

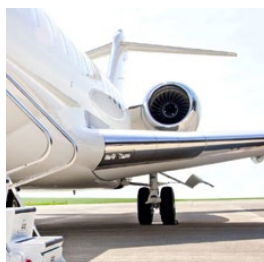
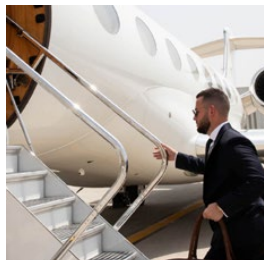


На следующей неделе свои двери посетителям и экспонентам откроет один из крупнейших международных авиасалонов. Впервые на выставке Dubai Airshow в небо поднимутся электрические воздушные суда вертикального взлёта и посадки (eVTOL), что станет поворотным моментом для мероприятия и будущего авиации. Это знаменательное событие позволит посетителям стать свидетелями эволюции городской мобильности, поскольку новаторские электрические самолёты продемонстрируют маневренность, инновационность и революционный потенциал, способный изменить мир.

Историческая демонстрация пойдёт на площадке самого амбициозного за всю историю Dubai Airshow. Более 200 воздушных судов будут представлены на лётных и статических экспозициях – крупнейших за всю историю мероприятия – включая коммерческие, частные самолёты, беспилотные летательные аппараты и технологии нового поколения. Посетителей ждёт насыщенная программа воздушных показов и демонстраций, которые знаменуют прогресс и расширяют границы возможностей авиации.

Участие eVTOL в лётной программе также гармонично вписывается в повышенное внимание Dubai Airshow к передовым технологиям воздушной мобильности (ААМ) в этом году. Мероприятие 2025 года представит самую масштабную и разнообразную на сегодняшний день выставку ААМ, демонстрирующую стремительный прогресс в инфраструктуре, регулировании и сертификации, которые ускоряют развитие этой новой эры авиации. Выделяя ААМ, Dubai Airshow укрепляет свою роль глобального испытательного полигона для инноваций и платформы, где будущее обретает форму.

BizavNews в онлайн-режиме будет делиться самыми последними новостями с авиасалона.



Шатдаун правительства США подстёгивает спрос на бизнес-джеты

WINGX: на 45-й неделе (3-9 ноября) 2025 года глобальная активность бизнес-джетов достигла 80000 вылетов, что на 11% больше, чем на 45-й неделе 2024 года. За последние четыре недели число рейсов бизнес-джетов во всём мире превысило 315000, что на 7% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года **стр. 21**

Тарифы, безопасность и сборы – главные темы на конференции CJJ

Президент и генеральный директор NBAA Эд Болен и генеральный директор IBAC Курт Эдвардс на конференции Corporate Jet Investor Miami 2025 подробно рассказали о вопросах политики и регулирования, определяющих развитие деловой авиации **стр. 23**

Дефицит слотов не позволяет бизнес-джетам летать в аэропорт Лиссабона

На этой неделе операторы деловых самолётов столкнулись с серьёзными трудностями доступа в аэропорт Лиссабона (LPPT), Португалия, из-за нехватки слотов, связанных с проведением в городе с 10 по 13 ноября мероприятия Web Summit **стр. 26**

Реформы авиареестра FAA вызывают обеспокоенность по поводу прозрачности

Инициативы FAA по защите конфиденциальности рискуют подорвать одну из основных целей реестра воздушных судов – выявление истинного владельца, заявила группа экспертов в области бизнес-авиации на прошлой неделе на конференции Corporate Jet Investor в Майами **стр. 25**

В США ввели ограничения для частных самолётов из-за шатдауна

Американские власти ввели ограничения для частных самолётов на фоне приостановки работы правительства страны, заявил министр транспорта США Шон Даффи.

Даффи в четверг сообщил о сокращении пропускной способности на 10% в 40 аэропортах страны из-за шатдауна. Исходя из данных на субботу онлайн-сервиса FlightAware, свыше 3,2 тысячи авиарейсов отменили или задержали в США.

«Ограничения для частных самолётов уже введены! Мы сократили их объём в аэропортах с интенсивным воздушным движением: частные борты пе-

ренаправляются в менее крупные аэропорты или аэродромы, чтобы занятые диспетчеры могли сосредоточиться на коммерческой авиации», - написал министр в соцсети X в ответ на пост ведущего канала NewsNation Лиланда Виттерта, предложившего приостановить вылеты частных самолётов в связи с задержками рейсов в аэропортах государства из-за шатдауна.

Даффи также отметил, что самолёты, используемые для медицинских перевозок, экстренных нужд и потребностей правоохранительных органов, будут обслуживаться в приоритетном порядке.

В США 1 октября начался новый финансовый год, при этом конгресс не успел согласовать бюджет, и правительство теперь не может работать. Такой шатдаун в Соединенных Штатах подразумевает прекращение работы части госучреждений, финансируемых непосредственно конгрессом, из-за отсутствия согласованного бюджета на следующий финансовый год, и это не редкая ситуация. Президент США Дональд Трамп подчеркивал, что может использовать период перерыва в функционировании правительства для массовых сокращений персонала и выплат. По его словам, проблему в согласовании бюджета создала позиция демократов, а нынешнюю ситуацию Белый дом использует, чтобы избавиться от программ, которые не нравятся республиканцам.

Глава национального экономического совета Белого дома Кевин Хассет 5 октября предупредил, что остановка правительства США в случае продолжения может привести к сокращениям и потерям для ВВП 15 миллиардов долларов в неделю.



ЦБА «Пулково-3»

тел/факс: +7 (812) 240-02-88

моб: +7 (921) 961-18-20

e-mail: ops@jetport.ru

SATA: LEDJPXH

AFTN: ULLLPJPHX



Argus: октябрь стал вторым по загруженности месяцем в истории деловой авиации

Согласно последним данным TraqPak от Argus International, активность деловой авиации в прошлом месяце выросла на 5,3% в годовом исчислении и на 4,3% по сравнению с предыдущим месяцем. Примечательно, что это второй по величине месяц с января 2007 года, когда Argus начал отслеживать трафик деловой авиации. В Европе также отмечен шестой положительный месяц подряд с ростом на 3,1%.

«Октябрь не разочаровал с точки зрения лётной



активности», - отметил старший вице-президент Argus по программному обеспечению Трэвис Кун. «Это традиционно самый загруженный месяц в календаре, а октябрь этого года стал вторым по загруженности месяцем за всю историю наблюдений. Спрос по-прежнему высокий по всем категориям, за исключением рейсов крупноразмерных самолётов по Part 135. В течение следующих восьми недель будут отмечаться одни из самых сильных дней в календарном году для Part 135, и это станет хорошим индикатором того, смогут ли общие темпы продолжить расти».

В Северной Америке активность в октябре выросла на 4,3% в годовом исчислении. Наилучшие результаты были зафиксированы в сегменте доле-вых самолётов – на 10,3%, за ним следуют рейсы по Part 135 – на 4,9%, а по Part 91 – на 1,4%. В Южном регионе зафиксирован наибольший месячный рост – на 23,8% – в связи с изменением активности по мере приближения зимы в Северном полушарии.

В октябре лидирующие позиции по росту заняли средние бизнес-джеты с ростом на 6,2%, лёгкие – на 5,5% и крупноразмерные – на 2,1%.

В Европе в последнее время наблюдается положительный рост, и в годовом исчислении он составил 3,1%, что отражает рост трафика средних и крупно-размерных джетов – на 3,4% и 8,8% соответственно.

В Африке, Азии, Австралии и Южной Америке рост в годовом исчислении составил 11%. Количество рейсов турбовинтовых самолётов выросло на 10%, за ними следуют лёгкие бизнес-джеты – на 22,5%, средние – на 8,3% и крупноразмерные – на 8,2%.

Компания #1
по бизнес авиации в РФ.

JETVIP
BUSINESS AVIATION

- аренда частных самолетов
- аудит воздушного судна
- организация медицинской эвакуации
- покупка/продажа частных самолетов

Нас рекомендуют друзьям!

+7 (495) 545-45-35

WWW.JETVIP.RU

Citation Ascend получил одобрение FAA

Textron Aviation получила одобрение FAA на бизнес-джет Cessna Citation Ascend, открыв путь для выхода в этом году на рынок новейшей версии семейства средних самолётов Excel/XLS. Представленный на выставке EBACE 2023, Ascend представляет семейство с плоским полом в салоне, авионикой Garmin G5000 и улучшенными лётно-техническими характеристиками.

Компания NetJets должна стать стартовым заказчиком в рамках многолетнего контракта на поставку 1500 самолётов Citation Longitude и Latitude, а также Ascend.

Сертификация прошла в условиях приостановки работы правительства после дебюта самолёта на выставке NBAA-BACE в октябре и выпуска первой серийной модели в сентябре в штаб-квартире Textron

Aviation в Уичито. По данным Textron Aviation, одобрение FAA стало результатом многочисленных сертификационных испытаний и более 1000 часов налёта на двух опытных образцах.

