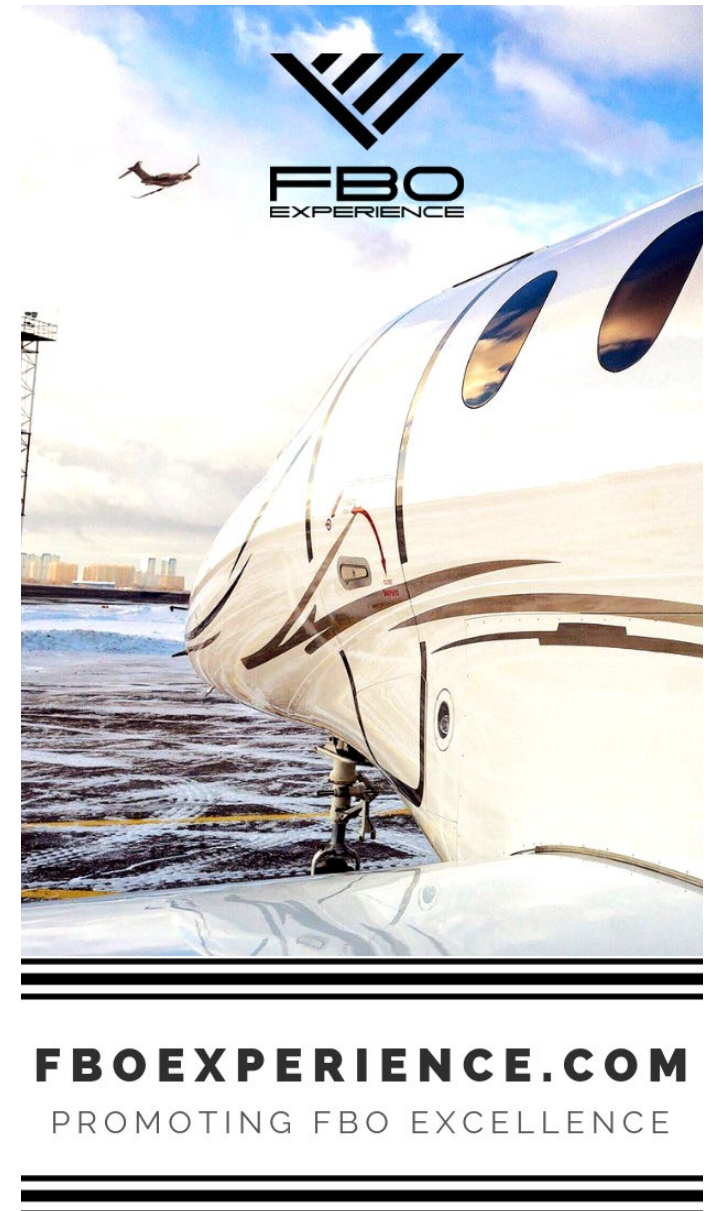
подтверждения технической осуществимости базовой концепции двигателя и потенциальных преимуществ его применения.

«В прошлом году мы изготовили и завершили испытания демонстратора ГСУ мощностью 100 кВт, на базе которого отработали принципиальные технические решения, смогли заставить все элементы установки согласованно работать под управлением нашей САУ. Сформированный задел позволил нам подойти к целевому рубежу в 500 кВт», – рассказал заместитель директора перспективных программ «ОДК-Климов» Михаил Шемет.

Гибридные силовые установки будут обладать рядом преимуществ над традиционными газотурбинными силовыми установками. Прогнозируется, в частности, уменьшенный расход топлива, экологичность, повышение безопасности полетов благодаря наличию двух источников энергии вместо одного, возможность взлета летательных аппаратов с коротких взлетно-посадочных полос и повышенная маневренность.

У ГСУ широкие перспективы применения – ими можно оснащать беспилотные летательные аппараты, в том числе вертикального взлета, аэротакси, легкие многоцелевые вертолеты и самолеты. На базе одного газотурбинного двигателя при варьировании мощности электрической части может быть сформирована широкая линейка гибридных силовых установок.

Впервые макет ГСУ «ОДК-Климов» был представлен на Международном аэрокосмическом салоне МАКС-2021.



Доходы NetJets и FlightSafety выросли

В первом квартале 2023 года доходы долевого оператора NetJets и компании FlightSafety International (FSI) выросли на 18,8% по сравнению с прошлым годом, сообщила материнская компания Berkshire Hathaway в своем последнем отчете.

Более высокие доходы «в основном связаны с увеличением количества самолетов в программах долевого владения и летных часов по различным программам NetJets, а также с более высокими средними ставками», — отметила Berkshire в своем финансовом отчете за первый квартал.

Группа услуг Berkshire, в которую помимо NetJets и FSI входят компании по производству электронных компонентов TTI и Dairy Queen, сообщила о росте выручки в первом квартале на 17,6% по сравнению с тем же периодом прошлого года, до \$5,319 млрд. Хотя Berkshire не разделяет доходы каждой из своих дочерних компаний, предоставляющих услуги, подразумевается, что немногим более половины увеличения на \$796 млн приходится на NetJets и, в некоторой степени, на FlightSafety.

Прибыль группы услуг материнской компании в первом квартале до налогообложения составила \$837 млн, что на \$113 млн больше, чем в прошлом году. «Увеличение прибыли было в основном связано с более высокими общими показателями рентабельности в сфере авиационных услуг, в первую очередь из-за изменений в структуре бизнеса», — сказали в Berkshire.

Alice набирает заказы

Eviation Aircraft, разработчик электрического самолета Alice, объявил о подписании письма о намерениях (LOI) с компанией MONTE, британским лизингодателем региональных самолетов, специализирующимся на устойчивой авиации, в отношении 30 самолетов Alice.

MONTE предоставит финансовые и лизинговые решения для Alice и связанной с ним зарядной инфраструктуры для своей глобальной клиентской базы региональных операторов самолетов, отмечается в совместном релизе компаний.

Электрический самолет Alice, способный взять на борт до девяти пассажиров, разрабатывается совместными усилиями израильских и американских специалистов.

Расчетная дальность полета Alice увеличена до 1046 км. Разработчики утверждают, что она достигнута с использованием аккумуляторов, выпускаемых по существующим технологиям. Бортовой аккумулятор емкостью 820 кВт·ч весит более чем половину взлетной массы самолета (3720 из 6669 кг).



Falcon 6X дебютирует на EBACE

В рамках женеvской выставки EBACE 2023 компания Dassault Falcon впервые представит европейским клиентам свой новый флагман 6X. На статике будет показан третий прототип джета с полностью оборудованным салоном.

Falcon 6X недавно завершил программу сертификационных летных испытаний, налетав более 1480 часов в более чем 580 полетах. Компания ожидает сертификации в ближайшие недели, а затем последует ввод в эксплуатацию.

Заводские сервисные центры Dassault по всему миру уже оборудованы и укомплектованы персоналом и полностью готовы к приему нового самолета. Современный тренажер CAE работает в учебном центре CAE Burgess Hill, Великобритания, и вскоре должны начаться первые занятия по серти-

фикации для клиентов. Также была сформирована специальная группа для управления и координации всех мероприятий по обучению и подготовке к вводу в эксплуатацию.

