

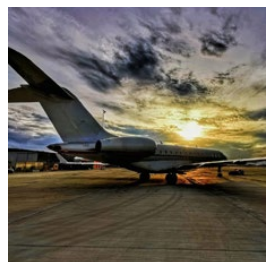


Растущая обеспокоенность. Такими словами ЕВАА характеризует свое отношение к движению эоактивистов «Ban private jets». И, в частности, британская ассоциация бизнес-авиации и АОН выпустила девять «заповедей», которые должны помочь справиться с излишним активизмом защитников природы. Но только половина из них имеет отсылку к законности таких мероприятий, а вторая половина – предложение идти на поводу организаторов протестов, чтобы не слишком «злить» зеленую общественность.

Также на этой неделе прошло подтверждение еще одного тренда в бизнес-авиации, о котором начали говорить с началом пандемии covid, а именно о консолидации игроков рынка. Flexjet купил канадского провайдера ТОиР и комплектации Flying Colours. Таким образом американский оператор продолжает расширять свои возможности по техническому обслуживанию, уходя в этом вопросе от сторонних провайдеров.

Также на прошедшей неделе продолжилась публикация квартальных отчетов. Уже все производители показывают снижение поставок, что связывают с проблемами в цепочке поставок, и даже те, кто ранее говорил, что это их не сильно касается. Судя по всему, такая ситуация надолго, и ее усугубляет политическая и экономическая неопределенность в мире. Вроде рынок на подъеме, но на горизонте какие-то тучи, что-то «хандрят» некоторые крупные операторы, какие-то значительные рынки «не хотят» расти... Мировой рынок ищет новую точку равновесия.

Но есть и хорошие новости. Один из культовых самолетов деловой авиации, который стал ответом отрасли на мировую глобализацию, достиг внушительного события. Gulfstream объявила о том, что парк бизнес-джетов G550 недавно совершил миллионную посадку, тем самым доказав долговечность самолета и неизменное превосходство его характеристик. На сегодняшний день флот G550 налетал 2,6 млн часов.



В Европе существенное снижение трафика по сравнению с прошлым летом

WINGX: В Европе наблюдается более значительное падение активности по сравнению с прошлым годом, особенно в Великобритании и Германии, с падением на 30-й неделе более чем на 15%

стр. 21

Парк G550 выполнил один миллион полетов

Gulfstream Aerospace объявила о том, что парк бизнес-джетов G550 недавно совершил миллионную посадку, тем самым доказав долговечность самолета и неизменное превосходство его характеристик. На сегодняшний день флот G550 налетал 2,6 млн часов

стр. 24

В ЕВАА напуганы ростом протестов

Европейская ассоциация бизнес-авиации (ЕВАА) признает «растущую обеспокоенность» последствиями деструктивных и подрывных протестов, направленных на владельцев и операторов деловой авиации

стр. 25

Duncan Aviation: мы реализовали эксклюзивные решения в «немолодом» Challenger 604

Duncan Aviation реализовал очередной проект по модернизации возрастного Bombardier Challenger 604. Столкнувшись с проблемами устаревания нескольких систем авионики, новый владелец сделал выбор в пользу безопасности, модернизовав одни системы и установив новые

стр. 27

Россия подарила Зимбабве вертолет Ми-38

Во время проведения 27–28 июля 2023 года в Санкт-Петербурге форума «Россия – Африка», официальные ресурсы Зимбабве сообщили, что президенту Зимбабве Эммерсону Мнангагве компанией «Вертолеты России» (по другим заявлениям – Президентом Российской Федерации Владимиром Путиным) был подарен вертолет Ми-38, который выполнен в VIP-комплектации с салоном на восемь персон и будет использоваться в качестве президентского борта.

Данный вертолет Ми-38-2 с уже нанесенной новой окраской с государственной символикой Зимбабве этой страны и зимбабвийским регистрационным номером Z-LCT, был представлен в экспозиции холдинга АО «Вертолеты России», организованной

в Санкт-Петербурге в ходе форума «Россия – Африка». Переданный Зимбабве вертолет является первым серийным и до сих пор единственным построенным гражданским образцом вертолета Ми-38-2 и был изначально изготовлен на АО «Казанский вертолетный завод» (КВЗ) холдинга «Вертолеты России» для эксплуатации компанией «Русские вертолетные системы» (РВС).

Этот борт с регистрационным номером RA-14341 (заводской номер 26005) совершил первый полет на КВЗ в конце 2019 года и был передан компании «Русские вертолетные системы» 26 февраля 2020 года. Об эксплуатации вертолета в РВС, впрочем, мало что известно, и полеты его были весьма нечасты. Сообщалось, что в 2020 году налет вертолета составил 149 часов, а в 2021 году – всего 47 часов.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

BBJ добавляет Natalie Rodríguez Luxury Design в список партнеров

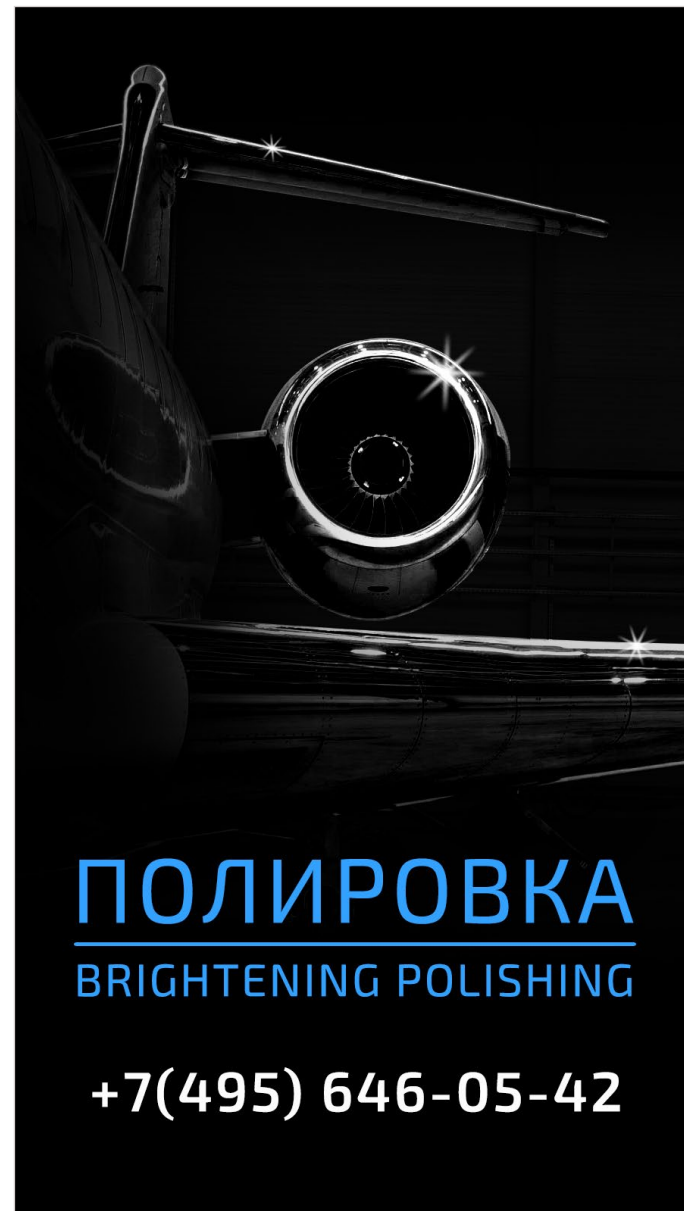
Компания Boeing Business Jets (BBJ) добавила ателье Natalie Rodríguez Luxury Design в свой список независимых дизайнеров интерьеров BBJ.

Natalie Rodríguez Luxury Design специализируется на индивидуальном дизайне роскошных интерьеров узкофюзеляжных и широкофюзеляжных самолетов для частных, корпоративных клиентов и глав государств, а также имеет большой опыт в доработке и ремонте самолетов BBJ для VVIP.

Алексис Фекто, управляющий директор по маркетингу, Boeing Business Jets: «Впечатляющий дизайн BBJ Natalie Rodríguez Luxury Design — дань уваже-

ния ее творчеству и мастерству; мы гордимся тем, что включили ее в наш список дизайнеров-партнеров, очень эксклюзивную группу, которая работает с нашими самыми эксклюзивными клиентами на самом верху международного сектора бизнес-джетов».

Благодаря ориентированному на клиента подходу к каждому дизайну и программе, Natalie Rodríguez Luxury Design является эксклюзивной, всемирно признанной практикой дизайна интерьеров, которая занимается созданием индивидуальных дизайнов, отвечающих потребностям самых взыскательных владельцев самолетов.