Изменения в новейшей модели, пришедшей на смену XLS Gen2, настолько существенны, что компания Textron Aviation решила дать самолёту новое название, выделяя его из семейства, насчитывающего более 1000 воздушных судов, поставленных с 2000 года.

В стандартной комплектации Ascend может разместить до девяти пассажиров, при этом многие конструктивные особенности самолёта заимствованы у его собратьев Latitude и Longitude, включая ровный пол для дополнительного пространства для ног пассажиров и комплекс авионики Garmin G5000 с автоматом тяги.





НАШ ФЛОТ

- CHALLENGER 850
- HAWKER 850XP
- HAWKER 800XP
- HAWKER 800
- HAWKER 700

weltall.aero
8 800 500 2151
+7 (495) 129 29 04
charter@weltall.ru

BUSINESS AVIATION OPERATOR
CHARTER | MEDEVAC | MRO | MANAGEMENT



Jetcraft выходит на рынок самолётов для специальных миссий

Международный брокер Jetcraft создал подразделение, специализирующееся на самолётах со вторичного рынка для выполнения специальных миссий. Объявив об этой инициативе, компания заявила, что будет поставлять самолёты правительственным и оборонным заказчикам, а также может оказать поддержку в процессе модификации.

Команда Jetcraft Special Missions сосредоточится на предоставлении платформ для выполнения таких задач, как медицинская эвакуация, наблюдение, пожаротушение и транспортировка глав государств. После поиска подходящего самолёта компания будет заниматься процессом доставки его конечному пользователю.

Возглавит новое подразделение Стефан Леруа, ко-

торый присоединился к Jetcraft после 35 лет работы в аэрокосмическом и оборонном секторах. Ранее он работал в Bombardier и Thales, занимаясь продажами самолётов для государственных нужд и других специальных миссий.

По словам Jetcraft, её обширный опыт работы на рынке бизнес-авиации и глобальное присутствие с персоналом в 30 филиалах позволяют ей иметь доступ к наиболее подходящему ассортименту воздушных судов. В некоторых случаях компания будет работать с основными подрядчиками, ответственными за переоборудование воздушных судов и установку специального оборудования, в то время как в других сделках она может поставить воздушное судно до его модификации.



JETCRAFT 
SPECIAL MISSIONS



ПОЛИРОВКА
BRIGHTENING POLISHING

+7(495) 646-05-42

Luxaviation San Marino добавила в чартер два Challenger 604

Luxaviation San Marino добавила в чартер два 10-местных бизнес-джета Challenger 604. T7-BRE и T7-DYN базируются в Стамбуле, Ататюрк, и Риге, соответственно, и находятся в эксклюзивном управлении компании с 2022 года. Чартерный парк Luxaviation San Marino также включает Praetor 600, введенный в эксплуатацию ранее в этом году и эксплуатируемый от имени Luxaviation UK, а также Hawker 900XP. Перевозчик управляет в частном порядке несколькими другими самолётами.

Материнская Luxaviation Group предлагает для чартерных перелётов два дополнительных самолёта Challenger 604, в том числе один, добавленный в июле и эксплуатируемый ExecuJet Australia, и дру-

гой, управляемый южноафриканской ExecuJet Air Charter. Самолёты Challenger 601-3A и Challenger 601-3R также доступны для чартера в авиакомпании ExecuJet Air Charter, а также Challenger 650, поступивший в парк Luxaviation UK в сентябре.

Luxaviation San Marino, работающая на рынке со 2 января 2018 года, предлагает владельцам бизнес-джетов и вертолётов решение для регистрации воздушных судов, управления активами и коммерческих операций. АОС действует в соответствии с правилами гражданской авиации Сан-Марино и правилами безопасности Luxaviation Group, опираясь на внутренние ресурсы, опыт и знания Группы.



Jetport
Interiors



Решения,
создающие
стиль



jetport-interiors.tech

Helijet провела первый демонстрационный полёт eVTOL BETA Technologies

Канадский сектор передовой воздушной мобильности (AAM) сделал значительный шаг вперед: компании Helijet International Inc. и Canadian Advanced Air Mobility (CAAM) приветствовали прибытие самолёта BETA Technologies ALIA CTOL CX300 в Международный аэропорт Ванкувера (YVR). Это первый полёт BETA на электрическом пассажирском и грузовом самолёте в Западной Канаде.

Как отмечают в пресс-службе BETA, полёт знаменует собой очередной этап в серии шагов Helijet, направленных на то, чтобы стать первым канадским авиаперевозчиком, эксплуатирующим электрические самолёты с вертикальным взлётом и посадкой (eVTOL).

В 2023 году Helijet объявила о твердом заказе на самолёт BETA ALIA A250. После поставки Helijet интегрирует его в свою существующую сеть вертолётных сервисов, обеспечивая более тихие, недорогие и экологичные авиаперевозки для путешественников на юго-западе Британской Колумбии и на северо-западе Тихого океана. Возможность вертикального взлёта и посадки ALIA может расширить возможности Helijet в сфере медицинских и грузовых авиаперевозок в Нижнем Мейнленде.

Эта инициатива, реализуемая совместно с партнёром Helijet по альянсу, организацией «Вертолёты без границ», направлена на поддержку сельских и отдалённых сообществ, не имеющих доступа к доступным и удобным авиаперевозкам.



ЛУЧШИЙ КЕЙТЕРИНГ ДЛЯ БИЗНЕС АВИАЦИИ

В МОСКВЕ | СОЧИ | МИНСКЕ | КАЛИНИНГРАДЕ



Доставка
срочных заказов
24 / 7 / 365



Продукция
исключительно
высокого качества



Индивидуальный
подход к каждому
клиенту

Pilatus возобновляет поставки в США, несмотря на пошлины

В августе компания Pilatus объявила о временном прекращении поставок в США PC-12 и PC-24 из-за 39%-ных пошлин, введённых правительством США на швейцарскую продукцию. Компания взяла на себя обязательство возобновить поставки американским клиентам. На прошлой неделе Pilatus передала первый PC-12 Pro американскому клиенту.

Представитель Pilatus сообщил агентству AIN: «В настоящее время Pilatus будет выполнять свои договорные обязательства перед американскими клиентами и дилерами, обеспечивая поставки в США до конца 2025 года. В связи с этим возобновлены перегоночные рейсы PC-12 и PC-24 в США. С американскими партнёрами по продажам и конечными клиентами ведутся интенсивные перего-

воры о переходных решениях в отношении торговых пошлин».

«Кроме того, завод окончательной сборки Pilatus в Колорадо и дочерние компании в США, где работает около 400 сотрудников, должны работать на полную мощность. Решение было принято также и по этой причине. Однако в целом этот шаг приведёт к значительной потере прибыли для Pilatus».

В следующем году Pilatus откроет новый сервисный центр в международном аэропорту Сарасота во Флориде (KSRQ). В перспективе компания планирует построить там завод окончательной сборки для самолётов, предназначенных для покупателей в Северной и Южной Америке.



FBOEXPERIENCE.COM
PROMOTING FBO EXCELLENCE

Archer приобретет аэропорт Лос-Анджелеса в качестве стратегического узла сети воздушного такси

Разработчик электрических воздушных такси Archer Aviation объявил о планах приобрести аэропорт Хоторн в Лос-Анджелесе за \$126 млн, позиционируя его как операционную базу компании для её будущей сети воздушных такси в Лос-Анджелесе и испытательный центр для авиационных технологий на базе искусственного интеллекта.

Частный аэропорт, расположенный менее чем в трёх милях от Международного аэропорта Лос-Анджелеса (LAX), находится недалеко от некоторых ключевых достопримечательностей города, включая стадион SoFi, The Forum, Intuit Dome и центр города. Archer охарактеризовала это приобретение как покупку «уникального авиационного актива» и заявила, что он сыграет «стратегическую роль» в долгосрочных амбициях компании в области городской воздушной мобильности.

Калифорнийская компания планирует использовать этот объект не только как операционный центр, но и как испытательный полигон для своих систем управления полётом и воздушным пространством на базе искусственного интеллекта, которые она разрабатывает в партнёрстве с ведущими авиакомпаниями и технологическими фирмами.

Главный финансовый директор United Airlines Майкл Лескинен высоко оценил этот шаг, заявив: «Траектория Archer подтверждает нашу убежденность в том, что eVTOL являются частью следующего поколения технологий воздушного движения, которые коренным образом изменят авиацию. Это видение операционной платформы на базе ИИ касается не только eVTOL, но и использования пе-

редовых технологий для безопасного и эффективного перемещения людей через наши самые загруженные воздушные пространства».

United Airlines через свое инвестиционное подразделение United Airlines Ventures стала основным спонсором Archer. Archer заявила, что привлекла

\$650 млн нового капитала, в результате чего общая ликвидность компании превысила \$2 млрд.