С салоном высотой 78 дюймов (1,98 м) и шириной 102 дюйма (2,6 м), Falcon 6X имеет самые большие размеры в поперечном сечении среди специально построенных бизнес-джетов. В салоне могут разместиться до 16 пассажиров в трех лаунж-зонах. По сравнению с более ранними Falcon, проход между креслами в 6X стал шире на пять дюймов. Багаж размещается в отсеке объемом 155 куб. футов в герметичном контуре, и еще есть одно негерметичное отделение объемом 76 куб. футов.

Максимальная дальность полета 6X, перевозящего восемь пассажиров и трех членов экипажа, при

крейсерской скорости 0,80 Маха составляет 5500 морских миль, а при 0,85 Маха – 5100 морских миль. Максимальная скорость составляет 0,90 Маха, а максимальная высота – 51 000 футов.

Новая особенность конструкции 6X, облегчающая работу на коротких ВПП, – в электродистанционной системе управления полетом используются закрылки и флапероны с электроприводом. Это позволяет флаперонам работать как закрылки (увеличивая подъемную силу) и как элероны (управление креном), что впервые реализовано на бизнес-джете. Благодаря тому, что рулевые поверхности работают в тандеме, увеличение аэродинамического качества самолета улучшает обзорность, управляемость и комфорт при заходе на посадку на крутых глиссадах, а также обеспечивает низкую скорость захода на посадку, составляющую 109 узлов при типичной посадочной массе. Взлетная дистанция на уровне моря и максимальной взлетной массе составляет 5480 футов.

Кабина экипажа оснащена последней версией авионики EASy III на базе Honeywell Epic с четырьмя 14,1-дюймовыми дисплеями, радаром Honeywell IntuVue RDR-4000 и проекционным дисплеем FalconEye с системой комбинированного обзора (наложенное изображение систем синтетического и улучшенного зрения). FalconEye входит в стандартную комплектацию 6X и был разработан совместно с Elbit Systems.

Между тем, на линии окончательной сборки находится 19-й Falcon 6X, а три самолета заказчиков проходят кастомизацию на заводе Dassault в Литл-Роке, штат Арканзас.



Textron Aviation разместит в Европе тренажер

В январе 2025 года Textron Aviation введет в эксплуатацию новый полнопилотажный тренажер (FFS) Citation CJ3+/Citation M2 Gen2, предназначенный для европейских клиентов. Симулятор будет оборудован комплексом авионики Garmin G3000. Новый тренажер разместится в учебном центре FlightSafety International в Фарнборо, Англия.

«Наша цель с новым FFS, помимо предложения нашим клиентам дополнительных возможностей для обучения в Европе, заключается в том, чтобы представить последние технологические обновления воздушных судов и технологий симуляторов, обеспечивая при этом высочайший уровень обслуживания на рынке, поскольку поставки Citation CJ3+/Citation M2 Gen2 продолжают расти», - комментируют в компании.

Дункан Ван Де Вельде, вице-президент по продажам в Европе, прокомментировал: «Наши клиенты полагаются на нас в разработке и предоставлении наилучшего авиационного опыта, включая поддержку на протяжении всего периода владения самолетом. Мы рады поделиться этим новым вариантом обучения с клиентами в Европе, которые доверяют Cessna Citation в выполнении своих задач».

Обновленная версия популярного легкого бизнес-джета Cessna Citation M2 Gen2 была анонсирована в рамках NBAA 2022 в октябре прошлого года. Как поясняют в компании, последние обновления платформы Citation M2 усиливают ориентацию модели на комфорт пилотов и пассажиров, а также на производительность. M2 Gen2 – это тщательно продуманный дизайн салона, который включает в себя премиальный дизайн интерьера, фоновое акцентное освещение, обновленные подстаканники с подсветкой и дополнительное место для хранения вещей, доступное во время полета.

Производительность также была увеличена за счет новейших технологий в салоне, таких как возможность беспроводной зарядки и порты USB-A на каждом кресле. В кабине экипажа для повышенного комфорта было добавлено три дюйма пространства для ног второго пилота. Кроме того, материалы порога входа в кабину были улучшены для обеспечения долговечности и ремонтпригодности.

Производительность также была увеличена за счет новейших технологий в салоне, таких как возможность беспроводной зарядки и порты USB-A на каждом кресле. В кабине экипажа для повышенного комфорта было добавлено три дюйма пространства для ног второго пилота. Кроме того, материалы порога входа в кабину были улучшены для обеспечения долговечности и ремонтпригодности.



UAS International Trip Support пришел на Балканы

UAS International Trip Support, глобальный поставщик решений для обеспечения полетов и авиационных технологий, заключил стратегическое партнерство с провайдером Flystar, благодаря которому расширит свою глобальную сеть диспетчеров на Балканах.

Клиенты UAS в Черногории, Хорватии, Сербии, Албании, Боснии и Герцеговине, Северной Македонии, Словении и Косово теперь могут воспользоваться услугами местного представителя, который обеспечит приоритетное наземное обслуживание, специальный контроль и удобство связи на все услуги по сопровождению поездок по Балканам. Клиенты UAS также получают выгоду от конкурентоспособных цен с индивидуальными ценовыми пакетами, которые помогают операторам оптимизировать свои эксплуатационные расходы.

Услуги доступны в следующих аэропортах:

- Montenegro: Tivat (LYTV) and Podgorica (LYPG)
- Croatia: Zagreb (LDZA), Dubrovnik (LDDU), Zadar (LDZD), Pula (LDPL), Rijeka (LDRI), Osijek (LDOS), Brac (LDSB)
- Serbia: Belgrade (LYBE), Nis (LYNI)
- Albania: Tirana (LATI), Kukes (LAKU)
- Bosnia and Herzegovina: Sarajevo (LQSA), Mostar (LQMO), Tuzla (LQTZ), Banja Luka (LQBK)
- Macedonia: Skopje (LWSK), Ohrid (LWOH)
- Slovenia: Ljubljana (LJLJ), Maribor (LJMB), Portoroz (LJPZ)
- Kosovo: Pristina (BKPR)

Основанная в Черногории в 2011 году, компания Flystar предоставляет высококачественные услуги

по наземному обслуживанию регулярных и нерегулярных рейсов, включая чартерные, частные и грузовые рейсов, и работает в 23 международных аэропортах Балканского региона.

«Flystar оказала огромное влияние на рынок с момента своего основания и стала важным игроком в региональной среде деловой авиации, и мы рады тесно сотрудничать, чтобы укрепить свое присутствие на Балканах. Мы намерены продолжать органично развивать нашу глобальную сеть и заключать такие стратегические партнерские отношения, чтобы предоставлять нашим клиентам

одинаково высокое качество полетов, куда бы они ни направлялись», - сказал Омар Хосари, совладелец/основатель и генеральный директор UAS.

