



По все видимости на глобальном рынке бизнес-авиации дела обстоят весьма неплохо. В 32-м ежегодном докладе Honeywell Global Business Aviation Outlook в период с 2024 по 2033 годы прогнозируется поставка до 8500 новых бизнес-джетов на сумму \$278 млрд, что соответствует тому же 10-летнему прогнозу, сделанному год назад. В этом году опрошенные операторы деловой авиации сообщили о более высоких пятилетних планах закупок новых самолетов, на два процентных пункта выше, чем год назад. Тем не менее, в опросе 2023 года темпы расширения парков почти утроились по сравнению со средним показателем за десятилетие, предшествовавшее 2020 году. Намерения респондентов, согласуются с тем, о чем производители сообщили инвесторам во втором квартале, — увеличение темпов поставок в первой половине 2023 года, что еще больше согласуется с усилиями отрасли по наращиванию производства в ответ на рекордно длительные сроки поставок.

Новое исследование, проведенное по заказу Airbus Corporate Jets (ACJ), показало, что 82% базирующихся в США инвесторов и брокеров бизнес-авиации ожидают, что в течение следующих трех лет доступ к финансированию увеличится. Лишь 1% респондентов прогнозировали спад за этот период. Около 98% участников опроса считают, что ставки финансирования бизнес-авиации по-прежнему привлекательны, и что при покупке самолета все же лучше использовать кредит, а не собственный капитал. Однако 25% ожидают в течение следующих пяти лет резкого увеличения размера наличных депозитов, используемых при покупке бизнес-джетов. Подробно читайте в этом номере еженедельника.

На этой неделе в Лас-Вегасе прошла очередная выставка NBAA-BACE. В текущем выпуске еженедельника мы собрали наиболее интересные новости и сделали обзоры по новым моделям, анонсированным производителями. Читайте про новый HondaJet Echelon и Cessna Citation CJ3 Gen2, и не только...



## Активность немного выше прошлогоднего уровня

WINGX: в течение пятнадцати дней октября глобальная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов показала рост на 1% по сравнению с прошлым годом, и на 18% — по сравнению с 2019г.

стр. 26

## Textron Aviation представила новый Cessna Citation CJ3 Gen2

Компания Textron Aviation анонсировала новейший бизнес-джет в легендарной линейке Cessna Citation — Citation CJ3 Gen2. Самолет поднимает планку на рынке легких бизнес-джетов как наиболее комплексный анонс продукта Gen2 на сегодняшний день

стр. 29

## Honda Aircraft раскрыла название своего нового легкого самолета: HondaJet Echelon

Название символизирует дальновидный путь компании к бизнес-джету следующего поколения, поднимающему эффективность на новую высоту, а также обеспечивающему комфорт и удобство премиум-класса

стр. 31

## Honeywell: рынок стабилен

В 32-м ежегодном докладе Honeywell Global Business Aviation Outlook в период с 2024 по 2033 годы прогнозируется поставка до 8500 новых бизнес-джетов на сумму \$278 млрд, что соответствует тому же 10-летнему прогнозу, сделанному год назад

стр. 32

## EHang получил сертификат типа в Китае

Управление гражданской авиации Китая выдало сертификат типа для двухместного eVTOL EHang EH216-S, открывая путь для начала коммерческих пассажирских рейсов в Китае. Это событие делает модель первым eVTOL в мире, допущенным к коммерческому использованию.

Это достижение особенно примечательно, учитывая, что воздушное судно EHang будет работать автономно, без пилота на борту.

В начале октября компания поставила первые пять EH216-S компании Shenzhen Boling, что является первым шагом коммерческих планов компании по запуску услуг воздушного туризма и экскурсий в Шэньчжэне в рамках стратегического партнерства EHang с правительством района Баоань и совместных усилий с местным клиентом Boling.

Ожидается, что EH216-S будут использоваться для регулярных полетов в первом демонстрационном центре городской воздушной мобильности (UAM) компании EHang в заливе Ох-Бэй в районе Баоань. EH216 способен перевозить полезную нагрузку весом до 260 кг на дальность до 35 км на скорости до 130 км/ч. За годы опытной эксплуатации несколько опытных EH216 выполнили свыше 20 тыс. безаварийных тестовых полетов в различных погодных условиях и в разных уголках мира от стран Юго-Восточной Азии до Европы.

Еще одним ключевым шагом для EHang станет получение сертификата типа на экспортных рынках. Компания сообщила о предварительных заказах от клиентов из других азиатских стран, включая Корею, Японию, Малайзию, Индонезию и Таиланд.



### ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



## Jetcraft начинает сотрудничество с AeroVentures

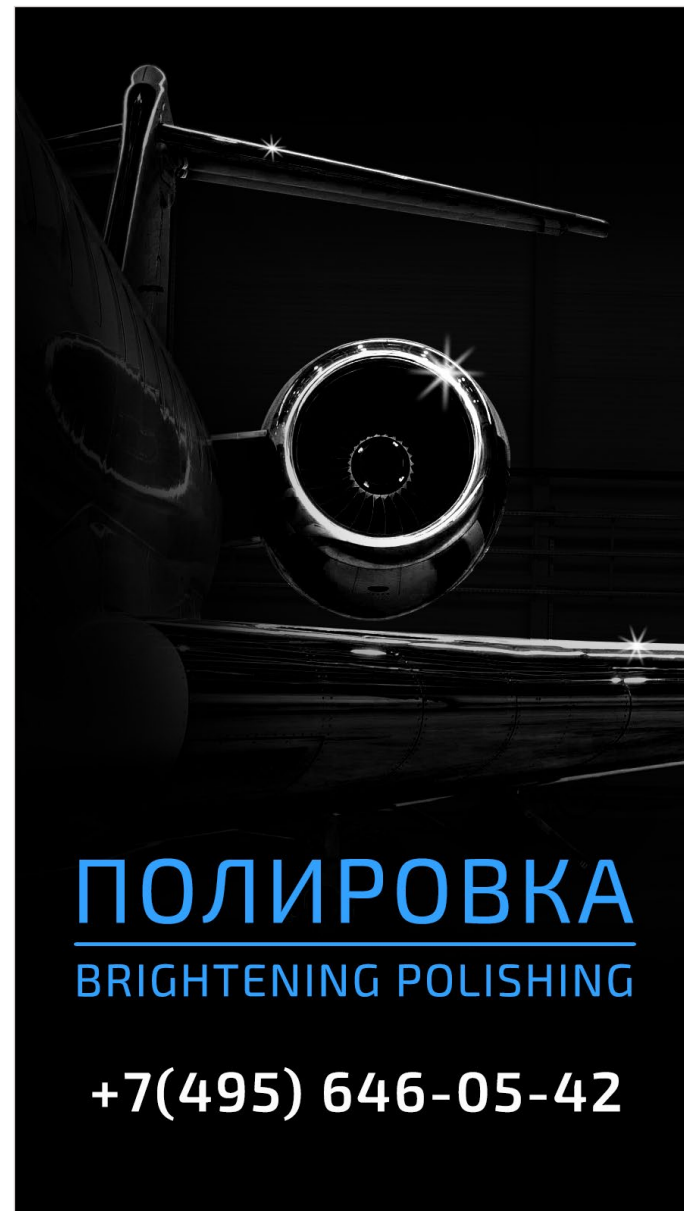
Jetcraft становится эксклюзивным торговым партнером новой компании AeroVentures, которую возглавляет Билл Папариелла, бывший генеральный директор Jet Edge.

Чад Андерсон, генеральный директор Jetcraft, говорит: «Вместе с Jetcraft Билл выводит свои глобальные перспективы на новый уровень. Он является узнаваемой силой в этой отрасли, и теперь у него есть доступ к ведущей команде по транзакциям, расположенной по всему миру и опирающейся на собственные средства анализа данных. Наше партнерство с AeroVentures позволит ему лучше удовлетворять потребности своих клиентов и стратегические инвестиции в самолеты».

«Для Jetcraft компания AeroVentures предоставляет доступ к обширной сети Билла, поддерживаемой надежными кредитными линиями, создавая еще

больше возможностей для наших клиентов продолжать совершать транзакции со скоростью жизни. Мы надеемся на плодотворное сотрудничество», - заключил Андерсон.

AeroVentures — инвестиционная фирма, специализирующаяся на инновациях и развитии мира глобальной авиации посредством прямых инвестиций в акционерный капитал и кредитов ведущим компаниям, предоставляющим технологии, услуги и инфраструктурные решения для отрасли деловой авиации. Непревзойденный опыт и уникальное видение AeroVentures предоставляют инвестиционным партнерам со всего мира возможности для устойчивого долгосрочного роста. Выдающийся опыт команды управления портфелем и генерального директора Билла Папариеллы в мировой авиационной отрасли явно позиционирует AeroVentures как нового мощного инвестиционного партнера в частной авиации.



**ПОЛИРОВКА**  
BRIGHTENING POLISHING

**+7(495) 646-05-42**

## Citation M2 Gen2 получит автомат тяги

Начиная с середины 2025 года, Cessna Citation M2 Gen2 получит автомат тяги Garmin, что снизит рабочую нагрузку пилотов и улучшит качество полетов.

Автомат тяги Garmin еще больше расширяет возможности Citation M2 Gen2 за счет оптимизации мощности двигателя, упрощения управления полетом и повышения общей эффективности работы. Благодаря этой передовой технологии пилоты могут рассчитывать на более плавные и предсказуемые профили полета, что обеспечит им еще больший контроль и точность во время полета.

Полностью интегрированный с системой авионики G3000, автомат тяги в Citation M2 Gen2 оптимизирует

операции от взлета до посадки, управляя скоростью самолета, производительностью двигателя и мощностью, позволяя самолету набирать высоту, снижаться или поддерживать высоту. Он автоматически управляет тягой двигателя, оптимизируя воздушную скорость и топливную экономичность, а также регулирует мощность двигателя в зависимости от таких факторов, как высота, воздушная скорость и вес самолета. Поддерживая точный контроль над этими параметрами, он обеспечивает более плавный и комфортный полет для пассажиров. Кроме того, автомат тяги Garmin включает в себя функции предотвращения превышения допустимых пределов и предупреждает пилотов в случае возникновения каких-либо отклонений, повышая общее спокойствие.



**Weltall**  
avia

КОММЕРЧЕСКАЯ И ЧАСТНАЯ  
ЭКСПЛУАТАЦИЯ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ  
ПОД ФЛАГОМ АВИАКОМПАНИИ

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА  
ДЛЯ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ  
ЛЮБОГО ТИПА.

weltall.aero  
8 800 500 2151  
+7 (495) 129 29 04  
charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR  
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

## Jet Aviation увеличивает парк в США

Компания Jet Aviation объявила, что с начала года она пополнила свой управляемый флот в США 29-ю самолетами. Из них 10 прошли сертификацию Part 135, что означает, что они доступны для чартера. В их число входят как большие, так и средние бизнес-джеты.

«2023 год был замечательным годом, поскольку мы продолжаем концентрироваться на том, чтобы сделать владение самолетом для наших клиентов легким», - сказал Дэвид Далпиаз, вице-президент по летным услугам в Северной и Южной Америке. «Мы невероятно усердно работали, чтобы гарантировать бесперебойное обслуживание и простое управление воздушными судами, а также приняли около 200 летных экипажей в семью Jet Aviation для поддержки нашего растущего флота».

Чартерный флот Jet Aviation в США насчитывает около 55 самолетов, включая BVJ2, добавленный к сертификату Part 135 Jet Aviation в 2022 году. Это первый самолет такого типа, доступный для чартера по сертификату и способный перевозить до 17 пассажиров.

«Мы рады добавить еще 10 самолетов к широкому спектру вариантов, доступных в нашем чартерном сертификате», - говорит Лесли Чешир, вице-президент по обслуживанию владельцев и чартеров в Америке. «Эти новые дополнения, наряду с нашим существующим парком, гарантируют, что мы продолжим предлагать клиентам еще больший выбор и обеспечим беспрепятственный и персонализированный опыт, куда бы они ни хотели отправиться и как бы они ни хотели туда добраться».



UTG PA

Центр деловой авиации  
UTG Private Aviation  
в Домодедово

Новый стандарт бизнес-авиации

## В GlobeAir отмечают спрос на полеты среди охотников

По данным австрийского оператора GlobeAir, полеты на частных самолетах становятся «очень популярными» среди охотников.

«Являетесь ли вы заядлым охотником или любите острые ощущения и азарт охоты, аренда частного самолета для следующей охотничьей поездки дает несколько больших преимуществ. Охота — это занятие, которое часто требует немедленного перемещения на большие расстояния, чтобы воспользоваться пиковыми условиями и найти оптимальные места назначения», — комментируют в компании. Ключом является возможность путешествовать в кратчайшие сроки, чтобы воспользоваться лучшими условиями, кроме этого, полет с GlobeAir облегчает перевозку охотничьего снаряжения, так как

оператор берет на себя подготовку разрешительных документов.

Самыми популярными местами в Европе для охоты являются Западная Ирландия, Шотландское нагорье, Дарем в Великобритании, Бавария в Германии, Северный Альпийский Фоланд в Австрии, Северная Испания и Чехия. Летая частным самолетом, клиент может добраться до отдаленных или небольших аэропортов. «В зависимости от пункта назначения, вы можете потратить более семи часов или больше, перемещаясь до места охоты на коммерческом самолете», — говорят в компании.

Консьерж GlobeAir также поможет пассажирам с наземными приготовлениями, включая транспорт.



### Представляем Як-40Д VIP

- Доказанная надежность
- Роскошный салон 2022 года на 13 пассажиров
- Базировка: Внуково-3
- Эксклюзивные полеты в труднодоступные аэропорты РФ

Борис: +7 999 710 91 00

Дмитрий: +7 926 865 62 65

Владимир: +7 963 676 97 86

E-mail: [flight@mydreamjet.ru](mailto:flight@mydreamjet.ru)

**Dream Jet**

## Исследование ACJ: большинство клиентов бизнес-авиации ожидает увеличения доступа к финансам

Новое исследование, проведенное по заказу Airbus Corporate Jets (ACJ), показало, что 82% базирующихся в США инвесторов и брокеров бизнес-авиации ожидают, что в течение следующих трех лет доступ к финансированию увеличится.

