



Производители начали отчитываться о результатах работы в первом квартале. В целом ситуация с поставками сохраняет положительную тенденцию последних кварталов, однако видна стабилизация соотношения заказов к поставкам на уровне 1:1 или ниже. Это может говорить как о выжидательной позиции покупателей из-за непонятной экономической ситуации, так и о исчерпании постковидного спроса.

На вторичном рынке ситуация схожа. Согласно отчету IADA за первый квартал 2025 года, несмотря на то что активность продаж оставалась устойчивой, члены ассоциации выразили более осторожный взгляд на рынок из-за сохраняющейся экономической неопределенности. Опрос членов IADA в первом квартале показывает, что цены на воздушные суда, скорее всего, останутся стабильными или немного снизятся во всех сегментах, при этом турбовинтовые самолеты покажут наибольшую устойчивость. Ожидается, что легкие, средние и большие бизнес-джеты столкнутся с немного большим ценовым давлением.

Тем временем в ОАЭ запустили «Золотой пакет» мер и правовых реформ, призванных сделать страну ведущим центром частной авиации. Новый пакет мер улучшает нормативную базу для частной и корпоративной авиации. Он направлен на достижение этой цели путем внедрения «масштабных» улучшений в регистрации воздушных судов, обслуживании, безопасности, лицензировании летного состава и развитии инфраструктуры. Благодаря этим новаторским реформам ОАЭ не просто устанавливают стандарт для деловой авиации – они стремятся переопределить будущее отрасли в глобальном масштабе



## США после пасхальных праздников восстанавливаются, а Европа падает

WINGX: После пасхальных праздников в США две недели назад глобальная активность бизнес-джетов значительно возросла. На 17-й неделе (21-27 апреля) трафик вырос на 11% по сравнению с 16-й неделей

**стр. 18**

## Отчет IADA за первый квартал 2025 года отражает сильные транзакции

Члены Международной ассоциации авиадилеров (IADA) сообщили о завершении в первом квартале 2025 г. 316 сделок купли-продажи воздушных судов, что на 24% больше, чем 254 сделки за аналогичный период прошлого года

**стр. 20**

## Теперь на рейсах деловой авиации в Гонконг необходимо подавать данные о пассажирах

Операторы, выполняющие рейсы в Гонконг, с 29 апреля обязаны предоставлять предварительную информацию (API) о всех членах экипажа и пассажирах прилетающих рейсов. Полное исполнение требования о предоставлении API начнется 1 сентября после переходного периода

**стр. 22**

## ЯК-40Д «Черная молния» снова в строю

После затянувшейся четырехмесячной паузы, связанной с прохождением техобслуживания, чартерным клиентам вновь доступен ЯК-40Д в VIP конфигурации. Самолет принадлежит компании «Солнце» и внесен в сертификат эксплуатанта АО «Вологодское авиапредприятие». Среди брокеров и клиентов ЯК-40 получил неофициальный позывной «Черная молния»

**стр. 23**

## Минтранс готовит базу для аренды самолетов у иностранных авиакомпаний

Минтранс России готовит подзаконную базу для сделок по аренде самолетов вместе с экипажем у иностранных авиакомпаний, то есть по так называемому «мокрому лизингу» для международных перевозок, сообщил РИА Новости министр транспорта РФ Роман Старовойт.

Ранее в апреле президент России Владимир Путин подписал закон, позволяющий российским авиакомпаниям арендовать самолеты вместе с экипажем у иностранных авиакомпаний для осуществления международных перевозок. Ранее в «мокрый лизинг» можно было брать только суда

отечественных перевозчиков и только для внутренних рейсов.

«Сейчас мы готовим подзаконную базу, которая будет регулировать процесс получения соответствующего разрешения. Организовано взаимодействие в части мониторинга заключения авиакомпаниями таких договоров», - сообщил Старовойт в ответ на вопрос процессе реализации проекта.

Механизм «мокрого лизинга» представляет собой аренду самолета вместе с экипажем, причем все остальные расходы остаются за арендодателем.



### ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLJPHX



Джет Порт

## Embraer сообщает о рекордном объеме портфеля заказов

Бразильский производитель Embraer опубликовал данные о поставках и заказах за первый квартал 2025 года, в которых сообщается о росте объема портфеля заказов в сегменте бизнес-авиации на 66% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, который достиг \$7,6 млрд с \$4,6 млрд в конце того же периода прошлого года.

В годовом исчислении компания также продемонстрировала рост поставок бизнес-джетов на 28%, за три месяца поставлено 23 деловых самолета по сравнению с 18 джетами за аналогичный период прошлого года. Дальнейшая разбивка показала, что в сегменте легких джетов компания поставила

два Phenom 100 и 12 Phenom 300. В сегменте средних самолетов поставлено три Praetor 500 и шесть Praetor 600.

Благодаря 23 поставкам в первом квартале компания достигла 15% от среднего показателя годового прогноза компании (от 145 до 155 в 2025 году) по подразделению.

«В феврале Phenom 300 в очередной раз, 13-й год подряд, был признан самым продаваемым и поставляемым легким бизнес-джетом в мире по версии GAMA», - подчеркивается в заявлении Embraer.



**Компания #1**  
по бизнес авиации в РФ.

# JETVIP

BUSINESS AVIATION

- аренда частных самолетов
- аудит воздушного судна
- организация медицинской эвакуации
- покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!  
**+7 (495) 545-45-35**  
**WWW.JETVIP.RU**

## «Золотой пакет» ОАЭ нацелен на трансформацию рынка бизнес-авиации

Объединенные Арабские Эмираты запустили «Золотой пакет» мер и правовых реформ, призванных сделать страну ведущим центром частной авиации.

Как сообщает Corporate Jet Investor, генеральный директор Главного управления гражданской авиации ОАЭ (GCAA) Саиф Аль Сувайди в своем отчете «Официальное руководство по регистрации воздушных судов 2025» отметил: «Поскольку ОАЭ продолжают развиваться как направление, где сочетаются роскошь, инновации и эффективность, вполне естественно, что наша авиационная структура отражает тот же уровень изысканности и дальновидности».



По словам Аль Сувайди, новый пакет мер улучшает нормативную базу для частной и корпоративной авиации. Он направлен на достижение этой цели путем внедрения «масштабных» улучшений в регистрации воздушных судов, обслуживании, безопасности, лицензировании летного состава и развитии инфраструктуры.

Авиационный сектор ОАЭ опирается на шесть фундаментальных основ, которые делают его главным направлением для инвестиций в бизнес-авиацию, утверждает он. Первые три: новейшая современная инфраструктура, стратегическое географическое положение и строгие стандарты безопасности и соответствия. Последние три относятся к обширным глобальным партнерствам, благоприятной для бизнеса налоговой среде и обеспечению стабильной и прозрачной инвестиционной среды.

Подтверждая показатели безопасности полетов в стране, GCAA подчеркнуло, что страна получила оценку в 98,86% (которая считается самой высокой в мире) за соответствие международным стандартам безопасности полетов после проверки в рамках Универсальной программы аудита надзора за безопасностью полетов Международной организации гражданской авиации (ИКАО).

«Благодаря этим новаторским реформам ОАЭ не просто устанавливают стандарт для деловой авиации – они стремятся переопределить будущее отрасли в глобальном масштабе», - написал Аль Сувайди.

Более подробную информацию можно найти в основном докладе, опубликованном в «Официальном руководстве по регистрации воздушных судов 2025» [здесь](#).

**Weltall**  
avia

**НАШ ФЛОТ**

- CHALLENGER 850
- HAWKER 850XP
- HAWKER 800XP
- HAWKER 800
- HAWKER 700

weltall.aero  
8 800 500 2151  
+7 (495) 129 29 04  
charter@weltall.ru

**BUSINESS AVIATION OPERATOR**  
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT

## Gulfstream расширяет услуги AOG

Gulfstream Aerospace объявила об открытии нового филиала Gulfstream FAST в Уайт-Плейнс, штат Нью-Йорк. Высококвалифицированные специалисты FAST, работающие в Westchester County Airport, готовы оказать поддержку в обслуживании воздушных судов как на месте, так и в близлежащей местности.

