



На этой неделе Jefferies Equity Research дополнила картину замедления вторичного рынка бизнес-джетов, отметив, что количество самолетов, выставленных на продажу в июле, выросло на 16% в годовом исчислении и на 12% за последние шесть месяцев. Даже с учетом более свежих самолетов запасы выросли на 19% в годовом исчислении, но по-прежнему составляют всего 3,7% от общего парка. Эксперты компании добавили, что увеличение запасов затронуло все категории: количество средних бизнес-джетов выросло на 21%, тяжелых – на 18%, а легкие – на 12%. В то же время цены снизились на 7% в годовом исчислении. Выводы Jefferies, включая данные Amstat и собственный анализ компании, совпадают с отчетами Vref, в которых отмечается, что на рынке уже шесть кварталов подряд наблюдается снижение цен и рост запасов, при этом самолеты дольше остаются на рынке.

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 29-й неделе (15-21 июля) было выполнено 76434 рейса бизнес-джетов, 35% из которых пришлось на частные летные отделы и компании по управлению воздушными судами. По сравнению с прошлым годом эти два типа операторов показали снижение на 10% и рост на 2% соответственно. 15% рейсов во всем мире выполнялись чартерными операторами, которые продемонстрировали тенденцию к снижению на 6%, но росту на 12% по сравнению с 2019 годом. Долевые операции в этом месяце показали рост на 18% в годовом исчислении, что является новым рекордным максимумом.

В последние годы растут спрос и возможности использования деловых самолетов в качестве платформ для широкого спектра специальных миссий. Ведущие производители в этом сегменте, а именно Gulfstream, Bombardier, Embraer, Dassault и Textron, теперь соревнуются за контракты, охватывающие различные области применения, начиная от радиоэлектронной борьбы и заканчивая транспортировкой государственных деятелей и служб неотложной медицинской помощи. Подробности уже в этом номере.



Долевой трафик способствует пику активности на 29-й неделе

WINGX: Активность бизнес-джетов в июле выглядит устойчивой, с положительной тенденцией по сравнению с прошлым годом, в отличие от весеннего снижения в годовом исчислении

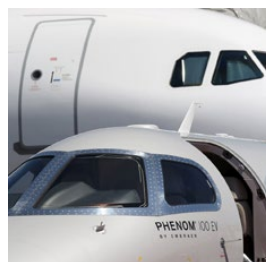
стр. 22



Vref: вторичный рынок переживает спад из-за роста запасов и снижения цен

По данным специалиста по оценке Vref, на вторичном рынке деловых самолетов шесть кварталов подряд снижались цены и увеличивались запасы, при этом самолеты оставались на рынке дольше

стр. 24



Налет операторов деловой авиации во втором квартале 2024 г.

Данные о налете ведущих операторов деловой авиации, полученные из отчета Tracked Aircraft Utilization от Aviation Week Network, показывают, что у NetJets, Flexjet, Vistajet и FlyExclusive во втором квартале 2024 года общий показатель использования превысил уровни аналогичного периода 2023 года

стр. 25



Бизнес-джеты находят применение в различных специальных миссиях

В последние годы растут спрос и возможности использования деловых самолетов в качестве платформ для широкого спектра специальных миссий. Ведущие производители в этом сегменте теперь соревнуются за контракты, охватывающие различные области применения

стр. 26

В Минтрансе РФ стоит вопрос о повышении аэронавигационных сборов с авиакомпаний

Вопрос о повышении аэронавигационных сборов с авиакомпаний для направления этих средств на капремонт региональных аэропортов обсуждается в Минтрансе, сообщил глава министерства Роман Старовойт.

«Такой вопрос обсуждается, решение пока не принято», - сказал Старовойт, отвечая в субботу на вопрос «Интерфакса».

Он не считает, что реализация этой инициативы приведет к значительному удорожанию авиабилетов. «Это если и будет, то вообще незначительная сумма. И речь идет именно о аэропортах, которые находятся в концессии», - уточнил министр.

Как пояснил Старовойт, «сейчас формируется новый национальный проект «Эффективная транс-

портная система». Соответственно, и бюджет на реализацию этого национального проекта».

«Поэтому мы вместе с Минфином, с правительством РФ определяем возможные источники с тем, чтобы сделать максимально много в рамках этого проекта. Инфраструктура (региональных аэропортов) действительно требует обновления. И учитывая дефицит бюджета, мы рассматриваем разные источники для проекта, в том числе, и такой (повышение аэронавигационных сборов)», - заявил министр.

«Решения окончательного не принято, идут расчеты, и это будет видно, когда проект бюджета будет сформирован на площадке правительства до внесения в Госдуму», - сказал Старовойт.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

Чартерные рейсы резко возросли из-за всемирного компьютерного сбоя

По данным компании Air Charter Service, после глобального ИТ-сбоя, произошедшего в прошлую пятницу (19 июля), которая привела к отмене тысяч рейсов, рынок чартерных перевозок на частных самолетах вырос более чем на 10% по сравнению с аналогичной датой прошлого года.

В день, который, как прогнозировалось, должен был стать самым загруженным для рейсов из аэро-



портов Великобритании со допандемийных времен, из-за масштабного сбоя в работе Microsoft во всем мире вышли из строя компьютерные системы, что привело к отмене тысяч коммерческих рейсов. Решив не откладывать запланированные отпуска, не пропускать встречи и стыковочные рейсы, некоторые люди решили немедленно искать альтернативы.

Джо Галлимор, директор ACS, прокомментировал: «Данные, полученные от отраслевой аналитической компании WINGX, показывают более чем 10%-ный рост числа частных рейсов из Европы и США в пятницу по сравнению с тем же днем прошлого года, что значительно опережает показатели с начала июля в годовом исчислении».

«У нас был настоящий всплеск активности в пятницу, и даже в воскресенье бронирования все еще продолжались. В частности, наши офисы в США были чрезвычайно заняты, так как подразделения в Атланте, Лос-Анджелесе, Майами, Нью-Йорке и Вашингтоне бронировали по несколько рейсов для клиентов, которые либо не хотели пропускать свой отпуск, либо должны были быть на важнейшей встрече в тот день».

«Одна небольшая группа пассажиров как раз пыталась добраться домой из Джорджии в Мичиган, и мы забронировали для них чартер в течение часа после их звонка. Другой клиент опоздал на стыковочный рейс на Карибы, а у еще одного был рейс в воскресенье, который он не мог себе позволить отменить, поэтому решил забронировать у нас, чтобы подстраховаться».

Компания #1
по бизнес авиации в РФ.

JETVIP

BUSINESS AVIATION

- аренда частных самолетов
- аудит воздушного судна
- организация медицинской эвакуации
- покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!

+7 (495) 545-45-35

WWW.JETVIP.RU

Daher Kodiak 100 получил новый медицинский модуль

Компания Spectrum Aeromed, разработчик и производитель решений для санитарной авиации и медицинских интерьеров, объявила о получении дополнительного сертификата типа (STC) Федерального управления гражданской авиации (FAA) на установку модулей санитарной авиации и шкафов-купе на самолет Daher Kodiak 100.

STC позволяет интегрировать до двух модулей скорой помощи, один из которых может быть с электроприводом, а также универсальный шкаф с четырьмя выдвижными ящиками и монтажными направляющими на верхней панели.

Эта сертификация знаменует собой важную веху для Spectrum Aeromed, подтверждая ее приверженность

расширению возможностей медицинской транспортировки в авиационной отрасли, сообщается в релизе компании.

Джастин Малер, вице-президент по проектированию и сертификации Spectrum Aeromed, заявил: «Благодаря тому, что Daher Kodiak 100 теперь оснащен нашими модулями скорой помощи и системами хранения, операторы могут оптимизировать свои самолеты для выполнения медицинских задач без ущерба для эффективности или безопасности».

Установка модулей скорой помощи и системы хранения Spectrum Aeromed на Daher Kodiak 100 предоставляет операторам настраиваемое решение, адаптированное к их конкретным потребностям в медицинском транспорте.