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Заказы Airbus Helicopters падают, но доходы растут

Продолжающиеся сбои в цепочке поставок оказали влияние на финансовые результаты Airbus Helicopters в первом полугодии 2023 года, сообщила материнская компания Airbus в своем финансовом отчете за второй квартал. Тем не менее, производителю вертолетов удалось зафиксировать значительный прирост выручки по сравнению с прошлым годом благодаря своему бизнесу в сфере техподдержки.

По сравнению с тем же шестимесячным периодом 2022 года выручка выросла на 16%, до \$3,54 млрд. Скорректированная прибыль до вычета процентов

и налогов увеличилась до \$303,5 млн по сравнению с \$238,15 млн год назад. Но в то время, как квартальная выручка увеличилась на 8%, до \$1,77 млрд, EBIT упала на 6%, до \$130,7 млн, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Чистые новые заказы на вертолеты в первом полугодии этого года упали на 20% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до 131 машины, а общее количество незавершенных заказов в первом полугодии сократилось на 6%, до 743 вертолетов.



Weltall
avia

КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

FAI Aviation Group названа «Работодателем будущего»

FAI Aviation Group, ведущий мировой провайдер критически важных авиационных услуг из Германии, была названа Немецким инновационным институтом устойчивого развития и цифровизации (DIND) «Работодателем будущего 2023 года».

FAI получила высокую оценку за свою предпринимчивую, прогрессивную работу в сфере инноваций, инвестирование и максимальное использование технологий и устойчивых практик.

DIND, покровителем которой является Бриджит Циприс, бывший федеральный министр экономики, выступает в защиту малого и среднего бизнеса в Германии. Этой наградой отмечаются малые

и средние предприятия, зарекомендовавшие себя как выдающиеся работодатели.

Зигфрид Акстманн, основатель и председатель FAI Aviation Group, прокомментировал: «Мы рады принять эту желанную награду, которая признает наш успех в создании благоприятной и привлекательной рабочей среды для наших сотрудников. Я хотел бы посвятить эту награду нашим тремстам превосходным сотрудникам, которые каждый день делают все возможное, чтобы помочь нашей 36-летней компании добиться успеха. Поскольку в настоящее время мы сталкиваемся с нехваткой квалифицированных кадров в Германии, я надеюсь, что это поможет нам привлечь будущих талантливых людей».



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Flexjet покупает канадскую Flying Colours

С приобретением канадской Flying Colours, занимающейся ТОиР, компания Flexjet продолжает расширять свои возможности по техническому обслуживанию. Этот шаг последовал за приобретением Flexjet ранее в этом году аффилированной компании Constant Aviation и предоставлением ее растущему парку ремонтных мощностей в США, Канаде и Европе. Сеть технического обслуживания Flexjet теперь включает 12 основных объектов и 30 групп AOG.

Компания Flying Colors, базирующаяся в Питерборо, Онтарио, и имеющая офис в аэропорту Спирит оф Сент-Луис в штате Миссури, предлагает полный спектр услуг по техническому обслужи-

ванию и ремонту, а также недавно улучшенные возможности по доработке и ремонту самолетов. В Питерборо компания недавно открыла ангар для комплектации площадью 61 000 кв. футов, один из крупнейших в отрасли, что позволяет ей выполнять несколько проектов одновременно, в то время как ее новый покрасочный ангар площадью 40000 кв. футов может вместить самолеты размером с авиалайнер.

250 сотрудников Flying Colors присоединятся к Flexjet, в том числе президент и главный исполнительный директор Джон Гиллеспи, который будет курировать стратегию работ по комплектации в рамках глобальной сети компании.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

Dream Jet

Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

DCAF завершает первую 60-месячную проверку Global 6000

Компания DC Aviation Al-Futtaim, ведущий провайдер услуг деловой авиации, успешно завершила первую 60-месячную проверку самолета Bombardier Global 6000.

Бизнес-джет, принадлежащий частному заказчику, прошел первую серьезную проверку технического обслуживания в ангаре DCAF в международном аэропорту Аль-Мактум. Инспекция была самой крупной из проведенных командой DCAF, на которую было затрачено более 2000 человеко-часов и были грамотно решены нескольких логистических задач при поддержке местных и зарубежных партнеров.

В дополнение к комплексной инспекции команда DCAF во время проекта оказала неоценимую поддержку в различных мероприятиях по линейному

техническому обслуживанию, включая запросы в колесные и аккумуляторные мастерские.

Крис Роузварн, менеджер по техническому обслуживанию DCAF, сказал: «Это важная веха, которая знаменует собой первый случай, когда высококвалифицированные технические специалисты DCAF провели 60-месячную проверку самолета Global 6000. Успешное завершение этой сложной инспекции еще раз подчеркивает наши инвестиции в расширение возможностей, которые позволили предоставлять клиентам надежные и экономичные услуги по техническому обслуживанию. Мы рады предложить этот высокий уровень знаний и всестороннюю поддержку, включая возможности аккумуляторных и колесных мастерских, для самолетов Global и Challenger в DWC».



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту


В Textron назвали цену Beechcraft Denali

Компания Textron впервые публично назвала цену нового турбовинтового самолета Beechcraft Denali. Она составит \$ 6,95 млн, однако вероятно превысит отметку в \$7 млн к моменту его ввода в эксплуатацию в 2025 году. В компании также официально признали задержку ввода в эксплуатацию, связав ее с поставщиком силовой установки и системы автоматической посадки.


Ранее Textron Aviation сообщила, что сертификация и ввод в эксплуатацию Beechcraft Denali отложены на 2025 год после сертификации двигателя GE Catalyst, которая ожидается в конце 2024 года. Производитель также объявил о внесении в стандартное оснащение самолета системы аварийной посад-

ки Garmin Autoland. Autoland может автоматически выполнить посадку самолета в подходящем аэропорту в случае, если пилот выведен из строя. Системе можно активировать кнопкой справа от панели управления полетом под защитным экраном или автоматически, если пилот перестает реагировать.


Denali имеет дальность полета 1600 морских миль в скоростном крейсерском режиме с одним пилотом и четырьмя пассажирами. Полная полезная нагрузка составляет 1100 фунтов, а максимальная скорость — 285 узлов. Пассажирский салон имеет плоский пол, 58 дюймов в высоту и 63 дюйма в ширину. По данным Textron Aviation, система наддува обеспечивает барометрическую высоту в кабине 6130 футов на эшелоне полета 310.


WORLDJET



ПРОДАЖА /
ПОКУПКА
БИЗНЕС-ДЖЕТОВ



ПЕРЕЛЁТЫ НА
БИЗНЕС-ДЖЕТАХ
ПО ВСЕМУ МИРУ



МЕНЕДЖМЕНТ
ВОЗДУШНЫХ
СУДОВ

worldjet.ru
+ 7 (495) 968 50 47 +386 (0) 30 731 909
gbworldjet@gmail.com

Volato снижает цены на чартеры на фоне снижения стоимости карточных продуктов

Долевой оператор Volato, базирующийся в Атланте, сообщает о снижении цен на чартерные перелеты на северо-востоке и западе США. Теперь улететь на четырехместном HondaJet, например, из Тетерборо можно за \$5000 за рейс.

Volato — последний авиаперевозчик, который снизил цены. Это связано с тем, что цены на карточные продукты с фиксированной ставкой снижаются второй квартал подряд. Более низкие цены также предлагаются от Скоттсдейла и Лас-Вегаса до Южной Калифорнии на западном побережье.

«Наша цель в Volato — изменить представление о частных авиаперевозках, объединив самые эффективные роскошные легкие самолеты с образцовым сервисом», — сказал Кит Рабин, президент и финансовый директор Volato. «В первые несколько дней доступности мы уже стали свидетелями высокого спроса на маршруты на обоих побережьях».

Ранее в этом году Volato ввел аналогичные цены между Лас-Вегасом, Лос-Анджелесом и Оклендом, а также вдоль Восточного побережья.



 Jetport Interiors

Решения,
создающие
стиль


jetport-interiors.tech

Southend Jet Center присоединился к сети AvFuel

Лондонский Southend Jet Center присоединился к сети AvFuel. «Avfuel стремится помочь London Southend Jet Center обслуживать миллионы людей, для которых Southend является самым быстрым и удобным аэропортом в восточном Лондоне и за его пределами», — сказал Джоэл Херст, старший вице-президент Avfuel по продажам. «Мы очень рады этому партнерству».

Предлагая одновременно роскошь и удобство, London Southend Jet Center находится всего в 12 минутах полета на вертолете от центра Лондона и в 56 милях от лондонского финансового центра Кэнэри-Уорф.

Путешественники, у которых есть свободное время, могут расслабиться в роскошном представительском лаундже отеля Southend с камином, кожаной мебелью и баром, а также воспользоваться первоклассным обслуживанием клиентов. FBO также предлагает конференц-зал на 12 человек, беспроводной доступ в Интернет, услуги по аренде автомобилей и такси, таможеню на месте, комнату для пилотов и брифинг о погоде.