Лишь 1% респондентов прогнозировали спад за этот период. Около 98% участников опроса считают, что ставки финансирования бизнес-авиации по-прежнему привлекательны, и что при покупке самолета все же лучше использовать кредит, а не собственный капитал. Однако 25% ожидают в течение следующих пяти лет резкого увеличения размера наличных депозитов, используемых при покупке бизнес-джетов.

«Прогнозируется, что в ближайшие годы рынок деловой авиации будет стабильно расти, и финансирование самолетов будет иметь ключевое значение для содействия этому росту», - сказал Шон МакГью, вице-президент ACJ по коммерции в Северной Америке. «Многие из тех, кто покупает самолеты, не хотят вкладывать в сделку огромные суммы своего капитала и прибегают к лизингу и другим формам кредитования».

В условиях неопределенности налогового-бюджетной и денежно-кредитной политики в США 74% респондентов считают, что в течение следующих пяти лет операции с фиксированной, а не с плавающей ставкой, увеличатся среди тех, кто использует лизинг и кредит. Кроме того, 69% финансистов и брокеров бизнес-авиации полагают, что спрос на операционный лизинг увеличится в период с настоящего момента до 2028 года.

Исследование показало, что, поскольку спрос на более крупные бизнес-джеты растет, 77% опрошенных считают, что обеспечить финансирование для них будет проще, чем для средних и легких бизнес-джетов. При этом 68% полагают, что специализированные кредиторы увеличат свою долю рынка по сравнению с основными банками.

МакГью добавил: «Рынок финансирования бизнес-авиации очень конкурентен, и многие финансовые игроки готовы предоставлять кредиты для удовлетворения потребностей своих клиентов. Инновации и гибкость в этом секторе также растут, и мы ожидаем, что это будет продолжаться».



### ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка  
срочных заказов  
24 / 7 / 365



Продукция  
исключительно  
высокого качества



Индивидуальный  
подход к каждому  
клиенту



## Gama Aviation продает бизнес ТОиР в США

Gama Aviation сообщила, что согласилась продать свой бизнес по техническому обслуживанию и ремонту Jet East в США компании West Star Aviation. Стоимость Jet East оценена в \$131 млн, но чистая выручка Gama Aviation составит примерно \$100 млн. Для сделки требуется одобрение акционеров, которое должно быть завершено вскоре после общего собрания 3 ноября.

West Star Aviation — портфельная компания The Sterling Group. Большая часть бизнеса Jet East предназначена для операторов, включая управляющие компании и долевых операторов, а недавно West Star Aviation расширила свой бизнес мобильных ремонтных бригад, включив в него мобильный ремонт двигателей.

Gama Aviation предоставляет услуги ТОиР в США с 2012 года, а в 2020 году Wheels Up приобрела у Gama Aviation бизнес по управлению воздушными судами. В январе 2021 Gama Aviation приобрела Jet East за \$11,9 млн, включая принятие на себя долга.

«Jet East впоследствии добилась хороших результатов, извлекая выгоду из преданной своему делу управленческой команды, дополнительной общенациональной сети, прочных отношений с клиентами и экономии средств за счет рационализации операций», - комментируют в Gama Aviation. «Для обеспечения роста также были вложены значительные инвестиции на общую сумму около \$25 млн, включая создание новых предприятий в Милвилле (Нью-Джерси), Лас-Вегасе и Стейтсвилле (Северная Каролина)».



**WORLDJET**

ПРОДАЖА / ПОКУПКА БИЗНЕС-ДЖЕТОВ

ПЕРЕЛЁТЫ НА БИЗНЕС-ДЖЕТАХ ПО ВСЕМУ МИРУ

МЕНЕДЖМЕНТ ВОЗДУШНЫХ СУДОВ

[worldjet.ru](http://worldjet.ru)  
 + 7 (495) 968 50 47 +386 (0) 30 731 909  
[gbworldjet@gmail.com](mailto:gbworldjet@gmail.com)



## Comlux Completion расширяет производственные мощности

Comlux Completion (входит в группу Comlux) расширяет производственные мощности центра комплектации в Индианаполисе. Глава компании Адам Уайт отметил, что несмотря на существенное увеличение количества заказов на кастомизацию ACJ TwoTwenty, увеличение производственных мощностей не связано с этой конкретной программой, а является частью глобального проекта расширения возможностей компании по всему миру.

В прошлом году Comlux объявил о закладке нового ангара в аэрокосмическом центре им. Мохаммеда бин Рашида (Mohammed Bin Rashid Aerospace Hub - MBRAH) в Dubai South. Будущий объект будет занимать 12000 кв.м. и иметь ангар площадью 5000 кв.м., а также рядом будет построено административное трехэтажное здание площадью 2250 кв.м. В ангаре одновременно смогут разместиться два самолета семейства ACJ или BBJ (максимально ACJ321 или BBJ3), включая ACJ TwoTwenty. На первом этаже административного здания также

будут оборудованы технические цеха площадью 750 кв.м. Помимо нового дизайнерского выставочного зала ACJ TwoTwenty, два этажа также будут отведены под коммерческие и административные офисы, холлы и конференц-залы для приема клиентов Comlux.

Что же касается главного продукта, который компания активно продвигает на рынок, то на этой неделе Comlux получил два заказа на кастомизацию двух новых ACJ TwoTwenty на производственных мощностях Comlux Completion. Оба «зеленых» самолета будут поставлены непосредственно с завода Airbus Canada и в будущем будут переданы двум различным клиентам. В феврале следующего года Comlux планирует передать клиенту очередной ACJ TwoTwenty ранее в этом году компания констатирует, что «ACJ TwoTwenty находится в начале очень успешной истории».



Решения,  
создающие  
СТИЛЬ



[jetport-interiors.tech](http://jetport-interiors.tech)

## Kodiak обзавелся собственными покрасочными мощностями

Авиационное подразделение Daher открыло новый большой цех покраски на производственной площадке Kodiak Aircraft в Сэндпойнте, штат Айдахо, что ознаменовало собой последнюю инвестицию с момента приобретения компанией Daher линейки самолетов Kodiak в 2019 году.

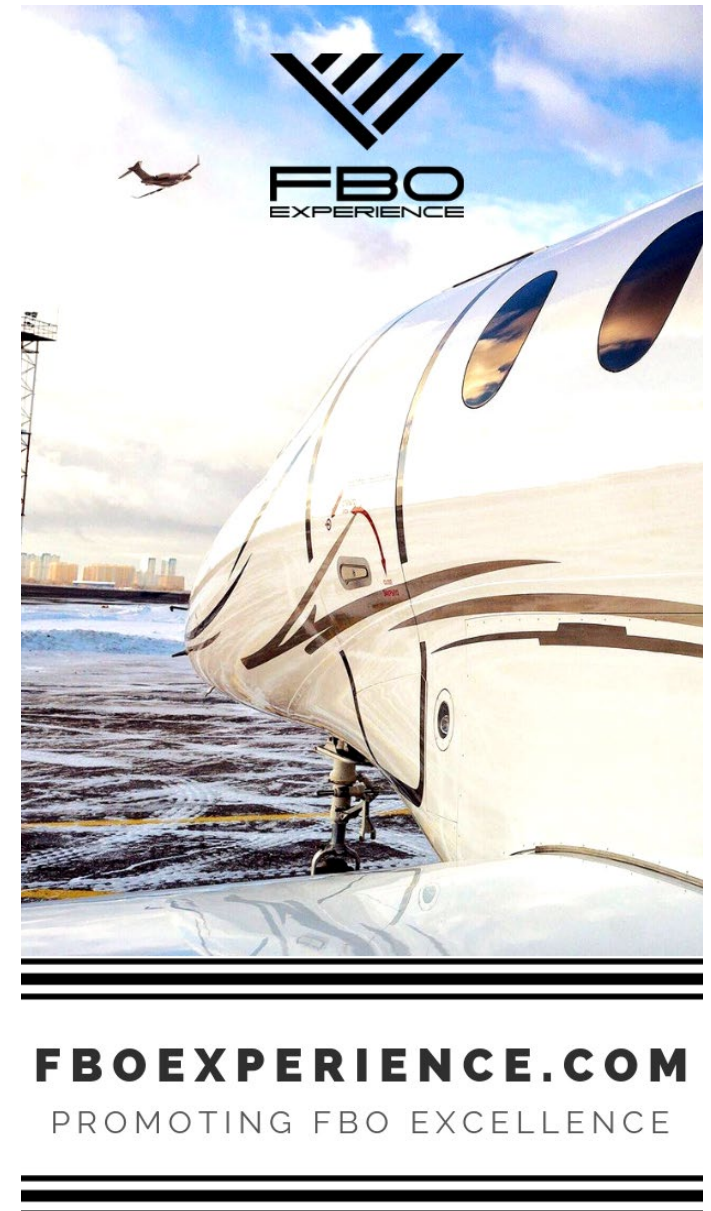
Ранее самолеты Kodiak доставлялись клиентам в «зеленом» варианте, а после заказчики сами выбирали провайдера по окраске воздушных судов. Как комментируют в компании, это увеличило время

производства, а также потребовало снятия с самолета плоскостей управления по прибытии, а затем их повторной установки после завершения процедуры покраски. Возможность выполнения покраски на месте сокращает общий цикл производства нового самолета примерно на одну неделю.

Daher инвестировала \$2,7 млн в новое предприятие, которое включает в себя отдельные камеры подготовки и покраски. Для укомплектования объекта сформирована штатная команда высококвалифицированных маляров.

«Это подчеркивает нашу приверженность будущему Kodiak по мере развития семейства самолетов», - сказал Николя Шаббер, старший вице-президент авиационного подразделения Daher. «Это последовало за запуском двух новых версий Kodiak с тех пор, как Daher приобрела линейку продуктов четыре года назад: улучшенная Kodiak 100 Series III, которую мы представили в 2021 году и более крупный Kodiak 900, представленный в июле 2022 года».

В пресс-службе компании подчеркнули, что операция по покраске отражает передовой процесс, используемый авиационным подразделением Daher в Тарбе для семейства ТВМ, при этом основные компоненты, включая фюзеляж, крылья, поверхности управления, капоты и двери, окрашиваются индивидуально после изготовления, а затем поступают непосредственно на линию окончательной сборки. Используется метод электростатической окраски, обеспечивающий более экологически чистый процесс, а также улучшенное качество поверхности компонентов самолета.



## Jet Aviation выбрал решение ForeFlight Solutions

В рамках NBAA 2023 года компания ForeFlight, входящая в состав Boeing, объявила о подписании соглашения с Jet Aviation о внедрении решений ForeFlight по планированию полетов во всех операциях по управлению воздушными судами.

Соглашение основано на текущем использовании Jet Aviation цифровых решений Boeing, включая Jeppesen, NavData и FliteDeck Pro, путем введения ForeFlight Dispatch в качестве основной платформы планирования полетов для Jet Aviation. Функции

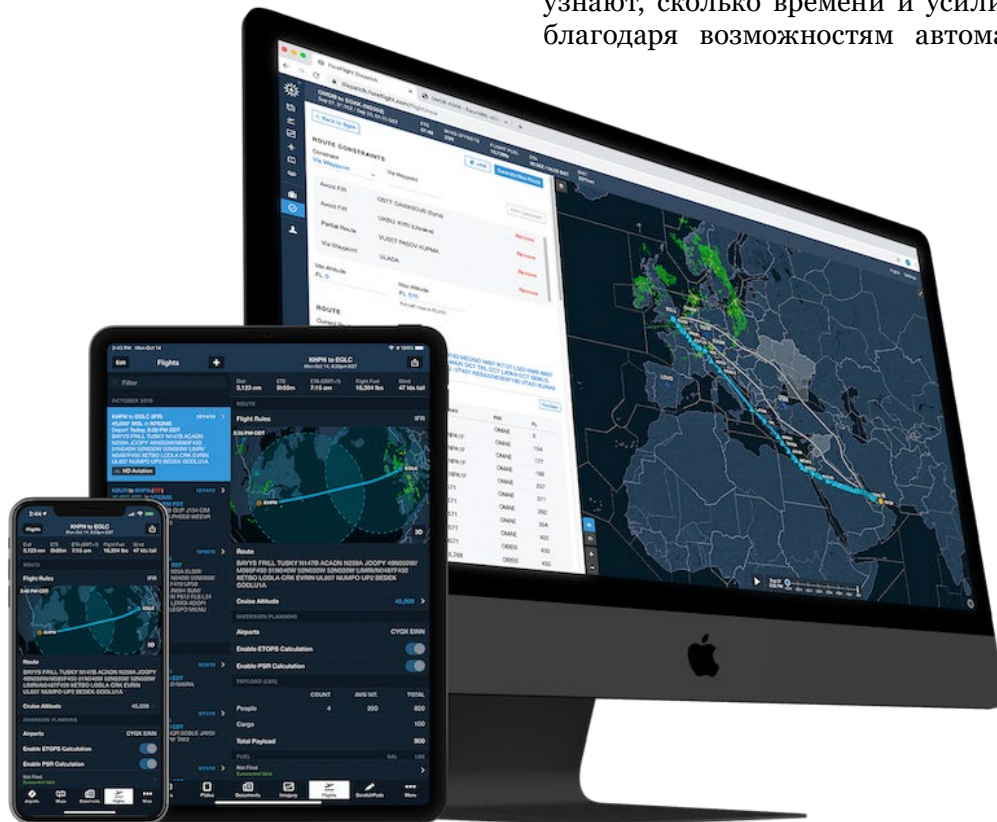
планирования полетов и совместной работы нового решения ForeFlight Dispatch улучшат повседневный рабочий процесс летного отдела за счет централизации всего планирования полетов на единой платформе. От простых внутренних рейсов до сложных международных полетов со строгими ограничениями маршрутов — ForeFlight Dispatch быстро и гибко создает маршруты, соответствующие требованиям EUROCONTROL.