Компания также сообщила о существенном прогрессе в работе над самолётом Midnight, который теперь может летать на расстояние более 50 миль и на высоте 10000 футов.



Joby изготовила первый прототип eVTOL, соответствующий требованиям FAA

Компания Joby Aviation начала испытания первого прототипа, построенного для получения разрешения FAA на проведение инспекции типа (TIA). Пилотируемый четырёхместный прототип eVTOL должен совершить свой первый полёт в конце этого года, а пилоты FAA приступят к испытаниям в 2026 году.

В письме акционерам от 6 ноября компания Joby пояснила, что «TIA понимается как заключительный этап процесса сертификации типа». По оценкам Joby, она завершила 75% четвертого, предпоследнего этапа, называемого «испытаниями и анализом», а оставшаяся часть будет завершена в течение следующего года. Хотя начало испытаний TIA соответствует ранее заявленным срокам, Joby не уточнила даты ожидаемой сертификации.

Этот важный этап знаменует собой новый этап развития калифорнийского стартапа, семь пилотов которого в этом году выполнили более 600 полётов (хотя и на несоответствующих требованиям прототипах). «Этот первый этап испытаний – момент, когда наша предполагаемая типовая конструкция, наши производственные процессы и наша стратегия сертификации сливаются в единый физический актив», – отметили в компании.

Первая соответствующая модель находится на стадии окончательной сборки с середины 2025 года. Основатель и генеральный директор Джо Бен Беврит объяснил в августе: «Самолёт [TIA] практически идентичен тому, на котором мы летали раньше». В различных этапах предстоящей кампании будут участвовать пять самолётов, все из которых в настоящее время находятся в стадии строитель-

ства. После того, как проектирование и предполагаемые процессы строительства сертифицированного аппарата были практически «закрыты», Joby недавно расширила собственное производство лопастей воздушных винтов.

Компания подтвердила, что отдельный вариант с газотурбинным двигателем, который Joby разрабатывает совместно с L3 Harris для потенциа-

льного применения в военной сфере, также должен «в ближайшее время» начать лётные испытания. Впервые анонсированный в августе, этот опционально пилотируемый летательный аппарат будет использовать технологию автономного полёта «Superpilot», унаследованную Joby после приобретения Xwing в прошлом году. Компания стремится получить дополнительное финансирование от правительства США.



Dubai Airshow 2025 войдет в историю благодаря участию eVTOL в демонстрационной программе

Впервые на выставке Dubai Airshow в небо поднимутся электрические воздушные суда вертикального взлёта и посадки (eVTOL), что станет поворотным моментом для мероприятия и будущего авиации. Это знаменательное событие позволит посетителям стать свидетелями эволюции городской мобильности, поскольку новаторские электрические самолёты продемонстрируют маневренность, инновационность и революционный потенциал, способный изменить мир.

Историческая демонстрация пойдёт на площадке самого амбициозного за всю историю Dubai Airshow. Более 200 воздушных судов будут представлены на лётных и статических экспозициях – крупнейших за всю историю мероприятия – включая коммерческие, частные самолёты, беспилотные летательные аппараты и технологии нового поколения. Посетителей ждёт насыщенная программа воздушных показов и демонстраций,

которые знаменуют прогресс и расширяют границы возможностей авиации.

Участие eVTOL в лётной программе также гармонично вписывается в повышенное внимание Dubai Airshow к передовым технологиям воздушной мобильности (ААМ) в этом году. Мероприятие 2025 года представит самую масштабную и разнообразную на сегодняшний день выставку ААМ, демонстрирующую стремительный прогресс в инфраструктуре, регулировании и сертификации, которые ускоряют развитие этой новой эры авиации. Выделяя ААМ, Dubai Airshow укрепляет свою роль глобального испытательного полигона для инноваций и платформы, где будущее обретает форму.

«Каждая выставка Dubai Airshow – это возможность поднять планку для мирового аэрокосмического сообщества, привнести на мировую арену

больше инноваций, амбиций и вдохновения. Участие eVTOL в лётной программе – яркий пример этого духа. Это не просто демонстрация самолётов; это демонстрация возможностей, которые открываются благодаря сочетанию видения, технологий и сотрудничества. Dubai Airshow 2025 задаст тон будущему отрасли и подтвердит роль Дубая как платформы для новой эры авиации», – комментирует Тим Хоуз, управляющий директор Informa Markets.

Несколько самолётов дебютируют на Dubai Airshow в рамках лётной программы и статической экспозиции. Компания COMAC впервые представит на Ближнем Востоке свои коммерческие и деловые самолёты C919 и C929, а на статической экспозиции вновь будет представлен Embraer KC-390 Millennium – современный многоцелевой военный транспортный самолёт. В программе также будут представлены передовые самолёты ведущих мировых производителей, включая Airbus A350-1000 и Boeing 777-300ER, а также широкий спектр коммерческих, военных и частных воздушных судов, демонстрирующих широту и динамизм мировой авиации.

Dubai Airshow 2025 пройдёт с 17 по 21 ноября в Dubai World Central (DWC), на площадке Dubai Airshow, под патронажем Его Высочества шейха Мухаммеда бин Рашида Аль Мактума, вице-президента и премьер-министра ОАЭ и правителя Дубая. В выставке примут участие более 1500 экспонентов, 490 делегаций и 350 докладчиков, а также будут представлены представители более 98 стран. В этом году мероприятие обещает стать самым масштабным и ориентированным на будущее.



Казахстан присоединяется к гонке eVTOL, заключив сделку на сумму \$250 млн

Казахстан вступил в гонку за передовую воздушную мобильность, планируя внедрить услуги электрических аэротакси на базе четырёхместного eVTOL компании Joby Aviation. В ноябре калифорнийский производитель объявил о подписании соглашения о намерениях с казахстанской компанией Alatau Advance Air Group (AAAG), предусматривающего закупку самолётов на сумму до \$250 млн. Сделка включает предварительные платежи.

В дополнение к этому соглашению Joby также подписала меморандум о взаимопонимании с недавно созданным Министерством искусственного интеллекта и цифрового развития Республики Казахстан.

«Казахстан делает шаг в будущее инновационного транспорта», - заявил Жаслан Мадиев, заместитель премьер-министра Казахстана и глава нового министерства цифрового развития. «Эта иници-

атива будет способствовать развитию Alatau City как уникального центра передовых технологий будущего».

AAAG – частная компания, базирующаяся в Международном финансовом центре «Астана» в столице Казахстана, городе Астана. Компания стремится внедрить в стране услуги электрического воздушного такси. Изначально компания сосредоточится на Алматы, крупнейшем и самом густонаселенном городе страны, а также на соседнем городе Алатеу, где реализуется проект по созданию «умного города» площадью 880 кв.км.

«Мы стремимся воплотить в жизнь городскую воздушную мобильность в Казахстане, начиная с недавно созданного умного города Алатау и столичного хаба Алматы», - заявил генеральный директор компании Сергей Хегай. «Мы стремимся стать первым в регионе заказчиком eVTOL, создать ком-

плексную испытательную площадку и наземную инфраструктуру, а также оказать поддержку правительству Казахстана в создании надежной нормативно-правовой базы для безопасной и надежной эксплуатации».

Joby и AAAG не уточнили, как они намерены получить необходимые разрешения регулирующих органов для запуска коммерческих услуг eVTOL в Казахстане, хотя Joby отметила, что министерство «взяло на себя обязательство поддержать развитие передовой воздушной мобильности в Казахстане, включая создание нормативно-правовой среды и инфраструктуры, необходимых для успешного внедрения воздушных такси».

«В Казахстане мы реализуем нашу проверенную стратегию выхода на рынок, сотрудничая как с правительством, так и со стратегическим региональным оператором, чтобы ускорить выход на коммерческий рынок», - заявил основатель и генеральный директор Joby Джо Бен Бевирт. «Казахстан позиционирует себя как ключевой центр передовой воздушной мобильности и расширения услуг Joby в регионе Центральной Азии».

Напомним, что в сентябре китайская EHang Holdings объявила о подписании меморандума о взаимопонимании с Группой компаний АО «Аллюр» (Allur Group), одним из крупнейших предприятий автомобилестроения в Казахстане. В соответствии с меморандумом, Allur Group намерена поэтапно приобрести 50 eVTOL серии EH216, начиная с первоначального заказа на 10 EH216-S для перевозки пассажиров и 10 EH216-L для перевозки грузов.



Jetex назначена эксклюзивным поставщиком SAF для Dubai Airshow 2025

Базирующаяся в Дубае группа компаний Jetex, предоставляющая услуги бизнес-авиации, будет эксклюзивным поставщиком наземного обслуживания и экологически чистого авиатоплива (SAF) на Dubai Airshow 2025. В дополнение к обеспечению безопасности полётов для самолётов, представленных на статической экспозиции выставки, Jetex обеспечивает воздушные суда наземным обслуживанием, работающим на электричестве и пропане, для дальнейшего снижения выбросов.

