



Все дальше и дальше мы отдаляемся от золотой эры бизнес-перевозок. В релизах стали исчезать эпитеты, аналитики все трезвее оценивают не только текущее состояние рынка, но и его перспективы. Главный драйвер отрасли – североамериканский рынок – лихорадит во всех сегментах, а традиционно спокойный европейский маркет просто и объективно снижается. Существенно уменьшается заинтересованность инвесторов в высокотехнологичных стартапах, а «зеленая повестка» явно меняет свой оттенок.

На этом фоне пока еще весьма неплохо чувствуют себя производители, которые смогли «нахватать» заказов во времена Covid. Однако проблемы, с которыми столкнулась «большая шестерка», вовсе не исчезли, а только усугубились. Цепочка поставок и отсутствие высококвалифицированного персонала давят на производителей все сильнее и сильнее. Квартальные отчеты ярко это иллюстрируют. Вторичный рынок же, взлетев на максимумы в прошлом году, достаточно быстро сменил направление и откатился на уровень 2018-2019 годов. Эйфория прошла, «аппетитные активы» были быстро куплены, рынок стал обычным и серым с высоким ценником и отсутствием свежих бортов.

Но осень будет жаркой. Мы станем свидетелями весьма громких банкротств, и не менее зрелищных поглощений. На рынок выбросят сотни самолетов, которые скорректируют вторичный рынок и весьма существенно ударят по новым заказам производителей. Единственное, что немного скрасит рынок – ввод в эксплуатацию нескольких новых моделей джетов. А в конце года будем готовы к обновленным прогнозам аналитиков по поставкам самолетов и коррекции трафика. И все это на фоне весьма неприглядной экономической ситуации в США и Европе. Впрочем, оставим цифры специалистам.



Спрос стабилен в США, растет в Азии и падает в Европе

WINGX: За первые шесть дней августа мировой трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов упал на 3% по сравнению с августом прошлого года, но все еще на 16% выше относительно 2019г.

стр. 21

Бразильские налоговые реформы остаются неоднозначными для бизнес-авиации

После 30 лет обсуждения в стадии реализации находятся реформа и упрощение загадочной налоговой системы Бразилии с ее запутанным нарастанием каскадных налогов. Основное изменение заключается в замене пяти сборов, взимаемых на разных уровнях, двумя федеральными налогами

стр. 24

Argus: изменение динамики в первом полугодии

В недавно опубликованном полугодичном обзоре бизнес-авиации компания Argus сообщила, что в первом полугодии активность деловых самолетов претерпела заметные изменения в связи с последовательным спадом на рынке Part 135, скачком в долевом сегменте и в основном неизменном трафике Part 91

стр. 25

Пользователи частных самолетов оптимистичны и летают больше

Новое исследование показывает, что пассажиры частных самолетов с оптимизмом смотрят на свои финансы, и это ново, поскольку «армия новичков» не сокращается. «Качество обслуживания» авиакомпаний заставляет более 50% респондентов больше летать частным образом

стр. 26

Wheels Up получает еще один шанс

Авиакомпания Delta Air Lines, крупнейший акционер американского оператора Wheels Up, предоставит краткосрочное «вливание капитала» в форме обеспеченного векселя Delta Air Lines, а Wheels Up со своей стороны продает свой бизнес по управлению частными самолетами компании Airshare, 9-му по величине чартерному/долевому оператору в США. «В 2022 году Wheels Up заняла третье место после NetJets и Flexjet», - говорится в сообщении Wheels Up.

Wheels Up после накопления убытков и сокращения денежных средств заявила в своем последнем отчете о прибылях и убытках, что планирует из-

бавиться от непрофильных активов, что повторил финансовый директор и временный генеральный директор Тодд Смит во время презентации в июне. Дважды с мая Wheels Up приходилось рассматривать сообщения о банкротстве.

Однако, судя по всему, оператора поддерживает Delta Air Lines, которой принадлежит 20% компании, и ее генеральный директор Эд Бастиан.

Airshare в настоящее время имеет 58 самолетов в собственном и управляемом парке, и приобретение управленческого бизнеса Wheels Up должно утроить ее общий парк.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



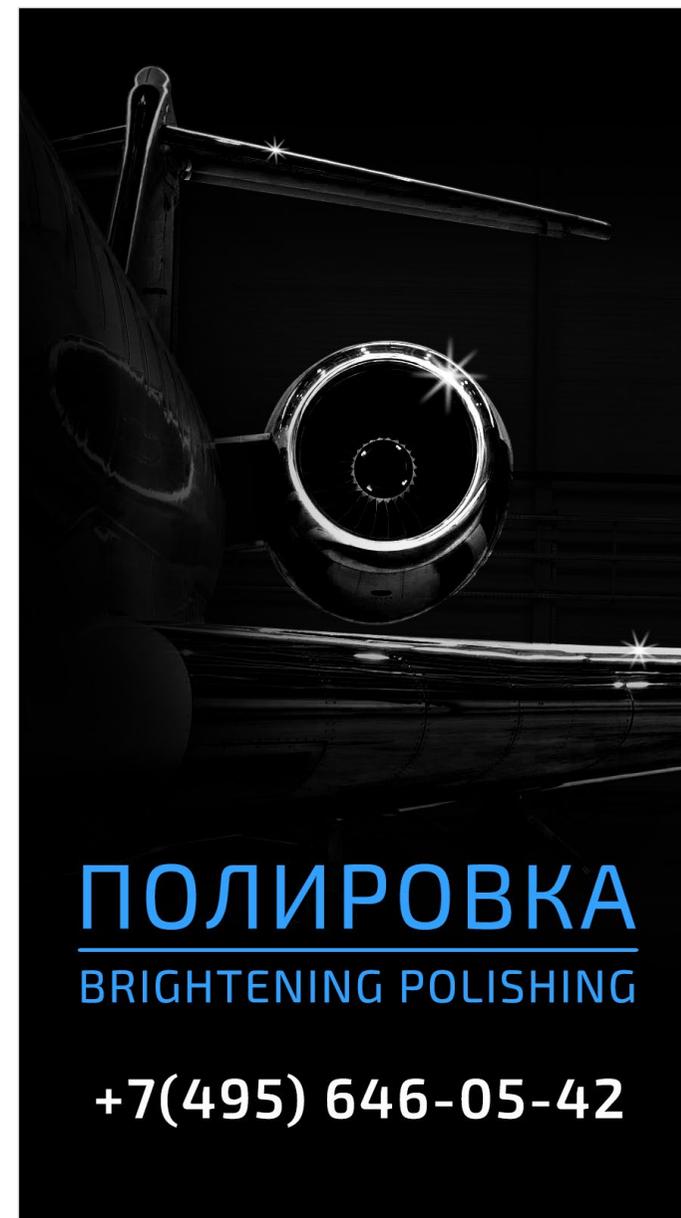
Поставки Embraer во втором квартале подскочили на 47%

Квартальные поставки Embraer во втором квартале выросли на 47% и достигли 62 самолетов, 38 из которых были бизнес-джетами, а 24 — коммерческими лайнерами. Для сравнения, во втором квартале 2022 года было поставлено 47 самолетов, в том числе 30 самолетов представительского класса и 17 коммерческих.

Увеличение коснулось всей продуктовой линейки Embraer: поставки Phenom выросли на шесть единиц, до 25 самолетов, Praetor на два, до 13 самолетов, E175 на два, до 12 самолетов, и E195-E2 на пять, до 12 самолетов. Phenom 300 составляли большую

часть поставок производителя – во втором квартале клиенты получили 22 джета, в то время как поставки Praetor были почти поровну разделены между 500 (шесть поставок) и 600 (семь).

Из-за всплеска поставок объем портфеля заказов сократился, но лишь незначительно, до \$17,3 млрд в конце июня. Это сопоставимо с \$17,4 млрд на конец марта. В течение последнего квартала Embraer заключил несколько крупных сделок, в том числе с NetJets на поставку до 250 Praetor 500. Если все опционы будут реализованы, стоимость сделки составит более \$5 млрд, а поставки начнутся в 2025г.



Cessna SkyCourier получил сертификат бразильского ANAC

Компания Textron Aviation объявила о получении сертификата типа на двухдвигательный турбовинтовой самолет Cessna SkyCourier от Национального управления гражданской авиации Бразилии (ANAC), что открывает путь к выходу самолета на динамичный и расширяющийся бразильский рынок.

«Высокая грузоподъемность Cessna SkyCourier, возможности короткого взлета и посадки, а также экономичность делают его отличным выбором для операторов из Бразилии», - сказал Лэнни О'Бэннион, старший вице-президент по глобальным продажам и летным операциям. «Универсальность и летно-технические

характеристики самолета дадут клиентам в регионе умные решения для их уникальных задач и обстоятельств».

Самолет предлагает беспрецедентное сочетание производительности, грузоподъемности и возможностей, что позиционирует его как катализатор расширения региональных связей, эффективных грузоперевозок и надежных региональных пассажирских перевозок.

SkyCourier идеально подходит для разнообразной географии Бразилии, ее отдаленных районов и растущего спроса на авиаперевозки.



КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ
ЛЮБОГО ТИПА.

welltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@welltall.ru



BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

Bombardier сообщила о росте выручки

Канадская Bombardier сообщила о росте выручки во втором квартале 2023 года на 8%, до \$1,7 млрд, по сравнению с прошлым годом, отчасти благодаря улучшению показателей в сегменте послепродажного обслуживания. Скорректированная EBITDA выросла на 37% и достигла \$275 млн, а заявленная EBIT составила \$245 млн.