Планировщики, использующие Dispatch, быстро узнают, сколько времени и усилий они экономят благодаря возможностям автоматизации систе-

мы, включая гибкие операционные правила для адаптации Dispatch к уникальным операционным потребностям. Готовые планы полета передаются пилотам прямо в ForeFlight Mobile за считанные секунды вместе с подробными информационными документами, которые они могут сразу же просмотреть.

«Мы рады укрепить наши отношения с Jet Aviation», - сказал Тим Шютце, генеральный директор ForeFlight. «Благодаря своему глобальному присутствию и разнообразному парку самолетов, использование Jet Aviation решения ForeFlight Dispatch демонстрирует значительную дальновидность, поскольку будущее бизнес-авиации зависит от легко интегрированных облачных решений. Мы рады продолжить нашу работу с командой Jet Aviation, чтобы принести исключительную пользу их работе и пилотам».

«ForeFlight Dispatch представляет собой еще один важный шаг в нашем глобальном путешествии по технологиям управления воздушными судами», - говорит Дэвид Бест, старший вице-президент и генеральный менеджер Jet Aviation в Северной и Южной Америке. «Этот инструмент позволяет нам обеспечить повышенную прозрачность полетных данных как для планировщика, так и для пилота, автоматизируя многие части процесса и интегрируясь в приложение для экипажа и программное обеспечение самолета, чтобы обеспечить целостный план. Использование одного инструмента в нашей глобальной сети гарантирует, что нашим командам будет легче сотрудничать, обеспечивая удобство работы для наших экипажей, где бы они ни летали с Jet Aviation.



## Boeing предлагает BBJ подешевле

Boeing Business Jets предлагает клиентам упрощенный (и более дешевый) способ покупки самолетов BBJ 737-7. Вместо того, чтобы передать самолет в «зеленом» варианте, а затем найти предприятие по кастомизации, клиенты Boeing Select подписывают с производителем единый контракт.

Затем они могут выбирать проект из множества модульных вариантов. ALOFT AeroArchitects и Greenpoint Technologies будут выполнять работу по кастомизации с всеми самолетами BBJ Select. Являясь официальным поставщиком дополнительных топливных баков, компания ALOFT работает именно с BBJ737.

«BBJ Select упрощает процесс, сокращает общее время завершения проектирования, а также снижает затраты», - сказал Дрю Гоф, директор по продажам Boeing Business Jets в Северной Америке.

Первый самолет BBJ Select может быть поставлен в 2026 году. Boeing Business Jets не раскрывает цену самолета, использующего салон BBJ Select. По оценкам Corporate Jet Investor, эта сумма близка к \$95 млн. Готовый самолет 737-7 обычно стоит от \$115-125 млн.

С помощью BBJ Select компания Boeing делит самолет на шесть зон. Две из них фиксированы. В передней части всех самолетов BBJ Select будет зона отдыха экипажа, VIP-туалет и камбуз. В задней части всех самолетов BBJ Select будет установлена VIP-кровать и душевая кабина.

В остальных четырех зонах клиенты могут выбирать между комнатами отдыха, отдельными ка-

ютами (возможно, с двуспальной кроватью) или различными вариантами кресел. BBJ предлагает шесть раскладывающихся сидений в стиле капсул, аналогичных первому классу авиакомпании. Ожидается, что это будет популярно среди корпораций и правительств, и, добавив одну такую зону BBJ737-7 сможет вместить 16 человек. Хотя цена на этот вариант немного увеличится.

Существует три цветовые палитры: безмятежная (бежевый, кремовый и кремовый), полуночная (темно-синий) и земная (коричневая, коричневая

и золотая). Земная палитра ориентирована на традиционных, состоятельных покупателей.

«Цель палитр состоит в том, чтобы каждый покупатель нашел цветовой тон, который ему подходит, но при этом есть дополнительные возможности настройки и множество возможностей выбрать стиль интерьера», - сказал Гоф.

Boeing продолжит также и продавать «зеленые» BBJ737-7 и помогать клиентам находить провайдеров по кастомизации для самолетов, изготовленных на заказ.



## Dassault Aviation готовит первые серийные Falcon 6X к поставке

Dassault Aviation планирует в ближайшее время начать поставки клиентам бизнес-джетов Falcon 6X. В середине августа самолет получил сертификат типа EASA и FAA, а обучение летного экипажа первого эксплуатанта Falcon 6X началось в начале сентября. Одновременная сертификация в США и Европе завершила длившуюся более двух лет летно-испытательную кампанию, в ходе которой три опытных самолета налетали 1500 часов.

Процесс сертификации был очень сложным, сообщил председатель и генеральный директор Dassault Aviation Эрик Траппье, пояснив, что Falcon 6X стал первым новым самолетом, прошедшим сертификацию после двух катастроф Boeing 737 Max со смертельным исходом. Аварии, произошедшие в октябре 2018 года и марте 2019 года, заставили задуматься о целостности процесса сертификации для обеспечения безопасности «в США, даже в Европе и остальном мире», сказал он.

«Все были очень бдительны», - сказал Траппье французскому новостному каналу BFM Business, сообщив, что он ожидает первые поставки в начале ноября. «EASA, которое отвечало за сертификацию Falcon 6X, было с нами очень неуступчиво, и это нормально. Даже для такого крупного производителя самолетов, как мы, с большим опытом, это была большая работа». По его словам, Falcon 6X с электродистанционным управлением «сочетает в себе лучшие качества ведущего мирового опыта Dassault Aviation в области деловой и военной авиации, что позволяет создать самый дальнемагистральный самолет в своем классе с беспрецедентным комфортом для пассажиров и максимальной гибкостью при выполнении миссий».

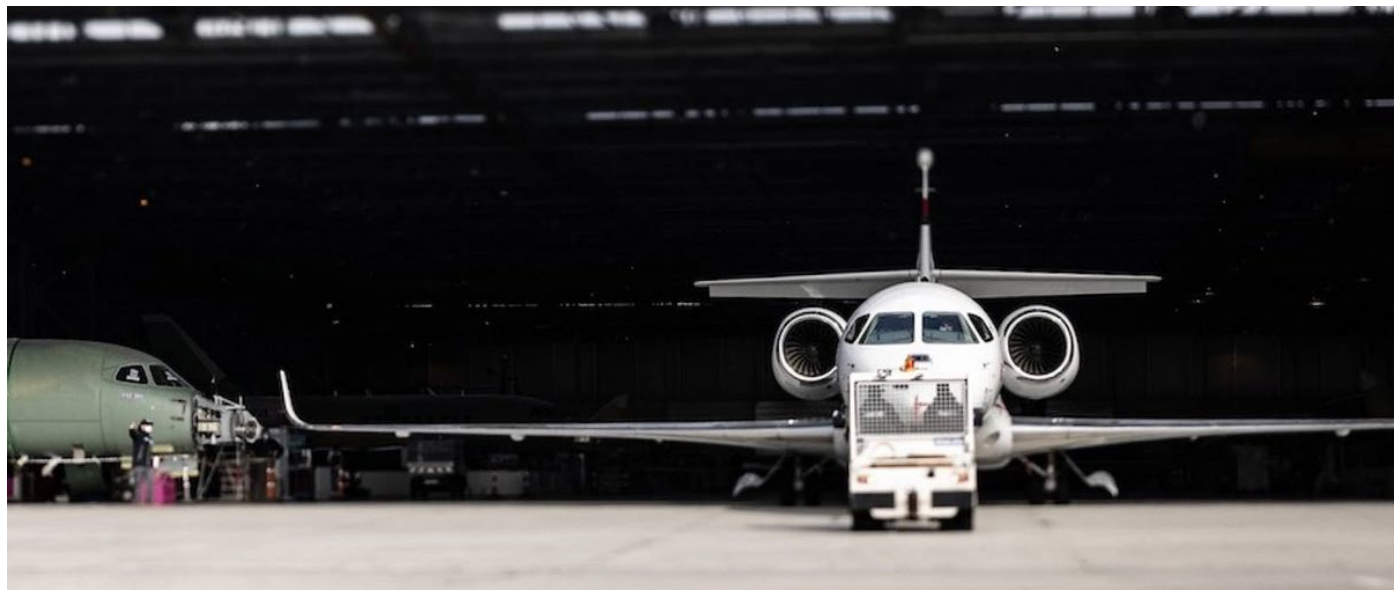
Проект двухдвигательного бизнес-джета с дальностью полета 5500 морских миль был запущен в феврале 2018 года, его выкатка из цеха сборки состоялась в декабре 2020 года, а первый полет – в марте 2021 года. Максимальная эксплуатационная скорость самолета составляет 0,90 Маха. Его двигатель Pratt & Whitney Canada PW812D в прошлом году получил одобрение FAA, EASA и Transport Canada.

Falcon 6X вводится в эксплуатацию в беспокойной обстановке, на фоне растущей критики авиации, особенно бизнес-авиации, в отношении воздействия на окружающую среду в Европе, ограничений в цепочке поставок и нестабильного уровня заказов.

«Страх перед рецессией, возникший в конце про-

шлого года, может стать источником беспокойства для нашего бизнеса», - заявил руководитель Dassault Aviation. «Когда наше подразделение [Falcon] преуспевает, экономика преуспевает. Когда дела у нас идут не так хорошо, у некоторых людей возникают опасения по поводу мировой экономики».

Тем не менее Траппье надеется, что продажи Falcon увеличатся, как только 6X будет введен в эксплуатацию. «Будет демонстратор, и потенциальные клиенты смогут оценить 6X в полете, и это определенно увеличит продажи 6X», - сказал Траппье во время презентации результатов компании за первое полугодие. В США клиенты обычно откладывают покупку до тех пор, пока не смогут протестировать самолет, отметил он. Европа и США являются крупнейшими рынками Falcon, при этом Азия быстро развивается.



## Jet Support Services запускает JSSI PartsHub

Jet Support Services, Inc. (JSSI), крупнейший независимый провайдер услуг технического обслуживания и финансовых инструментов для деловой авиации, объявил о запуске JSSI PartsHub. Интуитивно понятная цифровая платформа обеспечивает комплексное управление процессом закупок и упрощает доступ к запчастям и совершению транзакций.

Портал, созданный на базе JSSI Parts & Leasing и широкого ассортимента товаров всех марок и моделей, специально создан для отделов по закупкам операторов и организаций ТООР по всему миру, что способствует более разумной и быстрой покупке запчастей.

«JSSI стала надежным универсальным поставщиком труднодоступных запчастей и двигателей для аренды, а наша позиция по запасам утроилась за последние два года», - сказал Бен Хокенберг, главный операционный директор JSSI. «PartsHub раскрывает возможности JSSI Parts & Leasing в онлайн. Мы намеревались создать что-то уникальное, чтобы не только оцифровать процесс покупки запчастей, но и улучшить его для наших клиентов».

Ключевые особенности продукта включают в себя:

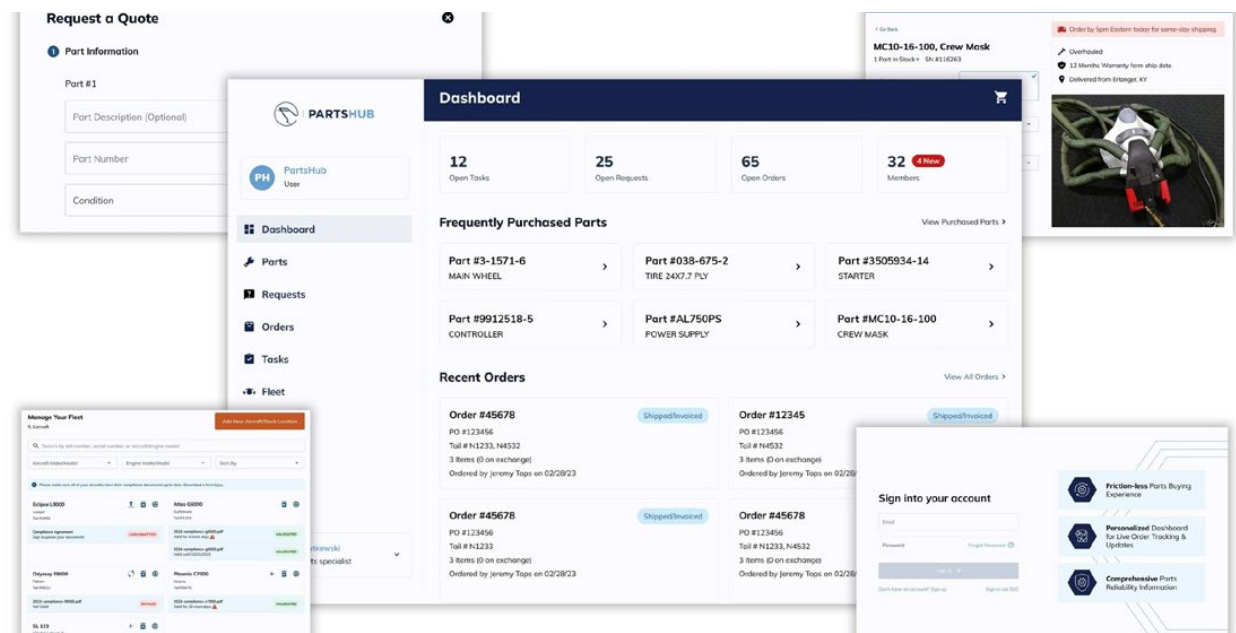
- Прямой доступ к более чем 100 000 деталей, включая документацию и сертификаты.
- «Купи сейчас» — расценки на мгновенную покупку высокооборотных запчастей и расходных материалов.
- Полная информация о детали; включая данные о применимости воздушного судна, альтернативах и надежности.