Эта новость еще раз подтверждает глобальное расширение производителем своей программы FAST, которая продолжает расти и развиваться на протяжении многих лет, повышая готовность AOG для лучшего обслуживания клиентов и растущего парка Gulfstream. Сегодня служба поддержки клиентов Gulfstream сосредоточена на добавлении новых баз FAST в районах с высокой активностью клиентов, таких как Уайт-Плейнс.

Лор Иззард, старший вице-президент службы поддержки клиентов Gulfstream, отметил, что производитель постоянно оценивает свои предложения услуг на основе роста парка, перемещений самолетов и спроса клиентов, поскольку определяет области для развития, расширяя свое глобальное присутствие для лучшего удовлетворения потребностей клиентов. «Наши клиенты остаются в центре всего, что мы делаем, и этот сдвиг в передовом развертывании наших команд FAST стал прямым ответом на их отзывы».

FAST является частью сети поддержки клиентов Gulfstream, которая включает более 5500 членов команды и составляет более 25% от общей численности персонала Gulfstream во всем мире.



 A close-up, high-angle shot of a polished aircraft engine nacelle, showing the circular intake and the surrounding structure. The surface is highly reflective, with bright highlights from the sun.
 

**ПОЛИРОВКА**  
BRIGHTENING POLISHING

**+7(495) 646-05-42**

## Supernal подтверждает первый полет демонстратора технологии eVTOL

Компания Supernal подтвердила, что полномасштабный демонстратор технологий eVTOL S-A2 совершил первый полет 1 марта. Калифорнийская компания, которая не признавала полет, пока ее не спросило об этом агентство AIN, заявила, что полет на привязи стал важной вехой в работе по разработке, интеграции и запуску полномасштабного четырехместного самолета.

Дочерняя компания южнокорейской Hyundai Motor Group заявила, что намерена сертифицировать S-A2 в 2028 году. В марте она объявила о том, что CHC Helicopter станет еще одним заказчиком eVTOL в ее сети партнеров по программе, готовящихся к различным вариантам использования передовых воздушных транспортных средств.

«Это первый из многочисленных этапов испытаний на пути Supernal к сертификации и поставке коммерческого eVTOL, S-A2, клиентам-операторам в конце этого десятилетия», - говорится в заявлении компании. «Заглядывая вперед, мы продолжим совершенствовать методы испытаний, которые обеспечат успешный прототип и будущие серийные воздушные суда».

С момента представления макета S-A2 на Международном авиасалоне в Фарнборо в июле 2024 года компания Supernal мало что говорила о ходе реализации программы. Хотя это не является требованием FAA, производитель взял на себя обязательство достичь стандарта безопасности 10-9, требуемого европейским регулятором EASA.



Jetport Interiors

Решения,  
создающие  
стиль

+

jetport-interiors.tech

## Bell отчитался об итогах первого квартала

Bell Textron сообщила о значительном росте выручки в первом квартале, которая достигла \$983 млн, что на 35% больше, чем за аналогичный период прошлого года, благодаря высоким показателям как в военном, так и в коммерческом секторах.

Компания поставила 29 коммерческих вертолетов, против 18 за тот же период прошлого года. Поставки включали 12 Bell 505, 11 Bell 407, 3 Bell 429 и 3 Bell 412, что показывает рост по большинству моделей по сравнению с первым кварталом 2024 года, когда было поставлено 12 Bell 505, 4 Bell 407, один Bell 429 и один Bell 412.

Рост выручки был обусловлен более высокими военными доходами в размере \$154 млн, в основном за счет увеличения объема программы FLRAA ар-

мии США и программ военного обеспечения. Коммерческие доходы выросли на \$102 млн.

Прибыль Bell выросла до \$90 млн, что на \$10 млн больше, чем в первом квартале 2024 года, в основном за счет увеличения объема и ассортимента продукции и услуг. Объем портфеля заказов на конец квартала составил \$7,1 млрд, увеличившись с \$4,8 млрд на конец 2023 года.

Отвечая на вопрос о спросе на коммерческие вертолеты, в компании отметили: «Что касается коммерческой стороны Bell, спрос устойчивый. Наша активность по заказам хорошая. Это касается практически всех наших моделей, всех наших линеек продукции, от Bell 505 до Bell 412. У нас забронированы первые Bell 525».



## ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка  
срочных заказов  
24 / 7 / 365



Продукция  
исключительно  
высокого качества



Индивидуальный  
подход к каждому  
клиенту

## Empire Aviation добавила во флот второй Gulfstream G600

Empire Aviation добавила в свой управляемый флот совершенно новый бизнес-джет Gulfstream G600. Команда предоставила новому владельцу комплексные персонализированные услуги, охватывающие приобретение, регистрацию и эксплуатацию 13-местного самолета, который будет работать под АОС компании в Сан-Марино и станет доступен для чартеров по всему миру.

Empire уже эксплуатирует один бизнес-джет G600, и, основываясь на опыте компании, G600 является одним из самых популярных самолетов среди чартерных клиентов компании, в том числе на Ближнем Востоке, с его межконтинентальной дальностью и комфортом. Empire Aviation Group — авто-

ризованный международный торговый представитель по продажам деловых самолетов Gulfstream в Индии, отвечающий за продвижение и поддержку Gulfstream среди клиентов по всей стране.

От имени нового владельца G600 компания Empire Aviation управляла всем процессом приобретения самолета, а также конфигурацией салона и внутренней отделкой, оценкой и доставкой, регистрацией самолета, набором экипажа, управлением самолетом и полетами, включая управление чартерами. Команда также управляла передачей самолета новому владельцу на заводе Gulfstream в Саванне, США.



**FBOEXPERIENCE.COM**

PROMOTING FBO EXCELLENCE

## Archer получила одобрение на проектирование первой гибридной вертолетной площадки в ОАЭ

Главное агентство гражданской авиации (GCAA) одобрило проект планируемого преобразования вертолетной площадки круизного терминала Абу-Даби в гибридную вертолетную площадку для эксплуатации как вертолетов, так и воздушных судов eVTOL.

Archer работает над преобразованием этой вертолетной площадки совместно со своим партнером по инфраструктуре Falcon Aviation в тесном сотрудничестве с GCAA.

После завершения строительства это место должно стать первым гибридным вертипортом, доступным для коммерческих операций воздушного такси в Абу-Даби, и частью более широкой инфраструктурной сети Archer в ОАЭ, при этом первоначальные операции запланированы совместно с Abu Dhabi Aviation (ADA).