London Southend Jet Center, являющийся FBO под брендом Avfuel, предлагает преимущества, в том числе конкурентоспособные цены на контрактное топливо Avfuel, выгодные предложения AVTRIP и упрощенные транзакции с картой Avfuel Pro.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

UAS стал партнером IBAC

Международный совет деловой авиации (IBAC) объявил, что UAS International Trip Support присоединилась к IBAC в качестве отраслевого партнера. Основанная в 1981 году, IBAC служит международным голосом сообщества деловой авиации. Управление IBAC осуществляется через Совет управляющих, в который входят представители каждой из 15 ассоциаций-членов, охватывающих практически все уголки земного шара.

Омар Хосари, соучредитель и генеральный директор UAS, отметил, что пропаганда и влияние IBAC на формирование отраслевых стандартов имеют решающее значение для сохранения жизнеспособности и успеха деловой авиации. UAS разделяет принципы IBAC и стремится внести уникальный вклад, помогая сообщать и демонстрировать потрясающие преимущества деловой авиации для мировой экономики и общества в целом. «Для меня большая честь сотрудничать с IBAC и присоединиться к мощной силе устойчивого будущего отрасли, которую мы любим».

Программа IBAC Industry Partner открыта для производителей деловой авиации и поставщиков услуг, включая MRO, управление воздушными судами, транзакционные и другие сектора. В качестве отраслевого партнера у членов есть уникальная возможность помочь IBAC в формировании стандартов до того, как они будут приняты и применены в качестве правил в своих суверенных странах. Кроме того, у отраслевых партнеров есть возможность тесно сотрудничать с 15 ассоциациями-членами IBAC, участвовать в консультативном комитете IBAC и получать признание за лидерство и приверженность сообществу деловой авиации.

Diamond eDA40 совершил свой первый полет

20 июля 2023 года полностью электрический Diamond eDA40 совершил свой первый полет в штаб-квартире Diamond Aircraft в Винер-Нойштадте. Это важная веха для производителя и всех партнеров по проекту, а также большой шаг на пути к сертификации самолета. eDA40 должен стать первым электрическим самолетом сертифицированным в соответствии с EASA/FAA Part 23.

Согласно сообщению на сайте компании, eDA40 показал впечатляющие результаты во время своего первого полета, превзойдя все ожидания. Представители компании также отмечают, что этот самолет станет первым в своем классе, получившим сертификацию как в Европе, так и в США.

Впечатляющие характеристики eDA40 обусловлены использованием двигателя ENGINeUS 100 от компании Safran с максимальной взлетной мощностью 130 кВт и аккумуляторного модуля от Electric Power Systems (EPS) с интегрированной системой быстрой зарядки постоянным током.

Представители компании уверяют, что аккумуляторы eDA40 обеспечат до 90 минут непрерывного полета (с возможностью дальнейшего увеличения времени полета по мере улучшения технологий аккумуляторов). Более того, сокращенное время зарядки в течение менее чем 20 минут значительно повысит эффективность использования самолета, уменьшая время простоя между полетами.



AERO South Africa набирает обороты

Третья выставка AERO South Africa завершилось очень позитивным влиянием на отрасль авиации общего назначения Южной Африки. Мероприятие проходило в Национальном аэропорту Вандербум в городе Цване и привлекло 60 экспонентов, включая ведущих производителей и дистрибьюторов самолетов, а также производителей запчастей и аксессуаров.

Как комментируют в оргкомитете выставки, наиболее заметным результатом AERO South Africa 2023 стала актуальная аудитория посетителей, о чем свидетельствует высокий уровень удовлетворенности экспонентов качеством участников мероприятия и их ожидаемым бизнесом после выставки в результате встреч. Впервые удовлетворенность экспонентов по количеству посетителей и качеству превысила 90% в каждой категории.

По согласованию с основными заинтересованными сторонами профиль посетителей мероприятия был уточнен, чтобы включить больше посетителей-специалистов, владельцев и эксплуатантов воздушных судов, а также пилотов. «AERO SA — это отличное мероприятие, ориентированное на бизнес. Участие в выставке приносит нам очень большую пользу. Эта выставка отлично подходит для нашей местной экономики, и я хотел бы, чтобы мы использовали это», - комментируют участники выставки.

AERO South Africa 2023 открылась 6 июля с участием экспонентов из 22 стран, а также высокопоставленных официальных лиц. Отрасль авиации общего назначения теперь имеет прочно зарекомендовавшую себя платформу ежегодных встреч,

которая будет расширяться, чтобы полностью представлять рынок Южной Африки.

Опираясь на успех выставки 2023 года, AERO South Africa уже приступила к планированию следующего мероприятия, которое пройдет с 3 по 5 июля 2024 года. Организаторы стремятся к дальнейшему совершенствованию профиля посетителей и расширению базы экспонентов, уделяя особое внимание привлечению большего числа международных участников и демонстрации последних

инноваций в секторе авиации общего назначения.

Выставка также послужила платформой для важных дискуссий о будущем авиации в Южной Африке, а также программы развития молодежи. Ожидается, что эти темы определят направление развития отрасли в ближайшие годы. Организаторы хотели бы выразить благодарность всем экспонентам, посетителям и партнерам за их участие и поддержку в обеспечении оглушительного успеха AERO South Africa 2023.



Dubai Helishow и World UAV Federation объединяют усилия для проведения Helishow 2024

Domus Group, организатор Dubai Helishow, устанавливает партнерские отношения с World UAV Federation (Всемирной федерацией БПЛА) для организации выставки Helishow 2024.

«Мы рады объявить о важном партнерстве между Domus Group, организатором Dubai Helishow, ведущего события в вертолетной индустрии, и авторитетной китайской организацией World UAV Federation. Это знаменательное сотрудничество займет центральное место во время долгожданной выставки Helishow 2024, которая обещает перепреопределить ландшафт отрасли БПЛА и вертолетов», - говорится в сообщении партнеров.

World UAV Federation будет представлять Dubai Helishow в материковом Китае и Гонконге. В центре внимания Федерации будет внедрение новейших технологий, которые Китай может предложить на выставке Dubai Helishow.

Выставка Helishow, известная своей приверженностью инновациям и совершенству, представляет собой престижное собрание любителей авиации, профессионалов и лидеров отрасли со всего мира. В 2024 году мероприятие еще больше повысит свое влияние, объединив усилия с World UAV Federation, новаторской китайской организацией, известной тем, что расширяет границы индустрии беспилотных летательных аппаратов.

Объединяя лучшее из обоих миров — опыт в области вертолетов и передовые технологии БПЛА — это партнерство направлено на развитие трансграничного сотрудничества, обмена знаниями и

возможностей международного роста. Выставка Helishow 2024 послужит платформой для участников отрасли, где они смогут продемонстрировать свои последние достижения, принять участие в наводящих на размышления дискуссиях и пообщаться с профессионалами-единомышленниками.

World UAV Federation со штаб-квартирой в Китае находится в авангарде развития БПЛА, выступая за ответственное использование беспилотных летательных аппаратов и способствуя глобальному сотрудничеству между энтузиастами и професси-

оналами БПЛА. Это партнерство с Dubai Helishow знаменует собой еще одну веху в их миссии по развитию индустрии БПЛА.

«Dubai Helishow и World UAV Federation выражают искреннюю благодарность всем заинтересованным сторонам, которые поддержали и внесли свой вклад в реализацию этого важного сотрудничества. Вместе мы ожидаем динамичную выставку Helishow 2024, которая оставит неизгладимый след в будущем индустрии БПЛА и вертолетов», - говорят организаторы.



Специалисты по техобслуживанию Cessna 172 впервые смогут выбирать, где пройти периодическую подготовку

Право на реализацию соответствующей редкой программы получил еще один авиационный учебный центр в России — «СИБИА». Ранее программа была лишь в одном АУЦ.

В июне Росавиация включила в приложение к сертификату АУЦ «СИБИА» программу периодической подготовки специалистов по техническому обслуживанию самолетов Cessna 172 серии с двигателями Lycoming, Continental. Подготовку можно пройти в городах Уральского федерального округа — Тюмени или Кургане. Набор слушателей на 2023-2024 учебный год уже идет.

Программа включает 80 академических часов и рассчитана на 10 учебных дней. Лекции ведут опытные преподаватели, среди которых специалисты-практики — авиатехники и авиаинженеры, преподаватели по человеческому фактору и авиационной медицине. После прохождения подготовки слушатели получают удостоверение о повышении квалификации.

Илья Бабенко генеральный директор авиакомпании «СИБИА»:

— В России мест подготовки авиационных специалистов на самолет Cessna 172 не так много. До не-

давнего времени по некоторым программам специалисты по техническому обслуживанию ВС могли пройти периодическую подготовку только в одном авиационном учебном центре. Теперь они смогут выбирать территориально наиболее удобный вариант.