Экологичность и инновации стоят на первом месте в повестке дня Dubai Airshow, который проводится раз в два года. По словам организатора мероприятия Informa, деловая программа «создана для того, чтобы вдохновлять идеями, учитывать изменения в отрасли и ускорять прогресс».

«Dubai Airshow служит платформой, которая открывает новую главу в устойчивой аэрокосмической отрасли, объединяя мировую отрасль для

предоставления реальных решений для будущего с нулевыми выбросами», - сказал Тимоти Хоуз, управляющий директор Informa Markets. «Наше сотрудничество с Jetex устанавливает новые стандарты проведения крупных аэрокосмических мероприятий, значительно снижая выбросы вредных веществ во время проведения выставки. Это партнёрство демонстрирует влияние, которого можно достичь, если лидеры отрасли объединят усилия для принятия значимых мер и формирования будущего ответственного проведения мероприятий».

Выставочный центр Dubai Airshow, шале и конференц-залы полностью работают на возобновляемых источниках энергии, а для оформления сувенирной продукции, такой как ремешки, держатели для бейджей и сумки, используются переработанные и экологически чистые материалы, сообщает Informa.

Двухдневный курс по устойчивому развитию в рамках панели Aerospace 2050 соберёт лидеров отрасли, новаторов и политиков со всего мира, чтобы обсудить требования SAF, затраты и масштабируемость, а также другие темы устойчивого развития, такие как отсутствие выбросов CO₂, водородная энергетика и «зеленая» инфраструктура аэропортов.

«Наша экологическая стратегия направлена на сокращение выбросов углекислого газа, переработку отходов и внедрение новейших экологически чистых технологий в глобальной сети, и мы рады представить её на авиасалоне в Дубае», - сказал основатель и генеральный директор Jetex Адель Мардини.



Управление по инвестициям Абу-Даби объявляет о запуске сети вертипортов для активизации операций авиатакси

Управление по инвестициям Абу-Даби (ADIO) в сотрудничестве с Главным управлением гражданской авиации (GCAA), Интегрированным транспортным центром (Abu Dhabi Mobility), филиалом Департамента муниципалитетов и транспорта (DMT), и аэропортами Абу-Даби (ADA) запустило первую сеть вертипортов для поддержки развития передовой воздушной мобильности в эмирате.

Инициатива является частью стратегии кластера «Индустрия интеллектуальных и автономных транспортных средств» (SAVI), направленной на поддержку инновационной диверсификации эко-

номики Абу-Даби путём внедрения передовых технологий, включая передовые и устойчивые решения в области воздушной мобильности.

Планируемая инфраструктура вертипортов позволит eVTOL эффективно эксплуатировать сеть вертипортов в стратегически важных точках Абу-Даби, обеспечивая бесперебойные перевозки с низким уровнем выбросов, улучшая транспортную связь и укрепляя позиции эмирата как мирового лидера в области передовой городской мобильности.

Сеть будет включать более 10 современных верти-

портов, интегрированных в транспортную систему Абу-Даби. Международный аэропорт Зайед и аэропорт Аль-Батин утверждены в качестве ключевых объектов в рамках более широкой сети, а о других площадках и междугородних маршрутах будет объявлено на последующих этапах.

Компания Abu Dhabi Airports была выбрана в качестве основного инвестора и выступит в качестве основного партнёра по реализации проекта. В то же время, Интегрированный транспортный центр (Abu Dhabi Mobility) и GCAA вносят вклад в развитие и эксплуатацию сети вертипортов Абу-Даби в рамках чёткой нормативной базы, гарантируя соблюдение самых высоких стандартов безопасности, производительности и интеграции, что позволит обеспечить бесперебойную интеграцию с воздушным пространством Абу-Даби и транспортными системами в целом, а также финансовую устойчивость.

Сеть соединит ключевые городские, деловые и туристические центры, включая Международный аэропорт Зайда, Аэропорт Аль-Батин и остров Яс, с Саадиятом и островом Абу-Даби, обеспечивая быстрое, чистое и эффективное воздушное сообщение по всему эмирату.

Каждый вертипорт будет полностью интегрирован в более широкую транспортную систему Абу-Даби, включающую наземный транспорт и цифровую инфраструктуру, благодаря интеллектуальным системам Интегрированного транспортного центра (Abu Dhabi Mobility) и сети аэропортов Абу-Даби, что обеспечит бесперебойные мультимодальные сообщения.



Embraer: рекордная выручка на фоне сокращения прибыли из-за американских пошлин

Бразильский Embraer переживает «крайне позитивную фазу»: компания сообщила о рекордно высокой выручке в третьем квартале в размере \$580 млн в сегменте бизнес-авиации, однако рентабельность была снижена из-за высоких американских пошлин. Ключевым фактором рекордной выручки стали рекордные поставки Embraer с начала года. «Мы также отметили историческую веху – поставку 2000-го бизнес-джета», – заявил Франсиско Нето, генеральный директор и президент Embraer, во время телефонной конференции, посвящённой финансовым результатам.

Поставки в квартале составили 41 бизнес-джет, что соответствует показателям в аналогичном периоде прошлого года. Компания поставила три Phenom 100, 20 Phenom 300, 11 Praetor 500 и семь Praetor 600. В целом за девять месяцев поставлено 102 деловых самолёта, что на 18,6% больше, чем за аналогичный период прошлого года, когда клиентам было передано 86 бизнес-джетов.

Несмотря на рост выручки, валовая рентабельность Embraer сократилась на 470 базисных пунктов до 18,7% от выручки, что, по словам компании, было обусловлено неблагоприятным ассортиментом продукции, импортными пошлинами США и более высокими издержками. Компания оценивает влияние американских пошлин на валовую рентабельность в третьем квартале в размере 260 базисных пунктов (или \$15 млн). Это дополнительно повлияло на снижение скорректированной рентабельности EBIT, которая к концу третьего квартала снизилась на 420 базисных пунктов до 12,1%.

Embraer сообщила о 65%-ном росте портфеля за-

казов в сегменте бизнес-авиации до \$7,3 млрд на конец третьего квартала. «Наш портфель заказов в бизнес-авиации сейчас составляет \$7,3 млрд, что подтверждается высоким соотношением заказов к поставкам 2,4:1 – это отражает сохраняющийся высокий спрос на наши самолёты», – добавил Нето.

В целом, с учётом всех операционных сегментов, скорректированная чистая прибыль Embraer на конец третьего квартала составила \$54 млн, против \$221 млн в прошлом году.

Что касается инвестиций, Embraer выделила \$90 млн на капитальные вложения в подразделение

бизнес-авиации в период с 2024 по 2027 год для расширения производственных мощностей по производству бизнес-джетов в Гавиау-Пейшоту (Бразилия) и Мельбурне (США). Компания заявила, что такое распределение капитальных затрат обусловлено значительным портфелем заказов. В сегменте деловой авиации Embraer портфель заказов увеличился на 65%.

Компания подтвердила свой годовой прогноз по финансовым показателям и объёму поставок воздушных судов. Производитель планирует осуществить 145-155 поставок в сегменте деловой авиации в 2025 году.



Bombardier увеличивает поставки и выручку

В третьем квартале поставки Bombardier увеличились на четыре самолёта, до 34 бизнес-джетов, что привело к росту выручки на 11% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Квартальная выручка достигла \$2,3 млрд, в том числе благодаря вкладу в размере \$590 млн от сервисных услуг, которые выросли на 12%.

«Мы вступаем в завершающий этап 2025 года с отличными показателями по всем направлениям», - сказал президент и исполнительный директор Bombardier Эрик Мартель, указывая на сертификацию Global 8000 на прошлой неделе. «Ожидается, что самолёт поступит в эксплуатацию в этом году. Наша сервисная сеть на Ближнем Востоке и в США постоянно расширяется. Наконец, у нашей команды есть все возможности для увеличения доли поставок в ближайшем будущем. Команда Bombardier уверенно завершает год».

В третьем квартале Bombardier поставила 21 бизнес-джет семейства Global и 13 Challenger. Bombardier ожидает, что в четвертом квартале объём поставок продолжит рост. «Наши результаты в третьем квартале позволяют нам уверенно выполнить наши планы на 2025 год», - сказал Мартель. Вице-президент и финансовый директор Bombardier Барт Демоски добавил, что в четвертом квартале компания планирует обеспечить около 40% от общего объёма поставок за год. Он добавил, что сдвиг во второй половине года в сторону поставок Global соответствовал ожиданиям.

Кроме того, Мартель отметил высокий интерес, особенно к Global 8000, и отметил, что налёт опе-

раторов на самолетах Bombardier с 2019 года увеличился на 62%, и назвал динамику в целом «потрясающей».

Несмотря на увеличение поставок, объём портфеля заказов Bombardier вырос до пятилетнего максимума в \$16,6 млрд, по сравнению с \$14,4 млрд на конец декабря, благодаря соотношению заказов к поставкам в третьем квартале в 1,3:1.