Во втором квартале производитель поставил 29 самолетов, что на один больше, чем за тот же период прошлого года. Подтверждено, что годовые поставки будут соответствовать плану около 140 самолетов.

Результаты деятельности Bombardier в сегменте послепродажного обслуживания во втором квартале были охарактеризованы как «звездные». Выручка в этом сегменте составила \$428 млн и выросла на 19% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Заявленная чистая прибыль и скорректиро-

ванная чистая прибыль достигли \$10 млн и \$80 млн соответственно. Компания сообщила о чистом убытке в квартале в размере \$35 млн по сравнению с убытком в размере \$129 млн во втором квартале 2022 года.

Эрик Мартель, президент и главный исполнительный директор Bombardier, высоко оценил результаты, достигнутые на фоне продолжающихся проблем в цепочке поставок. «Наша команда успешно ориентировалась в очень динамичной бизнес-среде, в которой наблюдался устойчивый спрос на новые и поддержанные самолеты, а также устойчивый рост объема услуг при сохранении давления в цепочке поставок», — сказал он. «Благодаря огромной работе нашей команды мы увеличили наши доходы в этом квартале на 8% по сравнению с прошлым годом, отчасти благодаря исключительному увеличению выручки на послепродажном рынке на 19% по сравнению с прошлым годом».



UTG PA

Центр деловой авиации
UTG Private Aviation
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

Система Halo на Piper M600/SLS получила одобрение Канады

Канадский регулятор Transport Canada Civil Aviation (TCCA) одобрил систему безопасности Piper M600/SLS Halo с Garmin Autoland и автоматом тяги, сообщила компания Piper Aircraft. Это следует за одобрением FAA и EASA для системы на M600/SLS в 2020 и 2021 годах соответственно.

«Сертификация Halo в Канаде — важное достижение для владельцев M600, Piper и нашего канадского дилера Aviation Unlimited», — сказал Рон Гуннарсон, вице-президент Piper Aircraft по продажам, маркетингу и клиентской поддержке. «Наша миссия — донести новейшие и лучшие технологии

наших самолетов до клиентов во всем мире».

По словам производителя, для самолетов M600/SLS, которые уже эксплуатируются в Канаде, установка комплекта, содержащего компоненты Halo, и нового программного обеспечения позволит использовать все функции системы Autoland.

«Мы очень рады завершению сертификации Halo в Канаде, и возможности предложить нашим клиентам обещанное преимущество, которое предоставляется системой Garmin Autoland», — отметил президент Aviation Unlimited Солли Капуа.



Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ



Борис: +7 999 710 91 00
 Дмитрий: +7 926 865 62 65
 Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: flight@mydreamjet.ru

Dream Jet

В привычках миллиардеров ничего не меняется

Путешествия, изысканные рестораны, спорт и отдых на природе, яхты, вина и спиртные напитки, недвижимость, хорошее самочувствие и автомобили — главные увлечения состоятельных пассажиров частных самолетов.

Последнее исследование, проведенное компанией Private Jet Card Comparisons, является хорошей новостью для индустрии туризма, ресторанов и тех, кто продает предметы роскоши, такие как автомобили, часы и ювелирные изделия.

Результаты основаны на более чем 300 заполненных анкетах от платных подписчиков, отправленных в период с 21 по 30 июля 2023 года.

Подписчиков спросили, какие из перечисленных жизненных интересов и увлечений вам интересны?

- Путешествие ради удовольствия 88,7%
- Изысканные рестораны 44,5%
- Спорт и отдых на природе 38,7%
- Яхты и катера 37,1%
- Вина и спиртные напитки 37,1%
- Недвижимость 36,3%
- Здоровье и благополучие 34,8%
- Роскошные автомобили 30,1%
- Благотворительность 27,3%
- Искусство и культура 23,8%
- Часы и украшения 23,1%

И то, и другое означает хорошие новости для элитных отелей, курортов и ресторанов, поскольку они восстанавливаются после разрушений, вызванных закрытием во время пандемии Covid.

Ранее подписчики Private Jet Card Comparisons резюмировали, что пассажиры частных самолетов с оптимизмом смотрят на свои финансы, и это ново, поскольку «армия новичков» не сокращается. «Качество обслуживания» авиакомпаний заставляет более 50% респондентов больше летать частным образом.

В ходе опроса респонденты в подавляющем большинстве положительно оценили свои личные финансовые перспективы на следующие 12–24 месяца. В целом, 73,1% респондентов заявили, что они очень уверены в своих финансовых перспективах, при этом примерно половина (36,1%) заявили, что они позитивно оценивают свои финансовые перспективы.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту



Немецкий Atlas Air Service стал членом IADA

Немецкий Atlas Air Service AG стал аккредитованным членом Международной ассоциации дилеров самолетов (IADA). Членами IADA являются самые известные в мире дилеры деловой авиации.

Дилеры, аккредитованные IADA, работают во всех регионах мира, многие из которых присутствуют в нескольких регионах. Почти каждый дилер ведет бизнес в Северной Америке, 56% дилеров работают в Европе, 44% работают в Латинской Америке, 42% ведут бизнес в Азии и Тихоокеанском регионе и 39% работают на Ближнем Востоке и в Африке.

Портал IADA для маркетингового поиска AircraftExchange является единственным сайтом,

на котором каждый самолет, выставленный на продажу, представлен аккредитованным дилером. AircraftExchange позволяет пользователям создавать конфиденциальную панель бизнес-джетов для продажи, отфильтровывая их по характеристикам и удобствам, размеру класса, возрасту и цене. Пользователи могут просматривать богатые данными списки доступных деловых самолетов.

Согласно рыночному отчету Международной ассоциации авиационных дилеров (IADA) за первый квартал 2023, баланс спроса и предложения на частные самолеты восстанавливается. В первом квартале члены IADA закрыли 239 сделок по сравнению с 288 за тот же период 2022 года и 213 сделками в первом квартале 2021 года.




WORLDJET



ПРОДАЖА /
ПОКУПКА
БИЗНЕС-ДЖЕТОВ



ПЕРЕЛЁТЫ НА
БИЗНЕС-ДЖЕТАХ
ПО ВСЕМУ МИРУ



МЕНЕДЖМЕНТ
ВОЗДУШНЫХ
СУДОВ

worldjet.ru
+ 7 (495) 968 50 47 +386 (0) 30 731 909
gbworldjet@gmail.com

Аеросаге представила «золотой» Legacy 600

Аеросаге завершила комплексный проект модернизации Embraer Legacy 600 для чартерного оператора AirX Group. При участии компании AeroVisto, проект включал в себя роскошную внутреннюю отделку и покраску в яркую золотую ливрею.

AirX обратилась к Аеросаге после того, как владелец самолета поручил ей разработать индивидуальную золотую ливрею своего Boeing Business Jet (BBJ), вплоть до определенного типа цветовой палитры. Провайдер также организовал демонтаж старого и монтаж нового интерьера, который был создан AeroVisto, чтобы соответствовать внешнему виду BBJ.

Используя фотографии существующего дизайна BBJ, Аеросаге создала визуализацию сложной золотой окраски для использования на самолете

меньшего размера – Embraer Legacy 600. Чтобы подобрать оригинальную краску Mankiewicz, команда связалась напрямую с Embraer, чтобы получить одобрение специалистов для необходимой нестандартной системы окраски. Выполняя работу в специализированном покрасочном цеху, Аеросаге смогла создать почти идеальную копию оригинала. Демонтаж существующего интерьера также был произведен на предприятии Аеросаге по техобслуживанию и ремонту в Швейцарии перед отправкой в AeroVisto. Новый индивидуальный интерьер был создан в сотрудничестве с парижским дизайнером Champeau & Wilde.

После того, как отдельные элементы были готовы, Аеросаге и AeroVisto координировали их повторную доставку обратно в Честер для повторной установки на самолет.



Jetport Interiors

Решения,
создающие
стиль

+

jetport-interiors.tech

Flexjet построит собственный вертолетный центр в Великобритании

В Великобритании подана заявка на планирование нового ангара в аэропорту Фейрокс для вертолетного бизнеса Flexjet. Базирующийся в США оператор бизнес-джетов стремится расширить свое предложение вертолетных перевозок в Великобритании и Европе.