- Персонализированная панель управления для отслеживания заказов и котировок в реальном времени, а также легкий доступ к недавним действиям.
- Самостоятельное управление учетными записями и флотом, обеспечивающее поиск запчастей по конкретному флоту.
- Бесплатный доступ; плата за регистрацию не взимается.

Сердар Йорганджигил, директор по информационным технологиям JSSI, отметил, что поскольку JSSI продолжает свой путь трансформации за счет использования технологий и продуктов, основанных на данных, в компании поставили перед собой и партнерами задачу спроектировать, разработать и предоставить интуитивно понятный пользова-

тельский интерфейс, подобный B2C, основанный на лучшей в своем классе платформе электронной коммерции, которая легко подключается к облачной системе управления запасами и заказами, полностью поддерживающей API.

«Объединенная сила наших данных по техническому обслуживанию, состоянию запасов и возможностям закупок дает нам уникальную возможность предоставить новый опыт покупки запчастей», - продолжил Хокенберг, главный операционный директор. «Прежде всего, PartsHub поддерживается нашей командой экспертов по запчастям и специалистов по линейке продуктов — каждый профиль соответствует единому контактному лицу для быстрого расчета цен и управления счетами, что действительно ставит PartsHub в авангарде отрасли».



## Поставки Global 8000 начнутся во второй половине 2025 года

Bombardier по-прежнему планирует начать поставки своего флагманского бизнес-джета Global 8000 во второй половине 2025 года.

«Мы не видим причин менять рекомендации и уверены, что уложимся в сроки, о которых объявили ранее», - заявил Эрик Мартель, генеральный директор и президент Bombardier, выступая на пресс-конференции NBAA BACE 2023. Самолет уже налетал во время испытаний 100 часов и провел более 1000 часов наземных тестов. «Приятно, что о Global 8000 мне особо нечего сказать, он любит летать и проходить испытания, и все идет хорошо», - сказал Стивен Маккалоу, старший вице-президент по проектированию и разработке продукции Bombardier.

На выставке EBACE 2022 компания Bombardier объявила о запуске бизнес-джета Global 8000. Самолет, который будет иметь тот же фюзеляж, что и Global 7500, получит дальность полета 8000 морских миль и скорость 0,94 Маха. Это означает, что Bombardier может сказать, что новый самолет самый быстрый из доступных бизнес-джетов. Global 8000 сможет перевозить восемь пассажиров между Лондоном и Пертом, Австралия, или Хьюстоном и Дубай.

Цена Global 8000 по прейскуранту составляет \$78 млн – на \$3 млн больше, чем у Global 7500. Первая поставка Global 8000 должна состояться в 2025 году. После этого Bombardier прекратит производство Global 7500, который впервые был поставлен в 2018 году. При этом нынешние владельцы Global 7500 смогут модернизировать свои самолеты до Global 8000. Bombardier не называет

цену на модернизацию, но она, вероятно, составит около \$3 млн (хотя владельцы могут заплатить больше, если они решат совместить модернизацию с тщательной технической проверкой или модернизацией интерьера своего самолета).

Фактически, по сравнению с 7500 в новом самолете относительно мало изменений. Некоторой модификации подверглись двигатели GE Aviation

Passport, в то время как увеличение дальности полета произошло в основном за счет оптимизации веса пустого самолета и, как следствие, способности перевозить больше топлива в существующих баках. Также Bombardier сообщает, что Global 8000 будет иметь все те же посадочные возможности, что и Global 7500, поэтому сможет летать в труднодоступные аэропорты, такие как Лондон–Сити. Он также сможет перевозить до 19 пассажиров.



## Первый юбилей Beechcraft King Air 360

Textron Aviation объявила о поставке 100-го турбовинтового самолета Beechcraft King Air 360. Самолет передан комплексному центру крови и лечения рака (CBCC), давнему клиенту Textron Aviation.

«Мы гордимся тем, что предоставляем нашим клиентам авиационные решения с использованием новейших авиационных технологий. Обновленный планер, авионика и интерьер King Air 360 обеспечивают нашим пассажирам комфортный и надежный полет», - сказал Лэнни О'Бэннион, старший вице-президент по глобальным продажам.

«Семейство самолетов King Air славится своей универсальностью и надежностью, и сотая поставка модели 360 является важной вехой в дальнейшем успехе легендарного продукта».

CBCC является пионером в области лечения рака в мире, включая передовые клинические исследования рака, которые привели к разработке новых лекарств для лечения рака. Работая на протяжении десятилетий с сетью UCLA TRIO, CBCC предоставил пациентам доступ к новым клиническим ис-

следованиям. Многие из этих клинических испытаний изменили методы лечения рака.

В августе 2020 года Textron Aviation анонсировал обновленную модель своего турбовинтового двухдвигательного King Air 350/350ER, которая получила индекс 360/360ER. Модернизация включает в себя автомат тяги, цифровую систему наддува (герметизации) и обновленный салон. King Air 360/360ER получил автомат тяги ThrustSense от компании Innovative Solutions & Support (IS&S), который снижает рабочую нагрузку пилота за счет автоматического управления мощностью двигателя при разбеге, на этапах набора высоты, крейсерского полета, снижения, ухода на второй круг и посадке. Он также предлагается в качестве модификации для King Air серии 300 с авионикой Collins Pro Line Fusion. Аналогичным образом, цифровая система герметизации на новых моделях King Air снижает нагрузку на пилота за счет автоматически планируемого наддува кабины во время набора высоты и снижения. Барометрическая высота в салоне также была снижена на 10% до 5960 футов на эшелоне FL270. Между тем, салон был полностью переработан для улучшения внешнего вида и комфорта. В нем появились новые сиденья, более изысканная мебель, перегородки и боковые выступы, более высокие рабочие столы, светодиодное освещение, новые переключатели, розетки и зарядные розетки USB.

На сегодняшний день в эксплуатации по всему миру находится почти 7800 самолетов Beechcraft King Air, а их налет составляет более 62 миллионов часов.





## Embraer расширяет бизнес по поддержке и обслуживанию

Опираясь на высокий спрос на модели Phenom и Praetor, бразильский производитель Embraer стремится расширить свои глобальные возможности послепродажного обслуживания, уделяя повышенное внимание созданию собственной сети сервисных центров.

«У нас есть планы по расширению собственной сети сервисных центров, поскольку многие наши клиенты предпочитают для технического обслуживания обращаться к производителю», - сказала вице-президент Embraer по международной поддержке

клиентов и послепродажному обслуживанию Марша Вулбер перед выставкой NBAA-BACE 2023. «Мы считаем, что потребность в мощностях на рынке обслуживания будет способствовать росту».

Хотя компания направит на собственные сервисные центры больше ресурсов, бразильский производитель самолетов не намерен отказываться от использования сторонних авторизованных провайдеров ТОиР. «В прошлом Embraer полагалась на крупную сеть авторизованных сервисных центров, чтобы предоставить клиентам максимальную гиб-

кость в процессе владения», - сказала Вулбер. «Мы продолжим работать с этими организациями, чтобы управлять нашим ростом».

По словам Вулбер, подразделение Embraer по поддержке и обслуживанию, которое работает с бизнес-авиацией и авиакомпаниями, а также военными клиентами, уже находится на уровне, превышающем допандемийный, с заказами на \$2,7 млрд во втором квартале. В прошлом году выручка этого сегмента составила \$1,27 млрд, что соответствует годовому доле в 12% и 28% от общего дохода Embraer. Подразделение услуг и подразделение деловой авиации превзошли все остальные бизнес-сегменты группы.

В первой половине этого года доходы Embraer от услуг и поддержки бизнес-авиации составили 33,1% выручки компании. В целом рост поддерживается увеличением продаж самолетов и продолжающимися инвестициями в инфраструктуру и послепродажное обслуживание, отметила Вулбер. Embraer не раскрывает конкретную структуру бизнеса послепродажного обслуживания и какой доход она получает от техподдержки бизнес-джетов, но в эксплуатации находится более 1660 бизнес-джетов производителя и имеется твердый портфель заказов на Phenom и Praetor на \$4,3 млрд. Соотношение заказов к поставкам составляло 2:1 — уровень, который генеральный директор Embraer Франсиско Гомеш Нето назвал «очень комфортным».

В прошлом году компания поставила 102 деловых самолета, 66 легких и 36 средних. Планируется, что в 2023 году будет поставлено от 120 до 130 бизнес-джетов.



## Daher объявила о поставке 500-го самолета ТВМ 900-й серии

Daher объявила о поставке 500-го самолета ТВМ 900-й серии, что подчеркивает сохраняющийся мировой рыночный спрос на самое продаваемое семейство высокоэффективных и скоростных самолетов с турбовинтовыми двигателями ТВМ. Юбилейным самолетом стал ТВМ 960, поставленный частному владельцу из США.

«Последнее достижение программы ТВМ подчеркивает успех политики постоянного совершенствования Daher в поддержании конкурентоспособности нашего портфеля самолетов с упором на обратную связь от клиентов и стремление к повышению эксплуатационной эффективности и устойчивости», - объяснил Николя Шаббер, старший вице-президент компании. «Имея заказ на более чем 100 ТВМ 960, срок производство которых превышает два года, компания Daher видит устойчивый интерес к самолету от профессиональных операторов и частных владельцев, особенно с введением улучшенных функций безопасности, а также повышенной эффективности и повышенного комфорта салона».

На сегодняшний день поставлено 500 самолетов серии ТВМ 900, что превышает общее количество самолетов ТВМ обоих типов предыдущего поколения: в конфигурации ТВМ 700 было произведено 324 самолета, а в конфигурации ТВМ 850 – 338 самолетов. ТВМ 850 был первой версией, выпущенной под руководством Daher в линейке ТВМ.

Компания Daher представила первый самолет серии ТВМ 900 в 2014 году, который отличался такими аэродинамическими улучшениями, как новые капоты двигателей, добавление законцовок крыла

и интеграция пятилопастного серповидного винта Hartzell.

В 2016 году семейство ТВМ 900 было дополнено более дорогой версией ТВМ 930, оснащенной интегрированной кабиной пилота G3000 с сенсорным экраном от Garmin. Этот вариант включал в себя начальные элементы функциональности e-copilot ТВМ, которая снижает рабочую нагрузку пилотов и обеспечивает лучшую ситуационную осведомленность. В 2018 году компания Daher продолжила развитие серии ТВМ 900, выпустив модель ТВМ 910, оснащенную авионикой Garmin G1000 NXi. ТВМ 910 по-прежнему доступен в Daher по запросу клиента. В 2019 году на смену ТВМ 930 при-

шел ТВМ 940 с автоматом тяги. В 2020 году он стал одним из первых самолетов, оснащенных революционной системой аварийной автоматической посадки HomeSafe.

Последней высокопроизводительной версией ТВМ Daher является ТВМ 960, представленный компанией в 2022 году и оснащенный новым турбовинтовым двигателем PT6E-66XT, специально созданным Pratt & Whitney Canada для этого самолета, а также пятилопастным композитным винтом Hartzell. И двигатель, и система установки углов винта связаны с двухканальной цифровой электронной системой управления двигателем и винтом (EPECS) ТВМ 960.



## Jet Aviation запускает кадровую площадку для операторов бизнес-авиации

Jet Aviation объявила о запуске новой площадки по подбору персонала Staffing Marketplace. Онлайн-портал вакансий предоставляет цифровую платформу для поиска потенциальных сотрудников и команд по найму на открытые вакансии в авиационной отрасли.

Jet Aviation в сотрудничестве с Portside, поставщиком технологических решений, веб-приложение и мобильное приложение, которые предназначены для оптимизации процесса поиска авиационных специалистов с опубликованными вакансиями. Портал был запущен для кандидатов в начале этого года и теперь доступен для компаний и операторов бизнес-авиации, которые ищут кандидатов на открытые контрактные, почасовые или прямые позиции.