Weltall
avia

НАШ ФЛОТ

- CHALLENGER 850
- HAWKER 850XP
- HAWKER 800XP
- HAWKER 800
- HAWKER 700

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

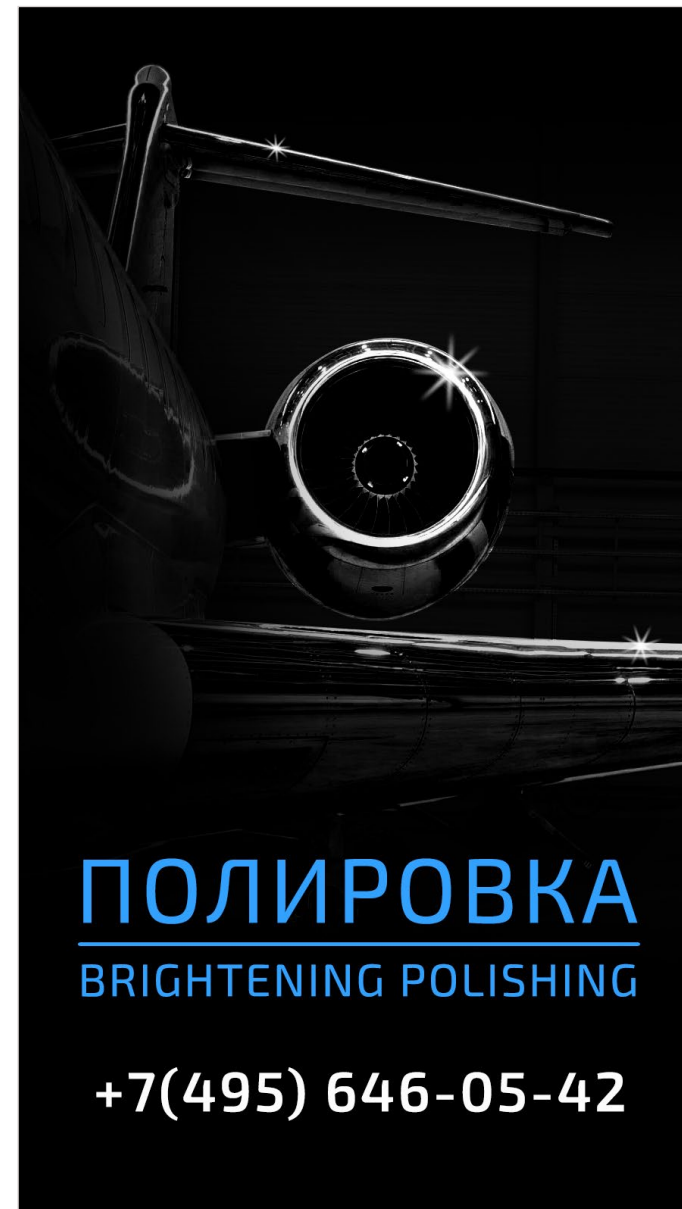
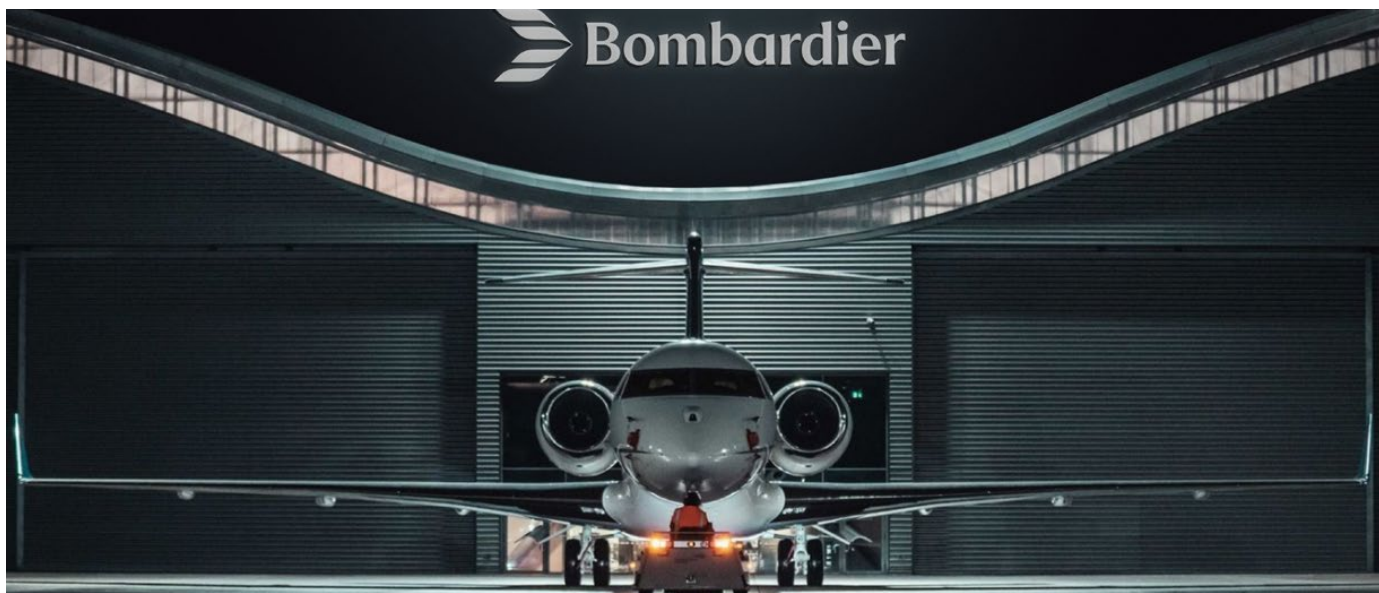
Bombardier открывает новую станцию линейного техобслуживания в Фарнборо

Bombardier открывает новую станцию линейного технического обслуживания в аэропорту Фарнборо (Farnborough Airport). Этот центр будет обеспечивать плановое и внеплановое техническое обслуживание всех самолетов Bombardier – Learjet, Challenger и Global. Новый центр расширяет возможности компании по обслуживанию клиентов в Европе и является девятым подобным центром в глобальной сети технической поддержки.

«Открытие линейной станции технического обслуживания в Фарнборо является неотъемлемой частью нашей общей миссии по обеспечению простой и расширенной технической поддержки наших клиентов в этом очень важном регионе», - сказал Пол Сислиан, исполнительный вице-президент по послепродажному обслуживанию и стратегии Bombardier.

Новая станция была построена вслед за аналогичным объектом в парижском аэропорту Ле Бурже (Paris Le Bourget Airport), который пользуется большой популярностью. Эти две станции дополняют крупный центр тяжелого технического обслуживания в лондонском Биггин-Хилл (London Biggin Hill). В этом техцентре площадью около 23300 кв.м. имеется 22 сервисных отсека, где можно получить полный спектр услуг, включая модификации, обновление авионики и улучшение интерьера. Цех может вместить до 14 самолетов Global 7500. Bombardier также управляет сервисным центром в Берлине-Бранденбурге площадью 14900 кв.м., который работает с 1997 года.

Новая станция присоединяется к глобальной сети, координируемой круглосуточным центром, и включает в себя 35 мобильных групп реагирования.



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Embraer немного снизила поставки в годовом исчислении

Во втором квартале 2024 года Embraer поставила 27 деловых самолетов по сравнению с 18 бизнес-джетами в первом квартале 2024 года, но меньше, чем за аналогичный период прошлого года (30 бизнес-джетов). По сравнению с первым кварталом 2024 года портфель заказов компании не изменился и составляет \$4,6 млрд.

В сегменте легких бизнес-джетов Embraer поставила 18 Phenom 300, что на 80% больше, чем в первом квартале, и на уровне аналогичного периода 2023 года. Также было поставлено два Phenom 100.

В сегменте средних джетов компания поставила три Praetor 500 и четыре Praetor 600, против шести и пяти, соответственно, во втором квартале 2023 года.

Суммарно в течение первого полугодия производитель поставил 45 деловых самолетов при годовом плане в 125-135 поставок. «Поставки джетов носят сезонный характер и обычно набирают обороты в третьем квартале, а основная часть покидает ангары производителей в четвертом квартале финансового года», - комментируют в компании.



Jetport
Interiors



Решения,
создающие
стиль



jetport-interiors.tech

Bell объявляет о поставке 500-го Bell 429

Bell Textron объявила о поставке 500-го вертолета Bell 429. Вертолет был доставлен латиноамериканскому оператору Mendes Group и будет использоваться для корпоративных перевозок в Бразилии.

К настоящему времени общий налет парка Bell 429 превысил 735000 часов. Согласно данным производителя, многоцелевой двухдвигательный вертолет Bell 429 – один из самых совершенных легких вертолетов в мире, сочетающий функциональность и передовые технологии. Полностью интегрированная стеклянная кабина, приборная панель с большими дисплеями и усовершенствованной системой управления полетом обеспечивает пилота максимально полной информацией о полете. Два двигателя Pratt & Whitney Canada обеспечивают превосходные летные характеристики по категории А, отличные параметры висения и высокую крейсерскую скорость при низком расходе топлива. Электронная система управления двигателями FADEC

удобна в работе и проста в использовании, имеет полное гидромеханическое резервирование и автоматический запуск. Вертолет сертифицирован для управления одним пилотом по правилам полетов по приборам.