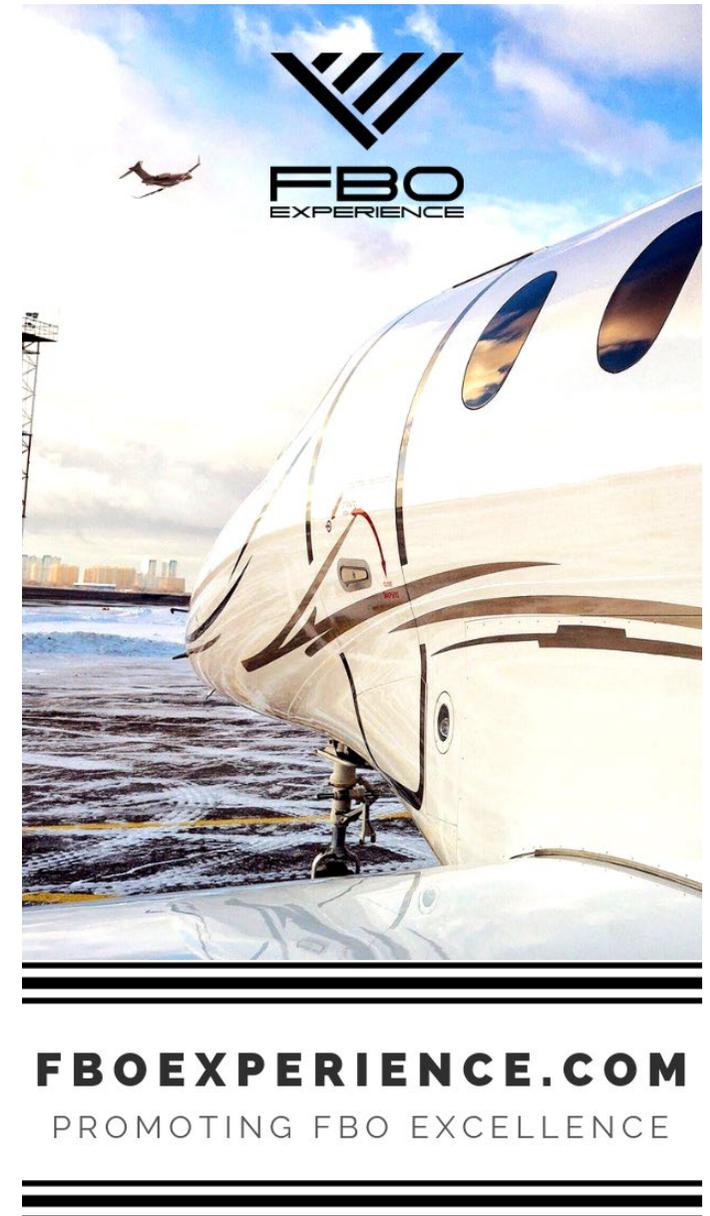
Хотя основу парка Flexjet составляют бизнес-джеты, оператор сделал стратегический шаг в сторону развития вертолетного сегмента с приобретением в феврале 2021 года американской Associated Aircraft Group (AAG), а три месяца спустя добавил базирующегося в Великобритании вертолетного оператора Halo Aviation.



Совсем недавно в Совет Суррей-Хит были представлены планы ангара в аэропорту Фейрокс, причем на одном из рисунков четко обозначен логотип Flexjet. Предложение состоит в том, чтобы создать временную ангарную структуру площадью 913м² для размещения до четырех вертолетов Sikorsky S76, а также три вертолетные площадки общей площадью 901м² и офисы площадью 62м². специализирующаяся на модульных конструкциях временных и мобильных ангарных систем. Документация из приложения для планирования в общем доступе показывает графику, созданную Fabspace, австрийской компанией, специализирующейся на модульных временных и мобильных ангарных системах.

В настоящее время Flexjet имеет в Великобритании один Sikorsky S76C+ и планирует увеличить их количество до трех. Нынешняя база Halo Aviation на аэродроме Дансфорд пока будет сохранена несмотря на то, что в течение нескольких лет эта локация была предметом рассмотрения на закрытие и строительства 1800 частных домов.

Новая база Фейрокс будет сосредоточена на операциях S76, и, возможно, один или два AW109 также будут перемещены из Дансфорда. Процесс планирования подпадает под действие «Общего разрешенного развития» Постановления о городском и сельском планировании 2015 года, а строительные работы на новом ангаре в Фейроксе должны начаться в конце августа и должны занять 8–12 недель, согласно документам, представленным в рамках проекта.



Nomad Aviation увеличивает парк

Швейцарская компания Nomad Aviation пополнила свой флот Dassault Falcon 7X, а новый Gulfstream G650ER должен присоединиться к парку в третьем квартале 2023 года. В течение года глобальный парк управляемых самолетов Nomad Aviation вырастет до 10 самолетов. Чартерный флот состоит из Gulfstream G450, Bombardier Global 5000 и Airbus ACJ319.

В прошлом году компания добавила к своему управляемому чартерному флоту Bombardier Global XRS, Dassault Falcon 8X и Gulfstream V, а также два G550.

«Мы рады, что смогли еще больше расширить наш парк управляемых самолетов, особенно в сегменте сверхдальних рейсов», - сказал генеральный директор Nomad Томас Кёли. «Корпоративный или частный самолет — это такой актив, управление которым доверяют Nomad Aviation всё больше и больше владельцев за широкий спектр преимуществ, максимальную гибкость и эффективность».

Вице-президент Nomad по управлению и продажам самолетов Кристоф Турнхерр отметил, что «резкий рост» спроса на чартерные рейсы после кризиса Covid-19 продолжился в прошлом году. «Мы очень рады видеть, как в течение 2022 года рынок продолжил рост», - сказал он. «Добавление Falcon 7X и G650ER к нашему сертификату эксплуатанта, безусловно, произошло в нужное время».

Air Charter Expo пройдет по расписанию

Оргкомитет Air Charter Expo 2023 ожидает увидеть рекордное количество экспонентов и самолетов на статической экспозиции в сентябре 2023 года. Ведущее мероприятие отрасли чартерных авиаперевозок, которое состоится в лондонском аэропорту Биггин Хилл во вторник 12 сентября, станет крупнейшим с уже подтвержденным участием более 70 экспонентов, а также захватывающим выбором самолетов.

Многие ведущие мировые чартерные компании зарегистрировались для участия в ACE'23. Мероприятие организовано АСА (Ассоциация воздушных чартеров), Business Air News и лондонским аэропортом Биггин Хилл.

В программе конференции будут сессии, посвященные последним разработкам в области чартерных перевозок, в том числе пассажирских,

грузовых и вертолетных, а также презентация по безопасной эксплуатации операторов однодвигательных турбинных воздушных судов. Другие сессии будут посвящены квалификации брокера АСА, разработкам eVTOL и руководству АСА по компенсации выбросов углерода. Благодаря превосходной статической экспозиции ACE'23 продемонстрирует широкий спектр чартерных воздушных судов, от вертолета AW139 до дальнемагистрального самолета Gulfstream G650ER, а также ряд турбовинтовых самолетов и авиалайнеров.

«ACE'23 предлагает фантастические возможности для бизнеса и общения, где члены АСА могут встретиться друг с другом и отраслевыми партнерами, подняться на борт новейшего чартерного самолета и насладиться бесценными конференциями, и все это в одном месте», — сказал председатель АСА Кевин Даксбери.



Leonardo получила новые заказы

Leonardo объявила о новых контрактах во время официальных церемоний, проходивших на Латиноамериканской конференции и выставке деловой авиации (LABACE 2023) с 8 по 10 августа.

Gruppomodena S.A. была назначена официальным дистрибьютором вертолетов Leonardo, включая AW119Kx, AW109, AW169 и AW139 для гражданских рынков в Уругвае и Аргентине. Дистрибьютор также подписал контракт на поставку двух однодвигательных вертолетов AW119Kx.

Являясь крупным игроком в Латинской Америке на рынке вертолетных услуг, Gruppomodena также является эксплуатантом вертолетов AW109 и AW139 для целого ряда миссий, включая пассажирские перевозки, офшорные операции и спасательные работы.

Кроме того, другой частный оператор разместил заказ на один легкий двухдвигательный вертолет AW109 GrandNew, который будет эксплуатироваться в Бразилии. Все эти легкие вертолеты, анонсированные на LABACE, будут иметь индивидуальные VIP-интерьеры и будут использоваться для частных/корпоративных перевозок.

Кроме того, дистрибьютор однодвигательной модели последнего поколения Leonardo AW09 в Бразилии Gualter Helicopters (Aero Service Representação) подписал контракты на три вертолета для представительских перевозок с тремя различными клиентами в стране. Ранее Gualter Helicopters подписал предварительные контракты на продажу 20 AW09.

TLG Aerospace сформирует окончательный облик Alice

Eviation Aircraft, разработчик электрического самолета Alice, объявила о привлечении аэрокосмической инженерной компании TLG Aerospace из Сиэтла к разработке производственной конфигурации самолета. TLG Aerospace — ведущая инженеринговая компания в авиационной отрасли, обладающая опытом от разработки продукции до сертификации, поясняют в компании.

Электрический самолет Alice, способный взять на борт до девяти пассажиров, разрабатывается совместными усилиями израильских и американских специалистов. Недавно опубликованные конструкторские чертежи показывают значительные изменения по сравнению с более ранним прототипом, при этом хвостовое оперение изменило конфигурацию с V-образного на T-образное. «Мы перешли от V-образного к T-образному оперению,

чтобы оптимизировать характеристики и управляемость, а также сделать для пилотов переход к управлению самолетом проще и надежнее», — заявила представитель компании.

Также два электродвигателя MagniX Magni650 были перемещены с законцовок крыла на пилоны в хвостовой части фюзеляжа. В мае 2022 года MagniX поставила Eviation первые двигатели Magni650. Обе компании принадлежат сингапурской Clermont Group.

Расчетная дальность полета Alice увеличена до 1046 км. Разработчики утверждают, что она достигнута с использованием аккумуляторов, выпускаемых по существующим технологиям. Бортовой аккумулятор емкостью 820 кВт·ч весит более чем половину взлетной массы самолета (3720 из 6669 кг).



SD устанавливает антенну Plane Simple на первом бизнес-джете в Латинской Америке

Satcom Direct, поставщик решений для бизнес-авиации, принял участие в конференции LABACE и продемонстрировал первую антенну Ku-диапазона Plane Simple на зарегистрированном в Бразилии бизнес-джете. Терминал был установлен на Gulfstream G550 в июле этого года.

Самолет является первым бизнес-джетом, на котором оптимизирована передовая антенная технология SD в Латинской Америке, и оператор уже подтвердил, что в первом квартале 2024 года добавит эту систему на Gulfstream G450 того же неназванного владельца. Еще три самолета Gulfstream G550, зарегистрированных в Бразилии, должны получить Plane Simple до конца 2023 года, а у SD Brazil уже есть портфель заказов на 2024 год.