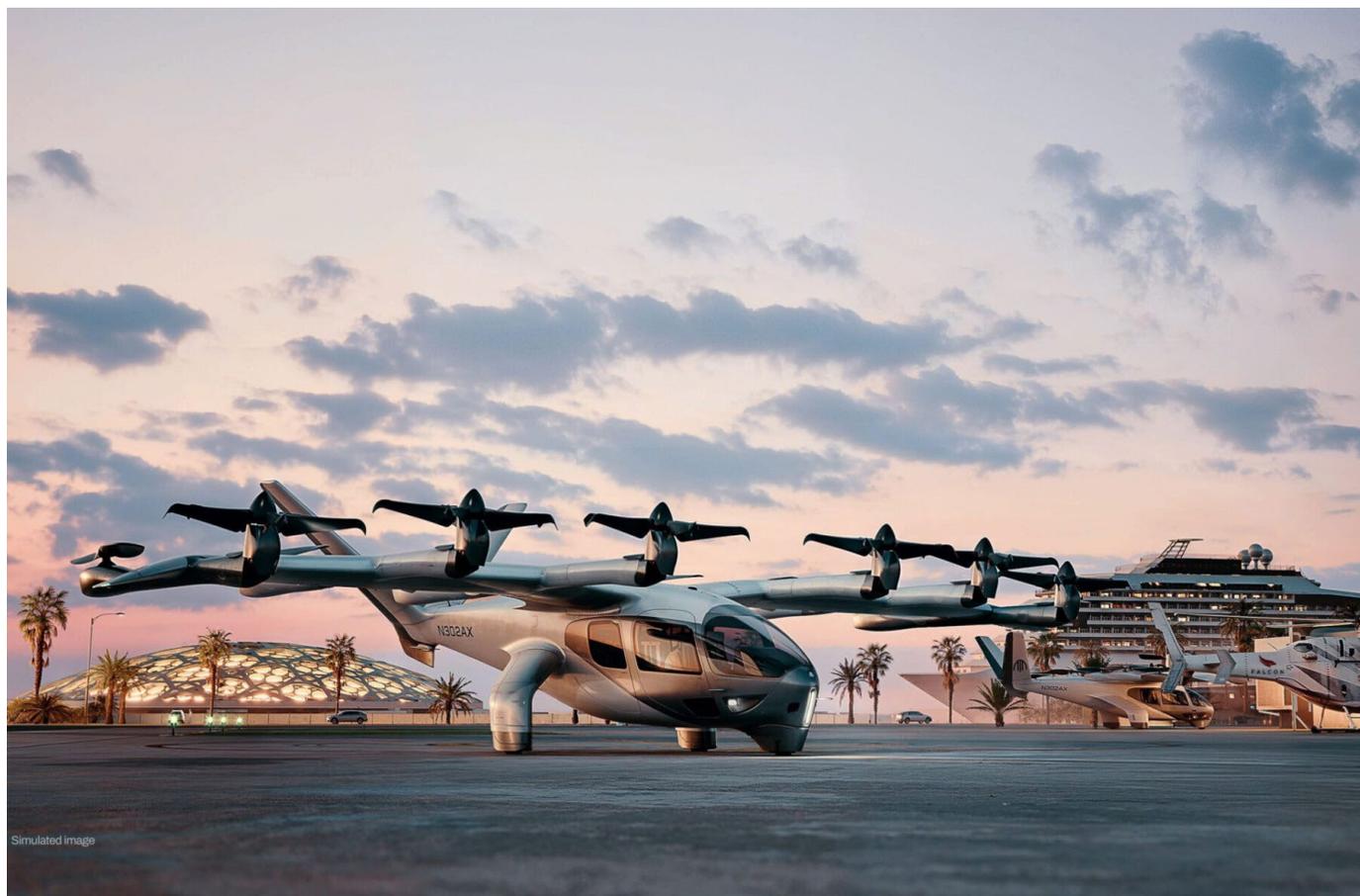
GCAA стала первым в мире органом гражданской авиации, разработавшим нормативные стандарты для гибридной инфраструктуры – новаторскую структуру, призванную поддерживать безопасную, совместимую и эффективную эксплуатацию как вертолетов, так и eVTOL с одной платформы. После консультаций с отраслью эти предлагаемые стандарты сейчас дорабатываются и будут опубликованы к июлю 2025 года, что станет значительным шагом на пути к бесшовной интеграции передовой воздушной мобильности в существующие авиационные экосистемы.

В соответствии с этим руководством Archer и ее партнеры планируют добавить инфраструктуру для зарядки и модернизировать системы посад-

ки и безопасности, чтобы обеспечить возможность использования eVTOL. Модернизируя существующий объект, Archer может извлечь выгоду из правил воздушного пространства, зонирования и структур, которые уже существуют, не неся расходов и времени, которые потребовались бы для строительства отдельного вертипорта.

Archer выбрала это место из-за его расположения

в круизном терминале, который является процветающим туристическим центром, ежегодно принимающим в своем порту более 650000 гостей. Это место также служит воротами к некоторым из самых известных культурных и развлекательных мест столицы, обеспечивая доступ к порту Абу-Даби, Лувру Абу-Даби, будущему культурному району Саадият и набережной Корниш.



## Joby начинает переходные полеты eVTOL с пилотами на борту

Joby Aviation выполнила несколько пилотируемых испытательных полетов прототипа eVTOL, охватывающих полный переход с вертикального на крейсерский полет и обратно. 29 апреля компания сообщила, что первый такой полет состоялся 22 апреля, и что с тех пор было выполнено несколько переходных полетов с тремя разными пилотами за штурвалом.

По словам производителя, начало пилотируемых

переходных летных испытаний является важной вехой на пути к полетам для получения разрешения на проверку типа (TIA), которые требуются в конце процесса сертификации типа FAA. Joby сообщила, что сейчас она находится примерно на полпути к четвертому из пяти этапов сертификации, и в феврале сообщила, что рассчитывает начать летные испытания TIA в течение следующих 12 месяцев.



Компания заявила, что она находится на пути к поставке самолета в Дубай в середине этого года для проведения там летных испытаний. Компания имеет эксклюзивное соглашение на предоставление услуг воздушного такси в этом эмирате и заявила, что это будут одни из первых коммерческих рейсов в мире с ее четырехместным самолетом, а авиационный регулятор ОАЭ, как ожидается, одобрит сертификацию типа FAA.

Joby осуществила свой первый дистанционно пилотируемый переходный полет в 2017 году и с тех пор пролетела на нескольких опытных образцах более 40000 миль. Они включали несколько сотен дистанционно пилотируемых переходных полетов и более сотни пилотируемых полетов в режиме зависания и низкой скорости.

Ранее в этом году пилоты и техники FAA посетили площадку Marina и провели испытания на симуляторе, которые, по словам Joby, были идентичны тем, которые включены в процесс полета TIA. В компании сказали, что летные испытания, проведенные на авиабазе Эдвардс, были проведены для подтверждения избыточности конструкции самолета, при этом наземные пилоты справлялись с имитацией отказов в полете, включая потерю тяги двигателей и заряда аккумулятора.

У Joby есть интегрированная испытательная лаборатория, которую она использует для копирования всех основных систем самолета, включая силовые установки, приводы и программное обеспечение. Компания также проводила демонстрационные полеты в таких местах, как Нью-Йорк и Япония.

## Airbus одобрила Fokker Services Group как провайдера оборудования и комплектации ACJ

Airbus Corporate Jets (ACJ) расширяет свою сеть одобренных поставщиков оборудования и комплектации ACJ благодаря недавнему выбору Fokker Services Group (FSG).

FSG, базирующаяся в Хоогерхайде, Нидерланды, предоставит клиентам ACJ широкий спектр возможностей по индивидуальному оснащению для семейств Airbus ACJ320neo и ACJ330.

Роланд ван Дейк, со-генеральный директор Fokker Services Group, сказал: «За последние годы мы имели честь укомплектовать несколько самолетов ACJ, получив выдающиеся результаты, включая сверхлегкие и исключительно тихие интерьеры салонов – оба примера инноваций и точности, которые определяют нашу работу. Эта история теперь привела к официальному признанию в качестве одобренного центра комплектации ACJ, что является важной вехой, которой мы чрезвычайно гордимся. Она отражает выдающееся мастерство и широту навыков наших команд в области инжиниринга, управления проектами, внутреннего цеха, а также установки и производства самолетов. Мы благодарны за это признание и рады тому, что нас ждет в будущем с ACJ, особенно теперь, когда мы полностью сертифицированный партнер в сети Airbus ACJ».

В рамках соглашения Airbus будет выступать в качестве поставщика услуг «под ключ» для операторов новых «зеленых» самолетов ACJ заводского производства, которые впоследствии будут укомплектованы выбранным заказчиком, одобренным Airbus материалом и технологиями, которые были оценены как соответствующие стандартам каче-

ства Airbus. Модификации самолета выполняются в соответствии с соответствующим дополнительным сертификатом типа (STC).