Комбинация инновационных лопастей винтов, мощных двигателей и прочной трансмиссии обеспечивает совершенно новый уровень летных характеристик во всем диапазоне высот и температур. В случае отказа одного из двигателей, вертолет продолжает полет на одном работающем двигателе до посадки. Прочная конструкция кабины с энергопоглощающими креслами и противоударными топливными баками обеспечивает непревзойденную живучесть воздушного судна. Bell 429 стал первым вертолетом, при разработке программы технического обслуживания которого использовалась система планирования технического обслуживания MSG-3.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Wheels Up внедряет расширенные возможности онлайн-ценообразования

Долевой оператор Wheels Up внедрил новый функционал бронирования в свое мобильное приложение и на веб-сайт, который позволяет клиентам просматривать динамику цен в пунктах отправления и прибытия на определенные даты. Они также смогут отслеживать свой денежный баланс и ход реализации программы лояльности, что соответствует возможностям, обычно предлагаемым авиакомпаниями.

Добавленные опции бронирования упрощают пользователям навигацию по ценам Wheels Up на более чем 200 самых популярных направлений в зависимости от текущего сезона. При поиске на онлайн-порталах клиенты могут выбрать опцию «Гибкие тарифные планы», чтобы найти более дешевые рейсы в аэропорты, что может привести к существенной экономии на каждом этапе.

Компания Wheels Up считает, что эти последние усовершенствования также позволят ей более эффективно планировать свои рейсы.

«В течение последних нескольких лет мы в Wheels Up с гордостью ставили прозрачность и ценность для клиентов во главу угла нашего бренда», - сказала Кристен Лаурия, директор по работе с клиентами и маркетингу компании. «Ранее мы продемонстрировали эту приверженность, став первыми в нашей отрасли, кто опубликовал операционные показатели, и гордимся тем, что можем предоставить информацию о нашем динамическом ценообразовании и балансе участников. Мы по-прежнему стремимся к тому, чтобы ясность, гибкость и простота обслуживания были на первом плане в работе с нашими клиентами, обеспечивая при этом постоянную отдачу от каждого рейса».

Search filters: Date: Thursday, August 15; Time: 09:00 AM; Passengers: 2

August 2024							September 2024						
Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat	Sun	Mon	Tue	Wed	Thu	Fri	Sat
				1 \$19.2k	2 \$17.1k	3 \$12.5k	1 \$14.8k	2 \$19.2k	3 \$15.1k	4 \$14.8k	5 \$17.1k	6 \$17.1k	7 \$17.1k
4 \$17.1k	5 \$12.5k	6 \$12.5k	7 \$12.5k	8 \$12.5k	9 \$20.2k	10 \$20.2k	8 \$18.8k	9 \$17.1k	10 \$14.8k	11 \$17.1k	12 \$18.8k	13 \$18.8k	14 \$17.1k
11 \$20.2k	12 \$12.5k	13 \$12.5k	14 \$12.5k	15 \$12.5k	16 \$17.1k	17 \$17k	15 \$18.8k	16 \$17.1k	17 \$14.8k	18 \$17.1k	19 \$17.1k	20 \$17.1k	21 \$15.1k
18 \$20.2k	19 \$12.5k	20 \$12.5k	21 \$12.5k	22 \$17.1k	23 \$17.1k	24 \$15.1k	22 \$19.8k	23 \$17.1k	24 \$14.8k	25 \$17.1k	26 \$18.8k	27 \$18.8k	28 \$17.1k
25 \$19.2k	26 \$15.1k	27 \$15.1k	28 \$15.1k	29 \$17.1k	30 \$17.1k	31 \$15.1k	29 \$19.8k	30 \$17.1k					

FBO EXPERIENCE

FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Первый Bell 505 в Южной Корее

Bell Textron объявила о подписании соглашения с EnB AIR Co. о покупке вертолета Bell 505. Это первая продажа вертолета Bell 505 коммерческой компании в Южной Корее.

Основанная в 2020 году, EnB AIR предоставляет вертолетные услуги, ориентированные на воздушное патрулирование, транспортировку и тушение лесных пожаров. После поставки Bell 505 станет первым вертолетом Bell в парке EnB AIR.

В рамках программы Bell 505 по всему миру было поставлено более 500 вертолетов, общий налет которых превысил 100000 часов. В феврале 2023 года Bell 505 стал первым в мире однодвигательным вертолетом, работающим на 100% экологически чистом авиационном топливе.

Как отмечает производитель, вертолет сочетает в себе новейшие технологии авионики и управления двигателем с большой кабиной, которая обеспечивает панорамный обзор для всех пассажиров. Полностью интегрированный комплект авионики Garmin G1000H NXi и двигатель Safran Arrius 2R, управляемый двухканальной FADEC, обеспечивают пилотам любого уровня подготовки максимальную ситуационную осведомленность и снижение рабочей нагрузки для успешного полета во множестве сценариев. В сочетании с универсальностью салона и впечатляющими характеристиками модель 505 используется в различных миссиях, от эксплуатации частными владельцами до летных школ по всему миру.

Поставки Bell во втором квартале снизились

Во втором квартале текущего года компания Bell поставила 32 коммерческих вертолета, что немного меньше, чем 35 вертолетов во втором квартале прошлого года. Поставки включали девятнадцать Bell 505, что соответствует прошлогодним поставкам во втором квартале, и девять Bell 407, что на один меньше, чем в прошлом году. Bell также передала три 429-х и один 412-й, причем количество последних сократилось по сравнению с прошлым годом (3 вертолета).

Выручка производителя за квартал достигла \$794 млн, что на \$93 млн больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Этот рост был обусловлен, в первую очередь, увеличением объема военных поставок на \$104 млн, что в значительной степени связано с будущей программой

создания штурмовой авиации дальнего радиуса действия (FLRAA).

Прибыль Bell выросла на \$17 млн, до \$82 млн, в основном за счет повышения производительности и сокращения затрат на исследования и разработки. Портфель заказов компании на конец квартала составил \$4,2 млрд.

Отвечая на вопрос о проблемах в цепочке поставок, Скотт Доннелли, председатель и главный исполнительный директор материнской компании Textron, признал, что и Textron Aviation, и Bell сталкиваются с постоянными трудностями. «У нас есть ряд поставок, которые мы пропустили», - сказал он о Bell. «Нам не хватало некоторых ключевых компонентов, но мы работаем с поставщиками».



Выручка Textron Aviation во втором квартале выросла до \$1,5 млрд

Выручка Textron Aviation во втором квартале увеличилась на 8,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила \$1,5 млрд против \$1,4 млрд. в аналогичном периоде прошлого года, чему способствовали как более выгодные цены, так и увеличение объемов продаж.

Увеличение выручки на \$113 млн в годовом исчислении произошло за счет повышения цен (на \$57 млн) и увеличения объема продаж (на \$56 млн). В итоге прибыль подразделения выросла до \$195 млн, что на \$24 млн больше, чем в аналогичном квартале прошлого года.

Во втором квартале Textron Aviation поставила 42 бизнес-джета по сравнению с 44 самолетами Citation в том же квартале прошлого года. В течение квартала производитель передал клиентам пять Citation M2 Gen2, восемь CJ3+, восемь CJ4 Gen2, пять XLS+ Gen2, восемь Latitude и восемь Longitude. Для сравнения, во втором квартале 2023 года было поставлено четыре M2 Gen2, шесть CJ3+, шесть CJ4 Gen2, два XLS+ Gen2, 13 Latitude и пять Longitude.

Поставки турбовинтовых самолетов во втором квартале показали неоднозначные результаты: 44 турбовинтовых самолетов в текущем году по сравнению с 37 самолетами в прошлом году. Textron Aviation поставила 22 Caravan, что на один меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Только один SkyCourier был передан заказчику, что на пять меньше, чем за тот же трехмесячный период прошлого года. Компания также поставила 10 King Air 260 и 11 King Air 360, что больше, чем шесть и четыре соответственно в прошлом году.

Между тем подразделение eAviation сообщило о выручке в размере \$9 млн и убытке в \$18 млн по сравнению с убытком в размере \$12 млн во втором квартале 2023 года. Это в значительной степени объясняется увеличением расходов на исследования и разработки, направленных на укрепление позиций Textron на рынке электрической авиации.

«Мы наблюдаем высокий спрос на реактивные и турбовинтовые самолеты во всех моделях и во всем семействе продуктов. Мы ожидаем продолжения роста в новых проектах, таких как Ascend», отме-

тил Доннелли. «Мы по-прежнему ожидаем более высоких поставок в 2024 году по сравнению с 2023 годом. Мы немного отстаем от того, чего хотели бы достичь по нескольким этим моделям. В частности, с Latitude к концу квартала у нас было несколько поставок, которые мы так и не осуществили; теперь они выполняются».

Между тем, портфель заказов компании на конец второго квартала составлял \$7,5 млрд, что немного больше, чем \$7,3 млрд на конец первого квартала 2024 года.