Эвертон Либанио, управляющий директор SD Brazil, говорит: «SD поднимает планку услуг связи с помощью этой антенны нового класса, созданной специально для деловой авиации. Наши клиенты в этом регионе с нетерпением ждали упрощенного высокоскоростного решения для передачи данных, и мы уже рады принять заказы на следующий год. Что еще более важно, мы предоставляем клиентам большую гибкость, экономичные варианты подключения и единый ресурс для удовлетворения всех потребностей в связи для тех, кто летает в Латинской Америке и по всему миру».

Установка антенны требует монтажа только двух сменных блоков – антенны, установленной в хвосте, и модема SD, что упрощает пути модернизации, сокращает время простоя самолета и оптимизирует бюджеты на техническое обслуживание.

Уже сейчас установка делает полную экосистему SD, состоящую из оборудования, программного обеспечения, наземной инфраструктуры, кибербезопасности и поддержки клиентов, немедленно доступной для корпоративных, частных и государственных владельцев, а также для поддержки самолетов специального назначения.

Бразильское Agência Nacional de Aviação Civil, ANAC, выпустило STC для терминала Plane Simple Ku-диапазона для установки на Gulfstream G550, а

также для Gulfstream GIV, GIV-X, G450, GV, GV-SP. Кроме того, владельцы Dassault получают выгоду от сертификата STC, одобренного ANAC для моделей Dassault F2000LX/LXS, F900EX/LX и Falcon 7X.

Установка системы на бизнес-джете следует за оснащением Embraer EMB-110, зарегистрированным в Бразилии, для оператора Fototerra, который использует эту технологию для передачи прибрежных изображений в режиме реального времени непосредственно своим клиентам.



Volato выходит на биржу

Volato — последний поставщик услуг частной авиации, объявивший о своем намерении стать публичным через SPAC. Ожидается, что сделка, о которой было объявлено в конце прошлой недели, будет закрыта до конца года.

По мнению аналитиков, Volato обладает предпринимательским мышлением, чтобы оставить след в отрасли, в которой доминируют несколько крупных успешных компаний, в прочем рынок загро-

можен более мелкими компаниями с неудачными бизнес-моделями.

Соучредитель и генеральный директор Volato Мэтт Лиотта считает, что вывод Volato на публичные рынки позволит использовать этот импульс и ускорить видение, чтобы предоставлять уникальные и индивидуальные впечатления от путешествий, которые обеспечат лучший авиационный опыт для всех клиентов. Высшее руководство Volato продолжит выполнять свои нынешние функции.



Нынешние владельцы Volato сохраняют за собой около 63,5% акций на момент закрытия. После завершения слияния Volato будет торговаться на Нью-Йоркской фондовой бирже под SOAR.

Джон Бакус, генеральный директор Proof Acquisition, добавил: «Volato — идеальный партнер для PACI. Мы были впечатлены глубоким опытом управленческой команды Volato, который отлично дополняет глубокую авиационную проницательность и опыт PACI. Нас также привлекла инновационная, но простая бизнес-модель Volato, созданная в строго регулируемой, традиционной отрасли, которая созрела для революционных изменений».

Бэкус продолжил: «Отрасль частной авиации защищена от многих проблем, с которыми сталкиваются другие отрасли, а Volato дополнительно защищена благодаря своему начальному положению и эффективному лучшему в своем классе флоту HondaJet. Мы считаем, что это слияние и связанное с ним финансирование обеспечивают уникальную возможность быстрого роста и низкой волатильности, чтобы стать частью сильной операционной компании, и мы стремимся способствовать росту в долгосрочной перспективе».

Сделка даст Volato ориентировочную стоимость предприятия в размере \$261 млн. Компания, запущенная в 2021 году, еще не приносит прибыли, хотя Лиотта говорит в интервью Private Jet Card Comparisons: «Мы понимаем, что рынок ожидает прибыли и роста, а не просто роста, и мы ожидаем, что рынок будет соответствовать его ожиданиям». Он отказался предоставить график выхода в плюс.

В Бразилии растет спрос на всю линейку Textron

Компания TAM Aviação Executivo (сертифицированный торговый представитель Textron в Бразилии) снова стала крупнейшим экспонентом латиноамериканской выставки бизнес-авиации LABACE, представив девять моделей Textron Aviation.

Компания представила Cessna Citation Latitude, Citation CJ3+, Citation M2, Beechcraft King Air 360 и 260, Grand Caravan EX, 206 Stationair и Bell 429 и 505, а также свое портфолио сервисных услуг, к которым относятся техцентры в Жундиаи (SP), Гоянии (GO) и Белу-Оризонти (MG).

Президент компании Леонардо Фиуза сказал, что в течение как минимум двух лет сектор деловой авиации переживает бум. «Наша компания, очевидно, следует этой позитивной волне», - отметил он. «У нас есть самолеты, которые должны быть поставлены через 18 или даже 24 месяца, и вертолеты, срок поставки которых составляет от 12 до 18 месяцев». Он выделил линейку Citation, подчеркнув, что это самое успешное семейство бизнес-джетов в мире, а также оно пользуется успехом в Бразилии, где имеет наибольшую долю рынка, насчитывающую около 320 самолетов.

«Турбовинтовые модели не сильно отстают», - продолжил Фиуза. «Я хотел бы выделить модели King Air 260 и King Air 360, на которые вместе приходится 40% наших продаж. Это незаменимые самолеты, особенно для агробизнеса, из-за их способности перевозить много груза, универсальности и того факта, что они взлетают и приземляются на коротких грунтовых взлетно-посадочных полосах».

Чартер был первой услугой, предложенной TAM, когда она была основана в 1961 году, и, по словам Фиузы, с 2021 года спрос значительно увеличился. «Наш сервисный центр уже достиг очень положительных показателей. Кроме того, мы в среднем утроили наши розничные продажи запчастей».

Помимо предоставления широкого спектра продуктов, TAM AE выделяется услугами по обучению. «В 2023 году мы отмечаем 20-летнюю историю нашей программы подготовки персонала. В 2022 году рост этой услуги составил около 15%».

Учитывая этот сценарий, Фиуза с нетерпением ждет завершения 2023 года с высокими результатами, и ожидания от LABACE высоки. «В конце концов, LABACE обычно является важной вехой в реализации многих сделок, а также отправной точкой для многих других. Именно здесь лучшие предложения в области продуктов и услуг для деловой авиации в стране, что заставляет нас поверить, что у нас будет еще одно хорошее мероприятие с отличными возможностями для бизнеса», - заключил он.



Оператор с Канарских островов запустит «зеленые рейсы» между островами

ZeroAvia подписала соглашение о поставке своих водородно-электрических двигателей ZA600 новому оператору Surcar Airlines, поскольку она надеется организовать экологически чистые рейсы на Канарские острова.

Surcar планирует использовать гидросамолеты Twin Otter, оснащенные силовым агрегатом ZA600, в экскурсионных турах. Недавно запущенную авиакомпанию поддерживают инвесторы, в том числе датский перевозчик Nordic Seaplanes. Surcar Airlines стремится возглавить электрификацию авиации, чтобы обеспечить полеты с нулевым уровнем выбросов на Канарских островах. Запуская экологичные экскурсионные полеты, компания стремится

вдохновлять и побуждать других операторов к внедрению устойчивых методов, ускоряя переход отрасли к более чистому будущему.

Surcar Airlines начнет полеты на самолетах с обычными двигателями, а следующим шагом будет переход на водородно-электрические двигатели для устранения всех выбросов в полете, что обеспечит дополнительное снижение воздействия на климат и качество воздуха.

ZeroAvia находится на пути к сертификации двигателя ZA600 мощностью 600 кВт для девяти 19-местных самолетов в течение следующих двух-трех лет и имеет меморандум о взаимопонимании с канад-

ской компанией De Havilland, держателем сертификата типа Twin Otter.

Европейский Союз поставил перед собой цель сократить выбросы парниковых газов на 55% к 2030 году, а Национальный план Испании в области энергетики и климата нацелен на создание к 2050 году полностью углеродно-нейтральной транспортной системы. Такие политические действия находят отражение в отношении потребителей. Согласно опросу, проведенному Европейским инвестиционным банком, три четверти европейцев планируют в будущем летать реже по экологическим причинам. Обеспечение чистого полета является стратегическим императивом для авиационной отрасли.

Главный специалист по работе с клиентами ZeroAvia Джеймс Пек говорит: «Канарские острова — идеальный вариант использования для самых первых полетов с нулевым уровнем выбросов. Разработка экологичных вариантов путешествий между островами поможет еще больше повысить привлекательность одного из самых популярных мест отдыха в Европе».

Херардо Моралес-Йерро, основатель и генеральный директор Surcar Airlines, добавляет: «Каждый год миллионы людей приезжают сюда, чтобы увидеть невероятную красоту природы и объекты всемирного наследия здесь, на Канарских островах. Изменение климата угрожает этому и нашему образу жизни. Работа с ZeroAvia поможет нам сделать полеты более чистыми, а также окажет положительное влияние на местное сообщество и окружающую среду».



Vertical Aerospace потерял прототип VX4

В аэропорту Котсуолд в Великобритании на испытательной базе компании Vertical Aerospace произошла авария прототипа eVTOL (бортовой номер G-EVTL).

На изображении, распространенном в социальных сетях, появились фотографии значительных повреждений, полученных, когда аппарат производил посадку рядом (или, возможно, в контакте) со старым Boeing 747, который выведен из эксплуата-

ции British Airways в 2020 году. Из-за качества изображения невозможно полностью установить степень повреждения, но оно кажется значительным. Производитель подтверждает инцидент, который, по его словам, «произошел во время испытания маневренности самолета без экипажа во время теста на отказ двигателя, что является ключевым требованием для перехода к полетам с экипажем». Сообщается, что в рамках своей текущей программы испытаний Vertical VX4 тестирует беспилотное от-

ключение в полете на высоте 6 м над уровнем моря. Происшествие ставит под сомнение запланированную компанией дату ввода в эксплуатацию в 2026 году.