Шади Сааде, президент Airbus Corporate Jets, сказал: «Мы рады приветствовать Fokker Services Group в нашей сети одобренных центров. Их проверенный опыт и стремление к совершенству идеально соответствуют стандартам ACJ. Это парт-

нерство укрепляет нашу способность предлагать клиентам первоклассные комплектации, гарантируя, что каждый самолет ACJ соответствует самым высоким ожиданиям».

Благодаря выбору FSG, сеть одобренных поставщиков Airbus теперь включает пять сетевых партнеров, в том числе Comlux, Jet Aviation, AMAC Aerospace и Lufthansa Technik.



## Textron Aviation: в первом квартале поставки джетов упали, а турбопропов выросли

Textron Aviation в первом квартале поставила 31 бизнес-джет (в прошлом году производитель передал клиентам 36 джетов), так как компания продолжает восстанавливаться после сбоев в производстве, вызванных забастовкой в конце 2024 года. Между тем, поставки турбовинтовых самолетов увеличились с 20 до 30 в годовом исчислении, что свидетельствует о силе этого сегмента, несмотря на продолжающиеся проблемы.

Textron Aviation сообщила о выручке в размере \$1,2 млрд, что на \$24 млн больше, чем в первом квартале 2024 года, «в основном за счет более высокой выручки на вторичном рынке в размере \$27 млн», сказал финансовый директор Textron Inc. Дэвид Розенберг. Однако прибыль Textron Aviation снизилась до \$127 млн, что на \$16 млн меньше, чем в предыдущем году, «в первую очередь из-за струк-

туры проданных самолетов, частично компенсированной более высоким объемом продаж на вторичном рынке».

Председатель и генеральный директор Textron Inc. Скотт Доннелли отметил: «Операции Textron Aviation продолжают улучшаться по мере того, как завод приближается к уровню производительности до забастовки, наращивая темпы производства. Использование парка Textron Aviation остается высоким в квартале, что способствует росту выручки на вторичном рынке на 6% по сравнению с первым кварталом прошлого года».

Поставки бизнес-джетов компании в первом квартале включали пять M2 Gen2, пять Citation CJ3+, пять CJ4 Gen2, два XLS+ Gen2, 11 Latitude и три Longitude. Для сравнения, в первом квартале 2024

года Textron Aviation поставила четыре M2 Gen2, шесть CJ3+, шесть CJ4 Gen2, два XLS+, 13 Latitude и пять Longitude.

Поставки гражданских турбовинтовых самолетов показали значительный рост: в первом квартале было поставлено 23 Cessna против 12 за тот же период прошлого года. Компания также передала один SkyCourier (без изменений с первого квартала 2024 года) и шесть King Air, включая четыре King Air 260 и два King Air 360, что меньше семи King Air за тот же период прошлого года.

Портфель заказов Textron Aviation остается стабильным и составляет \$7,9 млрд.

Отвечая на вопрос о росте производства и поставок в оставшуюся часть года, Доннелли выразил уверенность в траектории восстановления компании. Он добавил, что показатели, отслеживаемые компанией, показывают обнадеживающие признаки: «По мере того, как мы заканчиваем квартал, показатели, которые наши команды отслеживают по производительности, а также отработанным часам, мы возвращаемся к тому, где мы были до забастовки».

Улучшение ситуации с цепочкой поставок способствует восстановлению, по словам Доннелли. «Запчасти есть, поэтому поток намного чище; это явно помогает стимулировать сторону производительности», - сказал он. «Наши показатели текучести кадров также снизились, поэтому с точки зрения обучения, прихода новых людей, мы находимся примерно на том уровне занятости, который нам нужен для выполнения плана».



## В РФ впервые в мире провели испытания для сверхзвукового гражданского самолета

Национальный исследовательский центр «Институт имени Н. Е. Жуковского» впервые в мире провел испытания интеллектуальных технологий для сверхзвукового гражданского самолета, сообщили в исследовательском центре.

Пилоты подняли в небо демонстратор интеллектуальных технологий в составе летающей лаборатории Як-40 и управляли им из кабины без остекления с использованием систем внешнего видения на базе камер разных спектральных диапазонов.

«В России впервые в мире Национальным исследовательским центром «Институт имени Н. Е. Жуковского» испытан в полете демонстратор интеллектуальных технологий, реализующий концепцию «от терминала до терминала» в условиях «закрытой кабины» (кабины без остекления). Технология в дальнейшем может использоваться для создания перспективного сверхзвукового гражданского самолета», - говорится в сообщении.

В состав летного демонстратора вошли система внешнего видения (СВВ), инновационные средства навигации и наблюдения. СВВ перспективного сверхзвукового гражданского самолета, состоящая из пяти камер видимого диапазона и двух камер инфракрасного диапазона, обеспечила возможность управления воздушным судном в кабине без остекления за счет формирования видеопотоков от камер и комплексирования информации о закабинной обстановке.

Экспериментальные исследования демонстратора провели в Новосибирске специалисты Государственного научно-исследовательского института

авиационных систем и Сибирского научно-исследовательского института авиации (СибНИА) имени С.А. Чаплыгина. Полет выполнил экипаж, состоящий из командира воздушного судна, второго пилота, бортмеханика, а также бортового оператора-испытателя и летчика-испытателя, кресло которого занял генеральный директор СибНИА им. С. А. Чаплыгина, летчик-испытатель I класса Владимир Барсук. В ходе выполнения полетов управление самолетом осуществлялось с использованием систем дистанционного управления и внешнего видения.

Экспериментальные исследования летного демонстратора включали в себя отработку управления из кабины без остекления с использованием систем внешнего видения на базе камер разных спек-

тральных диапазонов. Она состояла из процедур руления, разбега, взлета, набора высоты, полета по маршруту, захода на посадку и посадку с пробегом по взлетно-посадочной полосе.

При проведении испытаний были собраны данные о функционировании средств навигации и работе системы внешнего видения и алгоритмов обнаружения препятствий на летном поле и распознавания угроз, а также натурные данные для обучения нейросетевых алгоритмов. По итогам летных экспериментальных исследований подтверждена принципиальная реализуемость технологии посадки перспективного сверхзвукового гражданского самолета в условиях управления кабины без остекления с использованием системы внешнего видения.



## Italy FBO увеличила число локаций в Италии

Компания Italy FBO, крупнейший поставщик авиационных услуг в Италии, добавила в свою сеть две локации после подачи успешных тендерных заявок в Ancona International Airport/Raffaello Sanzio (LIPY) и Milan Bergamo Airport (LIME).

В Бергамо компания теперь имеет операционный офис и VIP-зал на первом этаже терминала авиа-

ции общего назначения (GAT), который открылся 15 апреля и расположен напротив главного коммерческого терминала на другой стороне взлетно-посадочной полосы. До этого открытия все прибывающие рейсы частной авиации обслуживались через коммерческий терминал. GAT, который открыт с 8:00 до 22:00 ежедневно, с возможностью вызова в нерабочее время, предлагает специали-

зированные таможенные, иммиграционные и контрольно-пропускные пункты.

На перроне есть место для 14 сверхдальних бизнес-джетов и трех бизнес-лайнеров с возможностью конфигурации для обслуживания более крупных широкофюзеляжных авиалайнеров.

Компания Italy FBO также получила право на обработку всех рейсов частной авиации в LIPY, предлагая пассажирам и экипажам частную зону отдыха в терминале вылета аэропорта. По прибытии частного самолета ее сотрудники будут сопровождать пассажиров и экипаж через таможенный и иммиграционный пункты LIPY. В аэропорту имеется большая парковка для самолетов и 1800 кв.м доступного пространства в ангарах.

Компания работает в 39 аэропортах по всей Италии, с FBO в 12 местах. Ее объекты во Флоренции и Пизе получили одобрение 3-го уровня в соответствии с Международным стандартом IBAC по обслуживанию деловых самолетов (IS-BAH).