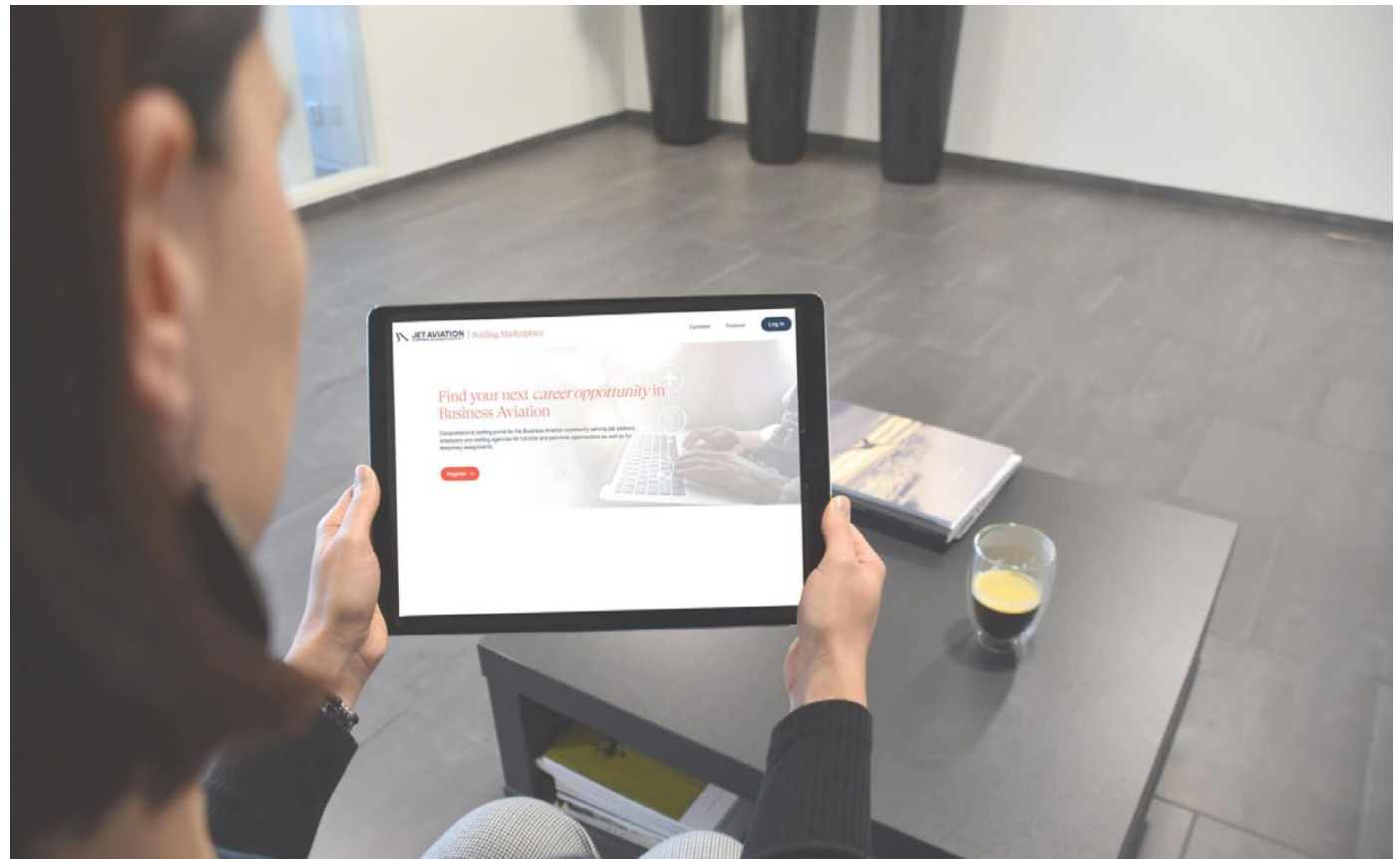
«Мы рады запустить этот инновационный цифровой инструмент подбора персонала для авиационной отрасли», - говорит Элейн Лапотоски, вице-президент по персоналу Jet Aviation. «Поскольку в нашей отрасли и за ее пределами технологии продолжают развиваться, мы увидели необходимость предоставить кандидатам и командам по найму оптимизированную цифровую и автоматизированную платформу, которая заменила в основном ручной процесс. Ранее в этом году мы начали работу с кандидатами, предоставив им онлайн-платформу, позволяющую создать надежный профиль и беспрепятственно искать и подавать заявки на новые рабочие места. Этот следующий этап открывает инструмент для операторов бизнес-авиации, которые теперь имеют доступ к оцифрованному кадровому резерву, автоматически уточняемому в соответствии с их требованиями, что позволяет легко

и эффективно подбирать подходящего человека на нужную должность».

Jet Aviation Staffing Marketplace объединяет все аспекты процесса подбора персонала на одной централизованной цифровой платформе, включая рассмотрение заявок, отслеживание, заключение контрактов и расчет заработной платы. Дополнительная поддержка по расчету заработной платы доступна в рамках партнерства с Payscale, глобаль-

ным специалистом по решениям по расчету заработной платы.

«Staffing Marketplace упрощает процесс, который обычно страдает неэффективностью», - говорит Алек Верницкий, генеральный директор Portside. «Мы гордимся тем, что сотрудничаем с Jet Aviation для разработки инструмента, который потенциально может изменить процесс найма во всей авиационной отрасли».



## Поставки Теснам P2012 STOL начнутся в январе

Новый Теснам P2012 STOL находится на пути к завершению процесса сертификации EASA, которая ожидается к концу 2023 года. Самолет предназначен для операций с коротким взлетом и посадкой и специально разработан для работы в самых требовательных коммерческих аэропортах мира.

Все летные испытания подтвердили, а в некоторых случаях и превысили, предварительные проектные характеристики. Первые поставки клиентам начнутся в январе, поскольку самолет уже находится в производстве.

Удовлетворяя потребности рыночной ниши, которая десятилетиями оставалась неосвоенной и неподдерживаемой, Теснам заявляет, что снова пред-

лагает решение тем операторам, которые ищут для своего бизнеса современный, просторный, удобный, безопасный, но стильный самолет с возможностями взлета и посадки на коротких ВПП.

Компания сообщает, что P2012 STOL является единственным двухдвигательным поршневым самолетом с коротким взлетом и посадкой, соответствующим последним поправкам к сертификации. Он предлагает современный дизайн, широкий и удобный салон и 11 посадочных мест (включая двух пилотов).

Внутреннее пространство дополнено центральным проходом, отдельным окном для каждого из девяти пассажиров, отсутствием скамеек или двойных

сидений и лучшими удобствами для пассажиров, такими как USB-порты, кондиционер в салоне, отдельные выходы свежего и теплого воздуха, специальная лампа для чтения, карманы для сидений и подстаканники.

При максимальном взлетном весе 3680 кг разбег составляет 425 м, а для пробега по ВПП требуется всего 360 м.

P2012 STOL доступен в пассажирской и многоцелевой конфигурациях (комбинированный, грузовой, скорая помощь). Самолет может быть быстро и легко преобразован из девятиместной конфигурации в самолет специального назначения и обратно.

В основу авионики легла Garmin G1000 NXi и специально настроенный автопилот GFC700. P2012 STOL сертифицирован по ПВП и ППП, а также имеет сертификат PBN для заходов на посадку по GPS. Пилотирование самолета может осуществлять один пилот.

«В течение десятилетий рынок самолетов STOL оставался неразвитым и неподдерживаемым, оставляя операторам очень мало возможностей для поддержки и расширения своей деятельности. Ответом Теснам на удовлетворение потребностей клиентов стал современный самолет, отвечающий текущим потребностям с инновационным решением. Производство STOL 21-го века обеспечивает доступ к самым удаленным и сложным коммерческим аэропортам мира, расширяя региональную связь и превосходя ожидания клиентов», - говорит Джованни Паскаль, управляющий директор Теснам.



## Robinson ожидает увеличения производства вертолетов в 2023 году

Генеральный директор Robinson Helicopter Курт Робинсон заявил, что в этом году компания планирует поставить более 300 вертолетов, превысив общий показатель 2022 года, составлявший 258 машин. По данным GAMA, в первой половине текущего года компания поставила 161 вертолет.

Хотя остаются некоторые проблемы с цепочкой поставок, Робинсон ожидает, что практически все они будут решены к началу следующего года. «Мы продолжаем работать над дефицитом, но очень рады, что рынок растет. Задержки стали происходить реже, и я думаю, что к началу следующего года они уйдут в прошлое».

Компания также работает над обновлением своей заводской программы обучения пилотов и плани-

рует представить более подробную информацию об этом в начале следующего года.

В прошлом месяце Robinson Helicopter получила сертификат FAA на новое горизонтальное оперение своего однодвигательного газотурбинного вертолета R66. Модернизированное оперение обеспечивает повышенную устойчивость по крену во время высокоскоростного полета и заменяет исходный асимметричный горизонтальный стабилизатор со сроком службы 2000 часов на симметричный горизонтальный стабилизатор с ресурсом 4000 часов, установленный на хвостовой балке перед рулевым винтом.

Конфигурация оперения является стандартной для всех новых вертолетов R66, начиная с S/N 1279. Robinson Helicopter работает с органами гражданской летной годности по всему миру для получения зарубежных сертификатов, и после этого R66, предназначенные для этих рынков, будут поставляться с измененным хвостовым оперением. В планах также предложить его в качестве комплекта для модернизации. «Я думаю, что люди будут в восторге от этой модификации, это более чистый вид вертолета», - сказал Курт Робинсон, который сообщил, что компания работала над ней «достаточно долгое время».

Он подчеркнул, что новый стабилизатор «никаким образом не меняет разрешенный диапазон полетов R66», что касается полета на высокой скорости, избегание значительной турбулентности и запрета на маневры с низкой перегрузкой. Однако «наши пилоты обнаружили, что вертолет чувствует себя

более устойчивым на высоких скоростях и в турбулентности около границ утвержденного диапазона полетов. Это то, что вы заметите».

Стабилизатор также делает R66 менее восприимчивым к ударам винта по упорам на валу (бампинг) в определенных условиях и к возможному разрушению в полете, которое может привести к этому. Возможность бампинга присуща конструкциям двухлопастного балансирующего несущего винта. Эта проблема обычно возникает в условиях низкой перегрузки, что может привести к крену вертолета. Чрезмерно агрессивное компенсационное движение пилота может привести к удару втулки несущего винта о вал. Удары также могут возникать в условиях турбулентности.

«Все, что мы делаем, — это попытка повысить безопасность», - сказал Робинсон. Он добавил, что новый стабилизатор на R66 является последним в линейке стандартных и дополнительных улучшений безопасности, добавленных к вертолетам компании. Они включают в себя ударопрочные топливные элементы, кабинные видеокамеры с разрешением 4K, кокпиты, совместимые с очками ночного видения, и автопилоты. Он сказал, что большое количество вертолетов покидают завод с большим количеством опций.

«Мы обнаруживаем, что все больше и больше наших вертолетов улетают отсюда, изрядно загруженные оборудованием Garmin и автопилотами. Люди осваивают эту технологию», — сказал он, оценивая, что очень хорошо оснащенный R66 стоит в розницу около \$1,2 млн.



## Satcom Direct водит новые тарифы в сети Jet ConneX

Satcom Direct, поставщик решений для бизнес-авиации, представил расширенный спектр планов обслуживания для бортовой широкополосной связи Viasat Jet ConneX. Новые планы обслуживания будут доступны исключительно операторам Satcom Direct, оснащенным терминалом SD Plane Simple Ka-диапазона.

Новые тарифы включает в себя первую для Jet ConneX опцию «Power by the Hour», позволяющую операторам бизнес-джетов платить почасовую ставку за подключение к сети во время полета.

Новые планы обслуживания, обеспечивающие большую гибкость и еще больший выбор, предлагают оптимизированную глобальную связь для большего числа владельцев самолетов по всему миру с

помощью компактного оборудования, установка которого минимально затрагивает конструкцию воздушного судна.

Терминал, созданный специально для бизнес-авиации, состоит всего из двух быстростъемных блоков (LRU) — хвостовой антенны с уменьшенной занимаемой площадью и модемного блока SD, который располагается в негерметичной части фюзеляжа, что позволяет экономить ценное пространство салона. В сочетании с новыми планами обслуживания, в том числе опцией Power by the Hour, SD и Viasat делают более мощную связь в Ka-диапазоне доступной для большего количества самолетов, чем когда-либо прежде. Высокоскоростная передача данных для телеконференций, потоковая передача HD-видео и множество цифровых приложений для

большого количества пользователей, путешествующих на самолетах среднего и большого размера, станут нормой для владельцев и операторов.

Президент SD Крис Мур говорит: «Наша цель — обеспечить, чтобы наши клиенты из бизнес-авиации могли пользоваться стабильным и надежным сервисом. Технология Plane Simple Ka-диапазона в сочетании с новыми планами и нашей лучшей в отрасли клиентской поддержкой повышает ценность нашего предложения. Клиентам требуется гибкость и последовательность, и вместе с Viasat мы стремимся предоставлять превосходные услуги, соответствующие разнообразным операционным бюджетам и индивидуальным требованиям клиентов».

В дополнение к новым планам обслуживания Satcom Direct и Viasat подтвердили, что терминал SD Plane Simple Ka-диапазона будет сразу подключаться к спутниковой группировке GX, запущенной недавно приобретенным подразделением Viasat Inmarsat, и его можно будет модернизировать до полной сети Viasat Ka-диапазона, включая спутники ViaSat-3 и спутники GX следующего поколения по мере их ввода в эксплуатацию. Это повысит долгосрочную отдачу от инвестиций для операторов, внедряющих терминал следующего поколения, и обеспечит готовность самолетов к будущему, чтобы соответствовать развивающимся технологиям связи.

Новые планы обслуживания поступят в коммерческую эксплуатацию после завершения летных испытаний терминала SD Plane Simple Ka-диапазона и подтверждения необходимой сертификации регулирующих органов, которая, как ожидается, будет предоставлена в начале 2024 года.



## Lufthansa Technik нацелена на Ближний Восток и Азию

Подразделение VIP и специальных миссий Lufthansa Technik ожидает обновления парка деловых самолетов на Ближнем Востоке и растущего бизнеса в Азии. «Это очень позитивное время для всей отрасли. В 2023 и 2024 годах бизнес будет расти», — сказал вице-президент по продажам Lufthansa Technik Виланд Тимм. «Последние годы у нас были очень хорошие, и наш прогноз на период до 2025 года показывает, что ситуация сохранится. Наша основная продукция — кастомизация и техническое обслуживание — пользуется большим спросом».