«Мы рады вывести наше долгосрочное партнерство с UAS на совершенно новый уровень. Я считаю, что это партнерство повысит привлекательность Балканского региона, который имеет большой потенциал для роста. Мы рады, что UAS видит в нас сильного и надежного партнера, который будет предоставлять качественные услуги своим клиентам. Клиент всегда является нашим приоритетом», — сказала Ана Марович, основатель Flystar.



Компания EAP продолжает глобальное расширение с акцентом на Европу

Поскольку 50% самолетов Learjet с двигателями TFE731 в Австралии зарегистрированы в программе EAP, компания готова к дальнейшему международному росту благодаря оперативному обслуживанию, надежному пулу двигателей для аренды и значительному запасу запасных частей.

Компания Engine Assurance Program (EAP) имеет около 275 двигателей, участвующих в программе почасового обслуживания, и эта программа продолжает расти быстрыми темпами. Компания отличилась тем, что достигла одного из самых высоких показателей соотношения двигателей для аренды к зарегистрированным двигателям в отрасли. Только за последние восемь месяцев EAP приобрела еще восемь двигателей, что является непростой задачей, учитывая нынешний дефицит силовых установок. EAP инвестировала \$15 млн в двигатели, APU и детали двигателей и регулярно предлагает двигатели в аренду клиентам TFE731 во время ремонтов.

EAP разместила три двигателя в Австралии для поддержки 29 двигателей TFE731 на Learjet, из 58 двигателей в стране, которые включены в программу почасового обслуживания. Компания планирует использовать аналогичный подход к бизнесу в Европе.

«Ровно 50% активно летающих двигателей Learjet в Австралии зарегистрированы в программе EAP», — говорит Шон Линч, управляющий директор EAP. «Австралия — сложный рынок для обслуживания, учитывая его удаленность и ограниченный доступ к ресурсам. Наш успех является свидетель-

ством того, насколько сильна наша поддержка, и показателем того, как мы будем вести себя на более открытых рынках. Если нам удастся добиться успеха в этом непростом климате, мы уверены, что сможем обеспечить такой же уровень поддержки в других местах. Мы рады увеличению нашей доли рынка в Европе».

У EAP никогда не было клиентов, которые пропустили поездку из-за отсутствия двигателя для аренды. EAP охватывает на все варианты двигателей Honeywell TFE731, а также многие модели двигателей General Electric, Rolls-Royce и Pratt & Whitney. С недавним добавлением CFE738 компа-

ния EAP охватывает большой портфель моделей двигателей, которые используются во многих популярных бизнес-джетах.

«Во время недавнего визита в Австралию клиент поделился, что выдерживание графика его миссии было критическим, а до сотрудничества с EAP поддержку было трудно найти. Когда ему понадобился арендованный двигатель, доставка одного из них заняла восемь недель. Поскольку он начал работать с EAP, самое долгое ожидание арендованного двигателя составило 10 дней, и в течение пяти из них двигатель провел на таможне», — добавляет Линч.



Honeywell испытала платформу авионики нового поколения Anthem в полете

Компания Honeywell сообщает о первом полете PC-12 с платформой авионики нового поколения Anthem. Хотя Honeywell Anthem находится в летных испытаниях более года и суммарный налет на стендах составил более 120 часов, этот полет стал первым в качестве базовой авионики для конкретного типа воздушного судна.

Полет проходил над Финиксом и длился около часа. Летчик-испытатель Honeywell Эд Мэннинг и второй пилот Биллом Ли управляли летающей лабораторией PC-12 при поддержке бортинженеров Пола Картера и Уилла Куинна.

«Это историческая веха, поскольку Honeywell Anthem готова изменить способ пилотирования самолетов», — сказал Джим Карриер, президент подразделения электронных решений Honeywell Aerospace. «Во время полета пилот и экипаж проверяли различные аспекты модульной и настраиваемой системы, и она работала точно так, как было задумано».

В октябре 2021 года Honeywell представила платформу авионики нового поколения под названием Anthem. Это первый разработанный комплекс авионики с «подключением к облаку», предназначенный для работы во всех сегментах авиации, от городской воздушной мобильности до легких самолетов, бизнес-джетов и тяжелых транспортных самолетов.

Благодаря постоянному подключению к сети авионика Anthem предоставит пилотам и операторам множество новых возможностей, включая создание

и загрузку план полета вдали от воздушного судна, даже если оно не запущено. Другие функции, такие как настройка компоновки дисплеев кабины экипажа, также могут выполняться удаленно. Однако основное внимание уделяется улучшению пользовательского интерфейса для пилотов, а это означает не только интуитивное управление сенсорными экранами с помощью рук, но и голосовое управление, а также сохранение устройства управления курсором для пилотов, которые предпочитают такой интерфейс.

Anthem не является следующей версией системы авионики Honeywell Epic, которая используется в турбовинтовых однодвигательных самолетах (как Apex), на бизнес-джетах, таких как Gulfstream с

большим салоном и Dassault Falcon с EASy. «Это трансформационное изменение по сравнению с Epic, а не модернизированная или расширенная версия. Это кардинально новое, но мы повторно используем некоторые элементы программного обеспечения. Система синтетического зрения Honeywell — одна из лучших, поэтому мы повторно используем ее, чтобы вписаться в эту архитектуру», — заявили в компании.

Авионика Epic была разработана 20 лет назад и очень эффективна, но Anthem сосредоточена на новых интерфейсах и технологиях, которые Honeywell хотела внедрить в кабины экипажа. Она почти на 50% меньше по размеру и весу по сравнению с существующим оборудованием.



Терминал SD Plane Simple Ku-диапазона сертифицирован для Falcon 7X

Антенная система Satcom Direct Plane Simple Ku-диапазона, устанавливаемая в хвосте, получила дополнительный сертификат типа (STC) Федерального авиационного управления (FAA) и Агентства авиационной безопасности Европейского союза (EASA) для самолетов Falcon 7X.

Satcom Direct работала напрямую с Dassault Aircraft Services из Литл-Рок, Арканзас, для получения STC, выпустив соответствующий сервисный бюллетень Plane Simple Ku для бизнес-джета Falcon 7X в апреле 2023 года. Вариант антенны SD Plane Simple Ku-диапазона теперь доступен для установки в заводской сети Dassault MRO и Dassault Aircraft Services.

Этот STC предоставляет всем операторам Dassault Falcon 7X доступ к производительности, универсальности и удобному управлению на основе передовой антенной технологии SD Plane Simple, которая работает со спутниковой сетью высокой пропускной способности Intelsat FlexExe для обеспечения стабильно надежного высокоскоростного доступа к данным для правительственных, корпоративных и частных клиентов.

«Мы гордимся тем, что Dassault признает преимущества системы Plane Simple и то, как она может улучшить связь на бизнес-джетах Falcon. STC делает полную экосистему Satcom Direct, состоящую из

оборудования, программного обеспечения, наземной инфраструктуры, кибербезопасности и клиентской поддержки, немедленно доступной для этой группы владельцев Falcon», — сказал основатель и генеральный директор SD Джим Дженсен. «Мы поднимаем планку услуг связи с помощью совершенно нового класса антенного оборудования, специально созданного для деловой авиации. Что еще более важно, это дает клиентам большую гибкость, экономичные варианты подключения и единый ресурс для удовлетворения любых потребностей в связи».