Поставки Gulfstream увеличились на 54% за счет G700

Во втором квартале поставки бизнес-джетов Gulfstream Aerospace выросли на 54% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 37 самолетов (шесть суперсредних G280 и 31 с большим салоном). В то время как поставки G280 остались на прежнем уровне по сравнению с прошлым годом, поставки джетов с большим салоном выросли на 72%, в основном за счет 11-ти поставок недавно сертифицированного G700.

Поставки в первом полугодии увеличились почти на 36% в годовом исчислении и составили 61 само-

лет (девять G280 и 52 с большим салоном), что позволяет достичь прогноза по поставкам в этом году 150 самолетов.

По словам председателя правления General Dynamics Феби Новакович, во втором квартале планировалось осуществить 15 поставок G700, но четыре из них были перенесены на июль – две были связаны с одобрением STC на установку интерьера. Один из них сейчас находится в руках заказчика, в то время как передача трех осуществится в самое ближайшее время. Она подтвердила, что в

этом году Gulfstream поставит от 50 до 52 самолетов G700: еще 16 планируется поставить к октябрю и 23-25 – в четвертом квартале.

По словам Новакович, более медленный запуск G700 был вызван запоздалым требованием сертификации о закреплении некоторых проводов в хвостовой части, что требовало демонтажа хвостовой части уже изготовленных самолетов для проведения незначительной модификации перед поставкой. Она добавила, что сейчас эта проблема в значительной степени решена.

Квартальная выручка аэрокосмического подразделения General Dynamics, в которое входят Gulfstream и Jet Aviation, выросла на 50,5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, до \$2,94 млрд, в то время как прибыль увеличилась на 35%, до \$319 млн.

По словам Новакович, спрос на бизнес-джеты Gulfstream остается очень высоким, при этом лидирует Северная Америка, но Европа и Ближний Восток «растут», а рынок Китая снова подает признаки жизни. Однако она отметила, что геополитические события и выборы в США являются препятствиями.

Между тем, Новакович сказала, что G400 совершит свой первый полет «очень скоро». Она не упоминала о программе G800 во время обращения к инвесторам, но ранее говорила, что сертификация этого самолета отстанет от G700 на шесть-девять месяцев, то есть в конце этого года или в начале 2025 года.



Портфель заказов и поставки Dassault Falcon растут

В первой половине текущего года Dassault Aviation поставила 12 бизнес-джетов Falcon, что больше, чем девять в первые шесть месяцев прошлого года, и получила чистых заказов на 11 деловых самолетов, на один меньше, чем год назад.

За шесть месяцев 2024 года совокупный доход составил €2,538 млрд по сравнению с €2,295 млрд за тот же период прошлого года, при этом подразделение бизнес-джетов Falcon принесло \$980 млн, что больше, чем \$827 млн в первой половине 2023

года. Оборонный бизнес Dassault — в основном поставки истребителей Rafale — принес большую часть дохода в размере €1,558 млрд.

За первые шесть месяцев объем портфеля заказов Falcon вырос примерно на \$110 млн, до €4,758 млрд, и сейчас в нем 83 бизнес-джета Falcon, что на один меньше, чем в конце прошлого года.

Тем временем Dassault внимательно следит за задержками в цепочке поставок и меняющимся ми-

ровым политическим ландшафтом, включая выборы в США и Франции, а также продолжающийся конфликт на Украине. «Глобальный контекст в первом полугодии по-прежнему отмечен конфликтом на Украине и состоянием войны на Ближнем Востоке. Во Франции президент Республики, как глава вооруженных сил, обратился к производителям оборонной продукции, призывая их активизировать свои усилия в условиях военной экономики. В ответ на этот призыв я поручил сотрудникам Dassault Aviation отдать приоритет производству Rafale как для Франции, так и на экспорт», — сказал председатель Эрик Трапшье.

Компания дала понять, что проблемы с цепочкой поставок продолжают создавать проблемы в 2024 году, включая дефицит на всех этапах производства, а поставщики столкнутся с финансовыми трудностями и нехваткой производственных мощностей. Она заявила, что ситуация также повлияла на пропускную способность ее службы поддержки клиентов. Но компания надеется противостоять проблемам с поставками посредством своего участия в инвестиционном фонде, предназначенном для поддержки французской цепочки поставок в аэрокосмической отрасли, и мониторинга действий, направленных на предотвращение рисков неэффективности новых поставщиков.

Что касается сегмента бизнес-джетов Falcon, то компания сообщила о расширении, включая новый сервисный центр в Малайзии, а также увеличение производственных мощностей в Бразилии и Флориде. Она также подтвердила свое обязательство стать углеродно-нейтральной к 2050 году.



Жекта и ZeroAvia разработают гидросамолет на водородном топливе

Швейцарский стартап Jekta, который разрабатывает электрический гидросамолет на 19 мест, выбрал систему генерации энергии на топливных элементах ZeroAvia в качестве основы для водородно-электрической версии PHA-ZE 100. Компания, объявивший о соглашении в понедельник на авиасалоне в Фарнборо, намерена вывести на рынок эту версию гидросамолета после того, как получит сертификацию первоначальной аккумуляторно-электрической модели.

Версия PHA-ZE 100 на водородном топливе будет летать на расстояние до 326 морских миль (600 км). Jekta намерена построить полномасштабный прототип в 2027 году, и к этому времени, по мнению компании, улучшенная технология аккумуляторов позволят повысить производительность. Компания планирует получить сертификат типа EASA в 2029 году.

По словам генерального директора Jekta Джорджа Алафинова, его инженерная группа продолжает проектные работы по PHA-ZE 100, несмотря на неопределенность относительно решения по аккумуляторным батареям. Он отметил, что недавний неожиданный запуск MagniX своей батареи Samson, которая обеспечивает плотность энергии 300 ватт-часов на килограмм (Вт·ч/кг), является свидетельством быстро меняющейся технологической среды. «Это был настоящий прорыв, потому что он мог бы обеспечить примерно на 30% больше, чем то, что доступно сейчас», - сказал он.

Соглашение Jekta с ZeroAvia предусматривает совместную разработку и сертификацию системы ге-

нерации электроэнергии для PHA-ZE 100, включая инверторы, электронные компоненты, а также водородный бак и топливную систему. ZeroAvia уже опробовала свой 600-киловаттный силовой агрегат ZA600 на испытательном самолете Dornier 228 в рамках планов по переводу нескольких региональных авиалайнеров на водород.

ZeroAvia также работает над 2-мегаваттной силовой установкой, которая могла бы питать более крупный самолет, перевозящий до 80 или 90 пассажиров. Компания разработала ряд низко- и высокотемпературных систем топливных элементов с протонообменной мембраной для различных применений.

«Работая с ZeroAvia и определяя подходящую си-

стему топливных элементов, мы можем предложить нашим потенциальным клиентам-операторам выбор из двух топливных систем», - сказал Алафинов. «Водородная система обеспечивает жизнеспособную альтернативу электропитанию от аккумуляторов и обещает значительное увеличение дальности полета PHA-ZE 100, что подойдет операторам, обслуживающим более длинные региональные маршруты. Напротив, вариант с питанием от аккумуляторов подойдет для полетов на короткие расстояния и операторам, летающим в местах, где электроэнергия более рентабельна и доступна».

Компания Jekta видит спрос на свой гидросамолет нового поколения со стороны потенциальных операторов в Азии и на Ближнем Востоке.



PioneerLab от Airbus получил новую силовую установку

Airbus Helicopters выбрала компании Pratt & Whitney Canada и Collins Aerospace в качестве партнеров по совместной разработке гибридно-электрической силовой установки для демонстратора PioneerLab. Производитель разрабатывает PioneerLab на базе двухдвигательного вертолета H145, чтобы продемонстрировать потенциальную топливную экономичность и сокращение выбросов CO₂, которые могут обеспечить гибридно-электрические силовые установки.

В рамках программы партнеры заменяют существующие двигатели H145 гибридной силовой установкой, состоящей из двигателя Pratt & Whitney Canada PW210, двух электродвигателей Collins мощностью 250 кВт, которые связаны между собой через общую трансмиссию, и контроллеров.

По мнению компаний, такая конфигурация позволит оптимизировать работу двигателей, поскольку электродвигатели обеспечивают высокий крутящий момент на таких этапах полета, как взлет и посадка. Цель PioneerLab – продемонстрировать экономию топлива до 30% по сравнению с обычным H145 благодаря гибридной электрической силовой установке и аэродинамическим улучшениям. На демонстраторе Airbus Helicopters также пройдут летные испытания структурных компонентов, изготовленных из био- и переработанных материалов, целью которых является снижение воздействия на окружающую среду на протяжении всего жизненного цикла воздушного судна. Компания намерена производить новые детали, используя процессы, которые снижают потребление материалов и энергии и улучшают возможность вторичной переработки. Дальнейшая исследовательская

деятельность будет включать интеграцию новейших цифровых технологий в систему управления полетом вертолета и связанные с ней датчики для повышения автономности и безопасности на критических этапах полета, таких как взлет и посадка.