«Мы очень рады расширить нашу сеть FBO в Италии с добавлением этих двух новых объектов», - сказал Этторе Поджи, руководитель отдела маркетинга и отношений с клиентами компании. «Эти места удовлетворяют критические потребности в долгосрочной парковке самолетов, особенно в пиковый сезон в Италии. Положение Бергамо как хаба идеально для путешественников и операторов, готовящихся к зимним Олимпийским играм Milano Cortina 2026, в то время как близость Анконы к знаменитой верфи Ferretti повышает ее привлекательность для морских клиентов».



## Gama Aviation расширяет возможности технического обслуживания самолетов

Gama Aviation объявила о том, что ее центр ТОиР в Борнмуте получил одобрение на базовое техническое обслуживание Cessna Citation 560XL/XLS – одного из самых популярных средних джетов, эксплуатируемых в Европе.

Как отмечают в компании, это событие знаменует собой важную веху в непрерывном расширении возможностей Gama Aviation по техническому обслуживанию самолетов, еще больше укрепляя ее позиции как надежного партнера по ТОиР для широкого круга операторов деловой авиации в Великобритании и Европе.

Cessna Citation 560XL/XLS, известный своей эффективностью и надежностью и являющийся одним из самых широко используемых среднеразмерных самолетов на рынке, является основой многих флотов, работающих в Великобритании, на Нормандских островах и в ближнем зарубежье, обслуживая корпоративных, чартерных и частных владельцев.

С этим одобрением Gama Aviation теперь предлагает комплексную поддержку технического обслуживания для этого типа, бесшовно интегрируясь с существующими службами линейного технического обслуживания в лондонском аэропорту Лутон и охватывая всю страну через свою мобильную группу технического обслуживания (MST).

Пол Кинч, управляющий директор ТОиР в Gama Aviation, сказал: «Появление одобрения базового обслуживания Cessna Citation 560XL/XLS является естественным развитием наших сервисных

возможностей. Мы давно поддерживаем операторов самолетов Textron, включая типы Cessna и Beechcraft, и это одобрение позволяет нам предоставлять еще большую ценность нашим клиентам, предлагая комплексные решения по обслуживанию для одного из самых популярных самолетов, эксплуатируемых сегодня. 560XL/XLS является основным самолетом на европейском чартерном, долевом и корпоративном рынках, и это одобрение позволяет нам полностью поддерживать операторов как плановым базовым обслуживанием, так и оперативными линейными услугами».

Производственный комплекс в Борнмуте, стратегически расположенный для обслуживания рынков Великобритании, Нормандских островов и ближнего зарубежья, теперь позиционируется как

ключевой центр по техническому обслуживанию самолетов среднего размера. Помимо возможностей по Citation 560XL/XLS, Gama Aviation поддерживает широкий спектр самолетов, от легких до более крупных платформ, включая конфигурации для специальных миссий.

Поскольку нормативные требования меняются, а эксплуатационные расходы становятся все более важными, способность Группы предлагать комплексные услуги, охватывающие реагирование на AOG, линейное и базовое обслуживание, а также поставку запасных частей, в условиях благоприятных тарифов представляет собой привлекательное предложение для операторов, ищущих экономически эффективных и надежных партнеров по техническому обслуживанию.



## Концепция Sahara Nights от Aurora Aero Design

Aurora Aero Design противопоставляет светлые и темные тона в концепции Sahara Nights для Global 7500.

Дизайн Sahara Nights был разработан Aurora Aero Design для оператора бизнес-джета Global 7500. Салон, предназначенный для владельца и чартерных пассажиров, спроектирован так, чтобы обеспечить изысканность пятизвездочного отеля, но при этом комфорт дома.

«Мои беседы с владельцами, представителями и операторами в основном сверхдальних самолетов

неизменно приводят к одной и той же центральной теме: самолет должен ощущаться как продолжение дома», - говорит Аврора Река Сабуар, основатель и главный дизайнер Aurora Aero Design. «Хорошо спроектированный дом – это бесшовная композиция материалов, текстур и пространств, гармонично перетекающих из одной зоны в другую. Есть уютные уголки для отдыха, гостеприимные места для встреч и частные зоны для уединения. Данный проект применяет эту философию к авиации: текучий, многозональный интерьер, где каждое пространство имеет свою особую атмосферу, но остается связанным».

Это реализовано путем концентрации материалов темных и светлых тонов в разных зонах, отходя от традиционных монохромных схем. Например, медиа-зона полностью темная, а передняя клуб на четыре места светлый. Река Сабуар также поиграла с отражениями и отделкой поверхностей.

Концепция отдает приоритет натуральным материалам. Река Сабуар говорит, что владельцы все чаще требуют натуральные материалы; не только те, которые выглядят естественно, но и те, которые содержат минимальное или нулевое количество пластика. Еще одним акцентом была персонализа-



ция без серьезных изменений с учетом сжатых сроков ремонта. «Индивидуальная окраска и производство не всегда возможны в этих ограничениях, поэтому мы ищем креативные способы улучшения стандартных материалов», - говорит Река Сабуар.

Проект вошел в шорт-лист премии International Yacht & Aviation Awards 2025. «Я продолжу работать над видением «дома в небе», предлагая боль-

ше индивидуальных проектов, которые переопределяют, что значит чувствовать себя как дома в небе», - говорит Река Сабуар.

Этот дизайн черпает вдохновение из ритма дня – от светлого к темному. Контраст теплых песочно-коричневых и глубоких оттенков пустынной ночи призван создать гармоничный градиент, отражающий опыт путешествия.

Самым сложным элементом для реализации является интеграция каменного шпона в боковые бортики, столешницы и переборки, говорит Река Сабуар.

Кожа, выбранная для дивана и буфета в зоне три, представляет собой стандартный черный вариант, с улучшенной параллельной строчкой.



## США после пасхальных праздников восстанавливаются, а Европа падает

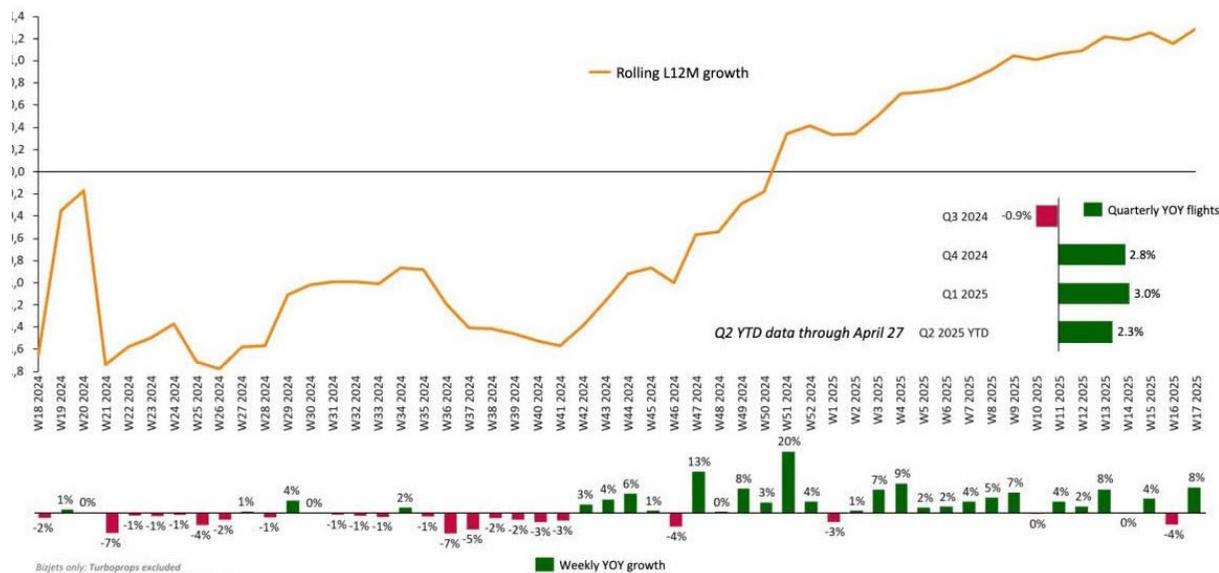
Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, после пасхальных праздников в США две недели назад глобальная активность бизнес-джетов значительно возросла. На 17-й неделе (21-27 апреля) трафик вырос на 11% по сравнению с 16-й неделей.