По словам Тимма, уровень заполнения слотов Lufthansa Technik в этом году достиг почти 100%. «В 2024 году мы уже находимся на уровне около 70% по техническому обслуживанию и около 90% по

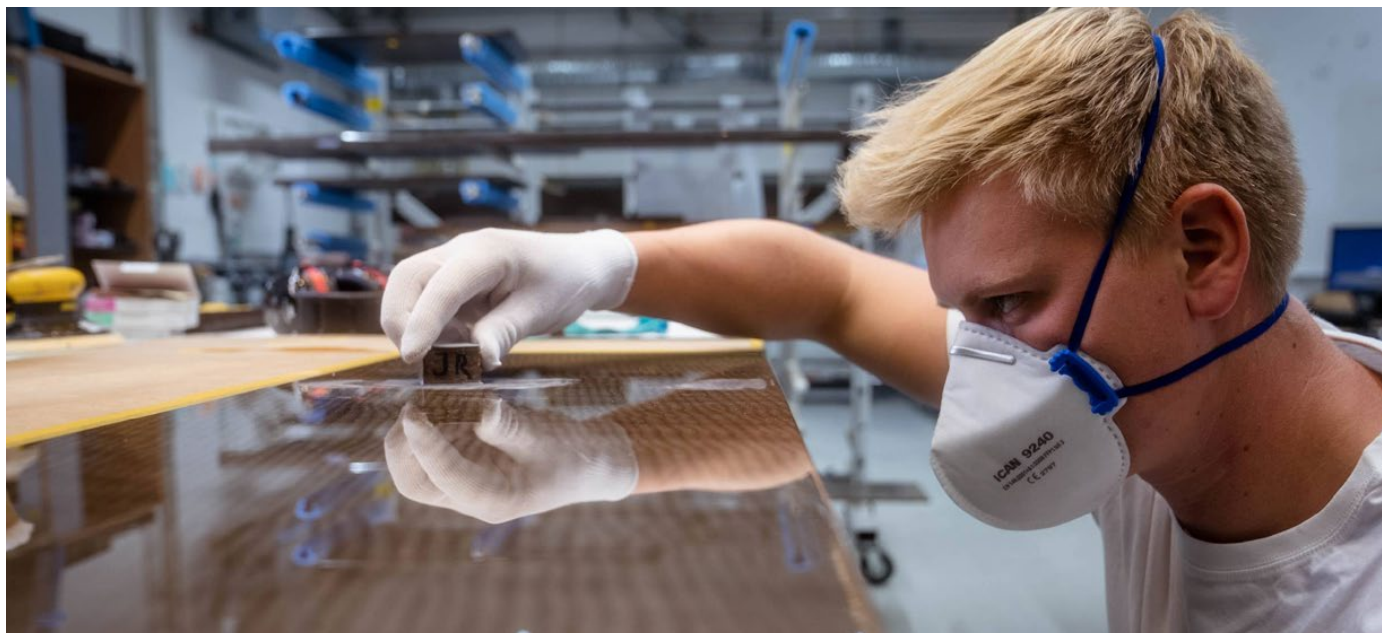
комплектации. В 2025 году мы ожидаем несколько запросов на модификацию и техническое обслуживание устаревших самолетов».

На Ближнем Востоке в ближайшие пять-шесть лет произойдет обновление флота. Стареющие самолеты остаются в эксплуатации и нуждаются в модернизации, особенно систем связи и бортовых развлекательных систем, которым более 10 лет. Тимм сказал, что Ближний Восток считается крупнейшим рынком широкофюзеляжных самолетов. В мае катарская авиакомпания Amiri Flight отправила на коронацию в Великобритании два широкофюзеляжных самолета — Airbus A340, которому более двух десятилетий, и Boeing BBJ 747-8, которому уже более 10 лет.

«В США это только глава государства», — сказал Тимм. «Очень немногие частные лица владеют широкофюзеляжными лайнерами. Обычно они летают на узкофюзеляжных или бизнес-джетах, а также на экземплярах специальных самолетов, таких как версии для медицинской эвакуации и так далее. У нас есть клиенты с Ближнего Востока, у которых есть самолеты [такие как B747-300 и A340-200], которые регулярно проходят техническое обслуживание и уже несколько раз ремонтировались».

Lufthansa Technik претендует на звание одного из крупнейших в мире провайдеров по комплектации для Boeing 747, на сегодняшний день осуществив 28 таких проектов. «Самолет требует специального опыта и возможностей ремонта; мы по-прежнему номер один, потому что материнская авиакомпания Lufthansa по-прежнему летает на 747-400 и 747-8», — сказал Тимм. «У нас есть возможности, запасные части и знания для простого и профессионального ремонта. Это привело к появлению большого количества недавних запросов клиентов на широкофюзеляжные самолеты». Хотя возраст некоторых из этих самолетов составляет от 20 до 30 лет, в последние годы замены парка самолетов не проводилось.

«Сегодня все хотят сделать это как можно быстрее», — сказал Тимм. «Поскольку Boeing 747 снят с производства, многие на Ближнем Востоке сосредоточились на Airbus ACJ350 и BBJ 777-9, самых больших самолетах, доступных на данный момент и естественной замене Boeing 747. BBJ 777-9 все еще находится в стадии строительства — первые самолеты будут поставлены в 2025 году. Если бы самолет поступил в эксплуатацию три года назад, обновление парка уже началось бы, сегодня все ждут самолета».



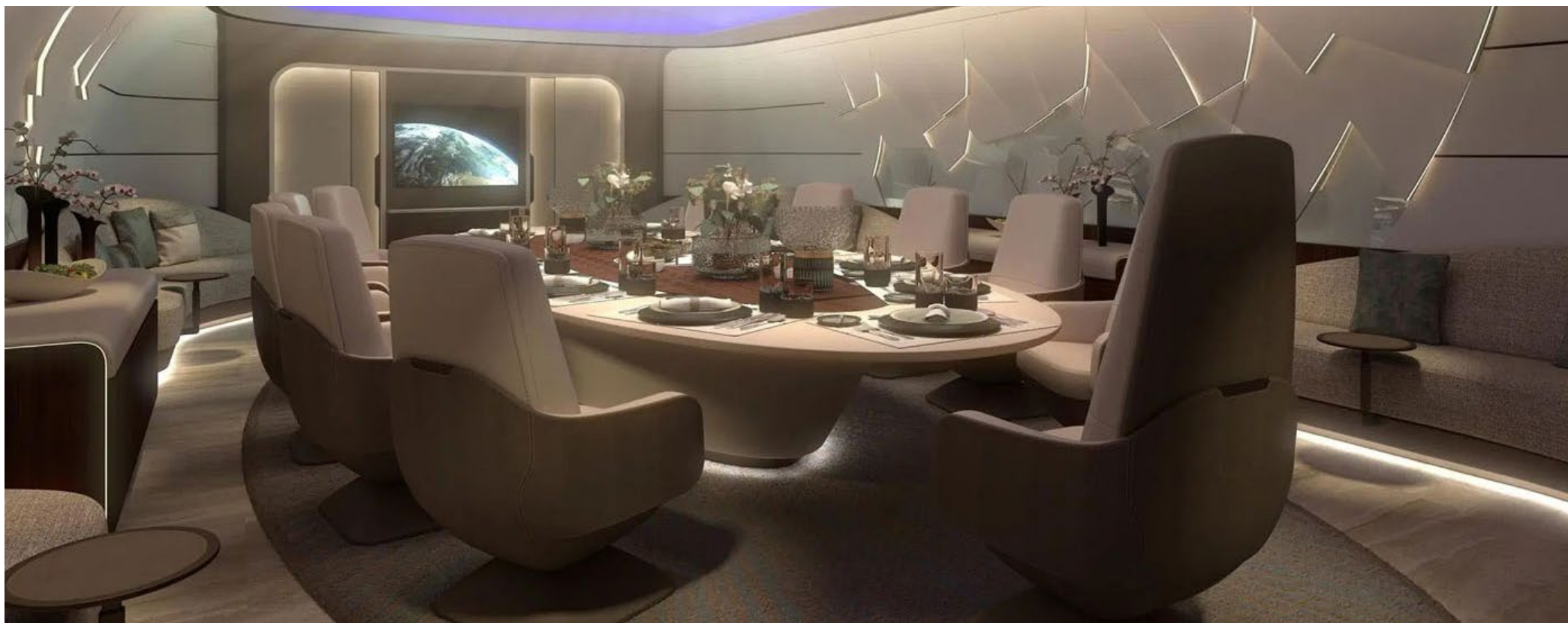
Тимм назвал этот вариант «естественным высококлассным самолетом будущего». «Учитывая наше внимание к 777, мы ожидаем, что многие клиенты, особенно на Ближнем Востоке, закажут этот самолет», - сказал он. «На авиашоу в Дубае спрос на его оснащение будет огромным. Мы хотим показать готовый продукт. У нас есть несколько хороших идей о том, как это сделать, благодаря уникальной ширине фюзеляжа. Благодаря такой ширине с 777-м можно сделать немного больше, чем с А350».

Планируется, что первый коммерческий самолет 777-9 будет введен в эксплуатацию в 2025 году, а первые VIP-версии станут доступны для завершения в 2026 или 2027 году.

«Мы попали вовремя, потому что разработка уникального дизайна для специального заказчика или правительства занимает около года», - сказал Тимм. «Отрасли поставщиков требуется до 15 месяцев для производства необходимых деталей. Мы идем по графику, и поэтому хотим выставить его

напоказ в этом году: 2024 год — подготовка, 2025 год — проектирование, а затем самолет поступит в эксплуатацию в 2026 году».

Что касается международных рынков, запросы из Азии возросли. «Азиатские страны закупают узкофюзеляжные самолеты, как и рынок Ближнего Востока», - сказал Тимм. «Сегодня это наши самые важные рынки. Таиланд, Индонезия, Япония, Китай и другие очень активно закупают самолеты».





## UAS: Наши перспективы на следующий год исключительно многообещающие

Дубайская компания UAS International Trip Support в этом году продемонстрировала высокий уровень бизнеса в США, сообщил накануне выставки NBAA-BACE 2023 соучредитель и генеральный директор компании Омар Хосари.

«2023 год для UAS Americas был очень успешным», - сказал Хосари. «Наши рейсы и операции значительно выросли, а наш американский бизнес и клиентская база расширились, особенно в сегменте Part 91. Кроме того, мы стали свидетелями значительного увеличения входящего трафика на рынке США, особенно с азиатских и европейских рынков». Хосари считает, что авиационный сектор США находится в лучшем состоянии, чем когда-либо. В ответ на спрос UAS расширила свою операционную команду и вложила значительные средства в технологии и решения, чтобы лучше обслуживать свою растущую клиентуру.

«Наши перспективы на следующий год исключительно многообещающие», - сказал Хосари. «У нас уже забронировано несколько рейсов на начало 2024 года, что свидетельствует об укреплении и улучшении траектории бизнеса. Кроме того, мы расширили свое присутствие в Латинской Америке, чтобы обеспечить поддержку наших рейсов в США. Мы воодушевлены возможностями, которые открываются перед нами».

Рост бизнеса UAS на африканском и китайском рынках за последнее десятилетие также заслуживал внимания. «В последние годы мы сконцентрировались на инвестировании в сильный региональный опыт в различных местах африканского континента и в Большом Китае», - сказал Хосари. «Эти сети теперь созданы и невероятно эффективны, предлагая непревзойденную поддержку международным операторам, выполняющим рейсы в эти места. Совсем недавно мы расширили свое присутствие и

добавили новые офисы в Южной Америке и Юго-Восточной Азии».

Целью UAS является дальнейшее расширение своего наземного присутствия и сети посредством прочных партнерских отношений в ключевых точках. Хосари заявил, что теперь у него хорошие возможности для удовлетворения растущих потребностей южноамериканского рынка.

«В последнее время мы наблюдаем потребность в более комплексной наземной поддержке в виде запросов на специальный надзор, поскольку оперативные проблемы, возникшие во время пандемии, оставили неизгладимый след в прежней операционной среде», - сказал он. «В настоящее время операторы принимают дополнительные меры, чтобы избежать любых потенциальных задержек или осложнений при выполнении рейсов. Мы предвидим, что это будет только усиливаться».

Усилия UAS по продвижению экологически чистого авиационного топлива (SAF) еще не получили существенного развития, отражая трудности остальной части отрасли. «Популярность SAF остается довольно низкой, несмотря на наши усилия по поощрению этого топлива», - сказал Хосари. «Основное препятствие заключается в том, что операторы должны знать, что как только они перейдут на новое топливо, SAF будет широко доступен для них по всему миру, а также будет доступен по цене», - добавил он. «К сожалению, сейчас это не так. Мы были бы рады, если бы Ближний Восток стал производственным центром для SAF, взял на себя инициативу и подал пример для подражания всему миру».



## Активность немного выше прошлогоднего уровня

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, в течение пятнадцати дней октября глобальная активность бизнес-джетов и турбовинтовых самолетов показала рост на 1% по сравнению с прошлым годом, и на 18% – по сравнению с 2019г.

В сегменте бизнес-джетов рост составил 2% относительно октября прошлого года. С начала года (с 1 января по 15 октября) объем полетов бизнес-джетов на 4% меньше, чем в аналогичном периоде прошлого года, и на 19% больше по сравнению с 2019г.

Регулярные авиaperезовки показали рост на 16% по сравнению с октябрем прошлого года, сократившись на 7% по сравнению с 2019г. Активность грузовых операторов в этом месяце снизилась на 7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, и на 6% ниже уровня 2019г.