Упрощенный монтаж антенны требует установки только двух сменных блоков, хвостовой антенны и блока модема SD, что упрощает пути модернизации, сокращает время простоя самолета и оптимизирует бюджеты на техническое обслуживание. Последняя сертификация дополняет существующие сертификаты для Dassault Falcon 2000LX/LXS/S и 900EXu/LX, полученные ранее в этом году.

«Самолеты Falcon известны своей технологичностью, а антенная система SD Plane Simple — идеальное дополнение к нашим самолетам. Система уже продемонстрировала свои возможности, безупречно работая на наших бизнес-джетах Dassault Falcon 2000LX/LXS/S, и мы рады добавить новый STC к нашему предложению для клиентов. Мы уверены, что наши операторы будут в восторге от надежности, производительности и дополнительных преимуществ обслуживания клиентов SD», — сказал Джефф Чик, старший вице-президент всемирной сервисной сети Dassault.



Vista объявляет о рекордном первом квартале 2023 года

Vista Global Holding (Vista), ведущая глобальная группа по частным авиaperевозкам, представляет обновленную информацию о деятельности в первом квартале 2023 года, в котором зафиксированы высокий двузначный рост, и сообщает, что высокие темпы продаж 2022 года сохранятся и в 2023 году.

В первом квартале группа добилась рекордных результатов, продемонстрировав двузначный рост выручки, продолжающийся рост рентабельности по EBITDA и сохраняющийся сильный импульс роста решений и услуг Vista по подписке. Рекордные результаты подкреплены продажами Программы: за квартал было продано примерно 9000 часов брутто на год, что на 55% больше, чем в прошлом году. Лидером роста стали США после значительных инвестиций, а годовое количество часов, проданных по Программе, в течение квартала удвоилось по сравнению с тем же кварталом прошлого года. Сильный рост также наблюдался на Ближнем Востоке, который вырос почти на 50% в годовом исчислении и стал вторым по величине регионом по количеству новых клиентов за квартал. Во всем мире более 50% часов, проданных в первом квартале 2023 года, были приобретены существующим клиентам, особенно в Европе и Азии, что свидетельствует о прочности и проверенной долговечности этого продукта.

Рост поддерживается за счет дополнительных возможностей в рамках стратегии приобретений в 2022 году, которая включает в себя полную модернизацию самолетов Vista и сервисов, чтобы гармонизировать позиционирование своего премиального бренда во всем мире. С начала года более 200 самолетов имеют серебристый и красный цвета

салона, а также продукция VistaJet. Благодаря расширению парка и модернизации, Vista добилась рекордного дохода, продемонстрировав рекордную выручку с еще одним кварталом двузначного роста и дальнейшим увеличением рентабельности по EBITDA.

1 мая 2023 года Группа успешно реализовала свою годовую стратегию рефинансирования, выпустив новые пятилетние старшие необеспеченные облигации на сумму \$500 млн. Предложение с двукратным превышением подписки привлекло огромный интерес со стороны ведущих институциональных инвесторов и пенсионных фондов. Это подтверждает положительные оценки Vista всеми рейтинговыми агентствами, включая S&P, Fitch и Moody's, которые подтвердили или повысили свои позиции после финансового аудита Группы за 2022 год, опубликованного в апреле.

Томас Флор, основатель и председатель Vista, сказал: «Как группа, мы добились очень высоких результатов в первом квартале и продолжаем развивать отличный импульс 2022 года. На всех рынках мы по-прежнему наблюдаем беспрецедентный уровень спроса со стороны существующих и новых участников: существующим участникам продается гораздо больше часов, а также большое количество новых клиентов просят присоединиться к Vista, что отражает устойчивый спрос на модель подписки среди нашей клиентской базы.

Наши участники признают, что мы предлагаем лучшее соотношение цены и качества и комплексный опыт в отрасли. Наши не требующие вложений технологические решения удовлетворяют потреб-

ности каждого пользователя частной авиации, и мы полностью привержены инновациям и продвижению наших решений для полетов во всех уголках земного шара. Сегодня мы предлагаем больше самолетов с нашим культовым серебристым и красным цветом, чем когда-либо прежде, и я доволен прогрессом, которого мы достигли в интеграции сейчас, спустя год. Vista имеет проверенный 19-летний опыт роста и разумную финансовую политику, которая позволила Группе построить нашу глобальную инфраструктуру для поддержки всех наших уважаемых членов по всему миру».



RFDS впервые посадил PC-24 на шоссе

Австралийский медицинский оператор Royal Flying Doctor Service в рамках специальных совместных учений впервые посадил Pilatus PC-24 на шоссе. Импровизированная посадочная полоса длиной 1200 метров была встроена в шоссе, впрочем, для австралийского оператора это не первый случай посадки самолетов на автодороги.

Учения проходили совместно с полицией Южной Австралии (SAPOL) с целью синхронизации действий при возникновении чрезвычайных ситуаций. По сценарию учений на участке трассы произошло

крупное дорожно-транспортное происшествие. Два самолета PC-24 и PC-12 благополучно доставили медицинскую бригаду и спасателей, а также забрали пострадавших.

«Посадка на шоссе сложна с точки зрения пилотирования и требуют межведомственного сотрудничества и бесперебойной координации и связи между аварийными службами в воздухе и на земле для быстрого и безопасного выполнения», — говорит руководитель отдела полетов RFDS SA/NT Дэмиен Хит. «Сегодняшнее сотрудничество с SAPOL и

местными партнерами по аварийно-спасательным службам гарантирует, что мы все готовы к реагированию для тех, кто больше всего в этом нуждается, не только с помощью нашего PC-12, но и теперь с реактивным PC-24».

Royal Flying Doctor Service стал одним из первых эксплуатантов медицинской версии PC-24. Как поясняют в Pilatus Aircraft, медицинское оборудование для PC-24 было разработано и сертифицировано в партнерстве со швейцарской компанией Aerolite AG, специализирующейся на медицинских интерьерах самолетов. Как комментируют в Royal Flying Doctor Service, преимущества нового реактивного самолета заключаются в низких эксплуатационных расходах и возможностью эксплуатации с коротких и коротких и даже необорудованных взлетно-посадочных полос.

Среди особенностей медицинского PC-24: поддержание давления в кабине самолета как на уровне моря до высоты полета 23 500 футов (7163 м), мощные детали интерьера, запас кислорода 7500 л, отдельная аккумуляторная батарея системы экстренной медицинской помощи, шкафы для хранения с ящиками, полками и рабочим столом, загрузка носилок с помощью электрической подъемной системы или пандуса.

Австралийский оператор выбрал конфигурацию с возможностью перевозки до трех пациентов и до четырех медиков (или сопровождающих) с медицинским оборудованием. Грузовая дверь обеспечивает легкую погрузку и разгрузку, а кабина по мере необходимости может быть переконфигурирована для максимальной гибкости оператора.



Air Expo India набирает обороты

Оргкомитет первой индийской выставки деловой авиации Air Expo India 2023 сообщает о назначении M Jets Indamer официальным поставщиком услуг FBO/MRO.