Испытательные полеты планируется начать в 2027 году на заводе Airbus Helicopters в Донаувёрте, Германия.

«Комбинированная силовая установка мощностью 250 кВт и контроллер, которые мы разрабатыва-

ем для PioneerLab, являются частью нашего семейства электродвигателей и контроллеров, которые могут быть масштабированы для удовлетворения будущих потребностей в электрификации воздушных судов в различных сегментах», – сказал Генри Брукс, президент Collins Aerospace по энергетике и управлению. «Являясь частью архитектуры гибридно-электрических силовых установок или помогая электрифицировать бортовые системы, эти двигатели и контроллеры поддержат стремление авиационной отрасли сократить выбросы на будущих платформах».



Eve Air Mobility представила первый полномасштабный прототип eVTOL

Компания Eve Air Mobility объявила о значительном прогрессе в сборке своего первого полномасштабного прототипа eVTOL. Во время 45-го авиасалона в Фарнборо компания представила самолет, который строится на испытательном полигоне Embraer в Гавьяо-Пейшото, штат Сан-Паулу.

Йоханн Бордайс, генеральный директор Eve Air Mobility, сказал: «Сейчас, когда мы уделяем особое внимание подготовке к тщательной испытательной кампании, мы не просто создаем самолет, мы создаем комплексную экосистему решений, кото-

рые будут определять будущее передовой воздушной мобильности».

В дополнение к выпуску своего прототипа, Eve также объявила о завершении отбора основных поставщиков для своего eVTOL. По мере того, как Eve переходит к следующему этапу разработки, прототип уже проходит серию комплексных испытаний. Эти тесты направлены на тщательную оценку каждого аспекта эксплуатации и эксплуатационных характеристик воздушного судна, от летных возможностей до характеристик безопасности. Эти

ценные сведения сыграют важную роль в совершенствовании конструкции и функциональности воздушного судна.

«Этот обширный этап тестирования является началом следующего фундаментального шага на нашем пути. Он гарантирует, что наш eVTOL соответствует высоким стандартам и ожиданиям, которые мы предъявляем к производительности и безопасности».

Благодаря сотрудничеству с Embraer компания может воспользоваться преимуществами 55-летнего опыта Embraer в разработке, проектировании, сертификации и производстве самолетов при разработке системы eVTOL. Кроме того, клиенты получают доступ к существующей глобальной сети центров обслуживания и поддержки, что имеет решающее значение для обеспечения надежной, безопасной и эффективной работы.

Eve оснащен восемью специальными воздушными винтами для вертикального полета и неподвижными крыльями для крейсерского полета без изменения положения этих компонентов во время полета. Концепция включает в себя электрический толкающий винт, приводимый в действие двумя электродвигателями, которые обеспечивают резервирование тяги с целью обеспечения высочайшего уровня производительности, безопасности и надежности, а также низкой стоимости эксплуатации.

Предварительные заказы на Eve вплотную приблизились к отметке в 3000 единиц.



Airbus Helicopters Racer разогнался до заданных скоростей

21 июня, менее чем через два месяца после своего первого полета, демонстратор Airbus Helicopters Racer, разработанный в рамках европейского проекта Clean Sky 2 превысил расчетную скорость в 407 км/ч, достигнув скорости в 420 км/ч в своей первоначальной конфигурации. В настоящее время демонстратор совершил семь полетов, проведя в воздухе 9 часов.

Racer предназначен для достижения наилучшего компромисса между скоростью, экономической эффективностью и производительностью. Racer также нацелен на снижение расхода топлива примерно на 20% по сравнению с вертолетами текущего поколения того же класса благодаря оптимизации аэродинамики и инновационной силовой установке с экономичным режимом. Гибридно-электрическая система эко-режима (Eco Mode), разработанная совместно с Safran Helicopter Engines, позволяет во время крейсерского полета выключать один из двух двигателей Aneto-1X, тем самым способствуя сокращению выбросов CO₂. Racer также стремится продемонстрировать, как его особая архитектура может способствовать снижению акустического воздействия при эксплуатации.

Racer построен на аэродинамической конфигурации, проверенной на демонстраторе технологий Airbus Helicopters X3, который еще в 2013 году побил рекорд скорости и раздвинул границы возможного для вертолетов, достигнув скорости 472 км/ч. В то время как целью X3 была проверка составной архитектуры, сочетающей неподвижные крылья для подъемной силы, боковые тянущие винты для горизонтальной тяги и несущий винт, обеспечивающий вертикальный взлет и посадку, Racer

стремится приблизить составную платформу к эксплуатационной конфигурации и предложить расширенные возможности для определенных задач, для которых высокая скорость может быть реальным преимуществом.

Ключевым моментом в конструкции является использование коробчатых крыльев, которые помогают повысить эффективность висения, обеспечивая при этом 50% подъемной силы в горизонтальном

полете. Они также повышают эффективность толкающих винтов. В задней части фюзеляжа ассиметричная хвостовая балка помогает компенсировать крутящий момент несущего винта, направляя поток воздуха в одну сторону от него.

В следующем году будет добавлен режим Eco Mode. Он позволит одному из двух двигателей работать на холостом ходу во время крейсерского полета, что потенциально снизит расход топлива на 15%.



Cirrus выпускает лимитированную версию самолета серии SR в честь 10000-й поставки

Компания Cirrus представила уникальный самолет серии SR лимитированной версии в ознаменование поставки 10000 поршневых однодвигательных самолетов серии SR. 10000-й самолет серии SR чувствует прошлое, настоящее и будущее Cirrus, а также команду, которая сделала это событие возможным.

С момента первой поставки самолета серии SR в

1999 году Cirrus следует своим руководящим принципам предоставления своим клиентам авиационный опыт, который является вершиной инноваций, качества и безопасности. Это обязательство является свидетельством упорства Cirrus и непрерывной эволюции и успеха серии SR в предоставлении персональной авиации следующего поколения.

«SR Series достигла монументального достиже-

ния с 10000 поставок и владельцев, которые живут жизнью Cirrus», - сказал Зин Нильсен, генеральный директор. «Начиная с парашютной системы Cirrus Airframe Parachute System (CAPS) до кабины экипажа Perspective Touch+, Cirrus постоянно внедряет инновации, чтобы предоставить владельцам персональные самолеты, которые устанавливают отраслевые стандарты авиационной безопасности, роскоши, удобства и простоты владения. Для нас большая честь отпраздновать 10000 поставок самолетов серии SR с членами нашей команды, партнерами и заинтересованными сторонами».

В январе 2024 года Cirrus анонсировала новый SR Series G7 с Perspective Touch+ от Garmin с множеством усовершенствований, внесенных во все самолеты, и совершенно новым интерьером. Кабина экипажа Perspective Touch+ отличается расширенной интеграцией систем, большими широкоэкранными дисплеями и привычным сенсорным интерфейсом для снижения нагрузки на пилота и повышения ситуационной осведомленности. Эта система является самым передовым комплектом авионики из доступных и открывает новые возможности, которые органично сочетаются с высокой производительностью каждой модели SR Series.

Самолет лимитированной версии в честь 10000 поставок окрашен в матово-синий и белый цвета с фирменным дизайном, вдохновленным стремящимися вперед линиями, которые идут от передней части самолета к хвосту, переплетаясь в символическую римскую цифру десять и демонстрируя уникальные детали, отмечающие важную веху в истории Cirrus.



Rolls-Royce сообщает о прогрессе в разработке двигателя Pearl 10X

Турбовентиляторный двигатель Pearl 10X, разрабатываемый компанией Rolls-Royce для бизнес-джета Dassault Falcon 10X, наработал более 2500 летних часов и 7700 циклов на испытательном стенде Boeing 747 британского двигателестроителя.

На брифинге для СМИ в преддверии Международного авиасалона в Фарнборо в 2024 году директор Rolls-Royce по программам деловой авиации Дирк Гайзингер заявил, что двигатель тягой 18000 фунтов уже «превосходит» расчетные характеристики по производительности, превысив запланиро-

ванные уровни тяги с момента первого тестового запуска.

В наземных испытаниях была протестирована камера сгорания ALM со сверхнизким уровнем выбросов, которая, по заявлению Rolls-Royce, совместима со 100% экологически чистым авиационным топливом, а также новый дополнительный редуктор, обеспечивающий более высокую отдачу дополнительной мощности. В Rolls-Royce отметили, что Pearl 10X – самый мощный двигатель для бизнес-авиации в их линейке.

Гайзингер также сообщил, что ввод в эксплуатацию двигателей Pearl 700 от Rolls-Royce на самолетах Gulfstream G700 прошел «безупречно». По его словам, по состоянию на 11 июля 12 самолетов G700, поставленных на тот момент, налетали 750 часов, включая беспосадочный перелет из Новой Зеландии в аэропорт Тетерборо в Нью-Йорке,

Тем временем, Rolls-Royce поддерживает усилия Gulfstream по завершению сертификации двигателя для G800, что позволит ввести его в эксплуатацию позднее в этом году. Производитель начал наращивать производство Pearl 700 в рамках этой программы.