Между тем, на сферу послепродажных услуг в настоящее время приходится около четверти бизнеса

компании. Доходы в этой области, как ожидается, продолжат расти по мере дальнейшего расширения присутствия Bombardier в США и других странах, включая недавнее объявление о создании крупного центра в Форт-Уэйне, штат Индиана.

Что касается прибыли, то Bombardier сообщила о росте скорректированной EBITDA на 16% до \$356 млн и скорректированной марже на 15,4% в третьем квартале. Показатель EBIT вырос на 13% до \$227 млн, но чистая прибыль снизилась на \$64 млн, до \$53 млн.



Vista представляет на Ближнем Востоке усовершенствованный маркетплейс XO

Компания Vista представила на Ближнем Востоке усовершенствованную версию своей глобальной торговой площадки XO, которая обеспечивает более глубокую технологическую интеграцию, отображение расписаний операторов в режиме реального времени и собственные алгоритмы ценообразования для обеспечения наиболее удобного процесса бронирования рейсов на основе данных.

Усовершенствованная платформа XO представляет собой следующий этап постоянных инвестиций Vista в цифровые инновации и развитие опыта работы с региональными клиентами. Благодаря активному присутствию Группы на местном рынке в лице VistaJet, эта вежа укрепляет лидерство Vista в переосмыслении доступа к частным рейсам с помощью интеллектуальных, прозрачных решений и возможности мгновенного бронирования.

По данным WingX, Vista выполняет более 9% всех международных рейсов бизнес-джетов на Ближнем Востоке, что является крупнейшей долей рынка в этом фрагментированном регионе. Это лидерство отражает масштаб деятельности Vista и стратегическую направленность на цифровую трансформацию с помощью XO, которая позволяет клиентам за считанные секунды осуществлять поиск, выбор и подтверждение бронирования воздушных судов на едином рынке.

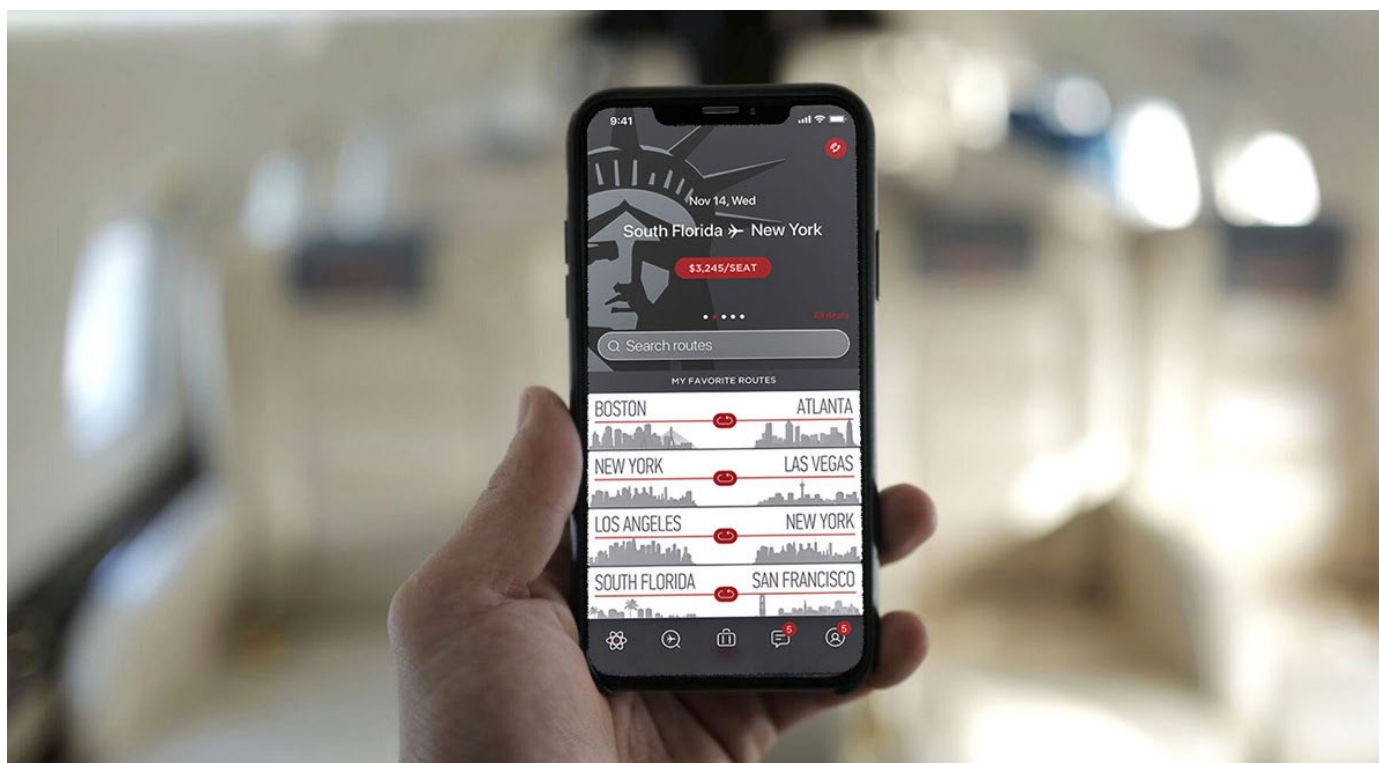
Мазен Обейд, президент Vista по Ближнему Востоку, прокомментировал: «Ближний Восток продолжает оставаться одним из самых быстрорастущих рынков частной авиации в мире. Мы наблюдаем постоянный спрос со стороны клиентов, которые ожидают безупречного обслуживания, соче-

тающего надежность глобальной инфраструктуры VistaJet с оперативностью и прозрачностью технологии XO. Эти усовершенствования в XO гарантируют клиентам более быстрый доступ, более разумные цены и больший контроль при каждом перелёте».

Маркетплейс XO предоставляет эффективный и мгновенный доступ к более чем 2000 самолётам по всему миру — от лёгких джетов для коротких региональных рейсов до самолётов с большим салоном для дальних межконтинентальных перелётов. Обновленные возможности платформы теперь вклю-

чают прямую интеграцию с расписанием рейсов оператора и собственные динамические цены, позволяющие клиентам просматривать наличие свободных мест в режиме реального времени и мгновенно подтверждать бронирование.

По мере развития региональных маршрутов, особенно между Саудовской Аравией, ОАЭ и ключевыми мировыми деловыми центрами, усовершенствованная платформа XO отражает новую эру региональных связей, предоставляя путешественникам большую гибкость и прозрачность, чем когда-либо прежде.



ExecuJet MRO Services South Africa выполняет установку ADS-B на различные типы бизнес-джетов

Компания ExecuJet MRO Services South Africa, базирующаяся в Йоханнесбурге, ЮАР, активно оснащает самолёты деловой авиации оборудованием автоматической зависимой системы наблюдения и вещания (ADS-B) в соответствии с ожидаемым предписанием Управления гражданской авиации ЮАР. Компания сообщила, что команда специалистов по авионике в настоящее время проводит установку оборудования на различные модели Bombardier, Learjet, Embraer, Hawker и Beechcraft.

Согласно этому требованию, все воздушные суда, выполняющие полёты в воздушном пространстве ЮАР, должны быть оснащены транспондерами ADS-B/Mode S с расширенным сквиттером 1090 МГц. Требования были опубликованы регулятором в конце прошлого года и вступили в силу в воздушном пространстве класса А с 12 июня.

Помимо ЮАР, мандат ADS-B, введенный в июне 2023 года, имеют 17 африканских государств, являющихся членами агентства по управлению воздушным движением ASECNA. В ASECNA входят Бенин, Буркина-Фасо, Камерун, Центральноафриканская Республика, Чад, Коморские Острова, Конго, Кот-д'Ивуар, Экваториальная Гвинея, Габон, Гвинея-Бисау, Мадагаскар, Мали, Мавритания, Нигер, Сенегал и Того.

По словам Винса Гонсалвеса, регионального вице-президента ExecuJet MRO Services по Африке, южноафриканский регулятор может рассмотреть возможность продления срока действия контракта на срок от трёх до шести месяцев для операторов воздушных судов, которые подали действительную заявку и могут предоставить заказы на

закупку деталей и подтверждённое бронирование модернизации. «Однако операторам рекомендуется планировать модернизацию ADS-B заблаговременно, чтобы обеспечить себе слот для техобслуживания и сократить сроки выполнения, которые могут потребоваться для монтажа ADS-B», - сообщил он агентству AIN. Гонсалвес отметил, что команде удалось выполнить все последние заказы с разумным временем простоя воздушных судов.

В зависимости от конфигурации воздушного судна, модернизация ADS-B может включать уста-

новку или модернизацию транспондера, соответствующего DO-260B, и расширение возможностей системы GPS для широкополосной дифференциальной коррекции (WAAS).