«Ожидается, что это мероприятие привлечет большое внимание представителей авиационной отрасли Индии и других стран. M Jets Indamer имеет хорошие возможности для удовлетворения потребностей экспонентов и VIP-персон. M Jets Indamer — первый в Индии FBO/MRO провайдер, базирующийся в международном аэропорту имени Индиры Ганди в Нью-Дели. Концептуально основанная на идее единого окна, компания удовлетворяет все требования FBO и технического обслуживания авиации общего назначения. Кроме того, с целью «Индивидуального обслуживания» компания M Jets Indamer обеспечивает обычное обслуживание са-

молетов авиации общего назначения и лично заботится о ценных пассажирах», - сообщает пресс-служба Air Expo India 2023.

Air Expo India, совершенно новая выставка деловой авиации, пройдет в декабре 2023 года в Международном аэропорту Индиры Ганди, главном международном аэропорту, обслуживающем Дели, столицу Индии. Организаторы мероприятия DIAL и Adone Events подписали протокольное соглашение об организации шоу.

Как отмечается в релизе выставки, бизнес-авиация играет важную роль в растущей экономике Индии. Запуск выставки подчеркивает потенциал роста авиационного рынка страны, поскольку в регионе предлагается расширение парка самолетов и производство eVTOL. В настоящее время Индия

является третьим по величине авиационным рынком в мире и, как ожидается, станет крупнейшим авиационным рынком к 2030 году с точки зрения пассажиропотока, прогнозирует Международная ассоциация воздушного транспорта (IATA). Приблизительно 90% деятельности по техническому обслуживанию и ремонту в интересах Индии в настоящее время осуществляется за пределами страны. Тем не менее, правительство Индии пересмотрело свою политику, чтобы облегчить ведение бизнеса и сделать Индию мировым лидером в сфере техобслуживания.

Air Expo India будет проходить в течение трех дней. Здесь соберутся экспоненты и делегаты из Азии и Ближнего Востока, представляющих местные и международные аэрокосмические компании, владельцев, операторов, поставщиков и СМИ. Впервые в отрасли на выставке будет представлена одна из крупнейших статических экспозиций eVTOL в поддержку намерения Индии стать центром производства этих воздушных судов.

Air Expo India нацелена на экспонентов АОН и деловой авиации, которые соберутся на статической площадке общей площадью 60000 кв.м. Пространство будет вмещать более 100 воздушных судов, начиная от одно- и двухдвигательных моделей и заканчивая турбовинтовыми и частными самолетами. Формат шоу будет отражать подход, принятый на выставках Abu Dhabi Air Expo, France Air Expo и African Air Expo, также организованных Adone Events, которые предлагают экспонаты, расположенные рядом со взлетно-посадочной полосой, что позволяет производителям представить весь спектр своих самолетов.



Европейские клиенты заинтересованы в возможностях Flying Colors

Flying Colors, североамериканский провайдер ТОиР, вызывает повышенный интерес со стороны европейских владельцев и операторов деловых самолетов, которые ищут единый источник возможностей для многосторонних работ по техническому обслуживанию и ремонту.

Европейский клиент, который недавно обратился в компанию, будет использовать весь спектр возможностей Flying Colours в Питерборо и обширный

опыт работы на платформе Bombardier Challenger. В четвертом квартале этого года он получит свой Challenger 605 после техобслуживания, покраски, модернизации интерьера и капитального ремонта шасси.

«Тот факт, что у нас есть все услуги, необходимые для выполнения работ под одной крышей, технические специалисты с тысячами часов опыта и ультрасовременный покрасочный цех, является

настоящей приманкой для европейских владельцев», — говорит Эрик Гиллеспи, исполнительный вице-президент Flying Colors. «Сила британской и европейской валют также делает перелет через океан финансово оправданным».

Объем работ по Challenger 605 включает обширную 16-летнюю, 192-месячную проверку и капитальный ремонт шасси. Пока воздушное судно находится на обслуживании, будут выполняться 12/24/36/48 и 96-месячные работы, а также рекомендуемые сервисные бюллетени и директивы по летной годности, которые могут быть выполнены.

Владелец работает с Flying Colors, чтобы определиться с обновлением интерьера, но мелкие ремонтные работы по дереву, обновленное покрытие дивана и новый ковер находятся в стадии обсуждения.

«Внешне самолет получит полосу по всему фюзеляжу и окраску, так как ярко-белый эффект окраски будет дополнен характерными серыми и синими полосами вдоль фюзеляжа, вверх по хвосту самолета и поперек руля направления.

По оценкам Flying Colors, работы займут около десяти недель. «Самолеты на земле не окупаются, поэтому выполнение нескольких рабочих потоков одновременно от одного поставщика является главной привлекательностью для европейских владельцев», — заключает Гиллеспи. «В настоящее время мы ведем переговоры еще с тремя европейскими владельцами самолетов с большими салонами и с нетерпением ждем возможности приветствовать их в конце этого года.



Рынок чартеров остается нестабильным

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение 19-й недели 2023 года (с 8 по 14 мая) количество вылетов бизнес-джетов во всем мире сократилось на 2% по сравнению с 18-й неделей, и на 8% — по сравнению с теми же датами 2022 года.

С начала месяца активность бизнес-авиации (включая турбовинтовые самолеты) снизилась на 5% по сравнению с маем прошлого года, но все еще на 13% выше относительно мая 2019 года. Для сравнения, трафик регулярных авиакомпаний на 10% превышает прошлый год, но все еще на 14% ниже по сравнению с 2019 годом. Восстановление намного сильнее у пятерки крупнейших мировых авиакомпаний (Southwest Airlines, American Airlines, Delta Airlines, Ryanair, United Airlines): в первые две недели мая их активность на 11% выше по сравнению с прошлым годом, и на 7% выше относительно 2019 года.

Северная Америка

Количество вылетов бизнес-джетов в Северной Америке на 19-й неделе сократилось на 5% по сравнению с 18-й неделей, и на 10% меньше, чем в те

Operator Type	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Private Flight Department	30,371	28%	2.7%	36.5%	243.2%	30.2%
Corporate Flight Department	19,864	18%	-14.2%	11.1%	161.9%	-1.0%
Fractional Ownership	19,541	18%	2.1%	16.3%	262.5%	36.1%
Aircraft Management	18,977	18%	-10.0%	11.8%	208.6%	10.0%
Branded Charter	15,180	14%	-20.9%	-13.8%	140.3%	6.7%
Shuttle	895	1%	-29.7%	11.2%	366.1%	-18.4%
OEM	812	1%	-6.3%	28.1%	178.1%	-7.7%
Ambulance / Medical	801	1%	-17.2%	0.8%	55.8%	5.3%
Government / Military	632	1%	4.8%	24.4%	129.8%	125.7%
Cargo / Logistics	484	0%	-16.8%	17.8%	253.3%	-20.5%
Training	32	0%	-48.4%	-55.6%	-27.3%	-38.5%
Grand Total	107,589	100%	-7.6%	13.6%	201.0%	15.8%

Типы североамериканских операторов с 1 по 14 мая 2023 года по сравнению с предыдущими годами

же даты 2022 года. За последние четыре недели активность бизнес-джетов в регионе упала на 9% по сравнению с прошлым годом. Тенденция по сравнению с 2019 годом по-прежнему положительна: в этом месяце трафик на 16% выше по сравнению с маем 2019 года.