По данным компании, 75% новых двигателей Rolls-Royce для бизнес-авиации в настоящее время охвачены программой почасового технического обслуживания CorporateCare. Поддержку эксплуатантам оказывают более 85 авторизованных сервисных центров по всему миру. В рамках программы также можно арендовать более 250 двигателей и мотогондол.



Gama Aviation стремительно развивается в Шардже

Британская компания Gama Aviation, предоставляющая услуги бизнес-авиации, активно продвигается на ближневосточный рынок, инвестировав \$100 млн в строительство нового FBO в международном аэропорту Шарджа, поскольку в регионе наблюдается резкий рост трафика частных самолетов.

Компания, которая работает в ОАЭ с 2009 года, строит в Шардже ангар площадью 14000 кв.м. и терминал VVIP. Это расширение связано с тем, что пассажиропоток деловой авиации в ОАЭ восстановился до уровня, существовавшего до пандемии, и на рынок вышли новые владельцы самолетов.

Том Мерфи, глава подразделения Gama Aviation FBO, рассказал, что в настоящее время аэропорт Шарджа работает на пределе своих возможностей по обслуживанию рейсов деловой авиации. Сейчас трафик можно сравнить с показателями 2019 года, при этом эксперты компании прогнозируют уве-

личение спроса во всех сегментах: чартеры, ТОиР, паркинг и т.д.

Решение Gama Aviation инвестировать значительные средства в Шарджу, а не в более известные аэропорты Дубая или Абу-Даби, носит стратегический характер.

Мерфи объяснил уникальные преимущества, указав, что Шарджа уникальна в том смысле, что воздушное пространство здесь не так перегружено, как в других крупных аэропортах ОАЭ. «Клиенты могут прилетать и вылетать в любое удобное для них время. Здесь нет таких ограничений. В других аэропортах вы можете запросить отправление в 10 часов. Разрешение может быть выдано на вылет в 12:00 или 13:00».

Такая гибкость в сочетании с сокращением времени на такси и близостью к Дубаю и Северным Эмиратам делает Шарджу привлекательной альтернативой для путешественников бизнес-авиации.

Новый FBO Gama Aviation в Шардже значительно увеличит возможности компании по обслуживанию более крупных воздушных судов и предоставлению высококлассных услуг взыскательным клиентам.

«До сих пор у нас была устоявшаяся клиентская база и определенное количество самолетов, которые постоянно базировались в Шардже», - сказал Мерфи. «Этот проект позволит нам увеличить вместимость нашего ангара. Мы можем принимать самолеты, которые ранее не могли разместить. Ангар с кондиционером особенно ценен в «суровых по-

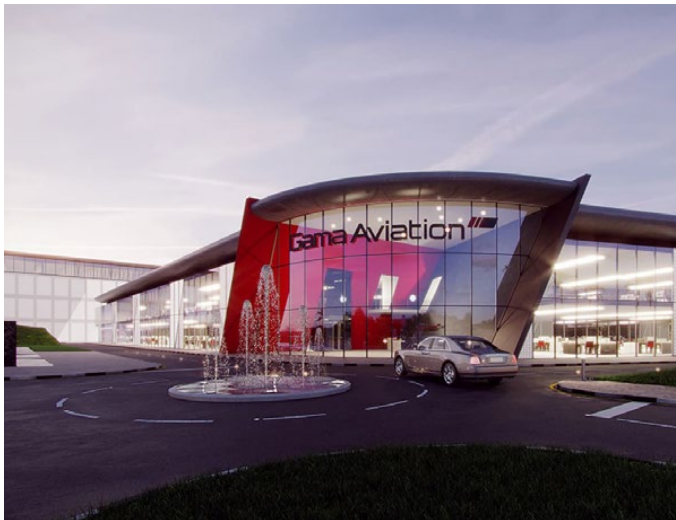
годных условиях» ОАЭ, где владельцы воздушных судов стремятся защитить свои ценные активы».

В то время как первоначальная клиентская база Gama Aviation в Шардже состояла в основном из граждан ОАЭ, компания диверсифицировала свой профиль клиентов. «Благодаря большой работе в области маркетинга, расширению наших отношений с операторами бизнес-джетов, нам удалось рассказать им об эксплуатационных преимуществах Шарджи, и как следствие – мы увеличили свою долю на рынке», - заявил Мерфи. «Это привлекло некоторое количество туристов, экспатов, которые живут здесь, а также пассажиров, которые также едут в ОАЭ на отдых».

Проект в Шардже – это только начало амбициозных планов Gama Aviation в регионе. Мерфи рассказал, что у компании есть планы по открытию сети FBO в странах Персидского залива. «Очевидно, что мы вложили значительные средства в ОАЭ, и мы можем сделать это в странах Персидского залива».

Эта стратегия расширения соответствует планам компании по глобальному росту, которые включают недавнее объявление о намерении приобрести Tyrolean Jet Services, австрийского оператора бизнес-джетов, обладающего двумя европейскими сертификатами АОС.

Поскольку строительство аэропорта в Шардже идет полным ходом, включая завершение строительства перрона площадью 36000 кв.м., Gama Aviation готова воспользоваться растущим спросом на авиаперевозки класса люкс в регионе.



Фарнборо «приносит» в казну почти 2 млрд фунтов

Согласно новому отчету CBI Economics, бизнес-рейсы из аэропорта Фарнборо ежегодно приносят экономике Великобритании 1,9 млрд фунтов стерлингов валовой добавленной стоимости.

Исследование показало, что около 80% рейсов из аэропорта Фарнборо были прямо или косвенно связаны с поддержкой бизнеса в Великобритании и привлечением иностранных инвестиций. Рейсы из аэропорта в основном имеют «высокую экономическую отдачу, срочны по своей природе и необходимы по назначению», говорится в заключении. Было также заявлено, что экономическая ценность, создаваемая аэропортом, эквивалентна созданию 23000 рабочих мест с полной занятостью (FTE).

«Исследование свидетельствует о ценности бизнес-авиации для экономики Великобритании и, в частности, о роли аэропорта Фарнборо в поддержке экономического роста и инвестиций», - отметила Луиза Хеллем, главный экономист CBI Economics. «Поразительно то влияние, которое сектор деловой авиации оказывает на экономику Великобритании, в частности, экономические возможности, которые он создает, и важность этого сектора для повышения конкурентоспособности и роста Великобритании».

Саймон Гир, генеральный директор аэропорта Фарнборо, добавил: «Эти последние результаты исследования CBI Economics подтверждают то, о чем мы говорили в течение некоторого времени: роль бизнес-авиации в привлечении инвестиций и создании экономических возможностей в Великобритании значительна и очевидна».

По его словам, аэропорт играет важнейшую роль в поддержке экономического роста – как на местном уровне, так и по всей Великобритании в целом. «Поскольку аэропорт Фарнборо обслуживает самолеты меньшего размера, наше воздействие на окружающую среду в несколько раз меньше, чем в традиционном коммерческом пассажирском аэропорту, однако наши экономические показатели, учитывая наши размеры, впечатляют».

Исследование также дает количественную оценку ценности для Великобритании предлагаемого увеличения количества рейсов в аэропорту Фарнборо с 50000 до 70000 в год, при этом экономика Великобритании ежегодно получает дополнительные 1,4 млрд фунтов стерлингов валовой добавленной стоимости (ВДС). Исследователи утверждают, что

увеличение количества рейсов также создаст дополнительные 17900 рабочих мест для FTE.

Последнее исследование основано на прошлогодней экономической оценке, проведенной компанией York Aviation, которая была представлена в прошлом году городскому совету Рашмура в рамках заявки аэропорта на увеличение количества ежегодных рейсов с 50000 до 70000. Это привело к тому, что местный экономический эффект от аэропорта Фарнборо обеспечил 2600 рабочих мест и обеспечил ежегодный приток 170 млн фунтов стерлингов ВДС в местную экономику. Согласно данным, опубликованным Управлением национальной статистики, это способствовало тому, что Рашмур стал одним из самых быстрорастущих местных органов власти в Великобритании.



Jefferies: запасы на вторичном рынке продолжают расти

Jefferies Equity Research дополнила картину замедления вторичного рынка бизнес-джетов, отметив, что количество самолетов, выставленных на продажу в июле, выросло на 16% в годовом исчислении и на 12% за последние шесть месяцев. Даже с учетом более свежих самолетов запасы выросли на 19% в годовом исчислении, но по-прежнему составляют всего 3,7% от общего парка.