Наш учебный центр будет привлекательным для заказчиков, которые находятся близко к Уральскому ФО. Для небольших авиакомпаний обучение персонала всегда сопряжено с дополнительными затратами, и выбор ближайшего авиационного учебного центра позволит сократить командировочные расходы.

В АУЦ «СИБИА» действуют 12 программ подготовки для специалистов авиационного персонала гражданской авиации. Также в соответствии с лицензией на образовательную деятельность «СИБИА» реализует дополнительные профессиональные программы для специалистов наземных служб. С 2016 года подготовку прошли более 120 человек.

АУЦ располагает библиотекой специализированной литературы, электронной медиатекой и локальной сетью с доступом ко всем необходимым нормативным правовым и методическим документам в любое время. Обучение проходит в комфортабельных современных аудиториях с мультимедийным оборудованием. Для выездных занятий организован бесплатный трансфер на собственную учебно-тренировочную базу. Развитая инфраструктура позволяет легко решать вопросы, связанные с организацией питания слушателей.



Diamond Sky ввела в строй PC-12/47E

Эстонская компания Diamond Sky пополнила свой парк самолетов, введя в эксплуатацию Pilatus PC-12/47E.

«Решение приобрести и эксплуатировать Pilatus PC-12/47E в первую очередь было обусловлено его исключительной производительностью, универсальностью и эффективностью, а также поддержкой наших клиентов», — говорит президент и генеральный директор Кен Корт. «В его просторном и комфортабельном салоне могут разместиться до девяти пассажиров, что делает его идеальным выбором как для деловых поездок, так и для отдыха. Кроме того, передовая авионика самолета, функции безопасности и надежный турбовинтовой двигатель обеспечивают чувство безопасности во время полетов».

PC12-47E известен своей исключительной универсальностью. Он может взлетать и приземляться на более коротких взлетно-посадочных полосах, в том числе в удаленных или труднодоступных местах, обеспечивая доступ к более широкому кругу аэропортов и пунктов назначения. Прямые эксплуатационные расходы намного ниже, чем у любого другого самолета такого размера.

Корт продолжает: «Самолет обладает впечатляющей дальностью полета, что позволяет ему преодолевать большие расстояния без необходимости частых остановок для дозаправки. Эта функция делает его подходящим как для коротких региональных перелетов, так и для длительных международных поездок. Кроме того, этот самолет имеет высокие показатели безопасности и оснащен различными функциями безопасности, включая

прочную конструкцию планера, противообледенительную систему и систему защиты от сваливания, что обеспечивает безопасный полет. Я надеюсь, что наши клиенты будут действительно счастливы насладиться полетом на нашем новом самолете, поскольку сейчас они оформляется в наш АОС».

Компания планирует предлагать частые рейсы в близлежащие столицы и города, удовлетворяя потребности деловых путешественников, которым нужны быстрые и эффективные стыковки. С точки зрения отдыха в компании ожидают высокого спроса на рейсы на различные поля для гольфа по всей Европе, что позволит путешественникам удобно приземляться в аэропортах с травяным покрытием. «Кроме того, мы предвидим популярные поездки в Норвегию для любителей рыбалки

с доступом к горным аэропортам. Популярные направления включают Грузию, Турцию, Болгарию и Италию».

Diamond Sky — компания деловой и частной авиации, предлагающая управление воздушными судами, чартерные, грузовые и коммерческие рейсы, имеющая глобальную сеть клиентов и партнеров. Ее флот состоит из восьми самолетов и вертолетов: Diamond DA62, Piaggio P.180 Avanti, Nextant 400 XTi, Britten-Norman Islander BN2B, Cessna 510 Citation Mustang, Pilatus PC-12 NGX и Airbus EC130. Diamond Sky сотрудничает с правительством Эстонии, чтобы обеспечить регулярные рейсы в аэропорт Кардла из Таллинна на Saab 340 и рейсы из летней столицы Пярну на небольшой экзотический остров Рухну.



Textron Aviation не довольна итогами второго квартала и не выполнит план на 2023 год

Несмотря на «неблагоприятные» условия труда и сбои в цепочке поставок во втором квартале Textron Aviation продолжила вносить вклад в финансовые результаты своей материнской компании, сообщил генеральный директор Textron Inc. Скотт Доннелли во время квартального отчета о прибылях и убытках.

Доннелли объяснил увеличение выручки Textron Aviation на \$78 млн по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до \$1,4 млрд высоким спросом и выгодными условиями ценообразования, даже несмотря на то, что поставки оказались «скромными» из-за неэффективности производства из-за продолжающихся проблем с цепочкой

поставок. Он отметил, что компания не выполнит план по 200 поставкам в этом году, поскольку некоторые из них перенесутся на 2024 год из-за проблем с цепочкой поставок.

Производственные ограничения Textron Aviation привели к снижению поставок бизнес-джетов Citation с 48 во втором квартале 2022 года до 44 в этом году, в то время как компания продемонстрировала скромный рост поставок турбовинтовых самолетов — с 35 до 37. За этот период объем портфеля заказов вырос на \$315 млн, отчасти благодаря продаже 11 самолетов King Air 360 специального назначения.

Хотя выручка увеличилась на \$270 млн по сравнению со вторым кварталом прошлого года и составила \$3,4 млрд, Доннелли снова охарактеризовал эту меру как относительно скромную. «Ребята решают проблемы, которые, мы надеемся, уменьшатся», — отметил он. «Очевидно, что на данном этапе игры в цифры заложена инфляция».

По словам финансового директора Textron Фрэнка Коннера, некоторые долгосрочные контракты на поставку усугубили инфляционное давление, пояснив, что Textron «хорошо поработала», отреагировав на условия. «Но есть некоторый лаг-эффект, связанный с нашими контрактами и просто притягивающей инфляцией. Но мы чувствуем себя очень хорошо в том, где мы находимся, но есть запаздывающее влияние на некоторые из этих затрат».

Доннелли сказал, что в целом удовлетворен спросом на самолеты. «Я думаю в период Covid многие люди вышли на этот рынок, чего не было в прошлом», — отметил он. «И частные самолеты оказались отличным инструментом. И поэтому я думаю, что это то, что продолжает подпитывать большой спрос на этом рынке».

Отвечая на вопрос о перспективах выпуска бизнес-джета с большим салоном, Доннелли выразил удовлетворение широтой текущей линейки продуктов. «Я думаю, что эта часть рынка сейчас, особенно по мере того, как вы расширяетесь на этом рынке, будет чувствовать себя относительно хорошо», — сказал он. «Поэтому я думаю, что нам лучше сосредоточить все наши исследования и разработки, нашу энергию и наши инвестиции на суперсреднем сегменте и Longitude».



Horizon Aircraft: мировой рынок санитарной авиации увеличится почти вдвое и достигнет \$9,83 млрд к 2030 году

Новый анализ Horizon Aircraft, инновационного лидера в области гибридных электрических летательных аппаратов с вертикальным взлетом и посадкой (eVTOL), показывает, что мировой рынок услуг санитарной авиации в 2022 году оценивался примерно в \$5,84 млрд и, как ожидается, к 2030 году он увеличится почти вдвое и достигнет \$9,83 млрд.

Согласно Horizon Aircraft, в период с 1 января по 30 июля 2023 года количество вылетов санитарной авиации в мире на 26% выше, чем за тот же период

2019 года до начала пандемии Covid-19. Соответствующее увеличение трафика санитарной авиации, например, Канады между этими двумя периодами составляет 97%.

Генеральный директор Horizon Aircraft Брэндон Робинсон отметил, что число несчастных случаев и опасных для жизни ситуаций, таких как инсульты и сердечные приступы, к сожалению, вызовет рост спроса на услуги скорой помощи. «Именно в этом сегменте eVTOL имеют ряд преимуществ перед классическими воздушными судами за счет

сокращения времени полета и доступности к больницам».

Брэндон Робинсон также отметил, что по мере роста общественного доверия к рынку eVTOL профессиональные инвесторы ожидают увеличения портфеля заказов в этом секторе, и в отрасль будет поступать больше инвестиций. «Наше исследование показывает, что 63% профессионалов в области прямых и венчурных инвестиций ожидают, что к 2040 году будет эксплуатироваться более 430000 воздушных такси, а 88% полагают, что к 2030 году этот сектор принесет не менее \$30,7 млрд. Наше исследование показывает, что 54% профессиональных инвесторов ожидают, что к 2030 году в рынок будет вложено более \$30 млрд по сравнению с \$7 млрд в 2021 году. Рынок eVTOL делает огромные успехи с точки зрения общего развития и технологий, и это побуждает регулирующие органы разрабатывать соответствующую сертификацию и операционную основу для сектора. Все это приведет к дальнейшим инвестициям в отрасль и дальнейшему росту и технологическим достижениям».