Основной рынок США зафиксировал рост на 11% по сравнению с 17-й неделей прошлого года, в то время как в Европе активность, хотя и превысила уровень предыдущей недели на 12%, оказалась на 4% ниже 17-й недели 2024 года.

С начала месяца (с 1 по 27 апреля) глобальная активность бизнес-джетов на 2% выше по сравнению с прошлым годом, а налет увеличился на 3% в годовом исчислении. С начала года (с 1 января по 27 апреля) глобальный флот бизнес-джетов выполнил на 3% больше рейсов, чем в прошлом году, налетав более 2 млн часов.

Более 90% рейсов бизнес-джетов в США в этом месяце были внутренними, всего 6% – международными. Международный трафик из США на 7% опережает апрель 2024 года,

### Global – Focus on L12M week-week trends in bizjet sectors



Глобальный трафик бизнес-джетов и скользящий тренд за последние 12 месяцев

Country Flow	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures
United States - United States	182,632	93.9%	1.3%
United States - Mexico	3,195	1.6%	9.7%
United States - Canada	2,459	1.3%	1.4%
United States - Bahamas	2,329	1.2%	18.9%
United States - Turks and Caicos Islands	309	0.2%	0.7%
United States - United Kingdom	299	0.2%	6.8%
United States - Puerto Rico	275	0.1%	6.6%
United States - Dominican Republic	254	0.1%	0.4%
United States - Cayman Islands	217	0.1%	1.4%
United States - Sint Maarten	209	0.1%	8.9%
Grand Total	194,464	100.0%	1.6%

Маршруты из США по странам, 1-27 апреля 2025 г.

рейсы в Мексику выросли на 10%, а в Канаду всего на 1%. Четверть рейсов между США и Мексикой в этом месяце были выполнены компаниями по управлению воздушными судами, хотя активность на 8% ниже прошлогодней. В апреле частные летные отделы способствовали росту числа рейсов между США и Мексикой: по сравнению с прошлым годом увеличение составило 32%.

### Северная Америка

В целом активность бизнес-джетов в США на 17-й неделе выросла на 11% по сравнению с той же неделей прошлого года, что стало третьим по величине ростом в годовом исчислении в этом году. Активность Part 135 и 91К соответствовала этим тенденциям.

Во Флориде, Техасе и Калифорнии зафиксирован двузначный рост в годовом исчислении. Флорида выросла на 19% по сравнению с прошлым годом, что является самым высоким показателем в этом году. Все типы операторов показали годовой прирост рейсов во Флориде, в частности управляемый флот, который зафиксировал 16%-ный рост трафика по сравнению с предыдущей неделей. Среди всех типов операторов заметный рост активности из аэропортов Флориды показали Wheels Up Private Jets и Flexjet.

В США активность бизнес-джетов на 2% выше по сравнению с апрелем прошлого года, при этом наибольший рост приходится на легкие, суперсредние и тяжелые джеты. Активность бизнес-лайнеров упала на 16% в годовом исчислении, чему способствовал спад в сегментах шаттлов, управления воздушными судами и частных рейсов. Напротив, корпоративные летные отделы выполняют на 77% больше рейсов на бизнес-лайнерах по сравнению с прошлым апрелем.

С начала года (с 1 января по 27 апреля) более четверти рейсов были выполнены на легких самолетах, что делает их самым популярным сегментом, трафик на 2% выше в годовом исчислении. Полеты джетов начального уровня и бизнес-лайнеров снизились на 9% и 7% соответственно по сравнению с прошлым годом.

## Европа

В Европе 17-я неделя (21-27 апреля) стала второй подряд неделей спада в годовом исчислении. Несмотря на восстановление после 16-й недели, вы-

званное Пасхой, трафик на 17-й неделе был на 4% ниже по сравнению с той же неделей прошлого года. В Швейцарии и Италии зафиксировано снижение активности бизнес-джетов на 7%, а в Германии – на 27% по сравнению с 17-й неделей прошлого года, что является вторым по величине снижением в годовом исчислении в этом году.

На 17-й неделе в Германии значительно снизился трафик чартеров и корпоративных рейсов. С начала года активность бизнес-джетов в Германии упала на 7% по сравнению с прошлым годом, а в апреле снижение составило 9% в годовом исчислении.

В Италии на прошлой неделе в аэропорты Рима прибыло 180 бизнес-джетов, что на 154 больше, чем на предыдущей неделе, и на 36% больше по сравнению с теми же датами прошлого года. Заметно увеличилось количество прибытий государственных самолетов, число которых выросло более чем на 500% по сравнению с аналогичными датами прошлого года. Возможно, это посетители публичной церемонии похорон Папы Франциска в Ватикане.

По всей Европе активность бизнес-джетов в апреле упала на 1%, что соответствует тенденции с начала года, при этом спад в Италии, Швейцарии, Австрии и Нидерландах нивелировал рост в Великобритании, Испании и Швеции. С начала года Франция, самый загруженный рынок, на 2% опережает прошлый год,

Departure Airport	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures
LFPB, Paris-Le Bourget	1,649	4.6%	5.2%
LFMN, Nice-Côte d'Azur	1,062	3.0%	5.1%
LSGG, Geneva Cointrin Intl.	924	2.6%	-6.8%
LIML, Milano Linate	892	2.5%	-2.5%
EGGW, London Luton	882	2.5%	-2.3%
EGLF, Farnborough	849	2.4%	0.5%
LSZH, Zurich	727	2.0%	-4.1%
LEMD, Adolfo Suárez Madrid-Barajas	644	1.8%	7.0%
LEPA, Palma De Mallorca	625	1.8%	9.5%
EGKB, London Biggin Hill	556	1.6%	-0.5%
Grand Total	35,523	100.0%	-1.3%

Трафик бизнес-джетов из европейских аэропортов, апрель 2025 г.

а Великобритания, занимающая второй место, на 1% опережает прошлый год.

По типам самолетов наблюдается замедление активности джетов начального уровня, трафик снизился на 31% по сравнению с прошлым годом, активность сверхлегких джетов упала на 11% по сравнению с прошлым годом, в то время как суперсредние и сверхдальние самолеты летают на 4% и 3% больше в годовом исчислении соответственно.

## Остальной мир

На 17-й неделе активность бизнес-джетов за пределами Северной Америки и Европы выросла на 7% по сравнению с 17-й неделей прошлого года. Большая часть прироста пришлась на Африку, трафик вырос на 27% по сравнению с 17-й неделей 2024 года. На Ближнем Востоке активность на 5% выше, а в Южной Америке – на 13%. Напротив, в Азии снижение на 4% относительно 17-й недели 2024 г.

Aircraft Segment	Departures	% of Total Flights	vs 1Y ago: Departures	Hours	% of Total Hours	vs 1Y ago: Hours
Light Jet	51,756	26.6%	2.2%	70,215	23.1%	1.4%
Super Midsize Jet	48,075	24.7%	1.8%	78,451	25.8%	2.3%
Heavy Jet	24,826	12.8%	2.8%	42,022	13.8%	3.0%
Super Light Jet	19,534	10.0%	3.2%	27,416	9.0%	4.7%
Midsize Jet	17,700	9.1%	0.5%	26,975	8.9%	0.1%
Ultra Long Range Jet	16,790	8.6%	4.8%	37,169	12.2%	2.1%
Very Light Jet	10,288	5.3%	-3.1%	13,905	4.6%	-1.9%
Entry Level Jet	4,915	2.5%	-9.5%	6,142	2.0%	-7.1%
Airliner/Bizliner(Jet)	570	0.3%	-16.4%	1,579	0.5%	-5.2%
Airliner/Bizliner(Prop)	10	0.0%	400.0%	22	0.0%	435.4%
Grand Total	194,464	100.0%	1.6%	303,893	100.0%	1.7%

Рейсы и полеты бизнес-джетов в США, апрель 2025 г.