Эксперты компании добавили, что увеличение запасов затронуло все категории: количество средних бизнес-джетов выросло на 21%, тяжелых – на 18%, а легкие – на 12%. В то же время цены снизились на 7% в годовом исчислении.

Выводы Jefferies, включая данные Amstat и собственный анализ компании, совпадают с отчетом Vref, [в котором отмечалось](#), что на рынке уже шесть кварталов подряд наблюдается снижение цен и рост запасов, при этом самолеты дольше остаются на рынке.

По данным Jefferies, количество бизнес-джетов Bombardier на вторичном рынке выросло на 8%, до 65 единиц, что составляет 3,7% от общего парка производителя. Бизнес-джеты Global показали рост на 19% в годовом исчислении; однако количество Challenger, выставленных на продажу, снизилось на 17%, а запасы Learjet сократились на 20%.

Запасы Gulfstream выросли на 27% в годовом исчислении, до 85 единиц, что также составляет 3,7% от всего парка. В том числе продается 21 G650. Кроме того, данные Amstat показывают, что в настоящее время в производстве находится 92 G700, что означает, что 85 из них предназначены для клиентов.

Количество выставленных на продажу Cessna Citation выросло на 29% в годовом исчислении, на вторичном рынке выставлено 134 самолета. Запасы CJ2/CJ2+ выросли на 20 единиц. Вторичный рынок Dassault показал рост на 47% в годовом исчислении, хотя это произошло из-за низкой базы в 25 самолетов.

Embraer выделяется среди основных производителей бизнес-джетов: количество выставленных на продажу самолетов сократилось на 17% в годо-

вом исчислении, до 34 единиц, при этом лидируют выставленные на продажу самолеты Phenom 300 и Phenom 100.

Тем временем, цены снизились по всем направлениям, начиная от 16%-ного падения стоимости Gulfstream (со средней запрашиваемой ценой в \$21 млн) до 2%-ного снижения для моделей Dassault. Бизнес-джеты Embraer показали падение цен на 10%; стоимость Bombardier снизились на 5%, а Cessna Citation подешевели на 4%.



Долевой трафик способствует пику активности на 29-й неделе

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 29-й неделе (15-21 июля) было выполнено 76434 рейса бизнес-джетов, 35% из которых пришлось на частные летные отделы и компании по управлению воздушными судами. По сравнению с прошлым годом эти два типа операторов показали снижение на 10% и рост на 2% соответственно.

15% рейсов во всем мире выполнялись чартерными операторами, которые продемонстрировали тенденцию к снижению на 6%, но росту на 12% по сравнению с 2019 годом. Долевые операции в этом месяце показали рост на 18% в годовом исчислении, что является новым рекордным максимумом.

В более широком контексте, на 29-й неделе во всем мире было выполнено 642690 регулярных рейсов, что на 2,1% больше, чем в прошлом году, и на 8% больше по сравнению с 2019 годом. Региональные авиакомпании летают на 16% меньше, чем пять лет назад, на 3% больше по сравнению с прошлым годом. Грузовые авиаперевозки снизились на 0,6%, но показали рост на 18% по сравнению с теми же датами 2019 года.

Северная Америка

95% рейсов бизнес-джетов в Северной Америке выполняются в США, при этом за последнюю неделю было выполнено 50366 полетов, что на 4,6% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года, и значительно выше тенденции с начала месяца в 2%. Этим летом наблюдалось восстановление после относительно слабого использования бизнес-джетов в первом квартале текущего года, при этом активность с начала года на

Market Sector	Flights	% of Total	vs 1Y ago: Flights	Hours	vs 1Y ago: Hours	Active Aircraft
Business Aviation	76,434	9.2%	2.9%	122,686	2.6%	13,739
Cargo	21,584	2.6%	0.5%	60,887	4.4%	1,675
Other	94,158	11.3%	2.6%	176,265	2.1%	6,146
Scheduled Operation	642,690	77.0%	2.1%	1,538,804	4.1%	22,688
Grand Total	834,866	100.0%	2.2%	1,898,642	3.8%	43,040

Глобальный трафик во всем мире, 29-я неделя 2024 г. по сравнению с аналогичным периодом 2023 г.

0,9% ниже по сравнению с 2023 годом, и на 4,7% ниже уровня пикового периода 2022 года с января по июль.

В июле этого года самые высокие показатели в США были зафиксированы в Нью-Йорке, количество рейсов бизнес-джетов выросло на 10% по сравнению с июлем прошлого года. Суперсредние бизнес-джеты являются самыми популярными в аэропортах Нью-Йорка, в этом месяце было выполнено 1843 рейса, что на 25% больше по сравнению с прошлым годом. 908 рейсов из Нью-Йорка были выполнены на сверхдальних самолетах, 459 – на частных джетах, что на 40% больше по сравнению с 2019 годом. В Техасе, Калифорнии и Колорадо в этом месяце наблюдается снижение активности по сравнению с июлем 2023 года. Штат с наибольшим ростом активности с 2019 года – Теннесси, здесь количество вылетов бизнес-джетов выросло на 55%.

Июль стал сильным месяцем для активности бизнес-джетов в Карибском регионе: выполнено 20231 рейсов, что на 10% больше, чем в прошлом году. 73% трафика в Карибском регионе является внутренним, он вырос на 12% в годовом исчислении. Рейсы из Карибского региона



Международные рейсы бизнес-джетов в США из аэропортов штата Нью-Йорк в июле 2024 г.

в Центральную Америку увеличились на 22%, а в Южную Америку – на 16%. Между Карибским регионом и Европой было выполнено более 70 рейсов, в основном между Барбадосом, Великобританией, Испанией и Бермудскими островами.

Европейский регион

Активность бизнес-джетов в Европе достигла своего обычного сезонного пика, чему способствуют крупные спортивные события в Европе этого года: чемпионат Европы по футболу, Уимблдон, Открытый чемпионат по гольфу в Труне и приближающаяся Олимпиада. Европейский трафик в июле вырос на 4%, но все еще на 10% ниже пикового значения 2022 года и на 15% выше по сравнению с 2019 годом. Германия все еще явно ощущает послевкусие футбольного турнира, с 22%-ным ростом рейсов бизнес-джетов по сравнению с 29-й неделей прошлого года, что значительно выше, чем даже на 29-й неделе 2022 года.

Остальной мир

За пределами Северной Америки и Европы пик трафика был достигнут в прошлом году – количество рейсов в этом году снизилось по сравнению с прошлым годом, на 29-й неделе было выполнено на 8% меньше рейсов. Спад активности бизнес-джетов

Departure Country	Flights	% of total	vs 1Y ago: Flights	vs 2Y ago: Flights	vs 5Y ago: Flights	Active Aircraft	Average Flight Distance(nm)
France	2,424	15.2%	0.6%	-18.6%	6.3%	1,094	474
Italy	2,167	13.6%	0.9%	-10.7%	25.0%	935	466
United Kingdom	2,087	13.1%	8.3%	-10.6%	27.5%	1,019	684
Germany	1,639	10.3%	22.0%	4.5%	23.9%	777	449
Spain	1,515	9.5%	3.3%	-9.0%	25.4%	745	633
Greece	867	5.4%	8.1%	-5.1%	29.8%	467	575
Turkey	838	5.3%	5.7%	4.0%	39.4%	342	599
Switzerland	824	5.2%	2.0%	-12.6%	11.7%	502	506
Austria	318	2.0%	-9.9%	-22.1%	6.0%	209	445

Активность бизнес-джетов в Европе на 29-й неделе 2024 года

очевиден в Мексике и Австралии, тогда как в Индии и Бразилии на 29-й неделе наблюдался сильный рост, как и в течение всего года. На Ближнем Востоке с начала года наблюдается 8%-ное падение количества рейсов бизнес-джетов, и 29-я неделя соответствовала этой тенденции. В целом, в этом году в остальном мире виден устойчивый рост активности небольших самолетов, особенно VLJ. Трафик тяжелых и дальних джетов занимает 40% активности на 29-й неделе.

Управляющий директор WINGX Ричард Кое комментирует:

«Активность бизнес-джетов в июле выглядит устойчивой, с положительной тенденцией по сравнению с прошлым годом, в отличие от весеннего снижения в годовом исчислении. Примечательно, что в день Cloudstrike (всемирный компьютерный сбой), 19 июля, по сравнению с ближайшим понедельником 2023 года, 17 июля, глобальная активность бизнес-джетов выросла на 7%, тогда как сектор регулярных авиаперевозок снизился на 1% в годовом исчислении (-4% в Европе).