Horizon Aircraft и его флагманский проект Cavorite X5 вызывают значительный интерес в отрасли, выиграв несколько грантов, контракт Министерства обороны США на передовые исследования и разработки и опередив своих конкурентов благодаря своему крупномасштабному прототипу, который уже летает. Благодаря конструкции с малым лобовым сопротивлением и закрытыми подъемными винтами полноразмерный Cavorite X5 обещает перевозить четырех пассажиров и пилота на скорости 450 км/ч, что делает его одним из самых быстрых проектов аэротакси.



Потенциальные клиенты не охотно верят в проект Surf Air Mobility

Surf Air Mobility (SAM) на прошлой неделе начала торги на Нью-Йоркской фондовой бирже (NYSE), чему предшествовало приобретение Southern Airways. После отмены планов по слиянию SPAC в 2022 году Surf Air теперь попытает удачу на бирже. С момента листинга в прошлый четверг на NYSE цена акций SAM упала с максимума в \$4,60 до \$2,07.

Хотя два рабочих дня после листинга не являются тенденцией, продолжающееся снижение цены акций SAM является «мягко говоря разочарывающим началом», считает отраслевой аналитик Брайан Фоули. NYSE установила справочную цену в размере \$20 за обыкновенную акцию для ожидаемого листинга обыкновенных акций SAM. На следующий день после листинга он закрылся на уровне \$2,45 за акцию.

Согласно проспекту для инвесторов, на основе

скорректированной EBITDA, SAM потеряла примерно \$30 млн в 2021 году, \$28 млн в 2022 году и \$9,5 млн в первом квартале этого года, в общей сложности более \$65 млн за последние пару лет. «В конце первого квартала обязательства превысили активы, что привело к дефициту оборотного капитала примерно в \$20 млн. Недавно мы видели этот сценарий в других историях в отрасли частных авиаперевозок, что вызвало значительный ужас у заинтересованных сторон», — сказал Фоули, основатель Brian Foley Associates.

Surf Air Mobility — это региональная платформа воздушной мобильности, которая — после получения одобрения FAA — намерена совместно со своими коммерческими партнерами разработать технологию модернизируемых силовых агрегатов для электрификации существующих парков самолетов. Вместе с Southern деятельность Surf Air Mobility охватывает 44 города, обслуживая более

99 000 пассажиров и более 18 000 вылетов в первом квартале 2023 года.

Летом 2021 года Surf Air Mobility подписала соглашение с Textron Aviation о приобретении до 150 однодвигательных турбовинтовых самолетов Cessna Grand Caravan EX, на которых планирует заменить газотурбинные двигатели Pratt & Whitney PT6 гибридно-электрическими силовыми установками. Предварительный заказ касается 100 Grand Caravan EX и опциона еще на 50 самолетов.

Surf Air Mobility планирует разработать гибридно-электрическую силовую установку и получить дополнительный сертификат типа (STC) FAA для установки системы на своем парке Caravan. Силовая установка будет использовать турбогенератор для зарядки аккумуляторов, которые приводят в действие электродвигатель с винтом. По словам председателя и генерального директора Surf Air Mobility Судхина Шахани, Surf Air Mobility все еще ведет переговоры с производителями электродвигателей, турбогенераторов и аккумуляторов.

«Меня всегда немного беспокоил бизнес-подход компании, претендующей на то, чтобы работать и в eVTOL сегменте, и туристическом рынке», — сказал Фоули. «Для любой компании, особенно для небольшой компании Surf Air, было бы хорошо заниматься только одним из этих направлений. Выход на биржу не всегда является панацеей, которую видят небольшие компании, поскольку одни только затраты на соблюдение требований могут добавить дополнительные ежегодные расходы на \$1-2 млн», — добавил Фоули.



Satcom Direct и Gilat подписали стратегическое соглашение по совместному проекту ESA

Satcom Direct, поставщик решений для деловой авиации, и Gilat Satellite Networks Ltd., мировой лидер в области спутниковых сетевых технологий, решений и услуг, подписали стратегическое соглашение о разработке и вводе в эксплуатацию семейства новых сверхнизкопрофильных антенн с электронным управлением (ESA) для поддержки связи в полете (IFC) для деловой, государственной и военной авиации.

Доступное с 2025 года и разработанное для оптимизированной совместимости со спутниковой низкоорбитальной группировкой OneWeb, это оборудование дополняет портфолио серии антенн Plane Simple добавлением усовершенствованных ESA Gilat, которые раскроют весь широкополосный потенциал OneWeb.

В рамках сотрудничества Gilat разработает антенную систему, в то время как Satcom Direct Avionics, канадское подразделение SD по производству оборудования, будет работать с OneWeb над разработкой модема, чтобы использовать весь потенциал спутниковой сети. Клиенты также выиграют от полнодуплексной работы антенны, ключевой возможности компактного энергоэффективного устройства, которое позволяет отправлять и получать данные одновременно.

Этот терминал ESA, включая обтекатель, будет выполнен в лучшем в отрасли компактном формате (около 2,5 дюйма или 64 мм), который открывает максимально возможную пропускную способность сети OneWeb. Дополнение к серии антенн Plane Simple отражает платформенно-независи-

мую философию SD, которая позволяет создавать индивидуальные решения для связи, адаптированные к требованиям каждой миссии, с общей архитектурой терминала, упрощенными обновлениями и гибкими тарифными планами.

Крис Мур, президент Satcom Direct, сказал: «У нас уже есть прочные отношения с OneWeb, и мы сотрудничаем с Gilat, благодаря их большому опыту работы в области спутниковой связи, авиации и радиочастот, для разработки ESA следующего поколения в поддержку создания решения, которое предоставляет больше возможностей нашим клиентам, ищущим надежную высококачественную связь или дополнительное резервирование. Терминал ESA обеспечит подлинное глобальное покрытие и превосходную пропускную способность, а также простоту монтажа. Этот самый передовой терминал также будет отвечать запросам клиентов по снижению лобового сопротивления, веса и

расхода топлива самолета. Мы рады добавить эту новую современную антенну от Gilat в наше портфолио. Мы знаем, что клиентам понравится действительно глобальный охват с терминала такого небольшого формата».

«Для нас большая честь быть выбранными Satcom Direct, чтобы предоставить им наш опыт для разработки этого нового продукта ESA», — сказал Ади Сфадиа, генеральный директор Gilat. «Вместе мы создадим ESA следующего поколения для удовлетворения динамичных потребностей глобальной отрасли деловой авиации в связи с помощью лучшей в своем классе антенны. Соглашение дает нам возможность расширить наши проверенные технологические ноу-хау в коммерческой авиации и продемонстрировать наш опыт вместе с Satcom Direct, единственной компанией, занимающейся предоставлением спутниковой связи для деловой и государственной авиации по всему миру».



В Зимбабве начала работу созданная при поддержке Ростеха санитарная авиация

Российский вертолет Ансат успешно осуществил первую медицинскую эвакуацию в Зимбабве, ознаменовав начало работы санитарной авиации страны. Этот проект реализован при поддержке Госкорпорации Ростех и является первым в своем роде на африканском континенте. В данный момент обсуждается возможность его масштабирования на другие африканские государства

По плану винтокрылые машины из России будут размещены на семи базах при национальных госпиталях Зимбабве, что обеспечит доступность любого населенного пункта страны для экстренной эвакуации в радиусе двухчасового полета. Чем

меньше времени будет затрачено на доставку тяжелого пациента в больницу, тем больше шансов на его спасение. Создание системы санитарной авиации в Зимбабве призвано способствовать решению важнейшей государственной задачи — снижению смертности и повышению доступности медицинских услуг.

«Российские вертолеты помогают укрепить дружбу и развивать партнерство наших стран. Помощь в создании медицинской службы сложно переоценить, ведь здравоохранение и помощь людям — основа любого гуманитарного взаимодействия, залог крепкой дружбы и плодотворного сотрудни-

чества», — подчеркнул президент Республики Зимбабве Эммерсон Мнангагва.

В мае 2023 года холдинг «Вертолеты России» передал Республике Зимбабве партию из 12 санитарных вертолетов Ансат, произведенных на Казанском вертолетном заводе. Они обладают самой вместительной кабиной в своем классе, что позволяет разместить на борту полноценный медицинский реанимационный модуль и трех сопровождающих медиков.