В мае чартерные операторы и корпоративные летные отделы имеют самые слабые тенденции, на

14% и 21% ниже 2022 года соответственно, при этом корпоративные отделы летают немного меньше, чем в мае 2019 года.

В Северной Америке трафик Wheels Up (Wheels Up, Wheels Up LLC, Wheels Up Partners LLC, Wheels Up Private Jets, Delta Private Jets, Gama Aviation, Travel Management Company, Mountain Air Charter LLC, Air Partners Corp, Alante Air Charter) снизился на 23% по сравнению с первыми двумя неделями мая 2022 года, и на 27% ниже уровня 2019 года. С начала года (1 января - 14 мая) тенденции активности остались прежними: -23% по сравнению с 2022 годом, и -27% по сравнению с 2019 годом. В мае Декалб-Пичтри стал самым загруженным аэропортом для Wheels Up, за ним следует Тетерборо. С начала года Палм-Бич является самым загруженным аэропортом вылета, за ним следует Декалб-Пичтри.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	984,179	73%	10.2%	50.2%	488.7%	-14.2%
Business Aviation	204,909	15%	-5.0%	14.6%	159.9%	12.5%
Other	116,642	9%	27.1%	71.6%	469.9%	46.9%
Cargo	39,799	3%	-7.5%	-10.6%	1.4%	-3.2%
Grand Total	1,345,529	100%	8.2%	42.1%	340.1%	-7.2%

Глобальные полеты самолетов с 1 по 14 мая 2023 г. по сравнению с предыдущими годами (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

В этом месяце трансатлантическая активность бизнес-джетов (Северная Америка — Европа) на 2% выше по сравнению с прошлым годом, и на 18% выше 2019 года. Тетерборо является самым загруженным аэропортом для трансатлантических вылетов, хотя трафик сократился на 1% по сравнению с прошлым годом, но на 7% выше по сравнению с 2019 годом. Большая часть активности в мае приходится на маршруты между США и Великобританией, но количество рейсов сократилось на 20% по

сравнению с маем прошлого года, хотя на 15% больше, чем в 2019 году. В то же время рейсы из США во Францию выросли на 39% по сравнению с прошлым годом.

Европа

На 19-й неделе 2023 года активность бизнес-джетов в Европе выросла на 10% по сравнению с предыдущей неделей, но на 6% ниже тех же дат 2022 года, а

за последние четыре недели трафик сократился на 7% относительно уровня 2022 года.

В первые две недели мая Франция была самым загруженным европейским рынком, количество рейсов бизнес-джетов сократилось на 5% по сравнению с прошлым годом, но все еще на 7% больше, чем в 2019 году. В Великобритании и Германии наблюдается двузначное снижение по сравнению с прошлым годом, -10% и -14% соответственно. Италия и Россия — единственные страны из ТОП-15, в которых спрос упал по сравнению с маем 2019 года: трафик в Италии упал менее чем на 1%, в России — на 64%. Активность российских бизнес-джетов снизилась еще больше, чем в прошлом году: количество вылетов сократилось на 3% по сравнению с первыми двумя неделями мая прошлого года.

В первые две недели мая легкие бизнес-джеты выполнили в Европе чуть более 5000 рейсов, что сделало этот сегмент самым загруженным, хотя количество рейсов сократилось на 9% по сравнению с маем прошлого года, и на 8% выросло по сравнению с 2019 годом. Активность бизнес-лайнеров по-прежнему значительно отстает от 2019 года, трафик на 52% ниже уровня мая 2019 года.

Остальной мир

В мае активность бизнес-джетов за пределами Северной Америки и Европы на 7% опережает первые две недели мая 2022 года. Самый загруженный рынок Бразилии демонстрирует рост на 5% по сравнению с прошлым годом, тогда как активность в Австралии отстает на 8% от мая 2022 года. Веду-

Departure Airport	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
LFPB,LBG,Paris-Le Bourget,Paris (FR)	921	4.3%	-6.2%	60.7%	360.5%	15.6%
LFMN,NCE,Nice-Côte d'Azur,Nice	611	2.8%	5.5%	27.3%	645.1%	2.9%
EGLF,FAB,Farnborough,London (GB)	544	2.5%	-9.9%	83.8%	518.2%	4.6%
LSGG,GVA,Geneva Cointrin Intl.,Geneva (CH)	524	2.4%	-15.5%	28.7%	329.5%	-3.7%
EGGW,LTN,London Luton,London (GB)	484	2.2%	-17.3%	120.0%	426.1%	-18.0%
LSZH,ZRH,Zurich,Zurich	467	2.2%	-4.5%	12.8%	245.9%	25.2%
LIML,LIN,Milano Linate,Milan (IT)	436	2.0%	3.3%	43.9%	1,353.3%	18.2%
LEPA,PMI,Palma De Mallorca,Mallorca	355	1.6%	1.4%	11.3%	2,858.3%	53.7%
LIRA,CIA,Ciampino-G. B. Pastine Intl.,Rome (IT)	335	1.6%	0.0%	46.9%	272.2%	15.5%
LEMD,MAD,Adolfo Suárez Madrid-Barajas,Madrid (ES)	322	1.5%	-1.8%	50.5%	666.7%	24.8%
EGKB,BQH,London Biggin Hill,London (GB)	320	1.5%	-9.6%	81.8%	255.6%	15.5%
EHAM,AMS,Amsterdam Schiphol,Amsterdam (NL)	304	1.4%	0.3%	85.4%	294.8%	24.6%
EDDB,SXF,Berlin-Schoenefeld,Berlin (DE)	281	1.3%	0.0%	19.1%	295.8%	39.1%
LEIB,IBZ,Ibiza,Ibiza	247	1.1%	-16.6%	50.6%	4,840.0%	160.0%
LEMG,AGP,Málaga,Málaga (ES)	238	1.1%	-9.5%	1.7%	480.5%	22.7%
Grand Total	21,568	100.0%	-7.5%	22.5%	236.7%	4.8%

Лучшие европейские аэропорты для бизнес-джетов с 1 по 14 мая 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