Компания ExecuJet MRO Services, полностью принадлежащая Dassault Aviation, предоставляет услуги по техническому обслуживанию планера, двигателей и авионики. Компания сертифицирована для работы с широким спектром бизнес-джетов, включая Dassault, Bombardier, Embraer и Gulfstream.



FAI завершила продажу модернизированного Challenger 604

Немецкий оператор FAI rent-a-jet, входящий в FAI Aviation Group, завершил продажу недавно модернизированного Bombardier Challenger 604. Самолёт, первоначально представленный в апреле на статической экспозиции выставки AERO Friedrichshafen 2025, был продан клиенту с Ближнего Востока. Мальтийская компания FliteWatch предложит самолёт в коммерческий чартер от имени нового владельца.

Проект модернизации, реализованный подразделением технического обслуживания и ремонта FAI Technik в Нюрнберге, занял около 10000 человеко-часов, оценивается примерно в \$4 млн и включает в себя проведение основных инспекций 48/96/192 месяца. Самолёт оснащён совершенно новым VIP-салонem на 12 пассажиров, включающим 4-местную конференц-группу и 4-местный диван с четырьмя дополнительными отдельными креслами, что обеспечивает одновременно роскошное и комфортное путешествие.

Новая мягкая мебель изысканных оттенков серого, поверхности из углеродного волокна, стильные столешницы из белого мрамора и каменные полы в камбузе и туалете создают стильный интерьер. Роскошный салон дополняют сверхскоростной интернет Ку-диапазона и Apple TV, что делает полёт еще более оптимальным. Дизайнерская окраска экстерьера выполнена в потрясающем новом цвете серебристо-серый металлик с одной черной полосой.

Зигфрид Акстман, основатель и председатель FAI Aviation Group, заявил: «Мы рады завершить про-

дажу нашего модернизированного Bombardier Challenger 604. Это был очень сложный и выдающийся проект, в рамках которого мы превратили подержанный тяжёлый джет в современный актив для его нового владельца. Мы гордимся конечным результатом, который ещё больше расширяет возможности FAI Technik в области полной модернизации салона».

Кроме того, FAI сдала один из своих самолётов санитарной авиации Learjet 60 (D-CITA) в аренду ав-

стралийскому оператору AVCAIR, базирующемуся в Брисбене, Австралия, по двухлетнему контракту.

Также FAI завершает сделку по приобретению самолёта Bombardier Global 6000, увеличив свой авиапарк Global Express до шести. Это произошло после решения заключить долгосрочный контракт АСМІ с постоянным клиентом на один из самолётов Global Express, принятого в августе. FAI ожидает, что в этом году налёт самолётов Global Express составит около 6000 часов.



Канада отменяет налог на роскошь для самолётов и судов

Канадский 10%-ный налог на роскошь для самолётов и судов был отменен, сообщает Канадская ассоциация деловой авиации. Правительство Канады заявило, что налог на роскошь оказался «неэффективным, дорогостоящим в администрировании и сложным для канадской отрасли в условиях продолжающейся глобальной экономической неопределенности».

«Примерно три года назад канадское правительство ввело налог на роскошь для самолётов, по сути новых, в размере 10%», - заявил вице-президент Levaero Aviation по продажам и развитию бизнеса Стэн Кулиавас. «То есть, если вы покупаете самолёт за \$10 млн, то платите налог на роскошь в \$1 млн, а затем платите налог с продаж сверх этого. Это не очень-то выгодно для бизнеса и недружественно. Многие годами разъясняли и лоббировали правительство, что эта мера крайне контрпродуктивна. Мы были очень рады узнать, что в нашем федеральном бюджете, который только что был представлен, отменили налог на роскошь».

Соучредитель и главный операционный директор чартерного оператора Flight Club Эхсан Монфаред рассказал, что до введения налога Bombardier в среднем продавала в Канаде от восьми до десяти бизнес-джетов. «После введения налога на роскошь они продавали около двух самолётов». Он отметил, что телефоны продавцов «просто разрываются в день утверждения бюджета, так что это действительно хороший знак».

Канадский рынок деловой авиации растёт, сказал Кулиавас. «Он растёт не бешеными темпами. Я бы сказал, что большинство сделок в Канаде в год

приходится на турбовинтовые самолёты, лёгкие и дальнемагистральные джеты. С начала года у нас было, наверное, около 70 сделок с турбовинтовыми PC-12, King Air. Но парк самолётов продолжает расти... Вы увидите активное обновление и рост парка».

«Как минимум пятая часть наших чартерных клиентов – это новички на рынке», - сказал Монфаред.

«У них никогда раньше не было самолётов. Они определённо фрахтовали, и их затягивает. Мы всё ещё наслаждаемся этим постковидным всплеском и ценностным предложением, когда люди начали воспринимать деловую авиацию как ценный инструмент и актив, даже просто ради удобства. Таким образом, на рынок выходят новые участники, и нам приходится активнее участвовать и помогать им понимать, как работает этот рынок».



Шатдаун правительства США подстёгивает спрос на бизнес-джеты

Согласно еженедельному обзору WINGX Business Aviation Bulletin, на 45-й неделе (3-9 ноября) 2025 года глобальная активность бизнес-джетов достигла 80000 вылетов, что на 11% больше, чем на 45-й неделе 2024 года. За последние четыре недели (42-45 недели) число рейсов бизнес-джетов во всём мире превысило 315000, что на 7% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Эта четырёхнедельная тенденция в +7% превышает общемировой тренд с начала года в +5% (с 1 января по 9 ноября). Тем не менее, за последние несколько недель наблюдается небольшое снижение темпов роста.

Анализ показателей по регионам

Северная Америка: Калифорния и Флорида лидируют с ростом более 16%

Североамериканский рынок демонстрировал динамику, соответствующую общемировому тренду, с ростом активности на 45-й неделе на 11% в годовом исчислении. Локомотив роста в регионе, рынок

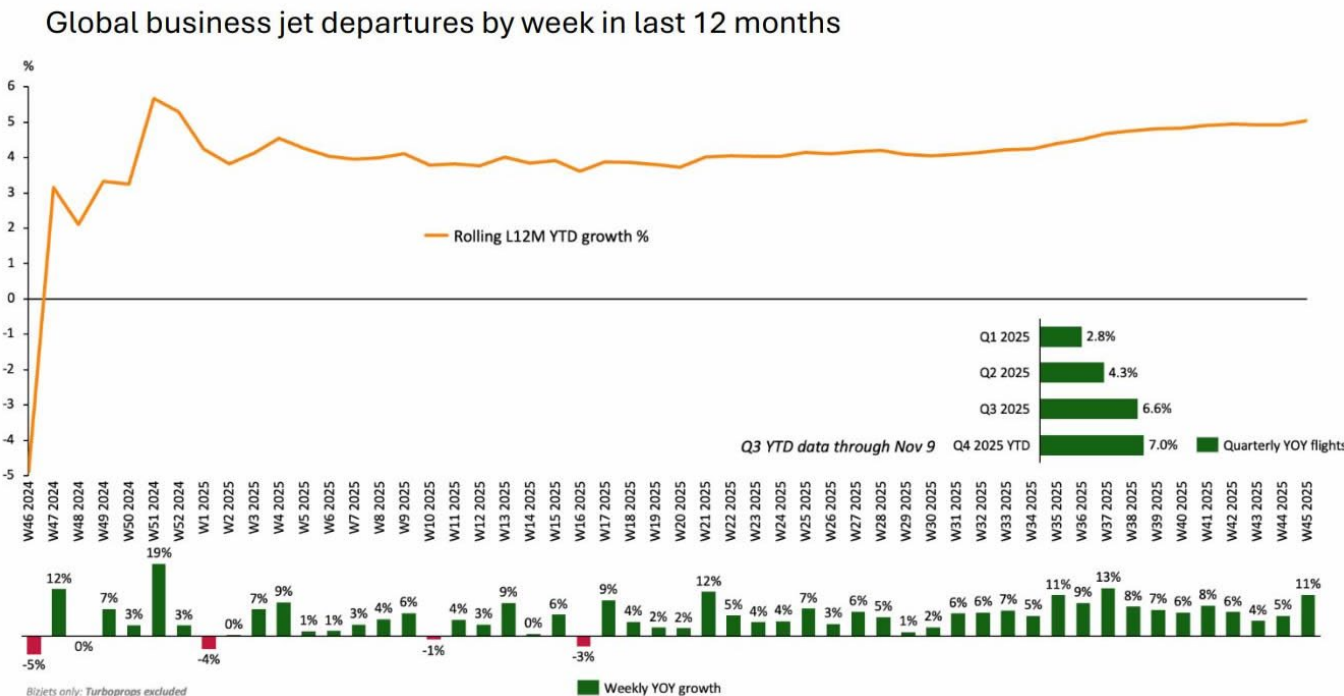
США, соответствовал этой недельной тенденции, увеличившись на 11%. В ключевых штатах – Калифорнии и Флориде – наблюдался заметный двузначный прирост, на 17% и 16% соответственно, а в Техасе зафиксирован солидный рост на 9%. В Северной Америке четырёхнедельный тренд сейчас на 6% опережает аналогичный период 2024 года. Среди ключевых штатов Техас лидирует по четырёхнедельному тренду с показателем +7%, в то время как Калифорния и Флорида демонстрируют рост на 6%.