«Созданная при поддержке Ростеха санитарная авиация Зимбабве окажет экстренную помощь в труднодоступных районах. Наряду с поставкой медицинских вертолетов, мы поделились успешным опытом России, где уже давно работает Национальная служба санитарной авиации, и оказали партнерам всю необходимую организационную поддержку. В нашей стране эта служба помогла спасти уже свыше 26 тысяч пациентов, в том числе около 3 тысяч детей. Уверен, что результаты работы российских вертолетов в Зимбабве будут также впечатляющими. Это первый подобный проект для всей Африки, и, убежден, что не последний. Обсуждаются возможности его масштабирования на другие страны континента», — рассказал генеральный директор Госкорпорации Ростех Сергей Чемезов.

Активное развитие сотрудничества холдинга «Вертолеты России» с Зимбабве началось в 2022 году. Тогда был заключен ряд контрактов на поставку гражданских вертолетов Ми-17 и Ансат для ключевых федеральных структур Республики.



В Европе существенное снижение трафика по сравнению с прошлым летом

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в июле 2023 года мировой трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов упал на 4% по сравнению с июлем 2022г., но все еще на 13% выше относительно июля 2019г. В то время как спрос на бизнес-джеты в США укрепился, в Европе снижение в годовом исчислении стало существенным.

Количество рейсов регулярных авиакомпаний на 11% больше, чем в прошлом году, хотя все еще на 11% меньше, чем в июле 2019г. Тенденция для топ-5 регулярных авиакомпаний (Southwest, American, Delta, Ryanair и United Airlines) немного отстает от общемировой тенденции: количество рейсов на 10% опережает июль 2022 года, и на 8% – 2019 год.

Северная Америка

На 30-й неделе (закончившейся 30 июля) активность бизнес-джетов в Северной Америке выросла на 1% по сравнению с предыдущей неделей, и на 2% ниже относительно той же недели 2022г. С начала года полеты бизнес-джетов в Северной Америке отстают на 6% от сопоставимого периода прошлого года, и на 18% впереди 2019г. Активность в июле на 4% ниже по сравнению с июлем 2022г., и на 16% выше июля 2019г. 9 из 10 рейсов бизнес-джетов в июле были внутренними, количество таких рейсов сократилось на 4% по сравнению с прошлым годом, и на 16% больше, чем в 2019г. Количество международных рейсов уменьшилось на 2% по сравнению с июлем 2022 года, и на 14% больше, чем четыре года назад.

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	2,387,666	74%	10.8%	28.5%	106.2%	-10.5%
Business Aviation	454,429	14%	-3.7%	-1.2%	39.6%	12.6%
Other	300,595	9%	25.0%	58.0%	180.9%	53.9%
Cargo	84,020	3%	-9.6%	-14.0%	-10.0%	-8.1%
Grand Total	3,226,710	100%	9.0%	23.8%	91.7%	-3.9%

Глобальный трафик самолетов, июль 2023 г. по сравнению с предыдущими годами (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

Operator / Airline	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Netjets	26,724	524	1.5%	-0.5%	63.1%	23.6%
Flexjet	9,893	210	11.2%	11.5%	42.4%	99.4%
Executive Jet Manageme...	3,187	244	2.1%	10.9%	84.9%	23.0%
Jet Edge	2,547	106	104.1%	64.9%	143.3%	214.4%
Mountain Aviation	2,517	77	37.9%	46.3%	100.4%	241.1%
flyExclusive	2,085	70	-33.3%	-11.9%	31.6%	56.2%
Solairus Aviation	2,052	218	6.7%	14.1%	134.0%	121.8%
Jet Linx Aviation	1,989	119	7.4%	-33.8%	-5.4%	-0.4%
Wheels Up Private Jets	1,982	51	-4.4%	-21.8%	33.6%	-10.4%
Contour Aviation	1,798	24	44.3%	46.3%	98.0%	56.5%
Airsprint Inc	1,447	33	23.1%	18.2%	201.5%	85.8%
JetSuiteX	1,380	17	-28.1%	-9.3%	62.4%	-23.1%
Nicholas Air	1,309	19	23.3%	175.0%		
Executive AirShare	1,148	48	-16.9%	-12.6%	44.8%	13.2%
Verijet	1,097	17	47.8%	486.6%		
Grand Total	217,911	14,466	-3.5%	-3.3%	47.9%	15.5%

Ведущие операторы бизнес-джетов Северной Америки в июле 2023г. по сравнению с предыдущими годами

Активность различных типов операторов в июле была неоднозначной, частные летные отделы были самыми загруженными, трафик значительно опередил прошлогодний июль. Чартерные авиаперевозки снизились на 11% по сравнению с прошлым годом и выросли на 9% по сравнению с июлем 2019г. Долевые рейсы показали рост на 33%, при этом активность флота Flexjet удвоилась по сравнению с июлем 2019г.

Европа

На 30-й неделе активность бизнес-джетов в Европе упала на 1% по сравнению с 29-й неделей, и на 7% ниже тех же дат 2022г. С начала года трафик в Европе на 9% отстает от сопоставимого периода 2022г., хотя на 8% опережает допандемийный 2019г. Активность бизнес-джетов в июле снизилась на 10%

по сравнению с прошлым годом, хотя на 10% выше относительно допандемийного июля.

Парк самолетов Cessna выполнил на 12% меньше рейсов, чем в июле 2022 года, но на 13% больше, чем в 2019 году, а активность бизнес-джетов Bombardier была на уровне прошлого года. Флот Dassault и Gulfstream совершил меньше рейсов, чем в июле 2019 года.

Ницца стала самым загруженным аэропортом для

бизнес-джетов в июле, но количество вылетов снизилось на 13% по сравнению с прошлым годом, хотя на 10% больше, чем в 2019 году. В других местах динамика активности была разнонаправленной, трафик в Ле-Бурже показал двузначное сокращение по сравнению с прошлым годом, в Фарнборо, занявшего 5-е место, наблюдался двузначный рост по сравнению с прошлым годом. В выходные (28-30 июля) в аэропортах рядом с Гран-При Бельгии (EDKV, EBLG, EHVК) увеличилось количество прибытий бизнес-джетов. Среднесуточное количество

прибытий во время уик-энда Гран-При было на 88% выше, чем в среднем за предыдущие четыре недели.

Азия

С начала года активность бизнес-джетов в Азии выросла на 14% по сравнению с прошлым годом и на 47% относительно 2019г. В июле трафик оказался на 3% ниже июля 2022г., хотя на 41% выше 2019г. Индия была самым загруженным рынком в июле, активность на 9% выше по сравнению с прошлым годом, и показала трехзначный рост по сравнению с 2019г. Объем полетов в Китае восстановился до уровня, превышающего допандемийный, количество вылетов увеличилось на 3% по сравнению с июлем 2019г. Самым популярным типом самолета в июле был Gulfstream G600/650, который выполнил на 40% больше рейсов, чем в прошлом году, и на 62% больше, чем в 2019г. Другие типы самолетов демонстрируют двузначный рост по сравнению с прошлым годом, а именно Gulfstream G300/400 и Embraer Legacy серии 600/650.

Ближний Восток

Активность бизнес-джетов на Ближнем Востоке с начала года на 3% выше, чем в сопоставимом периоде 2022г., и на 46% больше, чем в 2019 году. В июле трафик был на 1% ниже по сравнению с июлем 2022г., хотя на 35% выше относительно 2019г. Турция, лидирующий рынок в регионе, показала активность на 6% выше по сравнению с июлем прошлого года, и на 39% выше относительно 2019г. В Катаре наблюдался двузначный рост по сравнению

Aircraft OEM	Departures PTD [✓]	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Cessna	24,155	798	-12.2%	-7.1%	5.9%	12.7%
Bombardier	12,064	975	-0.5%	8.1%	63.8%	14.7%
Embraer	9,493	361	-11.5%	-1.5%	41.9%	30.7%
Dassault	6,263	534	-11.8%	-7.8%	46.1%	-10.4%
Gulfstream	5,439	923	-3.2%	20.4%	85.3%	-2.3%
Learjet	3,189	114	-14.1%	-3.4%	26.5%	-5.5%
HawkerBeechcraft	3,069	140	-24.3%	-25.5%	-4.6%	-21.1%
Pilatus	2,535	72	-1.4%	140.5%	362.6%	1,213.5%
Boeing	804	91	-4.4%	1.4%	37.9%	-40.1%
Cirrus	378	32	26.8%	68.0%	131.9%	404.0%
Airbus	317	58	6.7%	-27.1%	51.7%	-42.4%
Eclipse Aerospace	314	29	-41.7%	-22.3%	49.5%	30.3%
Honda	302	18	-34.2%	-26.3%	36.7%	-15.2%
British Aerospace		0	-100.0%	-100.0%	-100.0%	-100.0%
McDonnell Douglas		0		-100.0%		
Grand Total	68,322	4,134	-10.0%	-0.9%	31.8%	10.4%

Трафик бизнес-джетов по производителям в Европе в июле 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

с июлем 2022г., тогда как в Саудовской Аравии и Израиле зафиксировано двузначное снижение.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «На 30-й неделе, завершившейся в июле 2023 года, наблюдалась стабилизация в сторону довольно скромного снижения объема полетов по сравнению с 2022 годом, всего на 2% в Северной Америке. По сравнению с годовыми максимумами все еще наблюдается рост, особенно в Техасе, а также у большинства долеговых операторов. Активность Part 135 выровнялась по сравнению с прошлым годом, хотя чартерные операторы летают меньше, чем прошлым летом. В Европе наблюдается более значительное падение активности по сравнению с прошлым годом, особенно в Великобритании и Германии, с падением на 30-й неделе более чем на 15%. Рейсы бизнес-авиации на Ближнем Востоке сократились на 1% по сравнению с прошлым годом, но все же показывают рост на 35% по сравнению с 2019 годом».