### Европа

Активность бизнес-джетов в Европе на 3% выше октября прошлого года, на 13% выше по сравнению с 2019г., хотя на 14% отстает от максимума октября 2021г. Франция, Великобритания, Италия и Испания нарастили активность по сравнению с прошлым годом, а Германия, Швейцария, Австрия и Швеция оказывают давление на рынок. Трафик в Италии показывает рост: в миланских аэропортах Линате и Чампино увеличение составило 18% по сравнению с октябрем прошлого года, в Мальпенсе и Пизе рост на 27% и 29%

Sector View	Departures	% of total	Growth vs 1 yr ago (Deps)	Growth vs 2 yr ago (Deps)	Growth vs 3 yr ago (Deps)	Growth vs 4 yr ago (Deps)
Scheduled Operation	1,158,103	74%	15.9%	26.8%	101.2%	-7.1%
Business Aviation	230,165	15%	1.4%	-1.3%	36.4%	17.9%
Other	140,262	9%	23.8%	54.3%	162.0%	62.9%
Cargo	41,941	3%	-7.2%	-14.7%	-9.2%	-5.5%
Grand Total	1,570,471	100%	13.4%	22.1%	86.0%	-0.1%

Глобальный трафик самолетов в октябре 2023 г. (бизнес-авиация включает турбовинтовые самолеты)

Departure Country	Departures PTD	% of total	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
France	3,866	15.0%	1.3%	-15.2%	43.0%	5.5%
United Kingdom	3,695	14.3%	3.2%	-5.6%	78.9%	16.0%
Italy	3,019	11.7%	12.9%	7.6%	54.0%	49.8%
Germany	2,808	10.9%	-8.7%	-23.2%	-4.3%	-6.0%
Spain	2,405	9.3%	17.7%	-7.8%	94.3%	32.1%
Switzerland	1,527	5.9%	-0.5%	-20.3%	34.4%	13.9%
Turkey	1,084	4.2%	-1.8%	-9.3%	0.0%	58.7%
Greece	656	2.5%	7.2%	-0.5%	4.5%	42.0%
Austria	646	2.5%	-4.0%	-22.4%	-5.3%	-9.9%
Sweden	619	2.4%	-1.7%	5.5%	89.9%	48.8%
Netherlands	547	2.1%	-10.3%	-16.1%	76.5%	20.5%
Belgium	494	1.9%	14.6%	-5.9%	38.0%	19.0%
Portugal	468	1.8%	3.1%	-4.3%	34.1%	49.5%
Poland	361	1.4%	-9.3%	17.2%	5.2%	38.3%
Czech Republic	328	1.3%	-12.8%	-15.9%	54.0%	15.1%
Grand Total	25,859	100.0%	2.9%	-14.0%	29.5%	12.9%

Активность бизнес-джетов по странам, Европа, с 1 по 15 октября 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

соответственно. Ольбия и Леонардо да Винчи-Фьюмичино достигают новых максимумов с ростом на 105% и на более чем 400%, соответственно, по сравнению с октябрем прошлого года.

### Северная Америка

На 41-й неделе, закончившейся 15 октября, активность бизнес-джетов в Северной Америке выросла на 5% по сравнению с предыдущей неделей, но на 2% ниже по сравнению с теми же датами прошлого года.

В первой половине месяца трафик на 1% опережал октябрь прошлого года, и был на 22% выше по сравнению с 2019г. 6806 рейсов бизнес-джетов в этом месяце делают Нью-Йорк самой загруженной городской агломерацией, активность опережает региональную тенденцию в годовом исчислении.

В аэропортах Лос-Анджелеса и Чикаго наблюдается снижение количества вылетов и летных часов бизнес-джетов по сравнению с прошлым годом, в то время как в аэропортах Вашингтона и Нэшвилла наблюдается значительный рост по сравнению с прошлым годом.

Легкие джеты являются наиболее активным типом самолетов в этом месяце, они также выполняют большинство рейсов, хотя и на 2% отстают от прошлого года и на 17% опережают 2019г. В октябре этого года три сегмента бизнес-джетов совершают больше рейсов, чем в любом предыдущем октябре, причем сверхдальние самолеты увеличили трафик на 51% по сравнению с 2019г.

В октябре тяжелые джеты летали на 2% больше, чем в прошлом году, хотя и немного отстают от сопоставимого периода 2021г.

## Азия

За первые 15 дней октября этого года активность бизнес-джетов в Азии выросла на 13% по сравнению с прошлым годом. Спрос обусловлен сверхдальними самолетами – они летают на 27% больше, чем в октябре прошлого года, и на 38% больше, чем 4 года назад. Трафик среднеразмерных бизнес-джетов находятся на уровне прошлого года, хотя и значительно опережает октябрь 2019г. Бизнес-лайнеры совершают меньше рейсов, чем в начале октября 2022, 2021 и 2019 годов.

Departure City	Departures PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	Hours PTD	PTD vs 1 yr ago (Hrs)
New York	6,806	5.1%	13,036	5.2%
Los Angeles (US-CA)	4,316	-3.3%	7,399	-3.6%
Chicago	2,819	-2.4%	4,340	-3.0%
Dallas (US-TX)	2,743	4.2%	4,213	8.1%
Las Vegas (US-NV)	2,414	4.3%	4,051	8.2%
Houston (US-TX)	2,368	-4.1%	3,730	-1.8%
San Francisco (US-CA)	2,094	-9.3%	3,874	-5.6%
Atlanta (US-GA)	2,083	-3.0%	2,808	-1.6%
Washington (US-DC)	1,917	10.0%	3,059	6.2%
Phoenix (US-AZ)	1,873	-5.8%	3,104	-5.0%
Nashville (US-TN)	1,791	18.8%	2,634	26.7%
Miami (US-FL)	1,783	8.1%	3,721	13.5%
Denver (US-CO)	1,734	6.7%	3,069	9.4%
Boston	1,633	1.2%	2,838	-2.7%
Orlando	1,387	6.8%	2,247	9.1%
Grand Total	120,093	0.7%	187,675	1.4%

Рейсы и налет бизнес-джетов в Северной Америке по городам, октябрь 2023 г. и 2022 г.

Aircraft Segments	Departures PTD	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Light Jet	31,529	3,341	-1.6%	-8.3%	29.3%	17.2%
Super Midsize Jet	27,812	2,212	6.0%	5.9%	55.4%	36.6%
Heavy Jet	16,430	1,928	2.4%	-1.3%	56.9%	10.6%
Super Light Jet	12,396	1,082	-1.4%	-1.2%	47.0%	17.8%
Midsize Jet	12,162	1,262	-6.1%	-14.9%	25.4%	8.8%
Ultra Long Range Jet	9,384	1,689	8.3%	24.1%	113.4%	50.7%
Very Light Jet	6,586	1,025	0.3%	6.3%	40.0%	41.0%
Entry Level Jet	3,555	553	-8.1%	-12.5%	12.1%	1.3%
Airliner/Bizliner(Jet)	239	50	-25.8%	-26.0%	10.1%	-12.5%
Grand Total	120,093	12,981	0.7%	-1.8%	44.1%	21.9%

Сегменты бизнес-джетов в Северной Америке, октябрь 2023 г. по сравнению с предыдущими годами

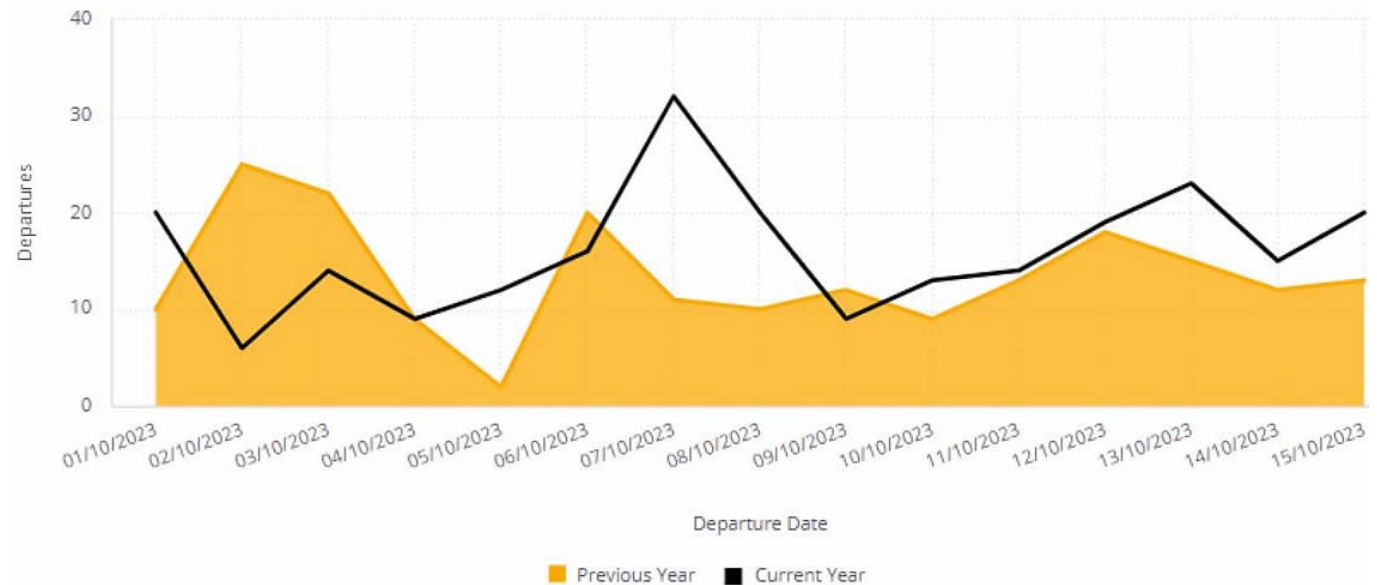
## Ближний Восток

Активность бизнес-джетов на Ближнем Востоке продолжает опережать сопоставимый уровень октября 2022г., рост объема полетов составил 7% и на 54% превысил показатели 2019г. Бахрейн и Кувейт значительно отстают по сравнению с прошлым годом, хотя оба все еще опережают показатели 4-летней давности. В Катаре наблюдается значительный рост по сравнению с каждым октябрем за последние 4 года, а по сравнению с октябрем 2019г. увеличение составило 243%. 7 октября наблюдался заметный всплеск вылетов бизнес-джетов из Израиля, потом резко снизившийся, прежде чем вернуться к обычному уровню ежедневной активности в этом месяце.

**Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует:** «Активность бизнес-джетов в настоящее время, похоже, выровнялась с трафиком в 2022 году, что позволяет предположить, что теперь спрос нашел равновесие после снижения в последние 12 месяцев по сравнению с всплеском, связанным с Covid. Оживление в Европе, судя по всему, ориентировано на отдых. В США очевиден высокий спрос на сверхдальние самолеты. Геополитический кризис на Ближнем Востоке может дестабилизировать отрасль в ближайшие несколько месяцев. В краткосрочной перспективе мы ожидаем увидеть кратковременный всплеск чартерных рейсов в регионе в гуманитарных и логистических целях».

Aircraft Segments	Departures PTD <sup>v</sup>	Active Aircraft PTD	PTD vs 1 yr ago (Deps)	PTD vs 2 yrs ago (Deps)	PTD vs 3 yrs ago (Deps)	PTD vs 4 yrs ago (Deps)
Ultra Long Range Jet	1,797	586	27.3%	65.5%	109.4%	38.2%
Heavy Jet	1,378	334	4.2%	7.3%	47.5%	49.1%
Airliner/Bizliner(Jet)	438	127	-13.1%	-14.8%	12.3%	-11.2%
Super Midsize Jet	402	102	48.9%	53.4%	85.3%	97.1%
Midsize Jet	371	64	0.0%	33.9%	55.9%	136.3%
Light Jet	328	58	-2.4%	11.9%	58.5%	53.3%
Super Light Jet	300	44	60.4%	36.4%	160.9%	180.4%
Very Light Jet	157	25	-13.7%	112.2%	51.0%	554.2%
Entry Level Jet	33	6	94.1%	-28.3%	-52.2%	560.0%
Grand Total	5,204	1,345	13.1%	28.3%	66.2%	51.8%

Сегменты бизнес-джетов в Азии, октябрь 2023 г.



Вылеты бизнес-джетов из Израиля, октябрь 2023 г.

## Textron Aviation представила новый Cessna Citation CJ3 Gen2

Компания Textron Aviation анонсировала новейший бизнес-джет в легендарной линейке Cessna Citation — Citation CJ3 Gen2. Представленный накануне конференции и выставки деловой авиации NBAA-BACE в Лас-Вегасе, Citation CJ3 Gen2 поднимает планку на рынке легких бизнес-джетов как наиболее комплексный анонс продукта Gen2 на сегодняшний день.

Посетители выставки NBAA-BACE получили доступ к макету Citation CJ3 Gen2, который дебютировал во время шоу на статической экспозиции компании в Henderson Executive Airport. В настоящее время самолет находится в разработке, ожидается, что поступит в эксплуатацию в 2025 году.

«Cessna Citation CJ3 Gen2 — это наш наиболее пол-

ный анонс продукта Gen2, предлагающий клиентам проверенную производительность, передовые технологии и непревзойденные впечатления от салона», — сказал Рон Дрейпер, президент и генеральный директор Textron Aviation. «Как пилот CJ3, я ценю превосходную дальность полета, грузоподъемность и эффективность самолета, а также новые функции производительности и комфорта. Это объявление является свидетельством нашего стремления стать лидером в авиации и вдохновлять на полеты».

Citation CJ3 Gen2 был разработан при участии Консультативного совета клиентов Textron Aviation, состоящего из владельцев, пилотов и механиков, которые знают, что делает самолет незабываемым. Эта обратная связь сыграла ключевую роль при каждом детальном усовершенствовании самолета, от кабины до кабины.

Спроектированный с учетом потребностей пилота, кокпит Cessna Citation CJ3 Gen2 может похвастаться увеличенным на 4,5 дюйма пространством для ног. Авионика Garmin G3000 оснащена технологией автоматического управления тягой и беспроводным подключением для снижения рабочей нагрузки и повышения ситуационной осведомленности, включая удаленную передачу планов полета, автоматическое обновление баз данных и беспроводную передачу диагностических данных самолета, а также дополнительной системой улучшенного обзора (EVS) для обеспечения улучшенной четкости и оптимизации ситуационной осведомленности.

Пассажиры по достоинству оценят просторный и



настраиваемый салон, где они могут создать идеальную среду с такими функциями, как поворотные кресла, акцентная подсветка RGB, разъемы USB-C на каждом сиденье, беспроводная зарядка, представительские столы и достаточно места для хранения вещей. В туалете есть потолочный иллюминатор CoolView для естественного освещения, дополнительная современная раковина и туалетный столик, а для дополнительного удобства туалет можно обслуживать снаружи.

Citation CJ3 Gen2 будет предлагать стандартные сиденья для девяти пассажиров с возможностью размещения восьми пассажиров с дополнительным местом для хранения вещей. Citation CJ3 Gen2

с максимальной дальностью полета 2040 морских миль и максимальной полезной нагрузкой 2135 фунтов предлагает превосходную дальность полета, полезную нагрузку и превосходные взлетно-посадочные характеристики, позволяющие пилотам выполнять различные задачи в сложных условиях.