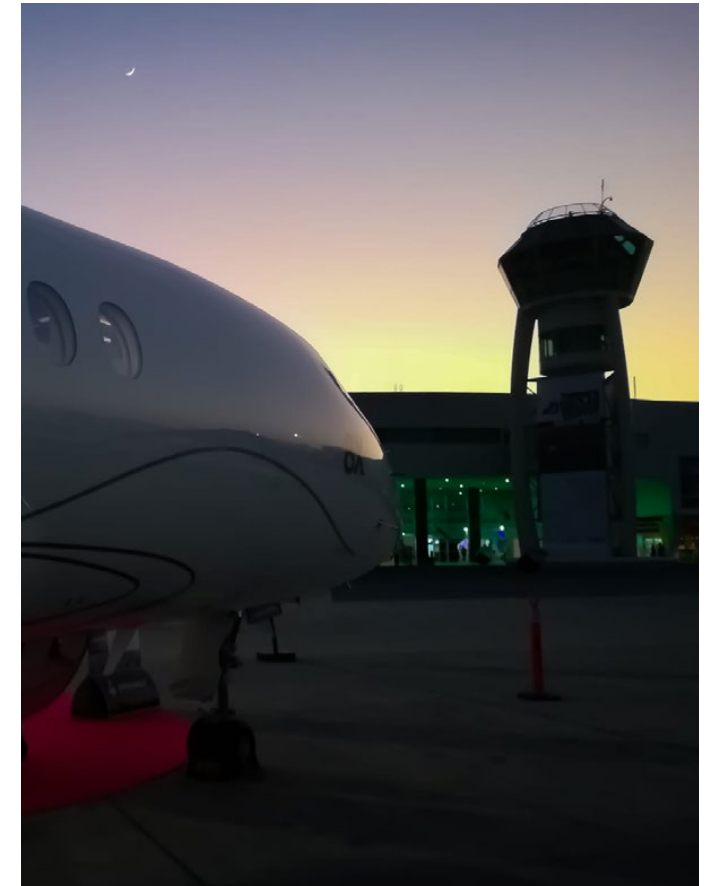
щие рынки Ближнего Востока, ОАЭ и Саудовская Аравия, показывают снижение на 6% и 12% соответственно. Активность в Китае на 23% ниже по сравнению с 2019 годом, хотя и растет на 71% относительно прошлого года.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Что касается совокупной активности, рынок бизнес-джетов значительно отошел от пиков, которые мы наблюдали в начале прошлого года, при этом чартерный сегмент осо-

бенно нестабилен. Разрыв между этим годом и прошлым, неделя за неделей, уменьшается с марта, что позволяет предположить, что мы, возможно, преодолели самые большие корректировки, и новый уровень активности нормализуется по мере того, как мы приближаемся к лету».

Departure Country	Departures PTD [✓]	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Brazil	1,683	17.0%	5.0%	24.0%	240.0%	107.8%
Australia	877	8.9%	-7.6%	14.8%	108.8%	34.7%
India	650	6.6%	16.1%	79.1%	1,411.6%	86.8%
United Arab Emirates	509	5.1%	-5.7%	0.6%	294.6%	71.4%
Nigeria	491	5.0%	12.1%	68.7%	491.6%	445.6%
Saudi Arabia	425	4.3%	-11.5%	7.3%	191.1%	18.4%
Argentina	397	4.0%	98.5%	309.3%	1,317.9%	467.1%
Morocco	336	3.4%	43.0%	143.5%	1,300.0%	54.8%
Japan	319	3.2%	67.0%	151.2%	246.7%	67.9%
China	262	2.6%	71.2%	-47.2%	69.0%	-23.4%
South Africa	257	2.6%	6.2%	93.2%	970.8%	367.3%
Indonesia	220	2.2%	7.8%	46.7%	464.1%	175.0%
Thailand	207	2.1%	30.2%	305.9%	508.8%	168.8%
Colombia	199	2.0%	-35.4%	31.8%	696.0%	17.8%
Malaysia	189	1.9%	35.0%	92.9%	320.0%	81.7%
Grand Total	9,889	100.0%	6.9%	31.2%	233.6%	69.1%

Трафик бизнес-джетов в странах остального мира, 1–14 мая 2023 г. по сравнению с предыдущими годами



DreamJet: летать стало комфортнее

Российская компания DreamJet одной из первых на отечественном рынке стала предлагать инновационное решение «JetBed», которое превращает два кресла в комфортабельное спальное место. Сейчас JetBed доступно на флагманском Embraer Legacy 600 и Bombardier Challenger 850, но в будущем DreamJet не исключает появление продукта и на других типах воздушных судов.

JetBed начал предлагать свое запатентованное решение в 2008 году, и с тех пор оно стало «золотым стандартом» в салоне небольшого самолета.

Комплект весит всего 11,5 кг и имеет компактный вид. Конструкция надувается менее чем за минуту с помощью портативного аккумуляторного насоса. Поверх надутого основания находится матрас, который помогает создать ощущение равномерной жесткости без провисания или твердых поверхностей. Технологии изготовления ткани являются запатентованными. Создатель Гэри Бостик говорит, что это высококачественный баллистический нейлон, который не растягивается и сочетается с «точно нанесенным полиуретаном специальной формулы».



В настоящее время компания из Сан-Диего производит JetBed для более чем 20 моделей самолетов практически всех производителей бизнес-джетов, от Gulfstream G550 до легкого Embraer Phenom 100 и турбовинтового Pilatus PC-12.

Сейчас DreamJet предлагает на рынке бизнес-джеты Embraer Legacy 600, Bombardier Challenger 850, Hawker 800 и ЯК-40Д в VIP конфигурации. С февраля текущего года DreamJet запустил продажи чартерных рейсов на 14-местном бизнес-джете Bombardier Challenger 850 — самом просторном и комфортабельном самолете в своем классе. Борт внесен в коммерческий сертификат российского эксплуатанта, что позволяет выполнять рейсы внутри РФ и многие «дружественные страны».

Салон самолета состоит из двух разделенных между собой зон, каждая из которых оснащена развлекательной системой. В передней части расположена полноценная большая кухня с печкой для разогрева блюд, кофе-машиной, а также баром с широким ассортиментом напитков. При загрузке более шести пассажиров для обеспечения максимально качественного сервиса DreamJet задействует двух бортпроводников.

Вместительное багажное отделение делает этот частный самолет удобным для перелета семьей на отдых с большим количеством багажа. Две пассажирские кабины разделены деревянной перегородкой с дверью. Детей можно разместить во втором салоне, а другой группе пассажиров спокойно беседовать в первом. Имеются две туалетные комнаты в передней и хвостовой частях салона.

Вторичный рынок бизнес-джетов: ALTEA анализирует свой предыдущий прогноз

Спустя почти шесть месяцев после исследования вторичного рынка бизнес-джетов, консалтинговая компания ALTEA проанализировала свой прогноз.

Партнер ALTEA, Жан Семирамот, резюмирует ожидания команды в преддверии выставки EBACE 2023: «Мы не можем дожидаться, чтобы попасть туда и оценить настроение ключевых игроков отрасли. Это также хорошее время, чтобы оглянуться на тенденции, которые мы прогнозировали шесть месяцев назад, и объективно подумать, были ли мы правы и где мы могли ошибаться».

«Еще в декабре 2022 года команда ALTEA обобщила ряд наблюдений, подкрепленных отраслевыми данными и собственными исследованиями:

- Мы заявили, что «предварительные данные свидетельствуют о том, что в 2022 году будет на 15–20% меньше сделок с поддержанными бизнес-джетами, чем в 2021 году». Тем временем были опубликованы консолидированные данные за декабрь 2022 г., которые показали, что в 2022 г. было заключено в общей сложности 3560 сделок с поддержанными

бизнес-джетами, что почти на 14% меньше, чем в 2021 г. Это почти соответствует нашим ожиданиям, хотя наши прогнозы были немного более консервативными.