Departure Airport	Departures [✓] PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
LTBA,ISL,Ataturk Intl.,Istanbul	875	12.8%	8.0%	22.4%	37.1%	57.9%
LTFE,BJV,Milas Bodrum Intl.,Bodrum	829	12.2%	-1.7%	6.6%	54.1%	36.1%
LLBG,TLV,Ben Gurion Intl.,Tel Aviv	440	6.4%	-19.4%	4.0%	93.8%	20.9%
OMDW,DWC,Al Maktoum Intl.,Dubai	380	5.6%	5.3%	76.7%	74.3%	272.5%
OERK,RUH,King Khaled Intl.,Riyadh	347	5.1%	-7.5%	-3.9%	82.6%	21.8%
LTBS,DLM,Dalaman Intl.,Dalaman	300	4.4%	8.7%	1.4%	13.6%	10.7%
LTAI,AYT,Antalya Intl.,Antalya	287	4.2%	-4.3%	6.3%	126.0%	6.7%
OEJN,JED,King Abdulaziz Intl.,Jeddah	285	4.2%	-12.3%	37.0%	182.2%	-8.9%
LTFM,IST,Istanbul,Istanbul	278	4.1%	19.3%	355.7%	768.8%	858.6%
LTAC,ESB,Esenboğa Intl.,Ankara	276	4.0%	16.0%	7.0%	0.4%	22.7%
LCLK,LCA,Larnaca Intl.,Larnaca	253	3.7%	-10.6%	-40.2%	-1.6%	21.6%
OLBA,BEY,Beirut Rafic Hariri Intl.,Beirut	155	2.3%	-15.3%	-20.9%	-17.1%	-26.5%
LTFJ,SAW,Sabiha Gokçen Intl.,Istanbul	145	2.1%	7.4%	20.8%	25.0%	-3.3%
OMDB,DXB,Dubai Intl.,Dubai	143	2.1%	-15.9%	-36.7%	15.3%	62.5%
OMAD,AZI,Bateen,Abu Dhabi	142	2.1%		73.2%	163.0%	37.9%
Grand Total	6,822	100.0%	-1.1%	6.0%	47.9%	34.6%

Лучшие аэропорты Ближнего Востока, июль 2023 г. по сравнению с предыдущими годами



Aircraft Type	Departures PTD [✓]	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Gulfstream-G600/650	771	185	39.7%	97.7%	179.3%	61.6%
Bombardier-Global Express/6000/6500	717	170	-0.7%	7.3%	56.9%	0.3%
Gulfstream G300/350/400/450	667	87	11.7%	9.9%	95.0%	27.5%
Embraer-Legacy 600 / 650	651	96	16.3%	39.1%	69.5%	88.2%
Bombardier-Challenger 600/601/604/605/650	620	102	-2.2%	4.7%	34.8%	40.3%
Gulfstream-GV/500/550	603	124	9.2%	30.8%	64.3%	-10.9%
Hawker-Hawker 700/750/800/850/900	455	46	-12.3%	-15.4%	55.3%	229.7%
Dassault-Falcon 2000	331	50	-17.5%	3.4%	65.5%	49.8%
Boeing 737-700	274	38	-5.5%	30.5%	222.4%	42.7%
Bombardier-Global 5000 / 5500	264	57	16.3%	16.8%	69.2%	-7.0%
Bombardier-Global 7000 / 7500	250	54	81.2%	706.5%	6,150.0%	24,900.0%
Dassault-Falcon 7X	194	54	54.0%	36.6%	57.7%	35.7%
Bombardier-Challenger 800/850	187	33	-1.6%	24.7%	24.7%	76.4%
Cessna-Citation CJ4	185	11	85.0%	54.2%	77.9%	156.9%
Cessna-Citation Excel / XLS	164	38	-21.5%	-35.7%	127.8%	57.7%
Grand Total	8,905	1,591	3.4%	18.2%	69.4%	41.0%

Типы бизнес-джетов в Азии, июль 2023г. по сравнению с предыдущими годами

Парк G550 выполнил один миллион полетов

Gulfstream Aerospace объявила о том, что парк бизнес-джетов G550 недавно совершил миллионную посадку, тем самым доказав долговечность самолета и неизменное превосходство его характеристик. На сегодняшний день флот G550 налетал 2,6 млн часов.

«Спустя два десятилетия после ввода в эксплуатацию, G550 продолжает достигать значительных успехов в эксплуатации и пополняет свой впечат-

ляющий список наград, о чем свидетельствует эта миллионная посадка», - сказал Марк Бернс, президент Gulfstream. «Это свидетельство качества G550 и технологий, которые компания Gulfstream внедрила на этом самолете, что проложило путь к нашему флоту следующего поколения. G550 также поддерживается всемирной сетью клиентской поддержки Gulfstream, которая помогает обеспечивать такие же высокие достижения в области обслуживания, как этот случай».



G550 стал пионером усовершенствованной системы обзора Gulfstream, теперь известной как Enhanced Flight Vision System (EFVS), и был отмечен за это и другие достижения премией Национальной ассоциации авиации Collier Trophy 2003 года. Представленная на G550, EFVS теперь доступна для G280, G650, G650ER, G400, G500 и G600. Абсолютно новые G700 и G800 оснащены EFVS и Synthetic Vision System в новой Combined Vision System от Gulfstream для дальнейшего повышения ситуационной осведомленности пилотов. Компания Gulfstream также стала первым производителем, получившим разрешение Федерального авиационного управления на использование сертифицированными эксплуатантами EFVS для приземления и руления.

Оснащенный двумя двигателями Rolls-Royce BR710, G550 может пролететь 6750 морских миль/12501 км со скоростью 0,80 Маха, что делает этот самолет лучшим в своем классе. Пассажирский салон предлагает несколько конфигураций, может вместить до 19 пассажиров и имеет до 8 спальных мест.

Благодаря этой лучшей в своем классе производительности и надежности G550 стал ключевой платформой для специальных миссий с модификациями для различных правительственных применений, включая воздушную медицинскую эвакуацию, транспортировку глав государств, раннее воздушное оповещение, исследования атмосферы и морское патрулирование.

G550 вступил в строй в 2003 году, и сегодня в эксплуатации находится более 600 самолетов.

В ЕВАА напуганы ростом протестов

Европейская ассоциация бизнес-авиации (ЕВАА) признает «растущую обеспокоенность» последствиями деструктивных и подрывных протестов, направленных на владельцев и операторов деловой авиации.

«ЕВАА призывает отдельные государства-члены ЕС активно преследовать в судебном порядке тех лиц, которые умышленно нарушают правила безопасности в аэропортах и проникают на их территорию», — сказал представитель ассоциации. «Мы признаем и уважаем право общественности на протест, но активность не должна ставить под

угрозу безопасность пассажиров, экипажей и персонала аэропорта».

Ассоциация подчеркивает сложную нормативно-правовую базу в 27 государствах-членах ЕС, каждое из которых обладает национальной компетенцией в таких вопросах. ЕВАА начала переговоры с рядом заинтересованных сторон, включая Европейскую Комиссию, Агентство по авиационной безопасности Европейского союза (EASA), Международный совет аэропортов (ACI), IATA, а также различными регуляторами, говорится в сообщении.

«На фоне этих событий мы не должны упускать из виду нашу основную обязанность в отношении безопасности полетов. Поэтому мы призываем все эти заинтересованные стороны и более широкое авиационное сообщество оставаться стойкими в соблюдении стандартов авиационной безопасности».

Между тем, Британская ассоциация бизнес-авиации и АОН (BBGA) также подчеркнула необходимость того, чтобы власти уравнивали демократическое право на мирные протесты с обеспечением безопасности и функциональности аэропортов. «Упреждающее общение и понимание часто могут иметь большое значение для предотвращения конфронтации и поиска решений, которые уважают права протестующих, сводя к минимуму сбои в работе аэропортов», — сказал представитель BBGA. Ассоциация предлагает девять общих стратегий, которые аэропорты и власти могут использовать для сдерживания разрушительных протестов в аэропортах. К ним относятся обозначенные зоны протеста, четкая связь, взаимодействие с протестующими, усиление безопасности, мониторинг социальных сетей, сотрудничество с полицией, образование, выделение правовых последствий нарушения закона и сосредоточение внимания на постоянном улучшении.