В июле британская компания успешно выполнила первый полет своего eVTOL VX4 в автономном режиме. Опытная модель воздушного такси VX4 во время испытаний смогла развить скорость около 70 км/ч. Транспортное средство оснащено системой вертикального взлета и посадки, а также электродвигателями, питающимися от батарей. Полет прошел на территории аэропорта Котсуолд на юго-западе Англии, управление летательным аппаратом осуществлялось дистанционно.

Как отмечал производитель, эти испытания «стали новым шагом» для фирмы: в ходе прошлых тестов, прошедших в сентябре 2022 года, модель VX4 совершала лишь управляемый взлет, оставаясь при этом прикрепленной к земле. Компания продолжит испытания, рассчитывая в будущем совершить полет с экипажем на борту.

Аэротакси Vertical Aerospace разрабатывается в сотрудничестве с британской двигателестроительной корпорацией Rolls-Royce. По информации компании, заявки на приобретение около 1 400 единиц таких летательных аппаратов уже оставил ряд авиаперевозчиков, в том числе американские Virgin Atlantic Airways и American Airlines Group. Над созданием аналогичных авиатакси работают и другие компании мира. В России компания Hover, разрабатывавшая модель беспилотного аэротакси, в 2022 году приступила к сертификации своей разработки в качестве гражданского воздушного судна.



Smart Services Elite от Bombardier упрощает процессы

Bombardier запускает расширенный пакет послепродажной поддержки Smart Services Elite, который дает клиентам возможность передать оперативное послепродажное обслуживание своего самолета в Bombardier с единым контактным лицом и счетом, охватывающим всё, от планового обслуживания до ремонта на месте. Запчасти, работа, антикоррозийное покрытие планера и доставка — все это включено в стоимость летного часа.

С момента запуска своей первоначальной программы обслуживания в 1980-х годах портфель услуг с оплатой за летный час под брендом Smart Services стал лидером отрасли. Более 1600 операторов Learjet, Challenger и Global полагаются на запчасти и программы технического обслуживания, чтобы обеспечить бесперебойную эксплуатацию своих самолетов.

В то время как некоторые операторы предпочитают выбирать опции в зависимости от своих требований или возможностей, Smart Services Elite нацелена на «клиентов, которые хотят, чтобы это было очень просто», — объясняет Гийом Ландривон, вице-президент Smart Services & programs. Существует одна фиксированная стоимость летного часа на весь срок действия контракта, что означает отсутствие сюрпризов.

В частности, клиенты со всего мира ценят глобальное покрытие поддержки в ситуациях AOG. «Ваш самолет может быть на Мальдивах, но всего один телефонный звонок доставит туда нашу команду, включая оплату труда, авиабилетов и отелей», — говорит он. Недавнее расширение собственной

сети сервисных центров Bombardier — в настоящее время насчитывается 10 сервисных центров по всему миру в сочетании с круглосуточными центрами обслуживания клиентов в Монреале, Уичито и Сингапуре — помогает решить любую проблему в любом месте и в любое время.

Кроме того, когда дело доходит до планового технического обслуживания, клиенты Smart Services Elite могут не учитывать необходимость в перегоне своего самолета на базу, когда требуется регулярная проверка. «Находится ли самолет в Сингапуре, Далласе или Лондонском Биггин-Хилле, мы можем о нем позаботиться. Мы не говорим им, куда лететь», — говорит Лэндридон.

Еще одним преимуществом всех предложений

Smart Services от Bombardier является то, что покрытие остается за самолетом, когда он переходит из рук в руки. Это большое преимущество, в частности, для финансовых компаний, говорит Ландривон. «Все больше и больше банков делают Smart Services обязательными для своих клиентов. Если им приходится возвращать права собственности, они знают, что самолет обслуживался производителем. Это помогает им сразу снять это со своих балансов», — говорит он.

После запуска Smart Services Elite компания Bombardier продолжит предлагать свои существующие продукты Smart Parts Preferred и Smart Parts Plus, осознавая, что многие из ее 1600 клиентов Smart Services захотят иметь выбор, когда дело доходит до уровня поддержки.



Verijet представит приложение по бронированию Cirrus Vision Jet

Verijet, крупнейший в мире оператор самолетов Cirrus Vision Jet, анонсирует начало работы с открытой технологической платформой Tuvoli по созданию нового приложения по бронированию в режиме реального времени.

По словам компаний, партнерство позволит частным чартерным брокерам беспрепятственно и мгновенно бронировать рейсы. «Эта революционная интеграция предлагает удобную для пользователя платформу, которая упрощает процесс бронирования и оплаты для частных чартерных брокеров, повышая при этом удобство для их клиентов», - заявили они.

Утверждается, что новая услуга предлагает четыре ключевых преимущества: доступность в режиме реального времени, прозрачное ценообразование, упрощенный процесс бронирования и «беспрецедентную» поддержку клиентов. Доступность в режиме реального времени предлагает частным чартерным брокерам доступ к парку самолетов Cirrus Aircraft Vision Jet компании Verijet; предоставление самой последней информации о доступности, большая гибкость бронирования и более быстрое время выполнения заказа.

Прозрачное ценообразование с информацией о ценах в режиме реального времени позволяет брокерам предоставлять четкие и точные котировки клиентам без задержек или скрытых затрат.

Упрощенный процесс бронирования снижает административную нагрузку на брокеров и обеспечивает удобство для клиентов. Кроме того, обе компании обязались обеспечить «исключитель-

ную поддержку клиентов», чтобы помочь брокерам предоставлять своим клиентам услуги высшего уровня.

Ричард Кейн, соучредитель и генеральный директор Verijet, назвал партнерство «поворотным моментом» для частной авиации. «Мы рады предоставить частным чартерным брокерам возможность доступа в режиме реального времени и мгновенного бронирования частных чартерных рейсов», - сказал он.

Эллисон Ортис Кейн, соучредитель и директор по опыту Verijet, добавила: «Это революционное партнерство соответствует нашей миссии — сделать

частную авиацию доступной и удобной для всех».

Грег Джонсон, президент и главный исполнительный директор Tuvoli, сказал, что компания стремится предоставлять решения, использующие новейшие финансовые технологии и технологии бронирования для повышения эффективности работы брокеров и операторов. «Брокеры, занимающиеся чартерными перевозками частных самолетов, теперь могут использовать динамичный опыт бронирования, подкрепленный последними технологическими достижениями, в то время как Verijet извлекает выгоду из эффективности полностью цифрового канала продаж», - сказал Джонсон.



Приложение CharterGPT увеличит количество бронирований рейсов

Компания Jet.AI запустила приложение CharterGPT, которое, по ее словам, будет использовать искусственный интеллект, чтобы заказчики могли использовать голосовые запросы для взаимодействия с ее платформой бронирования чартеров. По данным группы разработчиков программного обеспечения из Лас-Вегаса, использование обработки естественного языка позволит как пассажирам, так и операторам самолетов быстрее передавать информацию друг другу, не привлекая брокера в качестве «человека в контуре управления».

В ближайшее время приложение CharterGPT должно быть запущено через магазин приложений Apple, а версия для Android появится через несколько недель. Осенью Jet.AI планирует вы-

пустить обновление, которое будет поддерживать платежи Stripe за рейсы и автоматическую сверку контрактов, а также предоставлять информацию о вариантах наземного транспорта и информацию об аэропортах.

Данные о доступности самолетов поступают с платформы Avinode, которая генерирует цены для запрошенных рейсов. Запросив в приложении возможные варианты перелета, пользователь может выбрать один или несколько из них с помощью приложения, а затем связаться с операторами для подтверждения цены, которая затем передается пользователю в приложении на его странице оформления заказа. Jet.AI берет комиссию за любые рейсы, забронированные через приложение.

По данным Jet.AI, многие чартерные операторы игнорируют входящие предложения с платформы Avinode, в основном потому, что у них нет достаточного количества сотрудников для обработки нескольких запросов, а также, возможно, потому, что они считают некоторые из них легкомысленными или исходящими от конкурирующих операторов, пытающихся обмануть систему. Основатель Jet.AI Майк Уинстон говорит, что из, скажем, из 500 запросов котировок, отправленных в день, только 20 могут получить ответ от оператора.

Согласно Jet.AI, знания CharterGPT о ключевых элементах чартерного рынка (т. е. самолетах, операторах и географии) основаны на Википедии. Уинстон сказал, что его команда разработчиков программного обеспечения обучила ИИ системы «не отклоняться от темы» при ответе клиентам. Компания дополнительно откалибровала «инди-

видуальность» системы после того, как столкнулась с некоторыми сбоями во время бета-тестирования.

Jet.AI считает, что приложение сделает процесс бронирования чартера на 10-50% более эффективным, в основном с точки зрения объема запросов на полеты, которые генерируют реальную цену. Процесс оплаты через Stripe будет включать в себя дополнительный шаг в приложении, чтобы перевести клиентов на отдельный безопасный веб-сайт, отчасти для того, чтобы избежать запретительных 30-процентных сборов, которые в противном случае применялись бы через Apple store.