## Отчет IADA за первый квартал 2025 года отражает сильные транзакции

Члены Международной ассоциации авиадилеров (IADA) сообщили о завершении в первом квартале 2025 г. 316 сделок купли-продажи воздушных судов, что на 24% больше, чем 254 сделки за аналогичный период прошлого года.

Согласно отчету IADA за первый квартал 2025 года, несмотря на то что активность продаж оставалась устойчивой, члены ассоциации выразили более осторожный взгляд на рынок из-за сохраняющейся экономической неопределенности. Данные

и идеи в отчете были составлены до того, как мировые фондовые рынки испытали недавнюю волатильность в апреле, вызванную пошлинами США.

За первые 90 дней 2025 года дилеры IADA заключили контракты на 250 самолетов по сравнению с 251 самолетом, зафиксированным на конец первого квартала 2024 года. Количество эксклюзивных контрактов на продажу сократилось с 304 в первом квартале 2024 года до 203 в 2025 году, что отражает более благоприятный рынок для покупателей.

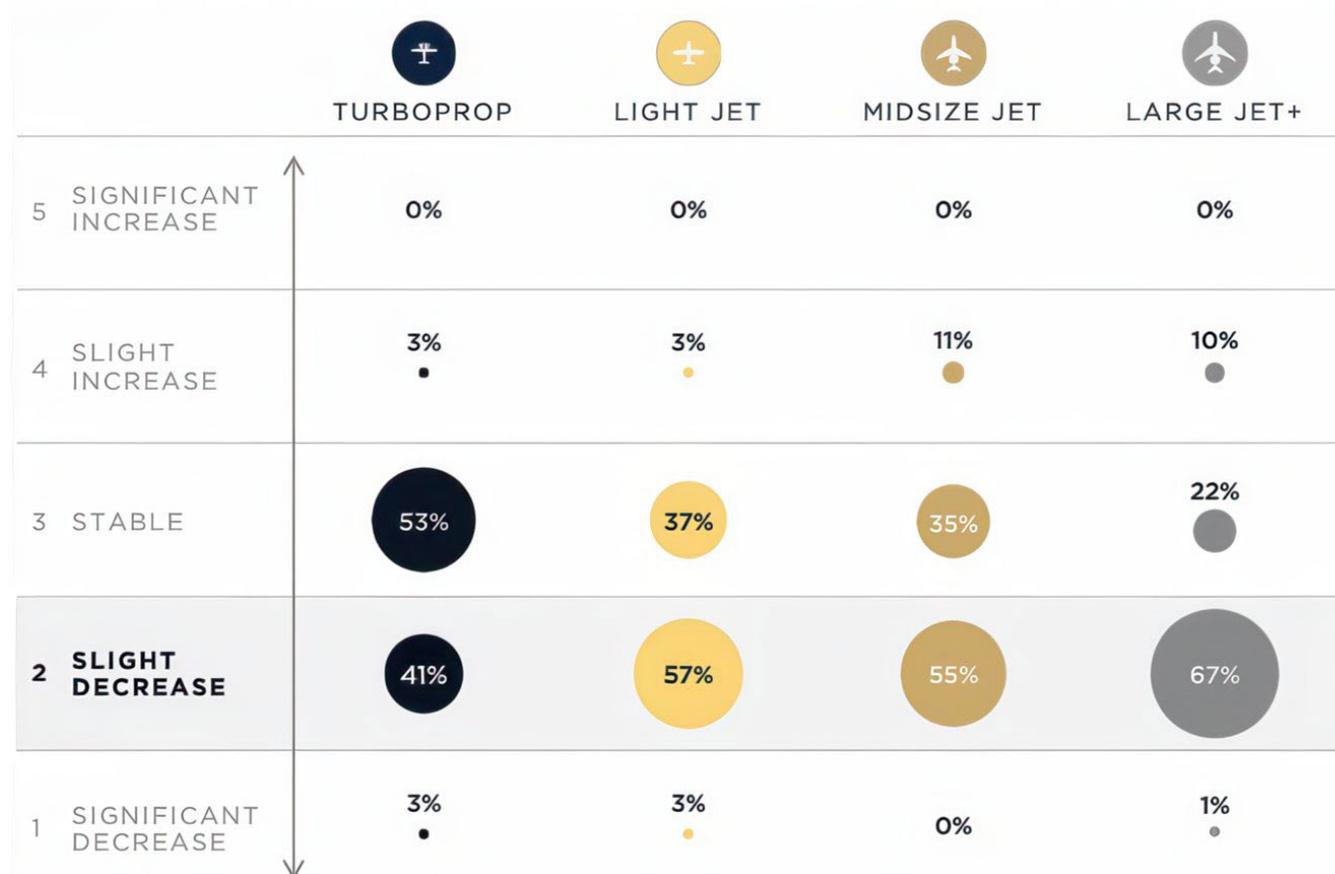
«Хотя цены на воздушные суда остаются стабильными, наши члены высказывают более сдержанные прогнозы по сравнению с высоким уровнем уверенности, который мы наблюдали в конце 2024 года», - сказал Лу Сено, исполнительный директор IADA. «Прогноз на шесть месяцев отражает сдержанный подход, поскольку дилеры ориентируются на более широкую экономическую неопределенность».

«Дилеры IADA оставались активными в первом квартале, но их настроения меняются», - сказал председатель IADA Фил Уинтерс, который также является вице-президентом по продажам самолетов и управлению чартерами в Western Aircraft. «Хотя спрос сохраняется, отрасль внимательно следит за мировыми финансовыми тенденциями, которые формируют более консервативные ожидания на оставшуюся часть года».

Опрос членов IADA в первом квартале показывает, что цены на воздушные суда, скорее всего, останутся стабильными или немного снизятся во всех

### PRICING PROJECTIONS FOR THE NEXT 6 MONTHS

Reported on a 1-5 scale, with 1 representing "significant decrease" and 5 representing "significant increase."



сегментах, при этом турбовинтовые самолеты покажут наибольшую устойчивость. Ожидается, что легкие, средние и большие бизнес-джеты столкнутся с немного большим ценовым давлением.

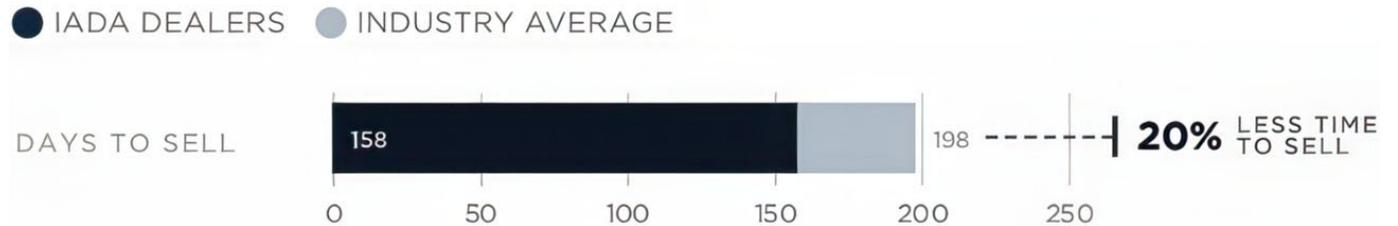
Что касается запасов, участники прогнозируют либо стабильное, либо слегка возросшее предложение в большинстве категорий, за исключением больших джетов, где может произойти некоторое снижение. Дилеры также указали на общую тенденцию к снижению готовности принимать самолеты к инвентаризации.