Между тем, по данным консалтинговой компании MedAire, занимающейся вопросами безопасности, медицины и туризма, нападения на частные самолеты со стороны протестующих против защиты окружающей среды в Европе становятся все более распространенными и все более разрушительными.



Девять стратегий безопасности BBGA

- Установите специальные зоны протеста: работайте с местными властями и протестующими, чтобы определить конкретные зоны, где мирные акции протеста могут проходить без нарушения работы аэропорта или пассажиропотока. Это было опробовано на мероприятии ЕВАСЕ 2023, но протестующие не всегда придерживаются сценария.
- Общайтесь четко: дайте четкие указания о том, что считается приемлемым протестным поведением и какие действия приведут к вмешательству службы безопасности аэропорта или полиции.
- Взаимодействуйте с организаторами протеста: установите открытые каналы связи с организаторами протеста, чтобы лучше понять их проблемы и найти точки соприкосновения. Хотя это нелегко, отрасль должна быть заинтересована в этом.
- Увеличьте присутствие службы безопасности: убедитесь, что в аэропорту присутствует видимая служба безопасности, чтобы предотвратить любые возможные сбои или незаконные действия.
- Следите за социальными сетями: следите за платформами социальных сетей, чтобы отслеживать планы протеста и выявлять потенциальные проблемы до того, как они обострятся.
- Сотрудничайте с местной полицией: тесно сотрудничайте с полицией, чтобы разработать планы действий в чрезвычайных ситуациях и обеспечить скоординированное реагирование на любые инциденты, связанные с протестами.

- Просвещайте общественность: повышайте осведомленность о важности поддержания работы и безопасности аэропортов, подчеркивая потенциальное влияние сбоев на пассажиров, бизнес и местную экономику.
- Юридические последствия: дайте четко понять, что любые незаконные действия, такие как проникновение или повреждение имуще-

ства аэропорта и самолета, будут рассматриваться в соответствии с законом, и мы должны требовать, чтобы любой ущерб имуществу, включая самолет, преследовался по закону в полном объеме.

- Непрерывное улучшение: регулярно пересматривайте и улучшайте стратегии безопасности и связи на основе прошлого опыта и отзывов.



Duncan Aviation: мы реализовали эксклюзивные решения в «немолодом» Challenger 604

Американский провайдер услуг ТОиР Duncan Aviation реализовал очередной проект по модернизации возрастного Bombardier Challenger 604. Столкнувшись с проблемами устаревания нескольких систем авионики, новый владелец сделал выбор в пользу безопасности, модернизировав одни системы и установив новые.

В дополнение к новым системам авионики Вик Сайни, президент Air Partners, который управляет Bombardier Challenger 604 для нового владельца, связался с торговым представителем Duncan Aviation Completions and Modifications Тиффани Бускини и ведущим дизайнером Хизер Прайдмор, с которыми он работал с ранее. Он обратился к ним

за консультацией по схеме окраски фюзеляжа и полностью новому интерьеру.

«За прошедшие годы мы стали доверять Duncan Aviation наши самые важные проекты по техническому обслуживанию или ремонту, и наш опыт работы с этим самолетом еще больше основан на этом доверии и уверенности», - сказал Сайни. «Хотя этот конкретный самолет был нашим самым сложным и самым большим проектом на сегодняшний день, он не ощущался таковым. Это во многом благодаря команде и опыту, которые Duncan Aviation смогла предоставить. В частности, первоначальная смета и объем работ были хорошо разработаны Тиффани Бускини и Джастином Вена, дизайнерское видение нашего клиента было хорошо реализовано Хизер Прайдмор, а всем проектом хорошо руководил Бранден Хант — все это захватывающий проект, который был завершен вовремя и с несколькими сюрпризами».

Кабина экипажа получила Collins Aerospace Pro Line Fusion с полноцветными сенсорными дисплеями вместо старых ЭЛТ. Модернизировав кабину с помощью Synthetic Vision System (SVS), пилоты теперь могут видеть рельеф местности при заходах на посадку в ночное время, а с помощью Wide-Area Augmentation System-Localiser Performance с вертикальным наведением (WAAS LPV) пилоты получают преимущества от улучшенных сигналов GPS во время полета, в том числе в пределах 200 футов от земли во время приземления.

Владелец также перешел на Future Air Navigation Systems (FANS), технологию передачи данных, ко-



торая позволяет пилотам и авиадиспетчерам легче общаться друг с другом, используя общий язык. Хотя в настоящее время CL604 используется только на определенных треках в Северной Атлантике, где радар не работает, а радиопокрытие может быть неустойчивым, теперь он готов к любым будущим задачам. Новый Gogo Aviation AVANCE L5 значительно расширит возможности связи в полете как для пилотов, так и для пассажиров.

В сотрудничестве со старшим торговым представителем Avionics Джастином Вена пассажирский салон был оснащен новой системой Collins Venue (CMS), которая заменила устаревшую систему. Модернизация включала 10,6-дюймовый монитор на кухне, а в салоне теперь есть 10 сенсорных элементов управления TC6000, установленных в большинстве мест переключения; два 24-дюймовых ЖК-экрана, установленных на переборках; новый HD-монитор с движущимися картами; два порта мультимедийного интерфейса высокой четкости (HDMI); и канал потокового аудио Bluetooth. Звук в салоне также был улучшен за счет установки но-

вых динамиков Alto Aviation, идеально подходящих для аудиофилов, находящихся в воздухе.

«Мы обратились в Collins Aerospace от имени клиента, и нам удалось воспользоваться преимуществами комбинированной программы поощрения и получить скидку на системы Venue и Fusion», - сказал Вена. «Владельцы, имеющие дело с устаревшими системами на своих самолетах, могут испытывать трудности с обновлением, но здесь, в Duncan Aviation, мы работаем с нашими поставщиками, чтобы получить наилучшие возможные цены».

Несмотря на то, что у заказчика есть собственное предприятие по техническому обслуживанию, ремонту и капитальному ремонту (MRO), которое занимается легким техническим обслуживанием, за последние пару лет заказчик передал многие свои самолеты Duncan Aviation для модернизации авионики и модификации интерьера. «В прошлом мы красили и доделывали интерьеры трех их самолетов, а в следующем году будем работать над Learjet 45. Я ценю их доверие ко мне и к Duncan Aviation, и меня особенно мотивировало то, что новый владелец был готов попробовать так много новых образцов и технологий», - говорит Прайдмор.

Среди множества уникальных деталей — глянцевая отделка шпоном Black Ebony, тканый виниловый пол в прихожей, камбузе и туалете. Облицовка камбуза была уложена горизонтально, волокна шли параллельно полосам винилового пола. Двери камбуза покрыты металлизированной виниловой пленкой, а логотип заказчика нанесен аэрографом на одну из верхних дверей.

«Владелец хотел, чтобы его CL604 «сделал смелое заявление на перроне». Логотип его компании серо-черный; он хотел, чтобы эти цвета были представлены в схеме окраски: черный на фюзеляже и хвосте с вкраплениями серого по бокам. Мы также использовали эти цвета во всем интерьере», - говорит Прайдмор. «Мы включили в интерьер так много уникальных деталей, а логотип добавил дополнительный индивидуальный штрих».

Дизайн для обивки CL604 придает салону визуальный интерес и разнообразие, сохраняя при этом общую тему. Двухцветные клубные кресла контрастируют с угольно-серым диваном, и оба имеют стеганные панели и окантовку из металлизированной кожи. Чтобы еще больше персонализировать индивидуальный интерьер, дизайнеры также вышили покрывала с логотипом владельца.

«Новый ковер в салоне — это то, что меня больше всего волнует», - говорит Прайдмор. «Это была совместная работа владельца и меня, и было очень весело придумывать дизайн. Он выбрал узор, а я собрала комбинацию цветов и узоров, чтобы он соответствовал стилю, который он искал. Мы вместе проработали множество дизайнерских идей — например, дизайн сидений, — но ему очень понравился ковер».

Когда самолет был доставлен, команда была готова наблюдать за реакцией заказчика. Когда команда наблюдает за происходящим, всегда присутствует небольшое нервное возбуждение, смешанное с гордостью. Им не стоило волноваться. По словам заказчика, он был в восторге.



Самолет недели

Оператор/владелец: *Dexter Air Taxi*

Тип: *Bombardier Challenger 850*

Год выпуска: *2010 г.*

Место съемки: *июль 2023 года, St. Petersburg Pulkovo – ULLI, Russia*



Фото: *Дмитрий Петроченко*