Издание AIN протестировало приложение CharterGPT, чтобы подготовиться к поездке двух пассажиров из Гилфорда в Великобритании в Монпелье во Франции. В ответ на голосовой запрос приложение быстро выдало рейсы из аэропортов Фарнборо, Блэкбуш или Биггин-Хилл, предложив 14 различных вариантов самолетов. После поиска более низкой цены, добавив турбовинтовой самолет в качестве опции, приложение добавило самолет Pilatus PC-12, и примерно через 15 минут появилось предварительное предложение.

Предварительная предложение содержало некоторую информацию о предлагаемом PC-12, упомянув такие функции, как кофейник, закрытый туалет, корзина для льда, кожаные сиденья и розетка на 110 В. Вместимость была указана как до шести пассажиров, с домашними животными. Однако в предложении не содержится никакой информации об операторе, кроме заявления о том, что он провел аудит безопасности и качества Argus Platinum.



Спрос стабилен в США, растет в Азии и падает в Европе

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, за первые шесть дней августа мировой трафик бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов упал на 3% по сравнению с августом прошлого года, но все еще на 16% выше относительно 2019г.

В то же время активность регулярных авиакомпаний на 17% выше по сравнению с прошлым годом, и на 5% ниже уровня августа 2019г. Пять ведущих коммерческих авиакомпаний (Southwest, American, Delta, Ryanair и United Airlines) летают на 13% меньше, чем в августе 2022г., и на 7% меньше, чем в августе 2019г. Мировой трафик грузовых операторов снизился на 7% по сравнению с прошлым годом и на 10% вырос по сравнению с 2019г.

Европа

На 31-й неделе 2023г. (закончившейся 6 августа) активность бизнес-джетов в Европе упала на 9% по сравнению с 30-й неделей, на 8% ниже относительно той же недели прошлого года, и на 11% выше по сравнению с 2019г. Италия начала август как ведущий рынок Европы, трафик на 2% опережает август прошлого года, с ростом почти на 25% по сравнению с августом 2019г. Между тем в Великобритании, Франции и Германии наблюдается значительное снижение трафика бизнес-джетов в этом месяце по сравнению с прошлым годом. В Австрии в августе активность бизнес-джетов снизилась на 10% по сравнению с 2019г.

Ницца является самым загруженным аэропортом в начале этого месяца, хотя активность бизнес-авиации на 1% ниже по сравнению с прошлым годом. В начале августа в местах отдыха наблюдаются разнонаправленные тен-

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	488,952	74%	17.1%	37.7%	91.9%	-5.4%
Business Aviation	87,410	13%	-3.4%	-3.4%	38.1%	15.5%
Other	61,706	9%	28.3%	67.0%	176.5%	66.4%
Cargo	18,466	3%	-7.1%	-8.2%	6.7%	10.0%
Grand Total	656,534	100%	13.9%	30.6%	83.6%	1.6%

Глобальный трафик самолетов в августе 2023г. по сравнению с предыдущими годами (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

Departure Country	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Italy	1,776	15.6%	2.1%	-4.1%	68.8%	23.9%
France	1,625	14.3%	-4.6%	-8.9%	9.4%	2.5%
United Kingdom	1,271	11.2%	-12.7%	18.1%	24.9%	8.4%
Spain	1,082	9.5%	-3.8%	-7.5%	26.0%	10.3%
Germany	966	8.5%	-20.4%	-20.2%	-4.8%	10.9%
Turkey	712	6.2%	11.4%	17.5%	36.9%	48.6%
Greece	654	5.7%	-5.5%	-18.0%	25.0%	1.2%
Switzerland	549	4.8%	-16.4%	-13.1%	2.6%	13.4%
Sweden	261	2.3%	-7.1%	81.3%	125.0%	103.9%
Austria	251	2.2%	-10.0%	-26.2%	-7.4%	-9.7%
Croatia	222	1.9%	0.0%	-15.6%	-9.8%	40.5%
Portugal	160	1.4%	-25.2%	7.4%	28.0%	16.8%
Netherlands	145	1.3%	-32.2%	-23.3%	-4.6%	19.8%
Belgium	140	1.2%	-24.3%	-15.2%	6.1%	20.7%
Poland	138	1.2%	17.9%	39.4%	-14.3%	36.6%
Grand Total	11,398	100.0%	-6.8%	-9.7%	15.2%	10.5%

Рейсы бизнес-джетов в Европе в августе 2023г. по сравнению с предыдущими годами

денции. Активность в Ольбии значительно опережает прошлогодний уровень, устанавливая новые рекорды: количество рейсов выросло на 18% по сравнению с августом 2022г. и на 31% – по сравнению с 2019г. Ибица начала этот месяц на 11% ниже по сравнению с прошлым годом, и на 4% ниже относительно 2019г. Пальма-де-Майорка и Канны-Манделье на 5% и 8% опережают прошлый год соответственно.

Северная Америка

На 31-й неделе активность бизнес-джетов в Северной Америке упала на 5% по сравнению с предыдущей неделей, что на 4% ниже относительно тех же дат 2022г. Тетерборо признан самым загруженным аэропортом бизнес-авиации в этом месяце, и его

трафик почти вдвое превышает активность в Даллас Лав Филд, занявшего 2-е место. Объем полетов в Тетерборо на 17% больше, чем в прошлом году, и на 7% больше, чем в 2019 году.

Другими аэропортами со значительным приростом по сравнению с прошлым годом стали Нэшвилл и Майами-Опа-Лока. Вылеты бизнес-джетов из Форт-Лодердейла выросли почти на 50% по сравнению с 2019г. В аэропортах Вестчестер, Чикаго-Мидуэй, Сентенниал и Вашингтон-Даллес, в этом месяце было меньше активности, чем в августе 2019 года.

Азия

Активность бизнес-джетов в Азии в этом месяце резко возросла, количество вылетов на 10% больше, чем в прошлом году, и на 42% больше, чем в 2019г. Индия является самым крупным рынком в регионе, показав трехзначный рост по сравнению с августом 2019г. В Китае наблюдается трехзначный рост по сравнению с началом августа прошлого года, и трафик на 18% выше по сравнению с 2019г.

Самолеты Gulfstream в этом месяце являются самыми популярными в регионе: их активность на 37% выше по сравнению с прошлым годом, и на 32% выше относительно 2019г. Парк Bombardier демонстрируют аналогичный рост, количество вылетов на 3% больше, чем в прошлом году, и на 26% больше, чем в 2019г. Флот Airbus летает меньше по сравнению с прошлым и 2019 годами.

Ближний Восток

Трафик бизнес-джетов на Ближнем Востоке в августе немного отстает от прошлого года, количество вылетов сократилось менее чем на 1% по сравнению с августом 2022г., хотя на 38% больше, чем в 2019г. На Турцию приходится 56% вылетов бизнес-джетов в регионе, трафик вырос на 11% по сравнению с августом прошлого года, и на 49% выше относительно 2019г.

Departure Airport	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Depts)	PTD vs 2 yrs ago (Depts)	PTD vs 3 yrs ago (Depts)	PTD vs 4 yrs ago (Depts)
KTEB,TEB,Teterboro,New York	1,024	2.4%	17.0%	5.5%	139.8%	7.2%
KDAL,DAL,Dallas Love Field,Dallas (US-TX)	556	1.3%	-0.7%	-3.6%	21.9%	20.6%
KVNY,VNY,Van Nuys,Los Angeles (US-CA)	526	1.2%	-9.5%	-11.1%	23.8%	7.3%
KLAS,LAS,McCarran Intl.,Las Vegas (US-NV)	491	1.1%	0.6%	-5.4%	71.1%	10.6%
KHPN,HPN,Westchester County,New York	471	1.1%	-8.7%	-24.8%	34.2%	-11.5%
KSNA,SNA,John Wayne -Orange County,Los Angeles (US-CA)	439	1.0%	2.6%	4.0%	38.5%	16.4%
KBNA,BNA,Nashville Intl.,Nashville (US-TN)	404	0.9%	24.3%	16.1%	141.9%	62.2%
KHOU,HOU,William P Hobby,Houston (US-TX)	395	0.9%	-13.0%	-5.3%	46.8%	9.4%
KASE,ASE,Aspen-Pitkin Co/Sardy Field,Aspen	387	0.9%	-0.3%	-12.4%	7.8%	18.7%
KMDW,MDW,Chicago Midway Intl.,Chicago	382	0.9%	1.6%	-5.2%	79.3%	-18.6%
KPKD,PKD,DeKalb Peachtree,Atlanta (US-GA)	366	0.8%	-0.8%	-12.9%	45.8%	25.3%
KPBI,PBI,Palm Beach Intl.,West Palm Beach	349	0.8%	-12.5%	-5.2%	85.6%	59.4%
KAPA,APA,Centennial,Denver (US-CO)	335	0.8%	-18.7%	-29.8%	-13.0%	-2.0%
KIAD,IAD,Washington Dulles Intl.,Washington (US-DC)	332	0.8%	-14.9%	-22.2%	30.2%	-10.5%
KOPF,OPF,Miami-Opa Locka Executive,Miami (US-FL)	321	0.7%	11.5%	-0.9%	77.3%	47.2%
Grand Total	43,159	100.0%	-3.0%	-5.1%	47.1%	17.4%

Лучшие аэропорты бизнес-авиации в Северной Америке в августе 2023г.