Стартовым заказчиком Cessna Citation CJ3 Gen2 стала компания flyExclusive. Citation CJ3 Gen2, является частью усилий flyExclusive следующего этапа по модернизации парка самолетов.

В 2022 году flyExclusive, ведущий провайдер чартерных рейсов частных самолетов премиум-класса, объявила об амбициозной программе модерни-

зации флота, которая включала заказ до 44 новых самолетов Textron Aviation, в том числе до 30 легких самолетов CJ3+. flyExclusive управляет парком самолетов Cessna Citation, включая модели самолетов Citation X, Citation Sovereign, Citation Excel/XLS, Citation CJ3/CJ3+ и Citation Encore/Encore+.



## Honda Aircraft раскрыла название своего нового легкого самолета: HondaJet Echelon

HondaJet Echelon – официальное название нового легкого самолета компании Honda Aircraft, которое она представила на выставке NBAA-BACE 2023. Название символизирует дальновидный путь компании к бизнес-джету следующего поколения, поднимающему эффективность на новую высоту, а также обеспечивающему комфорт и удобство премиум-класса.

HondaJet Echelon, представленный в 2021 году как HondaJet 2600 Concept, задает новую парадигму, предлагая опыт самолетов среднего размера в категории легких джетов. Самолет спроектирован как первый в мире легкий бизнес-джет с одним пилотом, способный совершать беспосадочные трансконтинентальные перелеты через Соединенные Штаты. Это предложение направлено на снижение эксплуатационных расходов и создает ранее недостижимые впечатления для владельца. Кроме того, конструкция HondaJet Echelon включает

электрификацию и автоматизацию его систем, что приводит к расширению возможностей пилота, снижению рабочей нагрузки и повышению безопасности.

Концепция дизайна HondaJet Echelon основана на повышении эффективности путешествий во всех аспектах для выполнения поставленных задач и предоставления впечатлений, обычно присущих более крупным самолетам. Самолет будет обеспечивать непревзойденную топливную экономичность за счет аэродинамических инноваций, позволяющих превосходить обычные легкие самолеты при выполнении типичных задач до 20%, а самолеты среднего размера – более чем на 40%. HondaJet Echelon, являющееся премиальным дополнением к семейству HondaJet, также будет отличаться комплексным подходом к салону, включая простор, комфорт и производительность.

### ***Ход реализации программы HondaJet Echelon***

13 июня 2023 года компания Honda Aircraft объявила о своем решении коммерциализировать HondaJet Echelon, а также определить ключевых поставщиков.

Разработка HondaJet Echelon идет полным ходом, уже завершено несколько ключевых этапов:

- Монтаж первого стенда для испытаний конструкции был завершен в четвертом квартале 2021 года.
- Успешное завершение концептуального проекта и предварительного анализа проекта самолета (PDR).
- Официальная церемония включения испытательного центра интеграции передовых систем (ASITF) HondaJet Echelon в штаб-квартире компании в Гринсборо, штат Северная Каролина (США), 30 августа 2023 года.
- Детальное проектирование самолета идет полным ходом, летом 2024 года планируется проведение критического обзора конструкции (CDR) самолета, при этом уже ведется изготовление отдельных деталей с долгим сроком производства.

Производство HondaJet Echelon будет осуществляться на существующей территории завода Honda Aircraft в ее глобальной штаб-квартире в Гринсборо, Северная Каролина. Первые процессы сборки планируется начать в 2024 году. Первый полет запланирован на 2026 год, а сертификация ожидается в 2028 году.



## Honeywell: рынок стабилен

В 32-м ежегодном докладе Honeywell Global Business Aviation Outlook в период с 2024 по 2033 годы прогнозируется поставка до 8500 новых бизнес-джетов на сумму \$278 млрд, что соответствует тому же 10-летнему прогнозу, сделанному год назад.

В этом году опрошенные операторы деловой авиации сообщили о более высоких пятилетних планах закупок новых самолетов, на два процентных пункта выше, чем год назад. Тем не менее, в опросе 2023 года темпы расширения парков почти утроились по сравнению со средним показателем за десятилетие, предшествовавшее 2020 году. Намерения респондентов, согласуются с тем, о чем производители сообщили инвесторам во втором

квартале, — увеличение темпов поставок в первой половине 2023 года, что еще больше согласуется с усилиями отрасли по наращиванию производства в ответ на рекордно длительные сроки поставок.

Хит Патрик, президент отдела послепродажного обслуживания Honeywell Aerospace: «Наша отрасль находится на подъеме. Операторы демонстрируют уверенность в планах расширения своего парка более быстрыми темпами, чем когда-либо за предыдущее десятилетие. Примечательно, что мы воодушевлены недавними заявлениями долевых операторов о своем намерении приобрести несколько сотен новых самолетов, в том числе самолетов среднего и суперсреднего размера с двигателями Honeywell HTF».

По словам Патрика, также наблюдается положительный сдвиг в сторону устойчивого развития, поскольку операторы стремятся сократить выбросы углекислого газа. Кроме того, в течение следующих 10 лет новые пользователи в бизнес-авиации увеличат спрос на 500 самолетов и увеличат количество рейсов на 6%. Это, наряду с ожидаемым двузначным ростом поставок турбовентиляторных самолетов в 2023 и 2024 годах, показывает стремление отрасли удовлетворить растущий спрос.

Основные выводы исследования Honeywell Global Business Aviation Outlook на 2023 год включают:

- Ожидается, что поставки новых бизнес-джетов в 2024 году будут на 10% выше, чем в 2023 году. Ожидается, что их общая стоимость вырастет на 13%.
- Пятилетние планы покупки новых бизнес-джетов выросли на два процентных пункта по сравнению с прошлогодним опросом; это превышает уровень 2019 года и эквивалентно 19% текущего парка.
- Пополнение флота увеличивается третий год подряд, превысив 3% от общего парка.
- По прогнозам, поставки новых самолетов и расходы в течение следующего десятилетия будут расти в среднем на 2% в год, что соответствует ожидаемому долгосрочному экономическому росту во всем мире.
- Почти две трети опрошенных полагают, что в 2024 году они будут летать столько же, сколько в 2023 году; 29% планируют летать больше, и только 7% планируют летать меньше.
- Ожидается, что в ближайшие пять лет на большие, дальние и сверхдальние самолеты придется около 69% всех расходов на новые бизнес-джеты.

## REGIONAL SNAPSHOT

A breakdown of business jets in service by region





- 4% опрошенных эксплуатантов планируют утилизировать самолет без замены, что вдвое превышает показатель, полученный в 2022 году; большинство из них ссылаются на вывод из эксплуатации или смерть владельца самолета.
- Почти 60% опрошенных в этом году операторов сообщают, что в настоящее время внедряют по крайней мере один метод сокращения выбросов углекислого газа, что на 10 процентных пунктов превышает результаты прошлогоднего опроса.
- Наиболее часто упоминаемый современный метод снижения выбросов углекислого газа — это «меньшее количество полетов на частных самолетах в пользу коммерческих полетов» (31%), за которым следует «более низкая крейсерская скорость» (18%).
- 67% операторов планируют либо принять, либо усовершенствовать методы для более экологически безопасной деятельности в будущем, а 40% называют SAF наиболее распространенным способом достижения этой цели.
- Оставшимся 33% участников опроса был задан вопрос, что заставит их принять какие-либо

методы для обеспечения устойчивости в будущем, и 65% этих операторов назвали экономические стимулы, такие как налоговые льготы или экономия на эксплуатационных расходах, а 44% сослались на правительственные постановления.

### Устойчивое развитие в бизнес-авиации

Honeywell стремится к 2035 году достичь углеродной нейтральности в своих операциях и объектах, а также обеспечить устойчивое развитие авиации с помощью широкого спектра готовых решений, которые будут способствовать более экологичному будущему отрасли. В опросе этого года, который проводится уже третий год подряд, имеется специальный раздел, посвященный текущим и будущим планам операторов по сокращению выбросов углекислого газа во время эксплуатации.

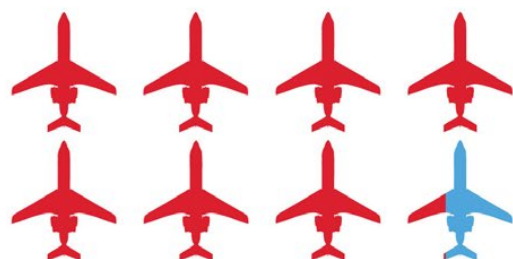
### Региональная разбивка и вторичный рынок

**Северная Америка.** На долю Северной Америки придется 64% поставок новых самолетов за пять лет. Доля в этом году находится на одном уровне с прошлогодней и, вероятно, обусловлена тем, что 90% респондентов в Северной Америке полагают, что экономика останется, по крайней мере, прежней, если не улучшится. Это делает Северную Америку самым оптимистичным регионом в 2023 году.

**Европа.** На долю европейских операторов придется 14% поставок новых самолетов за пять лет. Это на один процентный пункт ниже прошлогодней доли, что обусловлено экономической неопределенностью и сильным вниманием к устойчивому развитию на этом континенте.

**Латинская Америка.** В ближайшие пять лет на операторов латиноамериканского региона будет приходиться 5% мировых поставок, что на два процентных пункта ниже доли 2022 года. Почти 70% латиноамериканских операторов сообщают, что местные экономические условия в ближайшем будущем останутся прежними или ухудшатся, что делает этот регион наиболее пессимистичным.

### AIRCRAFT DELIVERIES

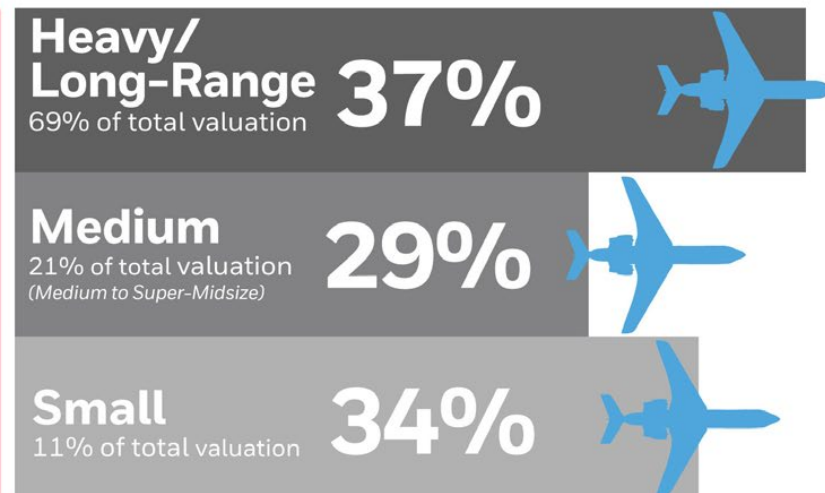


**8,500**  
aircraft  
projected  
through 2033

**Worth  
\$278  
billion**  
valuation

**800**  
projected  
2024  
deliveries

### PURCHASE PLANS BY AIRCRAFT CLASS



**Азиатско-Тихоокеанский регион.** На этот регион будет приходиться 11% спроса на новые самолеты в течение следующих пяти лет, что на один процентный пункт больше, чем в предыдущем году. В 2023 году операторы этой страны заняли второе место по темпам роста использования деловой авиации, уступив только Ближнему Востоку.

**Ближний Восток/Африка.** На регион будет приходиться 6% поставок новых самолетов в течение пяти лет. Это на два процентных пункта выше прошлогодней доли. На этот регион пришелся наибольший рост рейсов бизнес-авиации в 2023 году.

**Вторичный рынок.** Пятилетние планы покупки подержанных самолетов составляют 27% текущего парка, что всего на один процентный пункт ниже

результатов прошлого года. После рекордно высокого спроса на подержанные самолеты в последние два года, в 2023 году произойдет небольшое увеличение запасов самолетов, выставленных на продажу.

### ***Новые пользователи деловой и частной авиации***

После начала пандемии COVID-19 в отрасли бизнес-авиации наблюдался резкий рост числа новых пользователей и покупателей частной авиации. В определенные моменты 2022 года эта тенденция довела летную активность до уровня, не наблюдавшегося с 2007 года. Однако в 2023 году глобальная летная активность снизилась и, как ожидается, в этом году снизится примерно на 4% по сравнению

с 2022 годом. Это снижение можно объяснить такими факторами, как инфляция и возобновление коммерческого авиасообщения на ключевых маршрутах.

Кроме того, темпы поступления новых заказов на самолеты замедлились, в то время как производители сосредотачиваются на удовлетворении текущего спроса путем значительного увеличения темпов производства в течение следующих нескольких лет. Ожидается, что летная активность стабилизируется в 2024 году и вернется к росту в 2025 году, что будет обусловлено ускорением темпов IPO, ростом корпоративных прибылей и снижением темпов инфляции. Следовательно, в 2024 году мы сможем оценить, сколько из этих новых пользователей и покупателей осталось в бизнес-авиации, и определить их долгосрочное влияние. Тем не менее, большое влияние уже ощущается:

500 дополнительных бизнес-джетов: долгосрочный прогноз поставок новых самолетов до COVID 2020 года предусматривал чуть более 8000 самолетов на период 2024-2033 годов, тогда как последний 32-й ежегодный прогноз Honeywell прогнозирует 8500 самолетов.

Увеличение летной активности на 6%: ожидается, что в 2023 году летная активность завершится как минимум на 10% выше уровня 2019 года; если мы предположим, что исторически последовательные среднегодовые темпы роста составляют от 1-2%, можно ожидать, что 2023 год завершится с полетной активностью на 2-6% выше того уровня, который был бы в отрасли, если бы на нее не повлиял COVID.



## Вертолет недели

Оператор/владелец: *Uzbekistan Helicopters*

Тип: *Airbus H130 (EC130 T2)*

Год выпуска: **2021 г.**

Место съемки: **октябрь 2023 года, Tashkent Yuzhny - UTTT, Uzbekistan**



Фото: Дмитрий Петроченко