- Мы ожидали, что «на рынке появится больше поддержанных бизнес-джетов», и это явно произошло. Согласно данным JETNET, при более чем 1175 самолетов, доступных на конец декабря 2022 года, глобальный запас бизнес-джетов на вторичном рынке на конец апреля 2023 года увеличился до 1325 самолетов. Не резкий скачек, а скорее медленный, но устойчивый рост. В отсутствие каких-либо существенных изменений в основных факторах, за исключением дальнейших экономических потрясений, которые могут возникнуть в банковском секторе, мы полагаем, что в настоящее время эта тенденция сохранится.
- Мы заявили, что «некоторые из новичков в бизнес-авиации могут сократить свои расходы и вернуться в авиакомпанию, поскольку восстанавливается уровень обслуживания до показателей, предшествующих COVID, или даже выше». Справедливости ради, возможно, еще слишком рано делать вывод, так ли это или нет. Однако недавние отчеты указывают на небольшое снижение активности бизнес-джетов во всем мире в течение первых четырех месяцев этого года по сравнению с тем же периодом прошлого года. Таким образом, в дальнейшем будет интересно внимательно изучить активность бизнес-джетов в каждом регионе.
- Мы ожидали, что «среднее время экспозиции на рынке [вырастет] и больше продавцов [снизят] запрашиваемые цены». По данным



JETNET, среднее время экспозиции выросло с 291 дня в конце декабря 2022 года до 320 к концу апреля 2023 года. Что касается запрашиваемых цен, хотя мы наблюдаем большее снижение цен по сравнению с прошлым годом, средняя запрашиваемая цена на поддержанные бизнес-джеты в целом продолжает расти, но более низкими темпами; с нашей точки зрения, это четкое указание на то, что рынок нормализуется и движется к равновесию».

По словам Семирамота, в целом – как и ожидалось, но без явного перехода к рынку покупателя – наблюдается небольшой сдвиг, в результате чего рыночные условия немного меньше благоприятствуют продавцам. В этой «новой норме» все больше покупателей уделяют повышенное внимание состоянию самолетов и таким вопросам, как история повреждений, полнота записей, осмотр перед покупкой и условия поставки.

«Продавцам рекомендуется привлекать специалистов по оценке, прежде чем выставлять самолеты на продажу; и финансистов, чтобы снизить подверженность риску или просто отслеживать тенденции стоимости самолетов, чтобы они могли принимать обоснованные решения. Мы работаем с несколькими владельцами и финансовыми учреждениями, чтобы дать реалистичную оценку стоимости их самолетов в преобладающих рыночных условиях; и помочь им распознать проблемы и опасения, на которые, вероятно, укажут потенциальные покупатели, что в конечном итоге может помешать успешной перепродаже».

Итак, что может произойти в ближайшее время?

Команда ALTEA предполагает, что одной из областей, за которой стоит следить, является сегмент сверхдальних перевозок и, в частности, семейство самолетов Gulfstream. Компания Gulfstream в ближайшее время рассчитывает начать поставки своего нового флагмана G700.

По словам партнера ALTEA Эндрю Батлера, «если производитель сможет выполнять поставки в соответствии с планом и с ожидаемыми объемами, тогда мы можем увидеть увеличение доступности как G550, так и G650/ER, а цены начнут падать. В то время как запасы обоих типов были относительно стабильными в течение последних шести месяцев – спрос остается высоким – согласованные усилия по поставке самолетов G700 (учитывая задержки

сертификации) могут привести к изменениям в этом сегменте. Мы помним, что количество самолетов G550, поступающих на рынок, увеличилось после того, как поставки G650 начались всерьез (увеличение доступности более чем на 300%), поэтому мы можем снова увидеть подобное явление на рынке – на этот раз потенциально затрагивающее типы G650/ER».

«Мы все знаем, что владельцы Gulfstream проявляют большую лояльность к линейке продуктов, поэтому, когда они получают свой новый G700, многие потенциально могут захотеть избавиться от своей существующей машины с минимальной задержкой. Конечно, это ведет к неизбежному падению запрашиваемых цен», - заключил он.



Honeywell разрабатывает справочное руководство по сертификации воздушных судов ААМ

Honeywell выпустила первое в отрасли справочное руководство по сертификации Advanced Air Mobility (ААМ) для ключевых сегментов транспортных средств. В настоящее время разрабатываются сложные правила, позволяющие сертифицировать и эксплуатировать воздушные суда ААМ с экипажем и без экипажа, предназначенные для перевозки людей и грузов. До сих пор не было места, где эти правила всесторонне отслеживались.

Руководители компаний и государственных органов, инженеры, СМИ и все, кто интересуется будущим полетов, могут использовать руководство Honeywell State of UAS и UAM Certification Guide, чтобы разобраться и рассказать о сложностях сер-

тификации транспортных средств и эксплуатационных одобрений для различных сегментов воздушных судов.

«Мы понимаем проблемы, с которыми сталкиваются профессионалы, работающие в отрасли передовой воздушной мобильности, когда они стремятся ориентироваться, отслеживать и, в конечном итоге, соблюдать множество разрабатываемых правил», — сказал Цзя Сюй, главный технический директор UAM и UAS в Honeywell Aerospace. «Поскольку Honeywell предлагает сертифицируемые критически важные системы, которые позволяют транспортным средствам ААМ летать, нам важно понимать ландшафт сертификации во всех сегмен-

тах ААМ. Изначально мы разработали эту сводную таблицу сертификации в качестве краткого справочника для нашей собственной команды. Однако мы быстро поняли, что информация, представленная здесь, может принести пользу отрасли в целом. Мы намерены регулярно обновлять этот документ, чтобы помочь компаниям ААМ идти в ногу с развитием нормативных требований».

Справочное руководство по сертификации обобщает развивающиеся правила Федерального авиационного управления (FAA) и Агентства по авиационной безопасности Европейского Союза (EASA) для нескольких сегментов ААМ. Оно также будет содержать ссылки на исходные документы, на которые специалисты ААМ могут сослаться, чтобы лучше понять подробные требования сертификации.

«Справочник по сертификации Honeywell может помочь производителям БАС и ААМ, операторам — или всем, кто интересуется отраслью, — быстро освоиться в текущей среде сертификаций в ключевых передовых сегментах авиации», — сказала Эмили Кимбалл, заместитель директора Commercial Drone Alliance.

Информация, представленная в руководстве Honeywell State of UAS и UAM Certification Guide, представляет собой прогнозные заявления в отношении предмета. Любые прогнозные заявления представляют собой текущее суждение компании и подвержены рискам и неопределенностям, которые могут привести к существенному отличию фактических результатов. Информация предоставляется «как есть» и без каких-либо гарантий.



Самолет недели

Оператор/владелец: *private*

Тип: *Daher TBM 910*

Год выпуска: *2018 г.*

Место съемки: *май 2023 года, Novinki - UUDN, Russia*



Фото: Дмитрий Петроченко