Aircraft OEM	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Depts)	PTD vs 2 yrs ago (Depts)	PTD vs 3 yrs ago (Depts)	PTD vs 4 yrs ago (Depts)
Gulfstream	466	201	36.7%	52.8%	84.2%	32.4%
Bombardier	400	191	2.6%	11.1%	48.1%	25.8%
Embraer	177	77	-3.8%	40.5%	70.2%	48.7%
Cessna	158	55	-19.0%	-6.0%	27.4%	51.9%
Dassault	140	59	4.5%	38.6%	70.7%	12.0%
Boeing	118	46	-5.6%	1.7%	18.0%	14.6%
HawkerBeechcraft	112	39	21.7%	-15.2%	77.8%	433.3%
Learjet	88	19	95.6%	87.2%	69.2%	282.6%
Airbus	52	23	-11.9%	40.5%	85.7%	-3.7%
Honda	30	8	57.9%	200.0%	172.7%	500.0%
Pilatus	9	4	28.6%	800.0%		
Eclipse Aerospace	1	1		-50.0%		
Israel Aerospace Industries		0		-100.0%		-100.0%
Grand Total	1,751	723	10.1%	24.5%	61.1%	41.8%

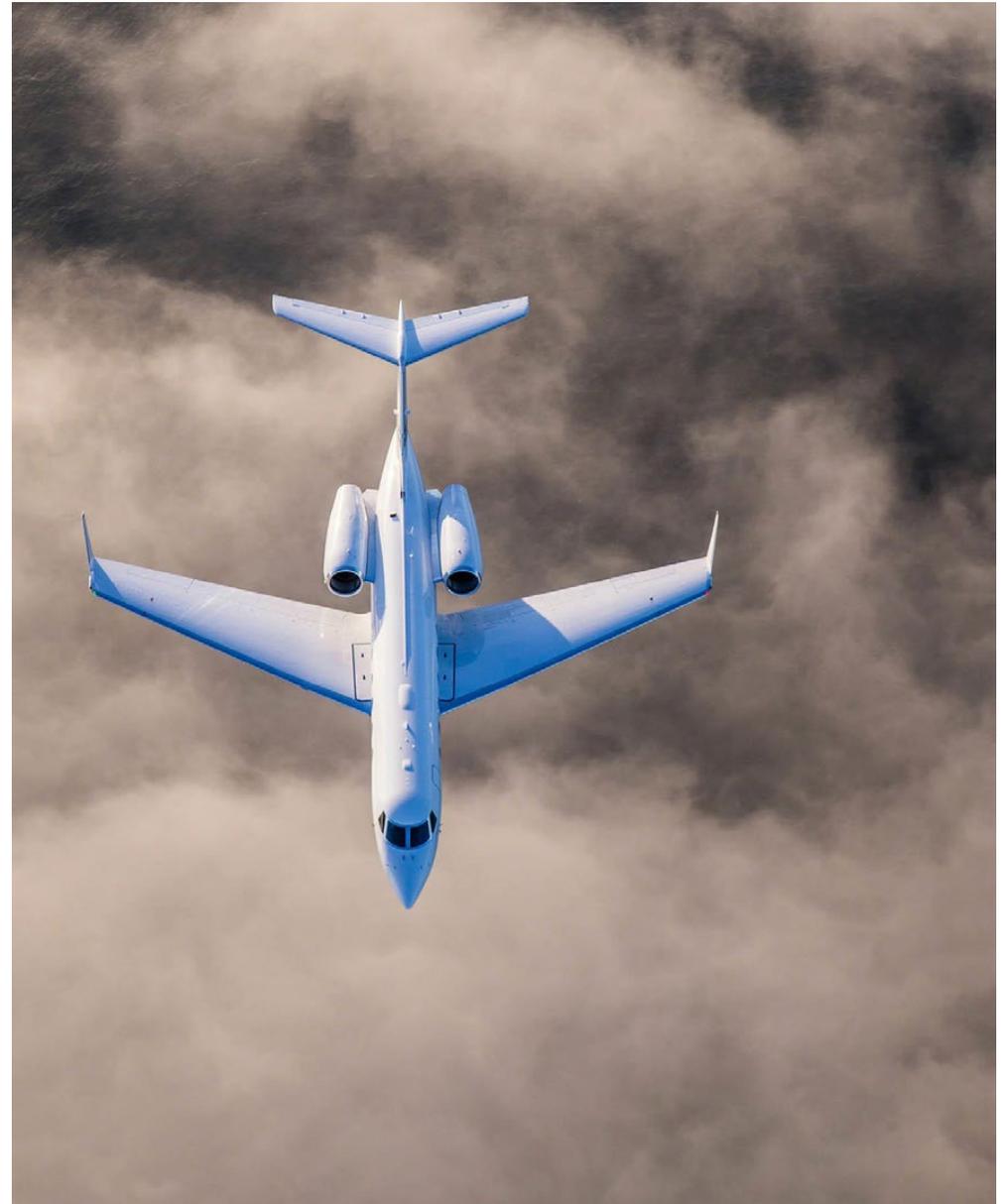
Активность по производителям бизнес-джетов в Азии в августе 2023г.

В других странах активность разнонаправленная: в ОАЭ объем полетов снизился на 20% по сравнению с прошлым годом, а в Саудовской Аравии на 12% – по сравнению с 2019г. В ОАЭ, Иордании, Катаре и Омане наблюдается трехзначный рост по сравнению с 2019г.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует: «Значительное увеличение рейсов бизнес-джетов в Тетерборо по сравнению с прошлым годом может указывать на восстановление спроса на корпоративные рейсы. В Европе предсказуемый спрос на бизнес-джеты в середине лета был очевиден во всем Средиземноморье, особенно в Ольбии. Спрос на бизнес-джеты по-прежнему достигает новых пиков в Турции, но значительно отстает от прошлогодних рекордов в ОАЭ. В Азии активность бизнес-джетов Gulfstream выросла на 37% по сравнению с августом прошлого года».

Departure Country	Departures PTD ¹	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Turkey	712	56.3%	11.4%	17.5%	36.9%	48.6%
United Arab Emirates	141	11.1%	-20.3%	9.3%	5.2%	113.6%
Saudi Arabia	130	10.3%	0.0%	2.4%	41.3%	-11.6%
Israel	99	7.8%	-14.7%	-10.8%	39.4%	59.7%
Cyprus	60	4.7%	9.1%	-34.1%	-18.9%	13.2%
Jordan	31	2.5%	34.8%	14.8%	121.4%	106.7%
Lebanon	23	1.8%	-23.3%	-52.1%	-46.5%	-50.0%
Qatar	20	1.6%	11.1%	53.8%	0.0%	233.3%
Bahrain	17	1.3%	-19.0%	-59.5%	-5.6%	41.7%
Iraq	14	1.1%	-44.0%	-12.5%	-54.8%	75.0%
Oman	14	1.1%	16.7%	0.0%	180.0%	180.0%
Iran	3	0.2%	-25.0%	-66.7%	50.0%	0.0%
Brunei	1	0.1%	-50.0%	-66.7%	0.0%	-50.0%
Afghanistan				-100.0%	-100.0%	-100.0%
Kuwait			-100.0%	-100.0%	-100.0%	-100.0%
Grand Total	1,265	100.0%	-0.3%	-0.5%	21.2%	37.5%

Рейсы бизнес-джетов в странах Ближнего Востока в августе 2023г. по сравнению с предыдущими годами



Бразильские налоговые реформы остаются неоднозначными для бизнес-авиации

После 30 лет обсуждения в стадии реализации находятся реформа и упрощение загадочной налоговой системы Бразилии с ее запутанным нарастанием каскадных налогов. Унификация муниципальных, штатных и федеральных налогов и сокращение их количества — например, с единой национальной ставкой топливных акцизов — дает надежду авиации, но также и призрак возможного распространения автомобильных акцизов на воздушные суда.

Изменение укоренившейся налоговой структуры не является ни быстрым, ни легким, требующим внесения поправок в конституцию Бразилии, и даже если предложение быстро пройдет через конгресс, оно вступит в силу только в 2029–2034 годах. Нынешнюю структуру обвиняют в том, что она сдерживает экономический рост и препятствует иностранным инвестициям. Основное изменение заключается в замене пяти сборов, взимаемых на разных уровнях, двумя федеральными налогами. Налоги взимаются с товаров и услуг по алфавиту: бразильские налоги, как правило, основаны на потреблении, а не на доходах. Заменой исчезнувшим налогам станет налог на добавленную стоимость.

Что беспокоит бизнес-авиацию, так это то, что текст, упрощающий налогообложение, также включает изменения в налогообложении активов, такие как распространение налога на автотранспортные средства IPVA на так называемые транспортные средства класса люкс. Июльская статья на портале UOL под названием «Почему вы платите IPVA за свой автомобиль, а владельцы яхт и частных самолетов освобождены от налогообложения» показывает политическую привлекательность на-

логообложения богатых и возлагает вину за дифференцированный режим на конституцию 1988 года. Автор цитирует автора налогов, который легкомысленно отвергает годовую налоговую ставку как «неопределенную, но, вероятно, не превышающую 10% от стоимости актива». IPVA на автомобили варьируется в зависимости от штата и составляет от 2% до 4%.

Список исключений для оплаты IPVA включает только «сельскохозяйственные воздушные суда и эксплуатантов, сертифицированных для оказания воздушных услуг третьим сторонам», которые могут включать или не включать авиатакси и чартерных операторов. Сомнение в том, что текст Палаты депутатов все еще может быть изменен в сенате и даже возвращен депутатам до того, как он попадет к президенту, который может подписать его как есть или наложить вето на статьи или пункты. В условиях неопределенности многие компании и владельцы деловых самолетов предпочитают не комментировать налоговую реформу до того, как она примет окончательную форму.

Независимо от сбора IPVA на самолетах, считающихся «роскошными», налоговые изменения коснутся всех бразильцев в большей или меньшей степени. В дополнение к проблеме IPVA существует вероятность того, что горюче-смазочные материалы, в том числе используемые в авиации, будут рассматриваться в рамках особого налогового режима с взиманием в единственном звене цепочки поставок. Включение региональной авиации в дифференцированный режим также возможно.