Европа: количество рейсов в Италии выросло на 16% на фоне сокращения в Швейцарии

Европейский рынок отстал от общемировой тенденции, показав на 45-й неделе 2025 года увеличение всего на 4% по сравнению с той же неделей 2024 года. Италия продемонстрировала выдающийся рост, количество рейсов увеличилось на 16% в годовом исчислении, в то время как в Германии, Великобритании и Франции рост был более косвенным – 5%, 4% и 2% соответственно. Напротив, спрос на бизнес-джеты в Швейцарии значительно снизился, упав на 10% по сравнению с 45-й неделей прошлого года. На прошлой неделе трафик в аэропортах Милана и Рима стал отличительной чертой впечатляющего роста в Италии, составив половину от общего объема перевозок в стране и увеличившись на 30% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Остальной мир: Ближний Восток и Африка демонстрируют рост на 24%

Развивающиеся рынки остального мира продолжают показывать впечатляющий рост. На 45-й неделе



Количество вылетов бизнес-джетов во всём мире по неделям за последние 12 месяцев

совокупный рост составил 19%. В субрегиональном масштабе Ближний Восток и Африка лидировали по росту, достигнув 24%. В то же время, трафик бизнес-джетов из аэропортов Азии увеличился на 18% по сравнению с прошлым годом, а спрос на бизнес-джеты в Южной Америке вырос на 15%. По итогам четырёх недель Южная Америка лидирует по темпам роста в остальном мире с показателем +27%. За ней следуют Африка (+26%), Ближний Восток (+10%) и Азия (+6%).

Анализ текущих событий

Бизнес-джеты обходят ограничения Федерального управления гражданской авиации США (FAA) через резервные аэропорты

В понедельник, 10 ноября, FAA ввело ограничения

на полёты частных самолётов в двенадцати аэропортах, обслуживающих преимущественно коммерческие авиакомпании. Первоначально ограничения были введены в начале этого месяца в ответ на приостановку работы правительства США с 1 октября, что привело к нехватке персонала в сфере управления воздушным движением во всей авиационной системе.

В период с 1 по 9 ноября в этих аэропортах не наблюдалось заметного влияния на активность бизнес-джетов. Более того, этот период совпал с 8%-ным ростом числа рейсов бизнес-джетов из 12 аэропортов, наиболее пострадавших от ограничений. Постепенное ужесточение ограничений, по всей видимости, повлияло на работу бизнес-джетов в последний период. Например, 10 ноября трафик бизнес-джетов из 12 аэропортов упал на 29%,

а количество вылетов авиакомпаний — на 10%.

Хотя за последние 48 часов в 12 аэропортах наблюдалось снижение активности деловой авиации, дальнейший анализ показывает, что активность бизнес-джетов в городских регионах продолжает расти. Другими словами, ограничения в главном городском аэропорту, по всей видимости, просто перенаправили спрос на второстепенные аэропорты.

Фактически, 10 ноября в городских районах, которые обслуживают эти 12 аэропортов, активность бизнес-джетов выросла на 10%. Более того, неудобства, связанные с нестабильным расписанием рейсов, почти наверняка привели к росту спроса на более дорогие, но и более надёжные бизнес-джеты в небольших аэропортах, не затронутых кризисом.

Airport	Airline flights % 10 Nov	Bizjet flights % 10 Nov
KORD	-18%	-21%
KDFW	-8%	-18%
KDEN	-2%	+25%
KBOS	-13%	-68%
KIAH	-2%	-40%
KATL	-4%	0%
KJFK	-15%	-57%
KLAX	-7%	+18%
KEWR	-26%	-33%
KPHX	-17%	-55%
KDCA	-6%	0%
KSEA	-5%	-50%
12 Restricted Airports Total	-10%	-29%

Chicago Metro Airports	Bizjet deps 10 November	% change YOY
KMDW	70	+15%
KPWK	51	-4%
KDPA	28	+87%
KORD*	15	-21%
KUGN	10	+100%
KRFD	7	+600%
KGYG	7	-53%
KLOT	6	+100%
KARR	3	+50%
Total Chicago Metro Area	197	+13%

*Airport affected by latest FAA restrictions

Деловой и коммерческий трафик в 12 аэропортах, попавших под ограничения

Перенаправление бизнес-джетов в Чикаго во второстепенные аэропорты

Тарифы, безопасность и сборы – главные темы обсуждения регуляторных вопросов на конференции CJI

Президент и генеральный директор NBAA Эд Болен и генеральный директор IBAC Курт Эдвардс на конференции Corporate Jet Investor Miami 2025 подробно рассказали о вопросах политики и регулирования, определяющих развитие деловой авиации. Они обсудили широкий спектр тем: от последствий приостановки работы правительства США до обсуждений в ИКАО и тарифных вопросов.

Болен назвал 2025 год «одним из самых важных и значимых» для авиационной политики. Он сказал, что продолжающейся шатдаун федеральных органов власти уже является самым продолжительным за всю историю, и указал, что ситуация может сорвать усилия по восстановлению количества персонала и инфраструктуры управления воздушным движением. В 2025 году акцент сместился с реализации законопроекта о повторной авторизации FAA на серию авиационных катастроф в начале года, объединивших сообщество вокруг вопросов безопасности.

«Мы потребовали совершенно новую систему управления воздушным движением», - сказал он, отметив, что найм и обучение авиадиспетчеров затруднены из-за шатдауна правительства. Болен подчеркнул, что авиация «играет огромную роль в государственных услугах. Возобновление работы правительства, чтобы мы могли выполнить наше обещание иметь самую большую, самую безопасную и эффективную систему воздушного транспорта в мире, – действительно важная задача».

Курт Эдвардс, недавно вернувшийся с трехгодичной Генеральной ассамблеи ИКАО, сообщил, что

на ней присутствовала «наша самая большая делегация за всю историю» – 24 представителя ассоциаций деловой авиации. Он назвал три основные проблемы: радиочастотные помехи и спуфинг GNSS; безопасность отслеживания рейсов ADS-B; и предложения ввести международные сборы с авиации для программ по борьбе с изменением климата.

Болен высоко оценил координацию деятельности IBAC в ИКАО и отметил новую международную кампанию по брендингу «Climbing Fast», продвигающую экономическую и экологическую ценность авиации.

Он также выразил обеспокоенность по поводу ро-

ста сборов FBO и аэропортовых сборов. «Мы хотим создать среду, благоприятную для процветания деловой авиации. Это означает, что она должна быть безопасной, надёжной и доступной. И я думаю, что все эти факторы в совокупности представляют собой особую задачу. Нам нужны здоровые аэропорты. Нам нужны здоровые FBO. Никто не хочет быть обманутым», - сказал Болен.

Оба лидера подтвердили свою позицию против нелегальных чартеров. «Мы должны действовать в соответствии с законом и обеспечивать его соблюдение», - сказал Болен. Эдвардс добавил, что обсуждения в ИКАО должны гарантировать, что «государства будут применять свои правила в отношении чартерных операторов».



Дефицит слотов не позволяет бизнес-джетам летать в аэропорт Лиссабона

На этой неделе операторы деловых самолётов столкнулись с серьёзными трудностями доступа в аэропорт Лиссабона (LPPT), Португалия, из-за нехватки слотов, связанных с проведением в городе с 10 по 13 ноября мероприятия Web Summit. В пятницу организаторы выставки предупредили тех, кто планирует прибыть нерегулярными рейсами, о необходимости рассмотреть альтернативные аэропорты, даже несмотря на то, что некоторые из них требуют длительных поездок до места проведения мероприятия и обратно, или воспользоваться услугами авиакомпаний.

«Обратите внимание, что в настоящее время в аэропорту Лиссабона и соседних небольших аэропортах наблюдается нехватка слотов для частных самолётов», - говорится в заявлении Web Summit. «Аэропорт Лиссабона испытывает трудности с управлением трафика, что приводит к нехватке доступных слотов взлёта и посадки для всех рейсов».

Web Summit посещают более 1000 компаний, а также правительственные делегации из более чем 75 стран. В Лиссабоне новый аэропорт должен появиться в 2034 году, а существующая воздушная гавань уже некоторое время сталкивается с проблемами пропускной способности, включая серьёзные задержки, вызванные иммиграционными процедурами.

Бюро обслуживания клиентов ExecuJet Aviation в Лиссабоне рекомендует клиентам рассмотреть альтернативные аэропорты для нерегулярных рейсов. Оптимальным вариантом является Кашкайш (LPCS), поскольку он находится довольно близко к месту проведения Web Summit. Среди других вари-

антов – Бежа (LPBJ), Порту (LPPR) и Фару (LPFR).