### Перспективы отрасли от членов IADA

«Сомнительная тарифная тактика Трампа создает волатильность и неопределенность на рынке», - Джеффри Карлайл, Skyservice Business Aviation Inc.



## AVERAGE TIMING OF TRANSACTIONS FOR THE LAST 6 MONTHS



*Дилеры, аккредитованные IADA, закрывают сделки по продаже самолетов в среднем в течение 158 дней, что на 40 дней быстрее среднего показателя по отрасли*

«Очень сложно делать прогнозы на шесть месяцев на этом рынке. Все меняется быстро – иногда ежедневно. Тарифные войны делают покупателей неуверенными. Корпоративным покупателям нужно остановиться и оценить, как государственная политика и правила могут повлиять на их конечный результат», - Грегори Чирилло, HCN Legal.

«Хотя мы наблюдаем рост запасов и снижение спроса на определенные марки и модели, в других сегментах продолжает наблюдаться низкий уровень запасов, высокий спрос и быстрые темпы поглощения», - Скотт Ошман, Oshman Aviation.

«Мы увидели, как 2025 год начался с новой силой, в отличие от подхода «пождем и посмотрим», который был характерен для второй половины 2024 года. Активность транзакций высока во всем мире, особенно в США, на Ближнем Востоке, в Латинской Америке и Европе. Однако обсуждения тарифов могут существенно изменить рыночные условия в ключевых регионах», - Зиппора Мармор, OPUS Aero.

«Спрос остается стабильным, особенно на свежие подержанные самолеты. Общий уровень использования стабилизировался, при этом сохраняется устойчивость долевого полета. По мере восстановления цепочек поставок производителей и увеличения нового производства мы ожидаем постепенного высвобождения более молодых самолетов в результате замены парков», - Ролли Винсент, Roland Vincent Associates.

«Текущий рынок остается сильным, но немного смягчился. Мы получаем меньше запросов, но те, которые мы получаем, серьезны и квалифицированы. В отличие от 2024 года, сделки будут закрываться дольше», - Эрик Рот, International Jet Interiors.

«Ожидается, что неопределенность на рынке сохранится из-за инфляции, тарифов и глобальной военной напряженности. Эти факторы, скорее всего, снизят продажи самолетов в 2025 году», - Brent Дальфорс, Jet Transactions.

## Теперь на рейсах деловой авиации в Гонконг необходимо подавать данные о пассажирах

Операторы, выполняющие рейсы в Гонконг, с 29 апреля обязаны предоставлять предварительную информацию (API) о всех членах экипажа и пассажирах прилетающих рейсов, согласно письму Департамента иммиграции Гонконга в Гонконгский центр деловой авиации (НКВАС). Хотя система заработала в конце апреля, полное исполнение требования о предоставлении API начнется 1 сентября после переходного периода.

Представление API обязательно как для частных, так и для коммерческих рейсов деловой авиации и должно включать данные всех путешественников, включая членов экипажа и транзитных пассажи-

ров. Требование вытекает из новой системы, введенной Департаментом иммиграции Гонконга, и призвано повысить безопасность и эффективность обработки.

Операторам необходимо самостоятельно зарегистрироваться и предоставить информацию API через онлайн-портал. В НКВАС FBO подтвердили, что не могут заполнять заявки от имени клиентов, хотя могут помочь с настройкой учетной записи.

В пояснительной записке, опубликованной компанией по управлению авиационными рисками OpsGroup, изложены некоторые операционные со-

ображения, в которых отмечается, что «операторы должны предоставлять данные о пассажирах не позднее, чем за 40 минут до вылета, а данные об экипаже – не позднее, чем за 60 минут». Кроме того, OpsGroup сообщила, что операторы обязаны предоставлять информацию об экипаже дважды – один раз перед вылетом и еще раз после взлета в «Сообщении о завершении полета» – даже если в составе экипажа нет изменений.

Иммиграционная система также включает функцию «No Board». «Если система APIS возвращает сообщение «No Board» для любого путешественника, включая членов экипажа, ему не разрешается сесть на рейс», – пояснили в OpsGroup, ссылаясь на руководство, предоставленное ее членам. При необходимости операторы могут напрямую связаться с Центром управления для получения разъяснений.

Новое требование API добавляет еще один уровень к последовательности операционных разрешений, необходимых для доступа в Гонконг деловых самолетов, которые уже включают отдельные заявки на разрешения на посадку, парковку, слоты и наземное обслуживание. OpsGroup рекомендовала операторам подавать заявки на них в следующем порядке: разрешение на посадку, парковка, наземное обслуживание, слоты и, наконец, API.

Хотя правило вступило в силу 29 апреля, власти Гонконга не будут применять штрафы в течение переходного периода, который заканчивается 1 сентября. Однако после этого срока неточные или неполные заявки могут подлежать штрафам.

Screen ID: LOGN-01

### Advance Passenger Information System

**Immigration Department**  
The Government of the Hong Kong Special Administrative Region  
of the People's Republic of China

User Name \* Please input User Name ✕  
Please input User Name

Password \* Please input Password ✕

Verification Code \* Please input Code edg3 Refresh

Fields marked with \* are mandatory

Login

Reset Password

## Легендарный Як-40Д «Черная молния» снова в строю

После затянувшейся четырехмесячной паузы, связанной с прохождением технического обслуживания, чартерным клиентам вновь доступен Як-40Д в VIP конфигурации (RA-87494).

В ходе крупной формы планового технического обслуживания на производственных мощностях «Тулпар Техник» в Казани при содействии специалистов АО «ОКБ им. А.С. Яковлева» и ОАО «Минский завод гражданской авиации N407» также был выполнен ремонт планера и современных систем, обеспечивающих безопасность полета – TAWS-B и TCAS, проведены работы по устранению коррозии и различных дефектов.

Для узнаваемости бренда на рынке была заменена форма экипажа, добавлена посуда и столовые приборы в единой стилистике, появился свой сайт Sun-jet.ru.

Напомним, что самолет принадлежит компании «Солнце» и внесен в сертификат эксплуатанта АО «Вологодское авиапредприятие». Среди брокеров и клиентов Як-40 получил неофициальный позывной «Черная молния», который напрямую связан с уникальной ливреей самолета.

Как комментируют в компании, Як-40Д VIP в 10-местной компоновке оборудован дополнитель-

ными топливными баками. Компоновка интерьера включает в себя два комфортабельных салона, разделенных между собой перегородкой. В первом VIP-салоне на 5 пассажиров предусмотрена рабочая зона для главного пассажира и трехместный диван (диван не используется для размещения пассажиров на взлете и посадке), во втором салоне бизнес-класса на 8 мест – клуб с большим столом и кресла для сопровождающих лиц. Для удобства пассажиров все места оборудованы как классическими розетками, так и USB-разъемами.

Кожаные кресла и диван выдержаны в светло-бежевых тонах. В самолете предусмотрена новая



диммируемая светодиодная система освещения. Интерьер сочетает белый, коричнево-бежевый и графитовые цвета, а новое ковровое покрытие и ровный пол визуально увеличивает пространство салона.

Несомненный плюс ЯК-40Д – возможность стоять в салоне в полный рост. Самолет сопоставим по пространству салона с Falcon 900 и Challenger 300:

высота потолка составляет 1,85м, ширина – 2,15м (больше, чем в Legasy 650), длина – около 7м.

В кормовой части самолета расположены кухня и просторная туалетная комната. В полете пассажирам предлагается полноценный VIP кейтеринг – кухня оборудована микроволновой печью и кофемашиной.

Большие колеса низкого давления и встроенный

трап позволяют обеспечить максимальную универсальность: самолет может летать с коротких взлетно-посадочных полос в любом состоянии, в том числе с грунтовых.

«И уже в канун Пасхи самолет принял участие в перевозке Благодатного огня – на нашем борту он был доставлен в столицу республики Мордовия г.Саранск, этим спецрейсом мы дали старт полетам в 2025 году», - комментируют в компании.