Проект в защиту гражданской авиации —

FRAviação — был запущен в мае с целью помочь законодателям понять авиационный сектор и начать диалог с представителями гражданской авиации. FRAvição, состоящее из 206 делегатов, пользуется поддержкой 12 представительных организаций, включая Бразильскую ассоциацию авиакомпаний, Бразильскую ассоциацию авиации общего назначения (ABAG) и Национальный синдикат компаний воздушного такси.

«Мы подчеркиваем важность деловой авиации для развития Бразилии», — заявила управляющий директор Líder Aviação Бруна Ассумпсао. «По данным ABAG, 83 из 100 крупнейших компаний страны используют бизнес-авиацию для профессиональных поездок. Деловая авиация достигает других частей страны, выступая в качестве связующего звена между производственными центрами и бразильскими бизнес-центрами, играя фундаментальную роль в росте страны и выполняя функцию, которую коммерческая авиация выполнить не в состоянии».



Argus: изменение динамики в первом полугодии

В недавно опубликованном полугодичном обзоре бизнес-авиации компания Argus сообщила, что в первом полугодии активность деловых самолетов претерпела заметные изменения в связи с последовательным спадом на рынке Part 135, скачком в долевым сегменте и в основном неизменном трафике Part 91. В глобальном масштабе за первые шесть месяцев 2023г. количество полетов бизнес-авиации сократилось на 2,6% по сравнению с первой половиной 2022г.

«Нам осталось шесть месяцев до конца 2023 года, и на более широком рынке деловой авиации наблюдается иная динамика по сравнению с предыдущими годами», - сказал специалист по авиационной безопасности и данным. «Мы больше не наблюдаем последовательного роста в дополнение к росту, который был так распространен в постковидные дни».

В первом полугодии в Северной Америке совокупная динамика трех операционных сегментов в целом привела к снижению на 3,7% в годовом исчислении. Argus предупредила, что это падение происходит на фоне рекордно высоких показателей, зарегистрированных в 2022 году, и заявила, что активность остается высокой, в среднем около 288 000 рейсов в месяц в течение первой половины года по сравнению с 260 000 за тот же период 2019 года.

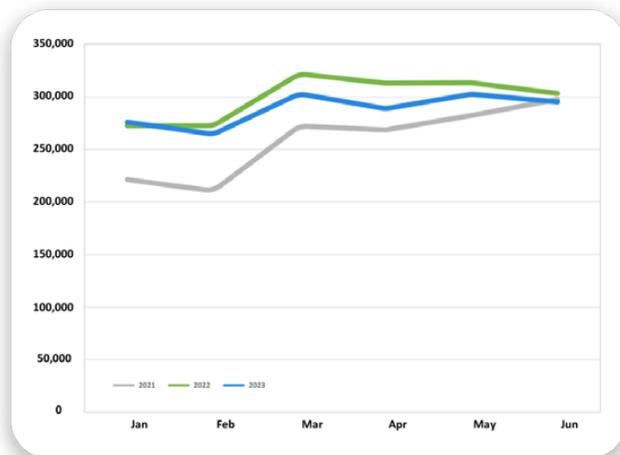
По сегментам, в первом полугодии долевые рейсы в Северной Америке выросли на 6,9% в годовом исчислении, в то время как количество рейсов Part 135 сократилось на 10%, а Part 91 – на 1,9%. Полеты в регионе сократились во всех категориях воздушных судов: в первую очередь это джеты среднего размера (-5,5%), за ними следуют легкие (-4,3%), турбовинтовые самолеты (-3,2%), а затем бизнес-джеты с большим салоном (-1,1%).

В Европе в первом полугодии наблюдается устойчивый спад – на 11,9% в годовом исчислении, – но Argus видит признаки стабилизации. В дальнейшем эксперты ожидают выравнивания на уровне от 5% до 10% в годовом исчислении, что является стабилизацией относительно постковидных максимумов.

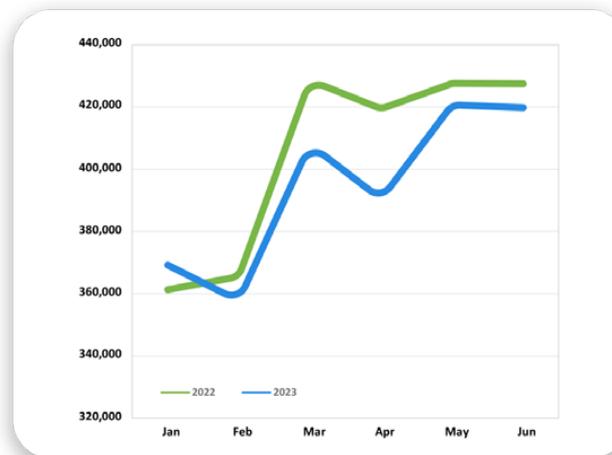
Argus прогнозирует, что в глобальном масштабе во второй половине 2023 года активность снизится на 0,6% в годовом исчислении. Это по-прежнему будет на 13,4% больше, чем в том же периоде 2019 года. Argus ожидает, что трафик будет отражать нормальную активность с пиками в текущем месяце и в октябре, замедляясь в последние два месяца года.

[Скачать 2023 MID YEAR BUSINESS AVIATION REVIEW](#)

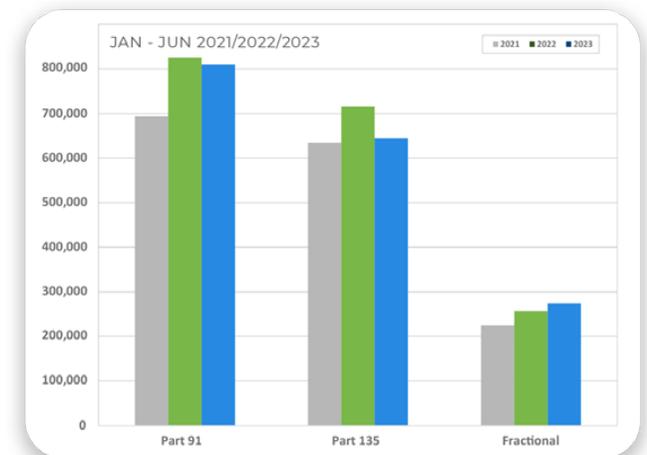
NORTH AMERICAN BUSINESS AVIATION FLIGHT ACTIVITY Q1-Q2



GLOBAL BUSINESS AVIATION FLIGHT ACTIVITY JAN - JUN 2022/2023



TOTAL FLIGHT ACTIVITY BY OPERATIONAL CATEGORY



Пользователи частных самолетов оптимистичны и летают больше

Новое исследование показывает, что пассажиры частных самолетов с оптимизмом смотрят на свои финансы, и это ново, поскольку «армия новичков» не сокращается. «Качество обслуживания» авиакомпаний заставляет более 50% респондентов больше летать частным образом.

В ходе опроса платных подписчиков Private Jet Card Comparisons респонденты в подавляющем большинстве положительно оценили свои личные финансовые перспективы на следующие 12–24 месяца. В целом, 73,1% респондентов заявили, что они очень уверены в своих финансовых перспективах, при этом примерно половина (36,1%) заявили, что они позитивно оценивают свои финансовые перспективы.

Что вы думаете о своих личных финансовых перспективах на ближайшие 12-24 месяца?

- Совершенно уверен 36,1%
- Очень уверен 37,2%
- В некоторой степени уверен 24,1%
- Не так уверен 1,9%
- Совсем не уверен 0,8%

И только 2,7% заявили, что не очень уверены или совсем не уверены.

93,2% потребителей, которые начали летать частным образом после начала пандемии Covid-19, говорят, что продолжают летать частным образом.

Процент «новичков» после Covid среди частных пассажиров, которые заявили, что прекратили или планируют прекратить частные полеты, уве-

личился с 5,6% до 6,8% с 2022 по 2023 год. Однако процент тех, кто летает регулярно, увеличился с 39,9% до 50,7%.

Из респондентов, которые летали частным образом до Covid, только 12,2% говорят, что летают меньше. Это соответствует 11,9% прошлогоднего опроса.

Помимо уверенности в личных финансах, регулярные авиакомпании помогают подтолкнуть пользователей к тому, чтобы летать частным образом. 52,4% сказали, что летают или будут больше летать частным образом из-за того, что уровень обслуживания авиакомпаний существенно снизился.

Один респондент отметил: «Я бы чаще летал коммерческими авиалиниями, если бы не такая катастрофа с расписаниями». Другой добавил: «За последние две недели в поездке было две пропу-

щенных стыковки из-за задержки первого этапа. Самолет обоих рейсов все еще находился у трапа, но посадка не осуществлялась. Очень расстраивает то, что это заставило нас остаться на ночь в пересадочных городах, чтобы на следующее утро успеть на другой рейс. Действительно большая боль».

Результаты основаны на более чем 300 заполненных анкетах, полученных в период с 21 по 30 июля 2023 года.

79% респондентов используют для перелетов карточные программы, 44% чартерные рейсы, 20% участвуют в долевым программам, 12% владеют частными самолетами и 3% летают на корпоративных самолетах. Кроме того, 9% используют услуги совместного использования самолетов, а 20% говорят, что они летают неформально, путешествуя на частных самолетах друзей.



Самолет недели

Оператор/владелец: *Luchnikov A.N. AON*

Тип: *Cessna 208B Grand Caravan*

Год выпуска: *2007 г.*

Место съемки: *август 2023 года, Khabarovsk-Novy – UHHH, Russia*



Фото: *Дмитрий Петроченко*