Ограничение слотов в Лиссабоне существуют уже давно и не связаны с проведением Web Summit, а после пандемии COVID-19 оператор аэропорта ограничивает время нахождения операторов на земле 45 минутами. «В аэропорту Лиссабона недостаточно слотов для коммерческой и деловой авиации из-за ограничений аэропорта в плане парковки и взлётно-посадочных полос», - прокомментировала ExecuJet Aviation. По мнению компании, оператор аэропорта Vinci Airports не заинтересован в поддержке деловой авиации.

Энди Джерд, старший вице-президент по частным самолётам в чартерном брокерском подразделении Wheels Up Air Partner, разделяет общую обеспокоенность по поводу проблем с пропускной способностью в португальской столице. «Аэропорт Лиссабона – непростое направление для частной авиации из-за ограниченного количества слотов, сложного процесса распределения и ограниченной вместимости парковки», - рассказал он. «Крупные мероприятия с высокой посещаемостью, такие как Web Summit, усиливают нагрузку. Когда доступ затруднен, мы часто используем аэропорт Кашкайша в качестве эффективной альтернативы».



Реформы авиареестра FAA вызывают беспокойство по поводу прозрачности

Инициативы FAA по защите конфиденциальности рискуют подорвать одну из основных целей реестра воздушных судов – выявление истинного владельца, заявила группа экспертов в области бизнес-авиации на прошлой неделе на конференции Corporate Jet Investor в Майами. Акционер Vedder Price Эдди Гросс выступил модератором дискуссии, на которой обсуждался баланс между конфиденциальностью и прозрачностью в США.

Участники дискуссии Брюс Маршалл (Bruce Marshall) из AIC Title Service, Джек Гилкрист (Jack Gilchrist) из Gilchrist Aviation Law и Скотт Маккрири (Scott McCreary) из McAfee & Taft также объяснили, как новые правила в соответствии с Законом о повторной авторизации FAA от 2024 года могут

изменить операции с воздушными судами и анализ отраслевого рынка.

Маршалл отверг мнение о том, что реестр FAA теряет актуальность, назвав его «одним из золотых стандартов», который продолжает повышать ценность владения воздушными судами. Он отметил, что, хотя в течение трехлетнего цикла перерегистрации FAA, начавшегося в 2010 году, снято с учёта от 50000 до 60000 воздушных судов, с тех пор реестр вырос до более чем 307000 воздушных судов. Он сказал, что реестр остается одним из самых важных в мире, поскольку его история владения дает покупателям и кредиторам уверенность в том, что они имеют дело с истинным владельцем воздушного судна.

Гилкрист и Маккрири согласились с тем, что реестр FAA остается уникальным по своей надёжности. «Это, возможно, одна из немногих систем в мире, где вы можете получить полные данные о документах с момента их регистрации до настоящего времени», – сказал Гилкрист. Маккрири отметил, что «во всем мире стало больше бизнес-джетов» и что увеличение числа иностранных регистраций не свидетельствует о снижении активности FAA. «Сама идея о том, что FAA теряет свою популярность, является своего рода фейковой новостью», – сказал он.

Вскоре дискуссия перешла к вопросам конфиденциальности и влиянию применения раздела 803 Закона о повторной авторизации FAA от 2024 года, который позволяет владельцам скрывать личную информацию в системе электронных услуг реестра гражданской авиации (CARES). Как сообщало AIN

в июле, к концу периода комментариев план агентства по расширению защиты конфиденциальности собрал более 300 комментариев, многие из которых поддерживали меры предосторожности для частных лиц, но предупреждали о непредвиденных последствиях для поиска прав собственности, финансирования и налогового контроля.

Маккрири сказал, что «чрезмерное внимание отрасли к информации, которая хранится в FAA», упускает из виду тот факт, что отслеживание многих нежелательных рейсов происходит на основе информации, полученной вне систем регистрации. Например, «они отслеживают самолёт с того момента, как кто-то летит из пункта А в пункт Б и публикует селфи со своим самолётом». Гилкрист согласился, назвав формулировку о конфиденциальности в законе о повторной авторизации «чрезмерной». Эта мера, по его словам, «была как бы попыткой убить комара молотком, но они даже комара не убили».

Участники дискуссии подчеркнули, что в ответе FAA о конфиденциальности данные о владельцах сопоставляются с информацией об оперативном отслеживании от ADS-B. Маршалл предупредил, что «удаляя имена и адреса отдельных лиц, владельцев этих самолётов, они фактически внезапно превращают отдельные воздушные суда в непрозрачную структуру». Он добавил, что последнее предложение агентства – распространить защиту конфиденциальности на компании и другие юридические лица – может сделать даже законное владение рискованным с точки зрения соблюдения правил «знай своего клиента» и борьбы с отмыванием денег.



CARES стал центром обсуждения вопросов прозрачности и конфиденциальности. Маккрири объяснил, что CARES был разработан для оцифровки данных о воздушных судах и содействия соблюдению рекомендаций Управления по подотчётности правительства, датируемых 2020 годом. «Это технологическая модернизация», - сказал он, но добавил, что то, как FAA внедряет её, «действительно вызывает беспокойство в отрасли».

Участники дискуссии отметили растущий разрыв между усилиями FAA по модернизации и потребностями пользователей реестров. Гилкрист сказал, что система «далека от того, чем она должна быть», чтобы служить полноценным электронным реестром. «У нас было очень мало взаимодействия с FAA в отношении того, что требуется от этой системы, чтобы сделать её функциональной для обществу в целом», - сказал он. Существует противоречие между инициативой NBAA «давайте сохраним информацию в тайне» и заявлением Главного бюджетно-финансового управления (GAO) «мы хотим, чтобы она была доступна для людей».

Эта напряженность, продолжил он, вступает в противоречие с юридическими прецедентами и ролью реестра FAA как центрального национального хранилища документов о правах собственности на воздушные суда и залоговых правах. «Транспортный кодекс США на самом деле требуют, чтобы он был доступен для обществу», - сказал Гилкрист. Маршалл подкрепил эту точку зрения, отметив, что «в судебных решениях Верховного суда США, принятых десятилетиями назад, говорится,

что именно в этом заключается функция и цель этого реестра».

Гросс отметил, что аудит GAO был направлен на сокращение бумажной волокиты и улучшение координации с правоохранительными органами, в то время как меры по защите частной жизни, позже введенные Конгрессом, привели к противоречивым требованиям. Маршалл сказал, что в результате «возник конфликт между этими инициативами», поскольку оперативные данные о перемещениях воздушных судов теперь «смешиваются» с информацией о владельцах.

Участники дискуссии выразили обеспокоенность тем, что ограничение доступа может привести к серьезным нарушениям законодательства и мошенничеству. «Если у вас есть неизвестный владелец воздушного судна, это, по сути, превращает приобретение этого воздушного судна покупателем в игру под названием «Давай заключим сделку», - предупредил Маршалл.

«За дверью номер один находится неизвестный продавец, который, как оказалось, является кибертеррористом. За дверью номер два находится неизвестный продавец, который занимается отмыванием денег и торговлей людьми. А за дверью номер три, возможно, находится настоящий владелец этого самолета». По его словам, без четкого доступа законные покупатели и кредиторы рискуют своими собственными средствами и возможными судебными исками.

Участники дискуссии были единодушны в том, что

они выразили разочарование по поводу того, что FAA не взаимодействовало напрямую с представителями отрасли по вопросам регистрации. Маршалл сказал, что фирмы пытались через NAFA и GAMA «открыть двери и наладить диалог», но пока безуспешно.

Маккрири отметил, что управление реестром перешло от местных чиновников к федеральному надзору. Маршалл добавил, что в прошлом «мы знали этих людей много лет», но «у нас нет такого постоянного взаимодействия, как раньше».

Отвечая на вопрос о возможных решениях, участники дискуссии призвали к созданию многоуровневого доступа, позволяющего квалифицированным специалистам постоянно получать доступ к данным реестра. «У нас по-прежнему есть возможность и доступ к информации за кулисами, люди, которым действительно нужно знать», - сказал Маршалл. Маккрири сказал, что лица, которым разрешено находиться в отделе открытых документов FAA, должны по-прежнему иметь беспрепятственный доступ.

Гилкрист закрыл заседание, повторив, что конфиденциальность при выполнении полётов не может быть достигнута с помощью реестра. Вместо этого он и Маршалл призвали FAA отделить операционные системы отслеживания, такие как ADS-B, от баз данных владельцев. «Эта информация и данные должны храниться отдельно от информации о владельцах», - сказал Маршалл. «Уберите её из того, что нам нужно сделать, чтобы иметь возможность совершать сделки, покупать и продавать самолёты».

Самолёт недели

Оператор/владелец: **private**

Тип: **Cessna 150L**

Год выпуска: **1979 г.**

Место съёмки: **август 2025 года, Tomsk (Golovino) – XNNG, Russia**



Фото: Дмитрий Петрович