Departure Country	Flights	% of total	vs 1Y ago: Flights	vs 2Y ago: Flights	Active Aircraft
Mexico	1,416	20.0%	-3.9%	0.6%	559
Brazil	1,194	16.9%	8.9%	73.5%	382
Australia	565	8.0%	-1.9%	23.9%	115
India	486	6.9%	40.9%	81.3%	117
China	318	4.5%	-30.3%	144.6%	124
Venezuela	216	3.1%	62.4%	483.8%	46
United Arab Emirates	213	3.0%	-3.6%	4.4%	139
Japan	188	2.7%	-25.1%	72.5%	89
Argentina	171	2.4%	-33.2%	67.6%	62
Saudi Arabia	153	2.2%	-39.5%	-16.8%	84
Indonesia	125	1.8%	20.2%	-29.8%	63

Трафик в странах остального мира

Vref: вторичный рынок переживает спад из-за роста запасов и снижения цен

По данным специалиста по оценке Vref, на вторичном рынке деловых самолетов шесть кварталов подряд снижались цены и увеличивались запасы, при этом самолеты оставались на рынке дольше.

«Авиационный рынок, традиционно устойчивый, этим летом сталкивается с уникальными проблемами», - заявил президент Vref Джейсон Зильбербранд в среднесрочном прогнозе компании на 2024 год. «Мы наблюдаем замедление роста числа сделок в сфере деловой авиации, что связано со старением парка воздушных судов и растущим снижением цен при заключении сделок».

Запасы подержанных бизнес-джетов выросли на 18% в годовом исчислении, и Зильбербранд отметил: «Мой почтовый ящик завален уведомлениями о снижении цен. Цены на самолеты, которые остаются непроданными более 90 дней, часто завышены, что отражает необходимую коррекцию рынка после Covid».

По данным Vref, количество деловых самолетов на вторичном рынке выросло с 1857 в четвертом квартале 2022 года до 2719 годом позже и 2737 в конце первого квартала. Однако показатели зависят от модели. По словам Vref, новые джеты сохраняют более прочные позиции на рынке при снижении спроса на старые самолеты.

Указывая на конкретные модели, Vref отметила, что около 6,5% парка Cessna Citation M2 выставлено на продажу с предполагаемым сроком продажи в шесть месяцев и снижением стоимости на 5%. Цены на Embraer Phenom 100 в прошлом квартале снизились на 7%, а на продажу выставлено 6% пар-

ка, при этом предполагаемое время продажи составляет пять месяцев. Между тем, ориентировочный срок продажи Falcon 2000EX EASy составляет 2,5 года, стоимость в этом квартале снизилась на 8%, и 6% парка выставлено на продажу.

Расчетное время продажи Gulfstream G550 составит шесть месяцев, при этом 6% парка выставлено на продажу, а стоимость снизилась на 4%, в то время как HondaJet, по оценкам, будет продаваться 1,5 года, при этом стоимость снизилась на 5%, а на рынке выставлено 18% от парка.

Замедлению роста способствуют более высокие процентные ставки, превышающие 8%, которые сдерживают выдачу новых кредитов. «В результате рынок переживает стагнацию, многие сделки откладываются до тех пор, пока процентные ставки, возможно, не снизятся во второй половине года», - отмечают в компании.

Компания также указала на предстоящие президентские выборы, которые усиливают неопределенность. Как отмечает Vref, в годы выборов, как правило, возникает некоторая волатильность на рынке.

Однако при снижении стоимости у покупателей появляется больше возможностей договориться о более выгодных условиях. «Эта среда создана для тех, кто может использовать альтернативное финансирование и креативные структуры сделок», - сказал Зильбербранд.

В дополнение к своему обзору рынка, Vref отметила, что в ближайшее время выпустят новую версию своего программного обеспечения, которая будет предоставлять интуитивно понятные данные, что сэкономит время и обеспечит более полную информацию.



Налет операторов деловой авиации во втором квартале 2024 г.

Данные о налете ведущих операторов деловой авиации, полученные из отчета Tracked Aircraft Utilization от Aviation Week Network, показывают, что у NetJets, Flexjet, Vistajet и FlyExclusive во втором квартале 2024 года общий показатель использования превысил уровни аналогичного периода 2023 года, а также показатели 2019 года.

У Wheels Up был сложный период в годовом исчислении: активность на 30% ниже показателей второго квартала 2023 года и на 6% ниже уровня аналогичного периода 2019 года, поскольку компания корректирует свой бизнес после инвестиций от Delta Air Lines и других компаний.






NetJets, значительно превосходящая по размеру флота других представленных операторов, налетала за этот период чуть более 175000 часов, в среднем более 50000 часов в месяц с августа 2021 года. Ведущий бизнес-перевозчик достиг рекордного максимума в чуть более 60000 часов только в марте и мае 2024 года. Он также почти достиг этого уровня в июне.

Также данные Tracked Aircraft Utilization показывают, что долевые операторы лидировали в росте показателей почасового налета, превзойдя свои показатели в аналогичных периодах 2023 года (+11%)

и 2019 года (+58%). Результаты для нерегулярных или чартерных авиакомпаний показывают 5%-ный рост в годовом исчислении, в то время как общий показатель использования за последние три месяца на 34% превысил показатель за аналогичный период 2019 года.

Общей налет корпоративных операторов (самых крупных из четырех классов операторов), за последние три полных месяца 2024 года составил более 930000 часов, что соответствует уровню второго квартала 2023 года и на 12% больше, чем в аналогичном периоде 2019 года.

3-Month Utilization Change Period: Q2 2024		
Operator Class	vs. Same period of 2023	vs. Same period of 2019
Corporate	0%	+12%
Fractional Ownership	+11%	+59%
Charter (Non-scheduled Airline)	+5%	+34%
Private	-3%	+33%

3-Month Utilization Change Period: Q2 2024		
Operator	vs. Same period of 2023	vs. Same period of 2019
 NETJETS®	+11%	+47%
 FLEXJET	+20%	+113%
 VISTAJET	+23%	+94%
 WHEELS UP	-30%	-6%
 flyexclusive	+20%	+110%

Бизнес-джеты находят применение в различных специальных миссиях

В последние годы растут спрос и возможности использования деловых самолетов в качестве платформ для широкого спектра специальных миссий. Ведущие производители в этом сегменте, а именно Gulfstream, Bombardier, Embraer, Dassault и Textron, теперь соревнуются за контракты, охватывающие различные области применения, начиная от радиоэлектронной борьбы и заканчивая транспортировкой государственных деятелей и служб неотложной медицинской помощи.

Ярким примером являются два заказа, сделанные властями стран Северной Европы в прошлом месяце. Береговая охрана Финляндии выбрала самолет Challenger 650 компании Bombardier для воздушного наблюдения, в то время как Швеция воспользовалась опционом на приобретение третьего образца платформы дальнего радиолокационного обнаружения (ДРЛО) S 106 GlobalEye на базе Global 6000.

За прошедшие годы Gulfstream поставила более 200 самолетов специального назначения клиентам из более чем 40 стран, включая все подразделения вооруженных сил США. По словам Леды Чонг, вице-президента Gulfstream по международным правительственным продажам, в настоящее время компания участвует в проектах с военно-воздушными силами США, Австралии и Италии. Текущие проекты охватывают такие области, как воздушные исследования, командование и управление разведкой, наблюдение и разведка, а также ДРЛО.

Конечные пользователи могут выбирать любой самолет Gulfstream, находящийся в производстве, от

G280 до новейших дальнемагистральных моделей с большим салоном G700 и G800. В качестве альтернативы, бывшие в употреблении самолеты G550 могут быть адаптированы в платформы для специальных миссий.

В прошлом году компания L3Harris начала поставлять первую платформу нового поколения радиоэлектронной борьбы для ВВС США. EC-37B базируется на планере G550, а Gulfstream является частью команды программы Compass Call Rehost, в которую также входит BAE Systems. Самолет может использоваться для поражения вражеской командно-диспетчерской сети, а также радаров и навигационных систем.

Выбор планера — это только начало. Gulfstream выполняет масштабную работу по модификации собственными силами с помощью специальной команды инженеров, которые тесно сотрудничают с конечными пользователями и производителями

передовых систем, необходимых для выполнения различных функций, включая ведущих оборонных подрядчиков. Клиенты выбирают оборудование для миссии, часто в рамках более широкого процесса закупок для нужд обороны.

Среди факторов, которые привлекают клиентов специальных миссий к использованию современных больших бизнес-джетов, — их увеличенная дальность полета и способность быстро достигать больших высот. Чонг также выделила такие важные факторы, как неограниченное поле зрения и продолжительность полета.

Размеры салона хорошо подходят для размещения необходимого оборудования и могут быть более экономически эффективными вариантами, чем более крупные авиалайнеры. Помимо Северной Америки и Европы, спрос также высок на Ближнем Востоке, в Индо-Тихоокеанском регионе и Латинской Америке.



Самолет недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Piper PA-28-180 Cherokee Arrow**

Год выпуска: **1968 г.**

Место съемки: **июль 2024 года, Omsk Porovka – UNOY, Russia**



Фото: Дмитрий Петрович